

Краснодарский университет МВД России

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Учебно-наглядное пособие

Краснодар
2017

УДК 339.9
ББК 65.5
М63

Одобрено
редакционно-издательским советом
Краснодарского университета
МВД России

Составитель *А. Б. Цукахин*

Рецензенты:

О. А. Цымлянская, кандидат экономических наук, доцент (Ростовский юридический институт МВД России»);
С. П. Периин, кандидат экономических наук, доцент (Управление экономической безопасности и противодействия коррупции Главного управления МВД России по Краснодарскому краю).

М63 **Мировая экономика** : учебно-наглядное пособие / сост. А. Б. Цукахин. – Краснодар : Краснодарский университет МВД России, 2017. – 116 с.

ISBN 978-5-92666-1296-4

В работе подробно рассматриваются основы, условия формирования и проблемы современного мирового хозяйства, представленные в форме структурно-логических схем и таблиц.

Для профессорско-преподавательского состава, курсантов и слушателей образовательных организаций МВД России.

УДК 339.9
ББК 65.5

ISBN 978-5-92666-1296-4

© Краснодарский университет МВД России, 2017
© Цукахин А. Б., составление, 2017

СОДЕРЖАНИЕ

Тема 1. Мировая экономика: сущность, структура, этапы развития.....	5
Тема 2. Международное разделение труда – материальная основа мирового хозяйства.....	19
Тема 3. Потенциал мировой экономики.....	23
Тема 4. Международная торговля товарами и услугами в мировом хозяйстве.....	33
Тема 5. Мировой рынок капиталов.....	52
Тема 6. Международные корпорации в мировом хозяйстве.....	59
Тема 7. Международные валютно–финансовые отношения.....	65
Тема 8. Международная миграция рабочей силы.....	74
Тема 9. Балансы международных расчетов как отражение мирохозяйственных связей страны.....	82
Тема 10. Проблемы и перспективы развития интеграционных процессов в мировой экономике.....	87
Тема 11. Экономические аспекты глобальных проблем.....	102
Тема 12. Теоретические основы внешнеэкономической политики.....	106
Тема 13. Транснациональная организованная преступность и международный опыт борьбы с ней.....	111
Список использованной литературы.....	115

ВВЕДЕНИЕ

В предлагаемом учебном пособии представлен обучающий материал, данный в сжатой, концентрированной форме, по экономической теории на уровне мирового хозяйства. Его структура соответствует содержанию рабочей учебной программы и учебно-методических материалов дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения», поэтому его следует рассматривать как дополнение к ним.

Материал учебного пособия условно разбит на 13 тем, изучаемых по дисциплине. Апробированные в учебном процессе таблицы, схемы, графики обладают четкой логической структурой, что позволяет курсанту проникнуть в сущность международных экономических процессов. Комментарии к таблицам, схемам и графикам дополняют и поясняют информацию, сконцентрированную в них. По мнению авторов, они наглядно иллюстрируют различные экономические концепции и модели, позволяют усвоить учебный материал глубже и эффективнее, развивают экономическое мышление будущих специалистов.

Идея авторов учебного пособия состоит в том, чтобы научить курсантов рассматривать учебный курс на теоретическом и практическом уровне в их единстве, видеть структуру изучаемых проблем, их логические связи, а, следовательно, обеспечить более глубокое изучение учебного материала.

Тема 1. Мировая экономика: сущность, структура, этапы развития (содержание)

Вопрос 1. Сущность и основные этапы развития мирового хозяйства (содержание)

<p>МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО (world economy)</p> <p><i>исторически сложившаяся совокупность национальных хозяйств и их транснациональных структур, в рамках которой на основе объективных экономических закономерностей интернационализации хозяйства осуществляется взаимодействие различных хозяйствующих субъектов</i></p>	<p>ФАКТОРЫ ИНТЕРНАЦИОНАЛИЗАЦИИ ХОЗЯЙСТВ</p> <ul style="list-style-type: none">• Глобальные проблемы как фактор координации усилий разных стран для их решения• Региональные экономические объединения• Постиндустриальное информационное общество• Гигантские транспортные структуры и сети• Интернационализация сферы услуг• Стандарты потребления и образа жизни• НТП• Схожие международные нормы и стандарты социальной жизни• Деятельность государств по международному согласованию правил и процедур перемещения товаров, услуг• Международная торговля• Международная специализация• Производственные с связи• Финансовые связи
<p>СУБЪЕКТЫ</p> <p><i>начало XX века</i></p> <ol style="list-style-type: none">1. страны-метрополии2. колонии <p><i>начало XXI века</i></p> <ol style="list-style-type: none">1. государства2. международные организации3. национальные предприятия4. транснациональные корпорации5. физические лица, индивидуальная деятельность которых оказывает влияние на мирохозяйственные процессы	<p>Признаки мирового хозяйства как системы</p> <ul style="list-style-type: none">• целостность• иерархичность• взаимозависимость• устойчивость взаимодействий• множественность составляющих элементов• структурность• многоуровневость
	<p>ВАЖНЕЙШИЕ ЧЕРТЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ:</p> <ul style="list-style-type: none">• Объективные закономерности интернационализации рыночного хозяйства• Многоуровневость и многоукладность• Множественность субъектов взаимодействия• Наличие двух противоречивых тенденций: 1) взаимодействие субъектов, 2) обострение конкурентной борьбы

ЭТАПЫ СТАНОВЛЕНИЯ И РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Этапы становления мирового хозяйства

XV – XVI вв.

Великие географические открытия. Формирование мировой колониальной системы. «Революция цен». Зарождение мирового капиталистического рынка. Мануфактура

XVII – первая половина XIX в.

Формирование мирового капиталистического рынка. Развитие международного разделения труда (промышленный переворот, буржуазные революции, переход от мануфактурной к фабричной системе производства). Развитие мировой торговли как формы МЭО

Середина XIX – начало вв.

Промышленная революция. Становление массового производства. Усиление взаимозависимости экономик всех стран на основе международного разделения труда. Становление и развитие форм МЭО (международная миграция факторов производства, мировая валютно-финансовая система). Развитие НТР, интернационализации хозяйственной жизни, экономической интеграции, транснационализации мирового хозяйства. Кризисные явления в МЭ:

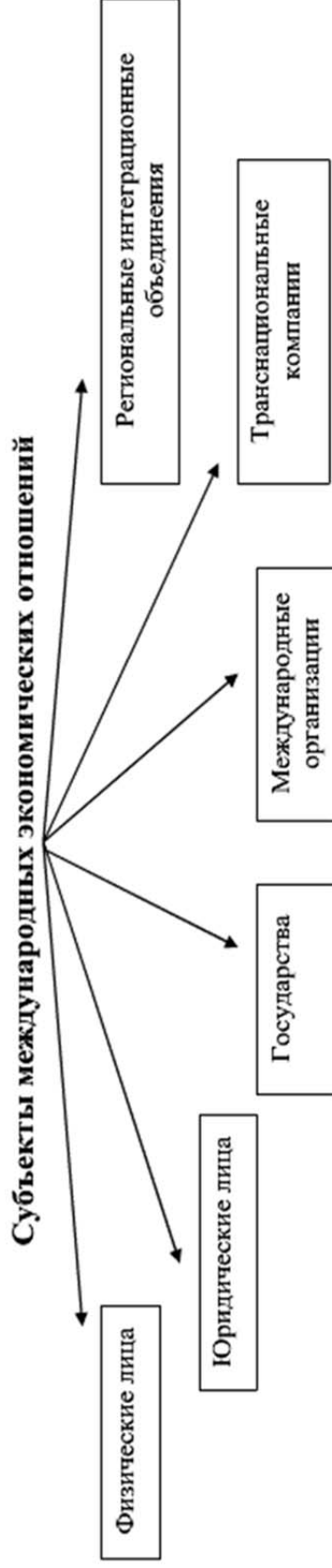
- 1910-30-е гг. – Первая мировая война, социалистическая революция, мировой экономический кризис («Великая депрессия»), тенденции к автаркии
- 1930-40-е гг. – Вторая мировая война, создание мировой социалистической системы хозяйства (новая ломка структуры МХ), сворачивание мирохозяйственных связей в сочетании с их частичным восстановлением
- 1950-60-е гг. – распад мировой колониальной системы
- 1990-е гг. – распад мировой социалистической системы и СССР, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости стран

1990-е годы

Новый (современный) этап мирового развития связан с глобализацией мировой экономики и переходом ключевых позиций в ее развитии к ТНК и ТНБ. Глобализация рынков

СУБЪЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

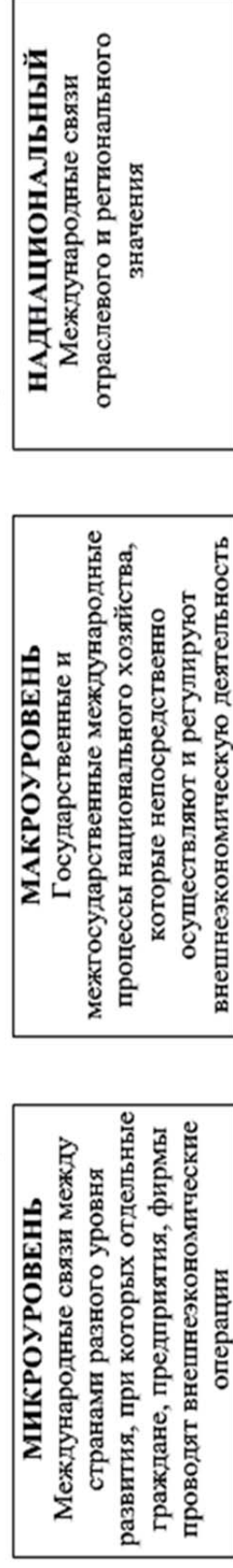
участники, которые способны относительно независимо и активно действовать с целью реализации своих преимущественно экономических интересов



МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ (international economic relations)

система хозяйственных связей между национальными экономиками различных стран, основанная на международном разделении труда

УРОВНИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

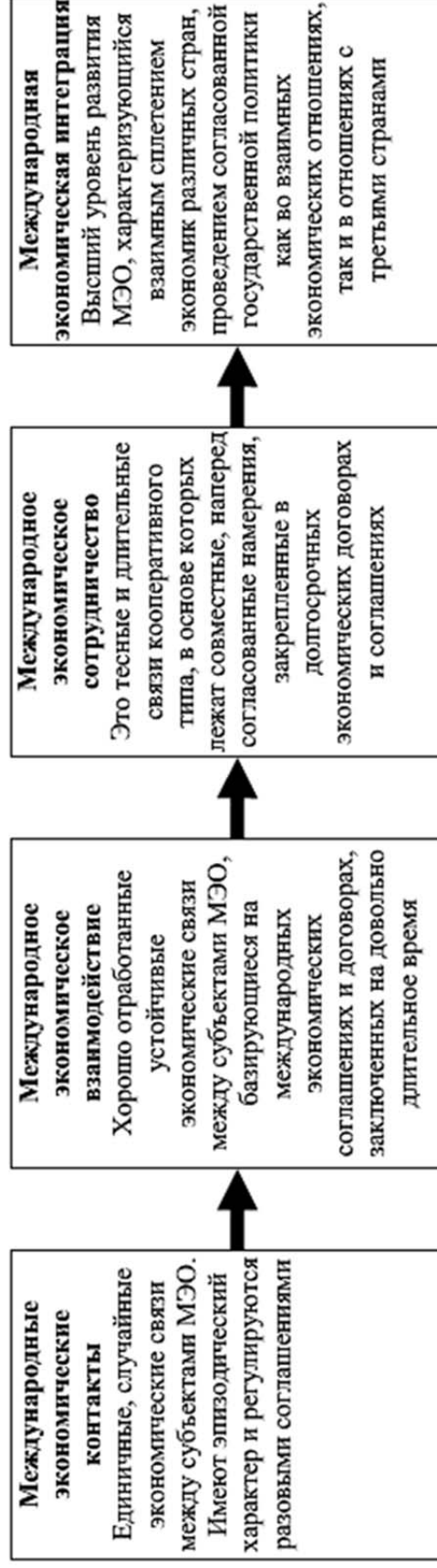


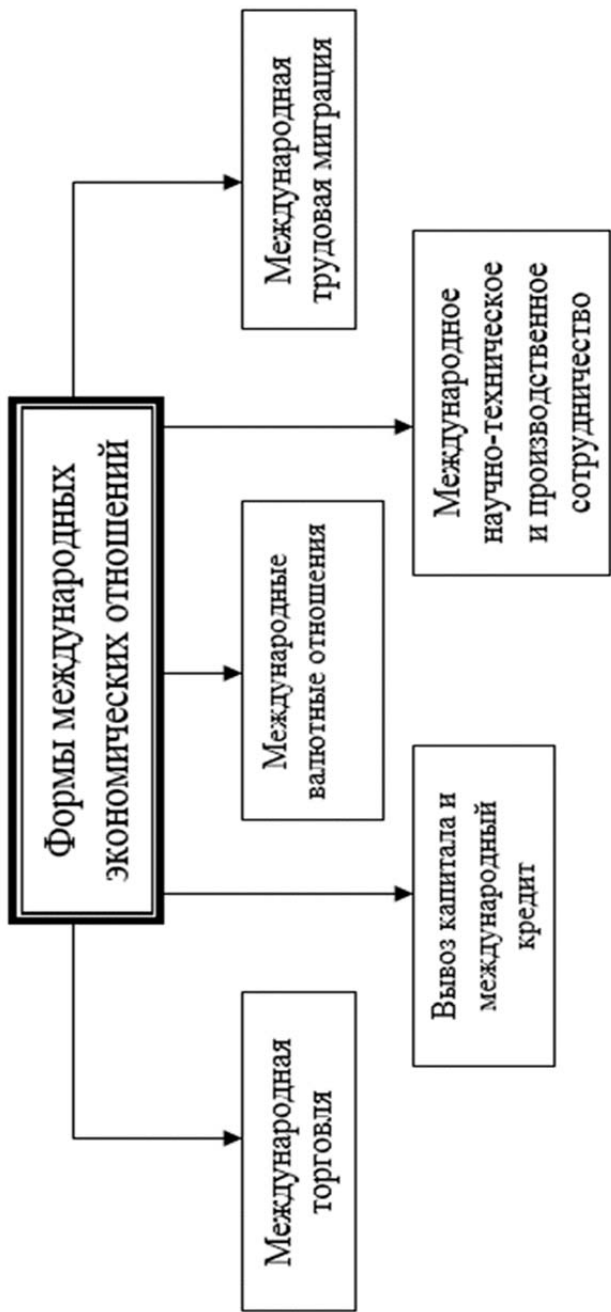
ОБЪЕКТЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

это то, на что направлена хозяйственная деятельность субъектов мирового хозяйства (предмет их хозяйственной деятельности)

- экспорт (импорт) товаров;
- экспорт (импорт) услуг
- осуществление хозяйственной деятельности за границей;
- международная специализация производства
- международная кооперация производства
- финансовые операции;
- научно-технические связи;
- экспорт (импорт) капитала;
- совместное предпринимательство;
- аренда машин и оборудования;
- встречная торговля

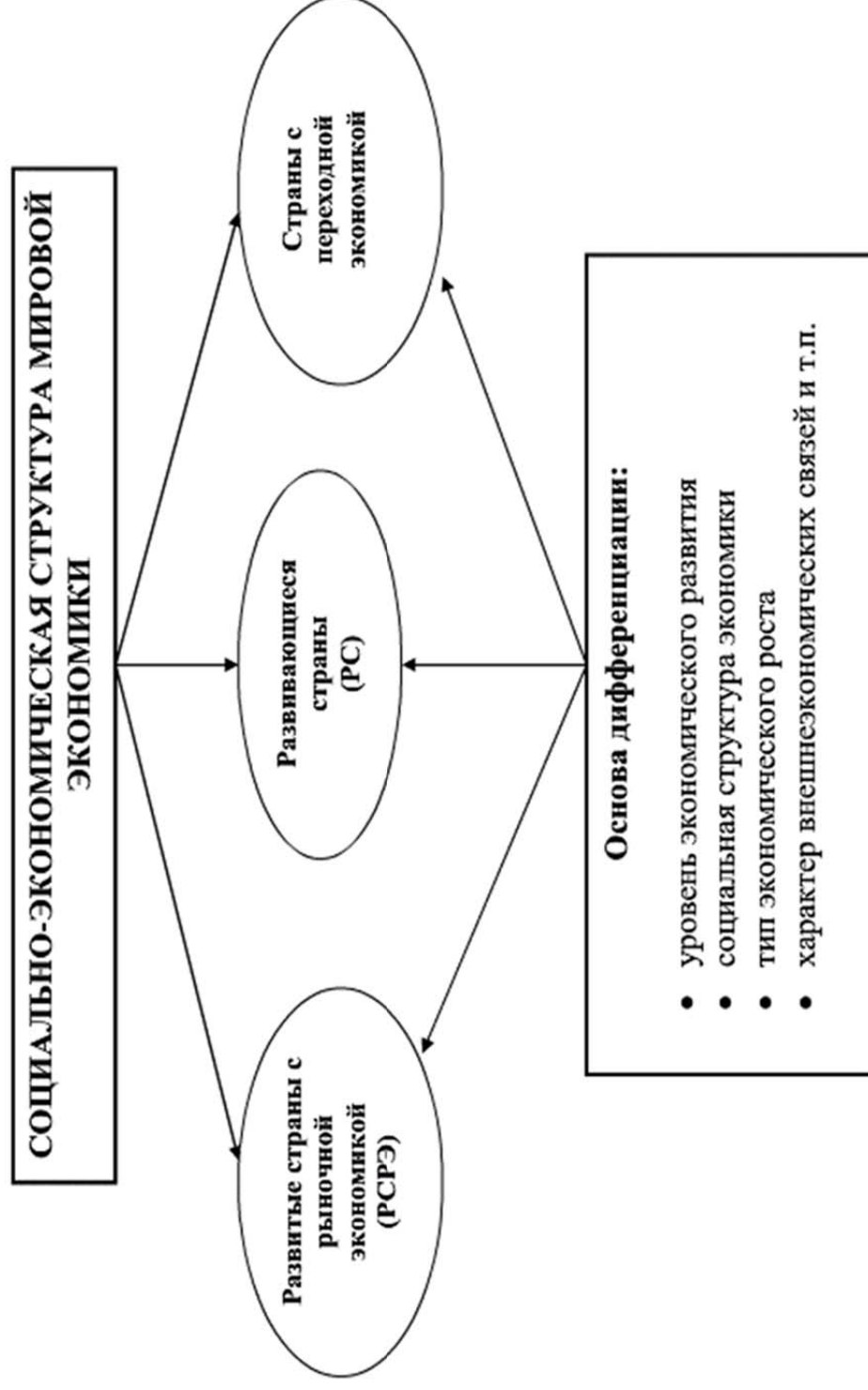
УРОВНИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ ПО СТЕПЕНИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУ СУБЪЕКТАМИ МЭО





Вопрос 2. Типология стран мира и модели социально-экономического развития (содержание)

СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТРУКТУРА МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

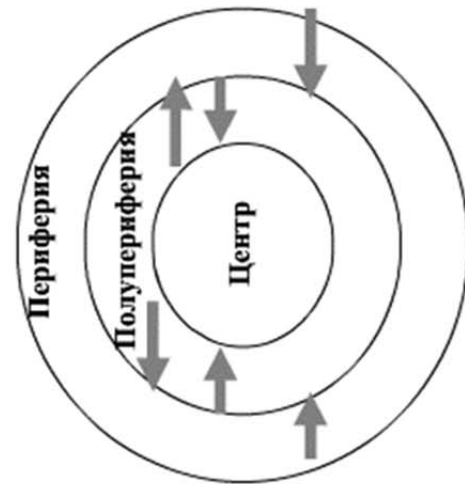


МОДЕЛЬ «ЦЕНТР – ПЕРИФЕРИЯ»

ЦЕНТР

Развитые страны: США, Япония, Германия, Франция, Великобритания, Канада, Италия и др.
Постиндустриальный этап развития, развитие наукоемких производств, обеспечивают около 60% мирового ВВП, $\frac{3}{4}$ мирового экспорта, около $\frac{2}{3}$ прямых иностранных инвестиций. На взаимную торговлю приходится около 60% мирового товарооборота, прямые взаимные инвестиции составляют более 80% годового мирового инвестиционного потока

Периферия



ПЕРИФЕРИЯ

Развивающиеся страны – государства Азии, Африки, Латинской Америки, Океании.
Занимают около 70% территории планеты, население – около 80% населения Земли. Экстенсивный тип экономического роста, низкий уровень производительных сил (ручной труд, слабая механизация), зависимость от индустриальных стран в сбыте сырья и получении готовой продукции, зависимость от иностранного капитала

ПОЛУПЕРИФЕРИЯ

Большинство постсоциалистических стран (страны Центральной и Восточной Европы, Китай, Вьетнам и др.). Они по многим показателям занимают место в ряду развивающихся стран (средняя продолжительность жизни, детская смертность, покупательная способность населения и т.д.). С другой стороны имеют развитые индустриальные экономики, значительные трудовые и научно-технический потенциалы

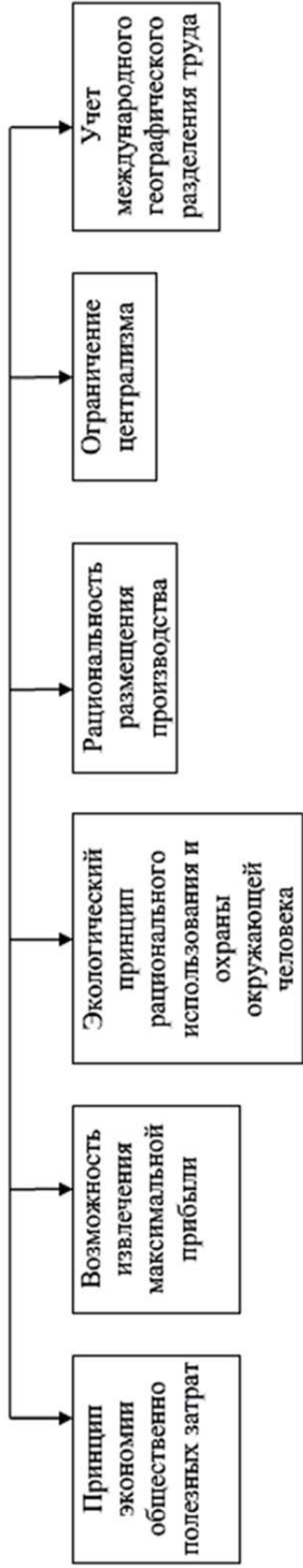
Новые индустриальные страны (НИС): Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Гонконг, Аргентина, Бразилия, Мексика и др.
Экспортно-ориентированная экономика при участии иностранного капитала, вовлечение этих стран в международное разделение труда на основе интенсивного роста экспорта готовой продукции (доля готовых изделий в этих стран экспорте более 70%)

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СТРАН ЦЕНТРА И ПЕРИФЕРИИ

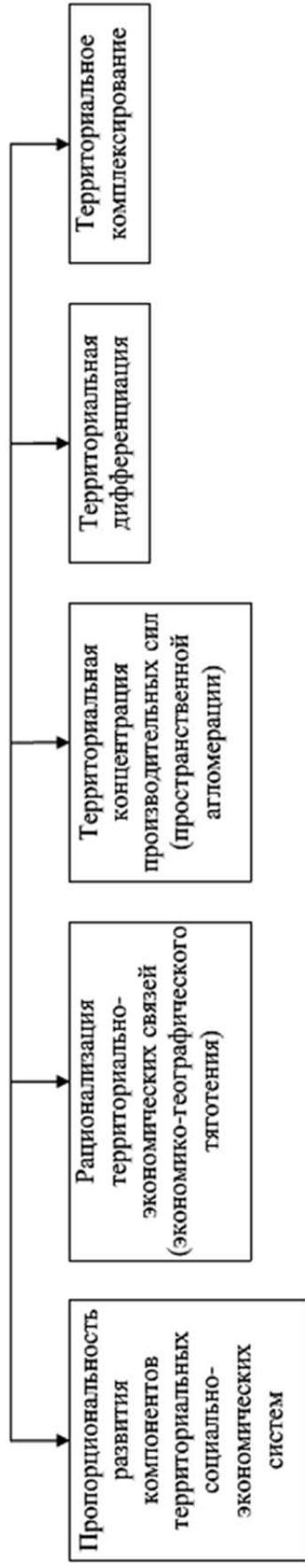
ЦЕНТР	ПЕРИФЕРИЯ
<p>Промышленно развитые страны с эффективным рыночным хозяйством, развивающиеся по типу регулируемого рыночного хозяйства. Эти страны имеют гибкий рыночный механизм, способны быстро адаптироваться к мирохозяйственной конъюнктуре, осваивать достижения НТП</p>	<p>Развивающиеся страны, имеющую сырьевую ориентацию ВВП и экспорта, достаточно неэффективный и негибкий механизм саморазвития, относительно низкий уровень внутренней интегрированности экономики в систему мирового хозяйства и в то же время находящиеся в экономической зависимости от Центра. В этих странах имеют место нерыночные рычаги хозяйственного регулирования</p>
<p>Стабильные темпы экономического роста, обострение конкурентной борьбы между странами.</p>	<p>Нестабильные темпы экономического роста, высокая степень зависимости от более развитых партнеров, многоукладность экономики, наличие элементов патриархального хозяйства</p>
<p>Стабильный высокий уровень благосостояния, формирующий качественно новую структуру потребления, где важное место занимают сфера услуг и индустрия досуга</p>	<p>Низкая социальная защищенность и обеспеченность населения</p>
<p>Обеспеченность национальных экономик на необходимом уровне материальными, финансовыми и трудовыми ресурсами, научным потенциалом, продовольствием, что позволяет этим странам относительно независимо осуществлять процесс расширенного воспроизводства</p>	<p>Низкая степень обеспеченности материальными и финансовыми ресурсами, научным потенциалом, низкой квалификацией трудовых ресурсов, неполная обеспеченность продовольствием, что предопределяет экономическую зависимость этих стран от Центра</p>
<p>Однотипные экономические механизмы, взаимодополняемые экономики, географическая близость, развитые транспортные коммуникации, что приводит к упрощению взаимосвязей, устранению барьеров на пути движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы</p>	<p>Разнотипные экономические механизмы, различный уровень экономического развития, отсутствие взаимодополняемости экономик, что предопределяет низкую степень включенности этих стран в интеграционные группировки и невысокую их эффективность</p>

Вопрос 3. Основные тенденции мирового хозяйства начала XXI века (содержание)

ОСНОВНЫЕ ПРИНЦИПЫ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА



ОСНОВНЫЕ ЗАКОНОМЕРНОСТИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА



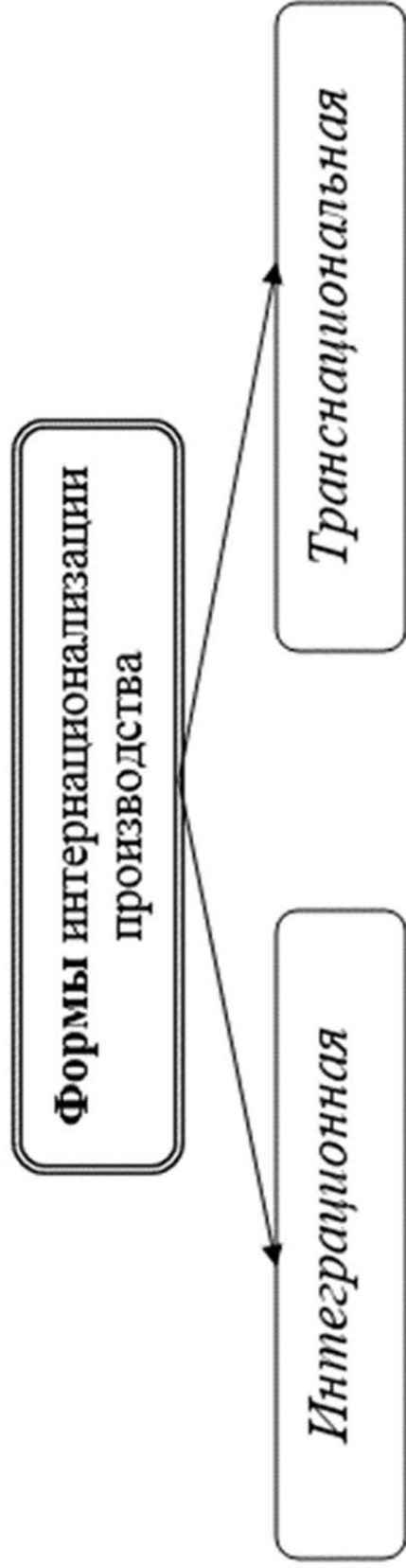
**Причины усиления интернационального фактора в
воспроизводственном процессе**

**Выход воспроизводственного
процесса за национальные
границы и расширение емкости
внутреннего рынка.**

**Ограниченность ресурсов отдельных
стран для самостоятельного
проведения фундаментальных и
прикладных исследований в
использовании ИТР**

**Растущий объем
полуфабрикатами, деталями,
узлами в рамках международной
специализации и кооперации
производства**

**Необходимость включения всех
факторов производства
национальных государств в мировое
движение и международное
разделение труда**



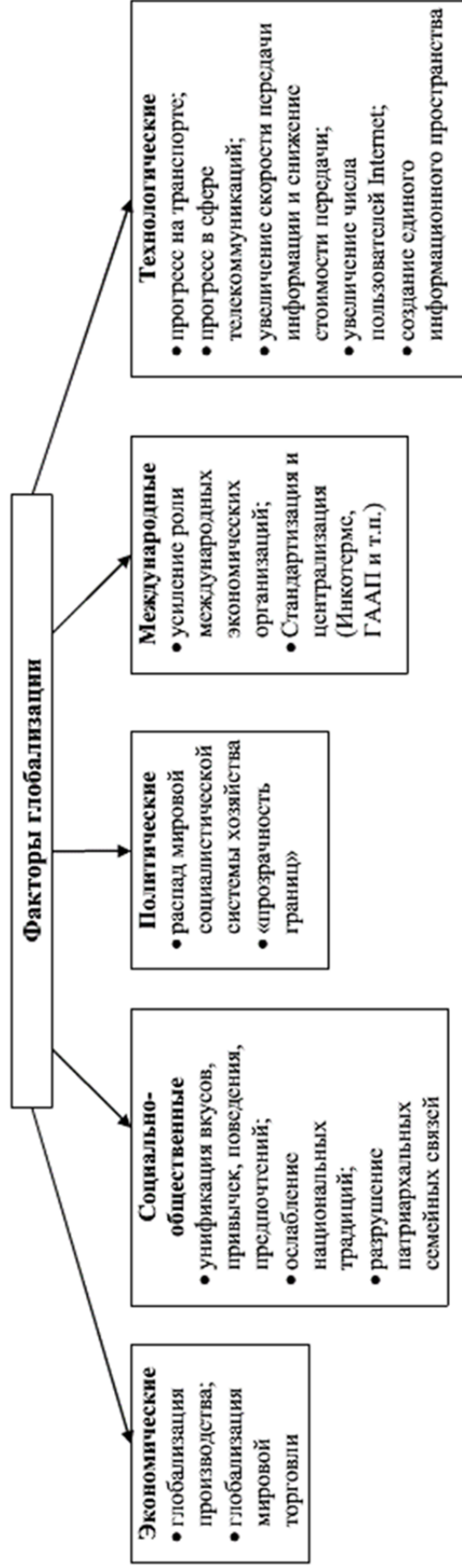
ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ (globalization of world economy)
объективный социально-экономический процесс, приводящий к формированию единого экономического пространства

В научный оборот термин глобализация ввел американский экономист Т. Левитт в 1983 г.

<p>Глобализация является прямым следствием процессов интернационализации.</p> <p>Интернационализация – процесс развития устойчивых экономических взаимосвязей между странами и выход производства за национальные границы</p>	<p>Источники глобализации:</p> <ul style="list-style-type: none"> • научно-технический прогресс; • расширение форм экономической либерализации; • феномен транснационализации; • формирование «однородных» средств массовой культуры и глобальной идеологии 	<p>Этапы глобализации</p> <p>I этап 1890-1920 гг.</p> <p>Главная цель – эксплуатация природных ресурсов на территориях, находящихся под контролем стран-экспортеров капитала (метрополий), прямые инвестиции которых искали наиболее прибыльного вложения</p> <p>- Захват источников сырья</p>
<p>Преимущества глобализации</p> <ul style="list-style-type: none"> • расширение рынков; • рост экономики на масштабах производства; • увеличение выигрывает от торговли на взаимовыгодной основе; • повышение производительности труда 	<p>Негативные черты глобализации</p> <ul style="list-style-type: none"> • неравномерность распределения преимуществ глобализации; • увеличение разрыва в уровнях доходов; • перенос производственных мощностей в развивающиеся страны; • усиление нагрузки на мировую экосистему 	<p>II этап 1920-1970 гг.</p> <ul style="list-style-type: none"> • экспорт капитала в форме прямых инвестиций • захват рынков сбыта <p>III этап Современный</p> <p>Чтобы эффективно обеспечить, сохранить и повысить глобальные конкурентные преимущества и укрепиться на наиболее быстро растущих рынках промышленно развитые страны руководствуются следующими целями:</p> <ul style="list-style-type: none"> • рационализировать структуру инвестиций; • воспользоваться преимуществами глобальной или региональной международной экономической интеграции; • приобрести дополнительные технологические, организационные или рыночные возможности
<p>Агенты глобализации:</p> <ul style="list-style-type: none"> • международные организации; • ведущие государства мира; • региональные экономические интеграционные объединения; • транснациональные корпорации, транснациональные банки и их сети; • отдельные физические лица и политические группы, интересы которых обычно не совпадают с глобальными тенденциями прогрессивного мирового развития 		

ХАРАКТЕРНЫЕ ЧЕРТЫ ГЛОБАЛИЗАЦИИ

- комплексная интеграция мировых рынков, региональных экономических систем, всех сфер человеческой деятельности; постепенное преобразование мирового экономического пространства в целостную структуру, где беспрепятственно перемещаются товары, услуги и капиталы;
- интенсификация региональных интеграционных процессов, приводящая, с одной стороны, к возникновению единого экономического пространства, а с другой – к сегментации мирового рынка, секторизации единого мирового хозяйства вследствие образования относительно замкнутых торгово-экономических блоков и интеграционных группировок;
- расширение сферы деятельности транснациональных компаний, создание системы транснациональной экономической дипломатии;
- растущее значение интеллектуально-информационных и компьютерно-коммуникационных составляющих экономического развития;
- ускоренные темпы финансовой и инвестиционной централизации;
- постепенное размывание экономических границ стран;
- рост населения, способствующий развитию проблемы потребления. Ограниченность ресурсов не позволяет удовлетворить растущие потребности населения;
- глобализация в геополитике. Ни одно государство не в состоянии решить своих политических вопросов без согласования с другими странами, блоками, союзами.
- глобализация в сфере науки, культуры, образования, идеологии, религии. Глобализация открывает огромные возможности для развития науки, образования, но одновременно наблюдаются противоположные тенденции, связанные с возрождением и обособлением национальных культур, созданием новых методик образования, усилением самобытности семьи и личности



Основные показатели,
характеризующие участие страны
в системе мирового хозяйства

1. **Экспортная квота** — количественный показатель, характеризующий значимость экспорта для экономики в целом и отдельных отраслей по тем или иным видам продукции. Рассчитывается как отношение стоимости экспорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах:

$$K_{\text{э}} = (\text{Э} / \text{ВВП}) \times 100\%$$

2. **Импортная квота** — количественный показатель, характеризующий значимость импорта для народного хозяйства и отдельных отраслей по различным видам продукции. Рассчитывается как отношение стоимости импорта к стоимости ВВП за соответствующий период в процентах:

$$K_{\text{и}} = (\text{И} / \text{ВВП}) \times 100\%$$

3. **Внешнеторговая квота** определяется как соотношение совокупной стоимости экспорта и импорта, деленной пополам, к стоимости ВВП в процентах:

$$K_{\text{в}} = \frac{1/2 (\text{Э} + \text{И}) \times 100\%}{\text{ВВП}}$$

4. **Внешнеторговый оборот страны (Э + И)** и его удельный вес в мировом товарообороте;

5. **Внешнеторговый оборот на душу населения;**

6. Удельный вес страны в процессах международной миграции капитала (экспорт и импорт капитала);

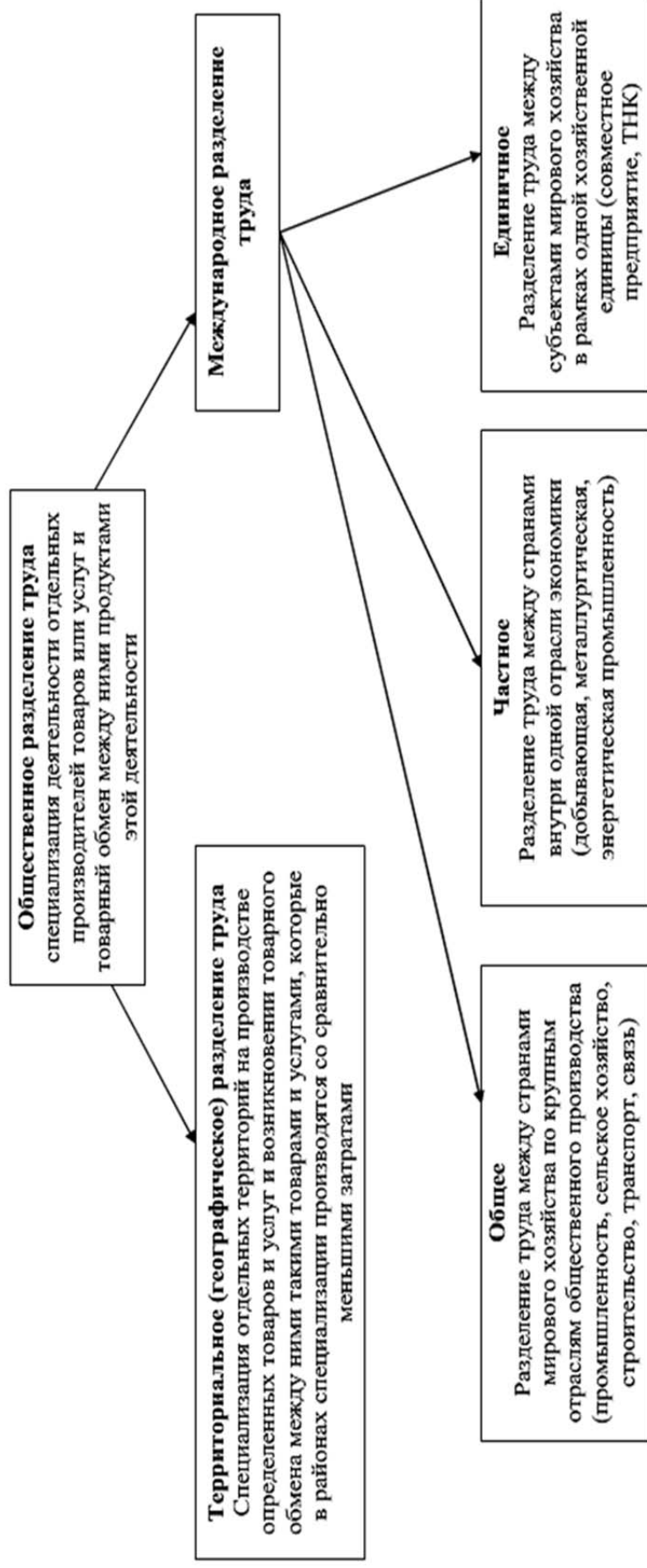
7. Удельный вес страны в процессах международной миграции трудовых ресурсов.

Тема 2. Международное разделение труда – материальная основа мирового хозяйства

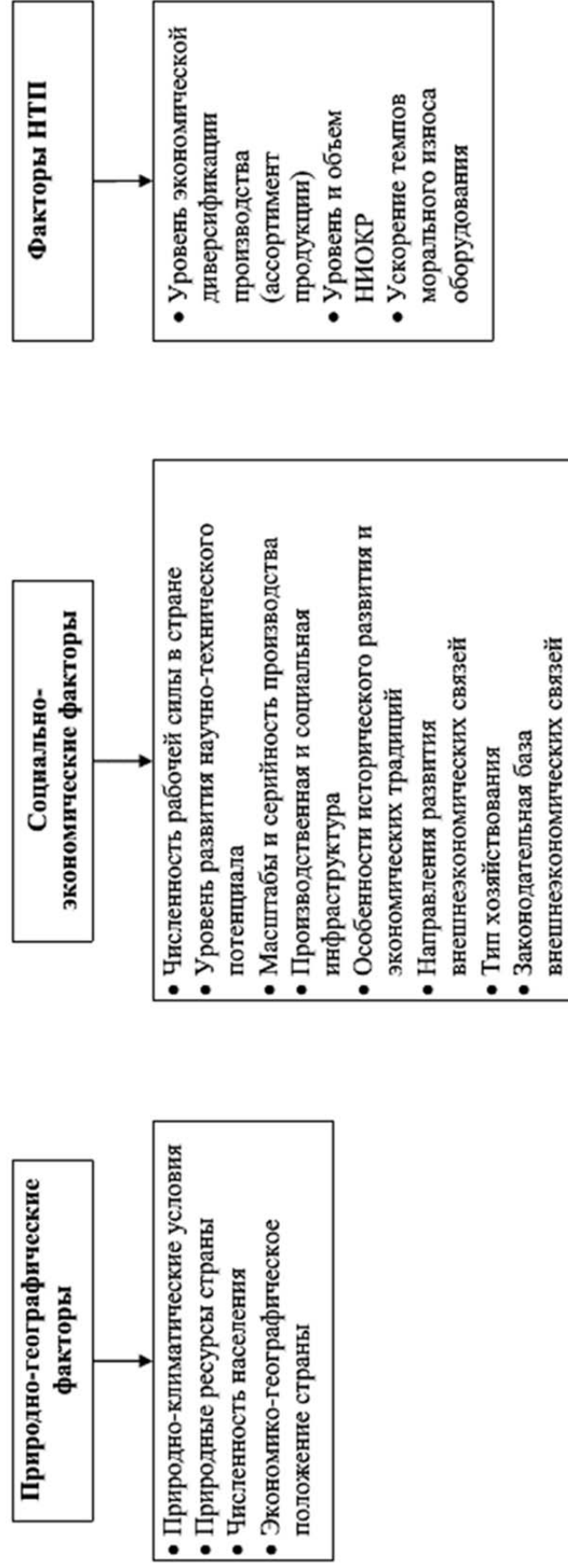
Вопрос 1. Сущность международного разделения труда (содержание)

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА (international division of labor)
специализация отдельных стран на производстве товаров или услуг с целью последующего обмена на мировом рынке

ИСТОРИЧЕСКИЕ ФОРМЫ РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

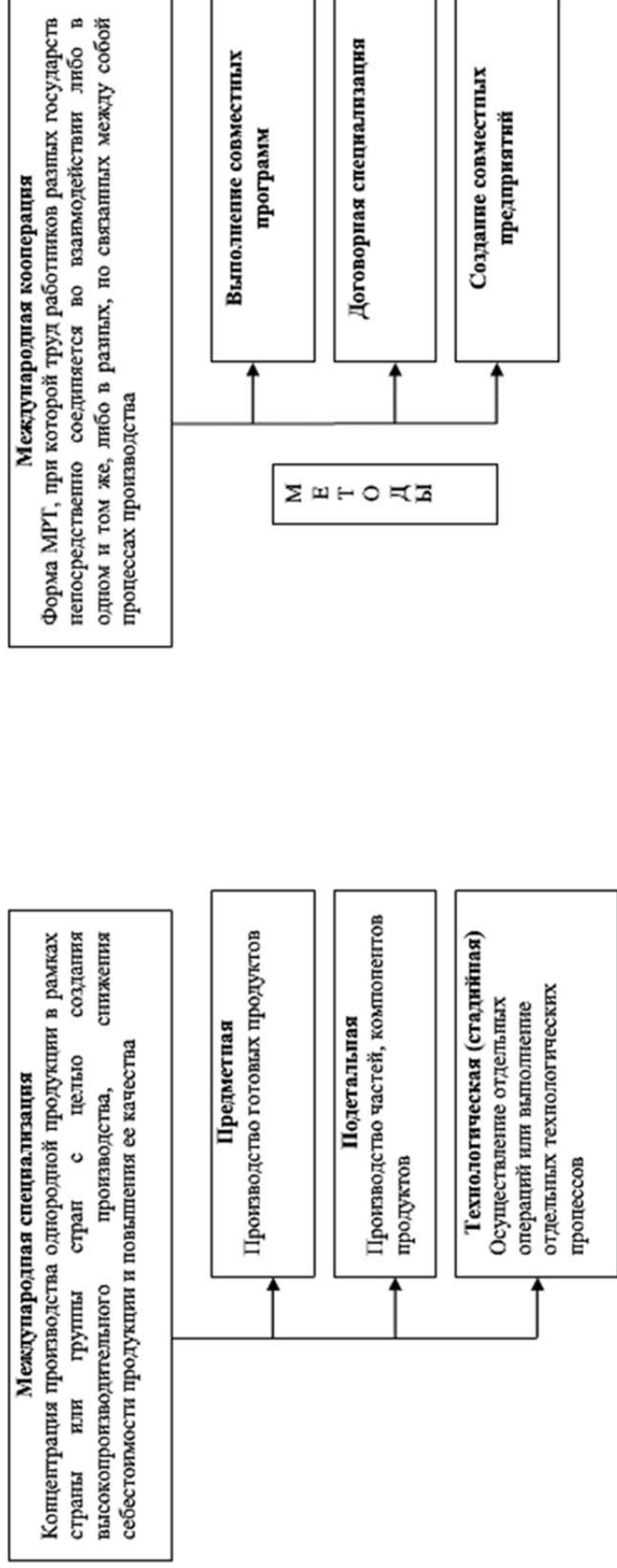


ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА



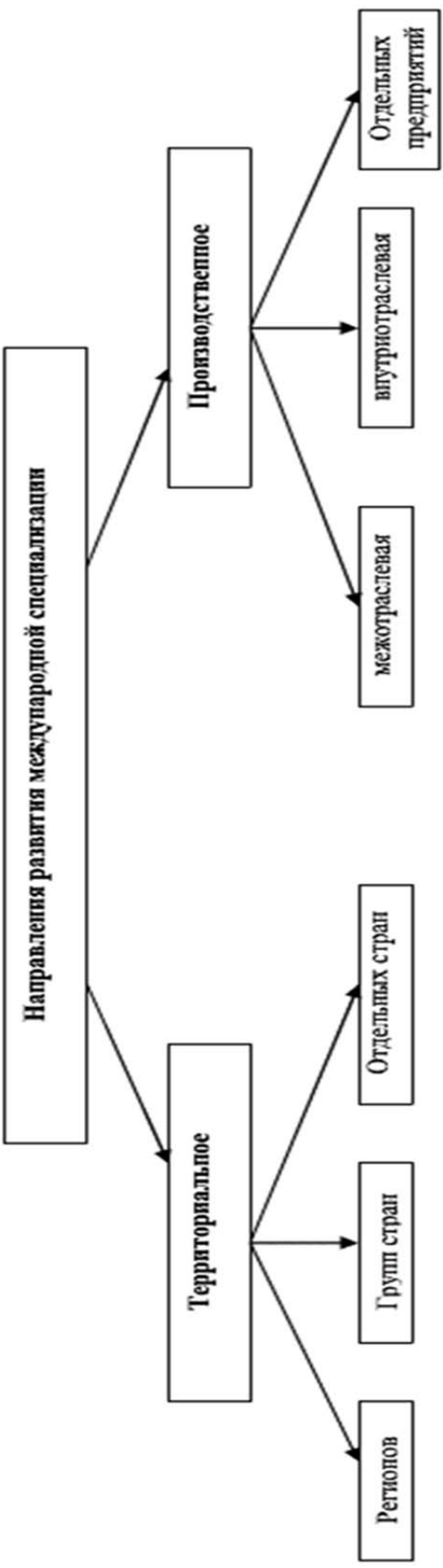
Вопрос 2. Формы международного разделения труда и тенденции его развития на современном этапе (содержание)

ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА



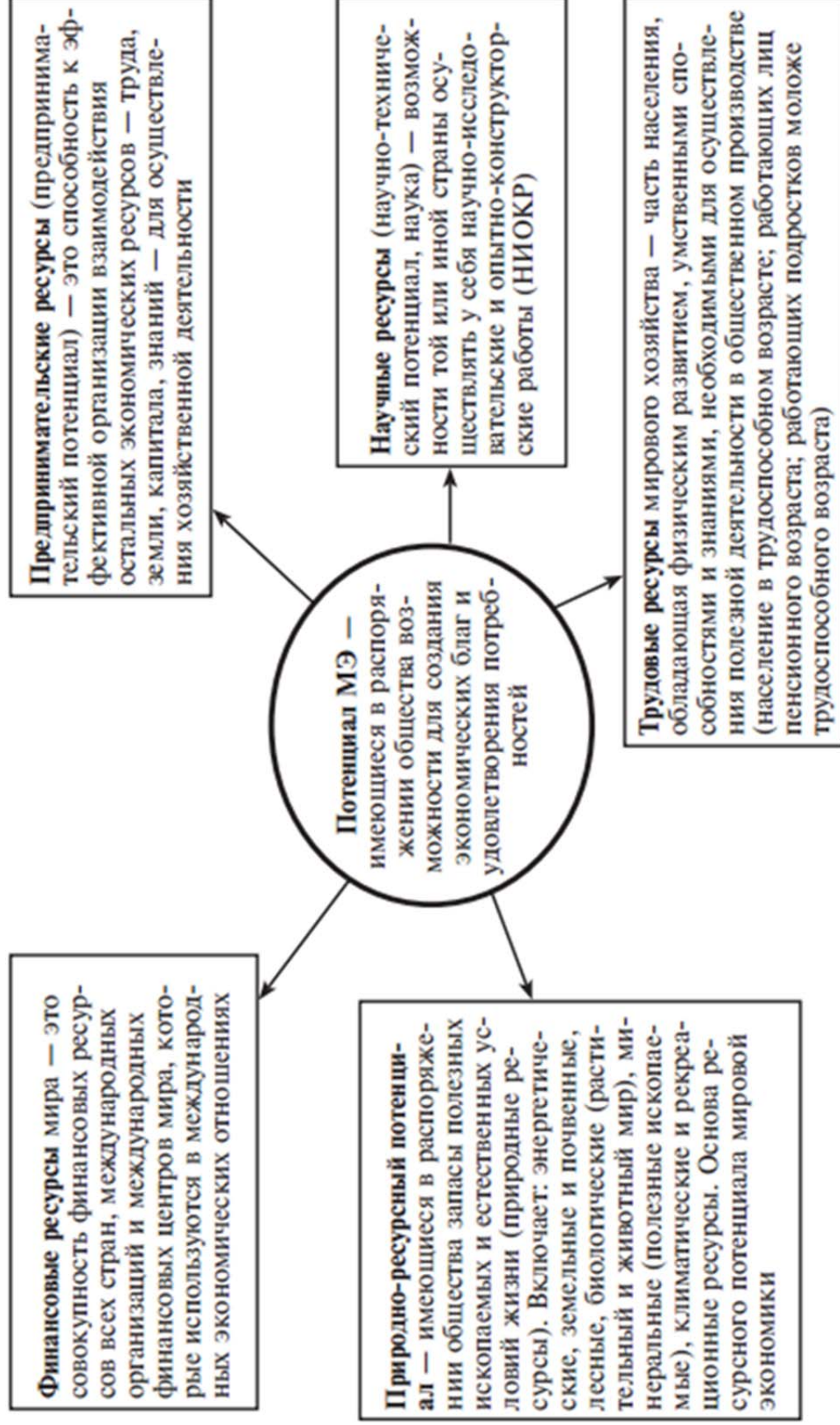
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В РАЗВИТИИ МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

- Доля добывающей промышленности и сельского хозяйства падает, доля обрабатывающей промышленности растет
- Растет межфирменное разделение труда через совместные контракты, общий сбыт
- Происходит переориентация бывших стран социалистического лагеря и вовлечение их в МРТ на постоянной основе
- Углубляется разрыв между промышленно развитыми и развивающимися странами
- Растет роль ТНК в международном экономическом обмене и МРТ
- Усиливаются интеграционные процессы, интернационализация хозяйственной деятельности
- Растет роль международных организаций
- На МРТ периодически влияют структурные кризисы, дисбалансы в международной торговле
- Международная специализация стран все больше зависит и определяется объемом и качеством НИОКР

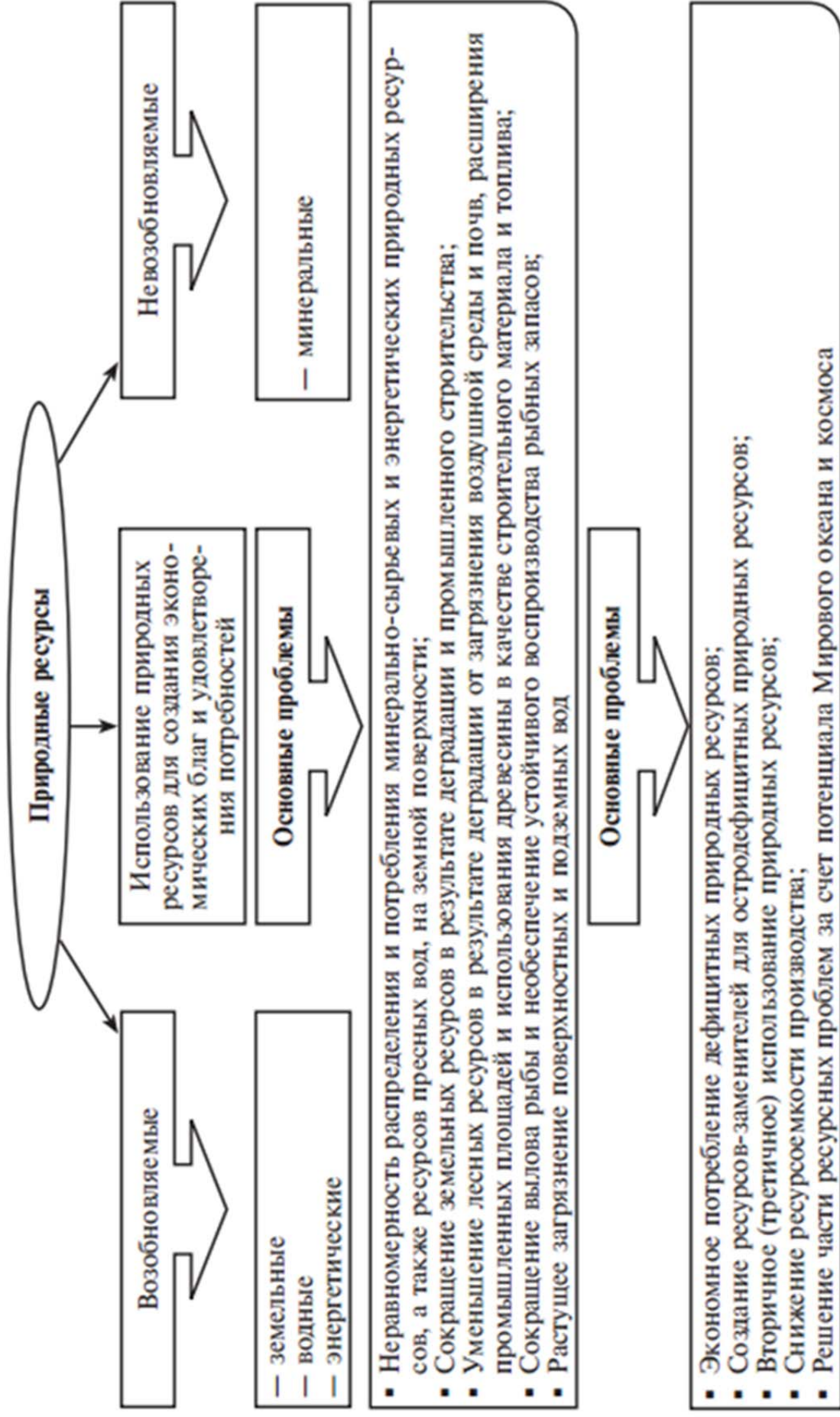


Тема 3. Потенциал мировой экономики

Вопрос 1. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства (содержание)



Вопрос 1. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства (содержание)



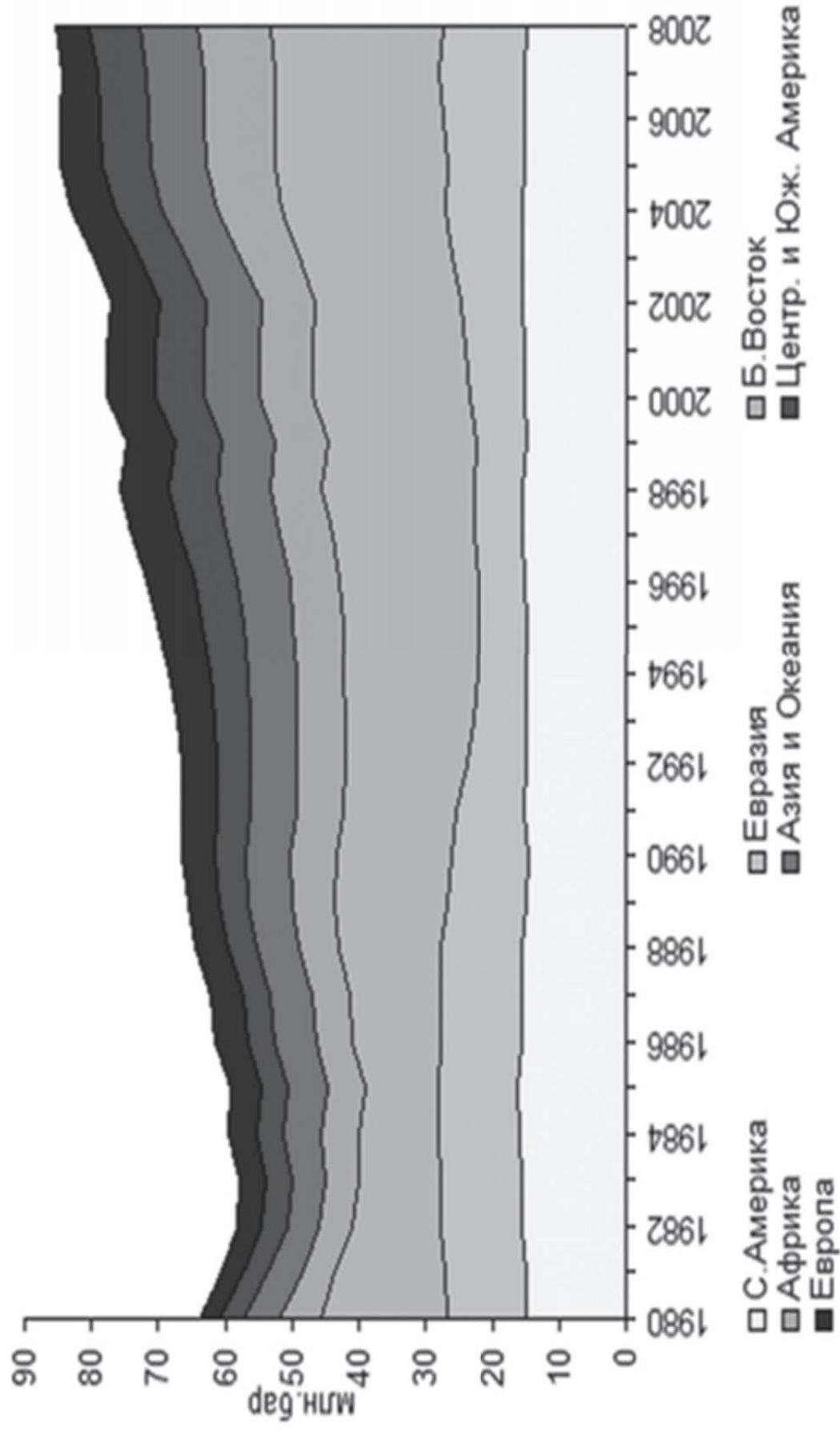


Рис. Динамика производства нефти в мире по регионам в 1980–2008 гг., млн баррелей

Источник: Тенденции развития мирового нефтяного рынка: каких цен нам ожидать? // <http://myfinbook.ru/publications/mireson/25-neftrunok.html?showall=1>

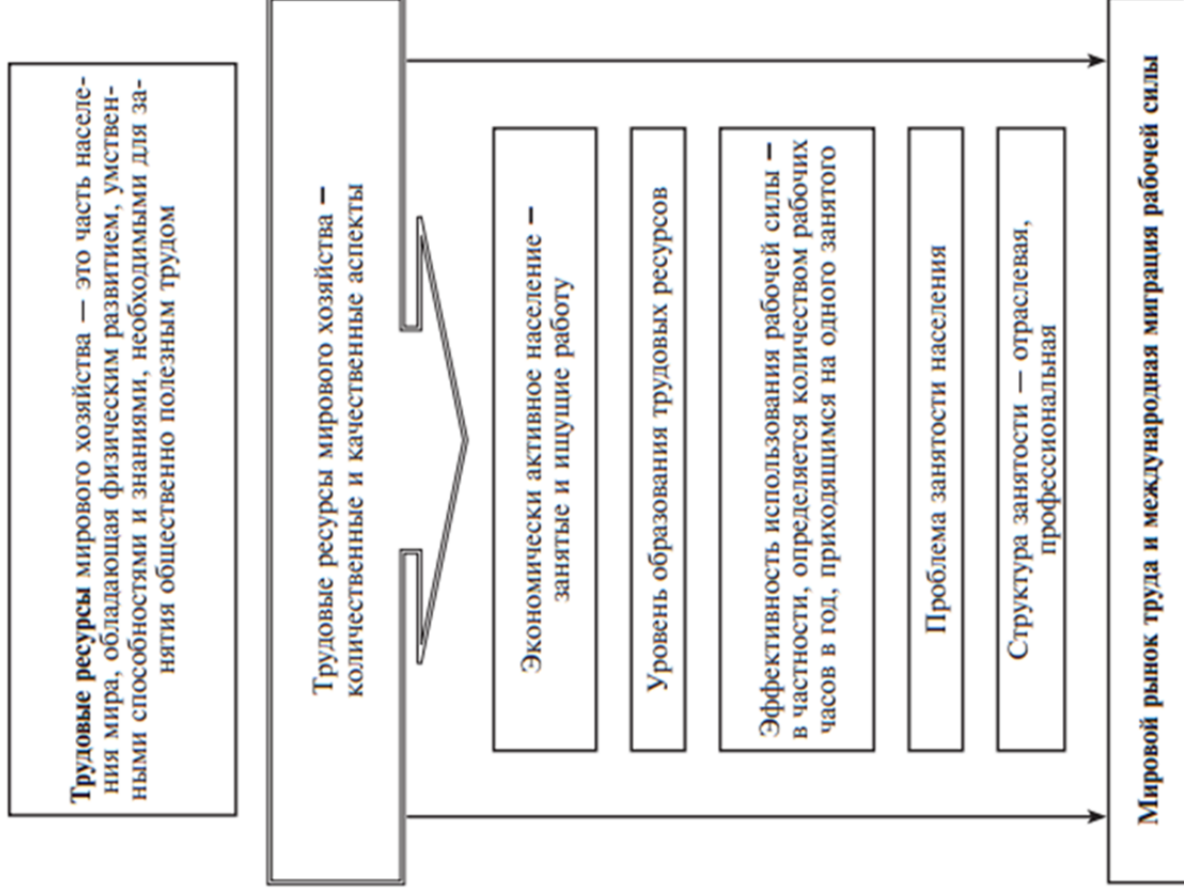
**СТРУКТУРА ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЯ КРУПНЕЙШИХ
СТРАН-ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПО ВИДАМ ПЕРВИЧНОГО ТОПЛИВА В 2008 Г.***

Страны	Энергопотребление, млн т	Распределение, %				
		нефть	газ	уголь	АЭС	ГЭС
США	2361	39,9	25,2	23,4	8,1	2,4
Китай	1863	19,7	3,3	70,4	0,7	5,9
Россия	692	18,2	57,1	13,7	5,2	5,8
Япония	518	44,2	15,7	24,2	12,2	3,7
Индия	404	31,8	9,0	51,4	1,0	6,8
Канада	322	31,8	26,3	10,8	10,4	25,9
Германия	311	36,2	24,0	27,7	10,2	2,0
Франция	255	35,8	14,8	4,7	39,1	1,0
Республика Корея	234	46,0	14,2	25,5	13,8	0,5
Бразилия	217	44,5	9,1	6,3	1,3	38,8
Великобритания	216	36,2	38,1	18,2	6,5	0,6
Иран	183	42,1	55,1	0,6	—	2,2
Италия	180	44,6	39,0	9,7	—	4,9
Саудовская Аравия	168	59,2	40,8	—	—	—
Мексика	156	57,4	31,3	5,9	1,5	3,9
Испания	150	52,2	21,0	13,4	8,3	4,9
Украина	136	11,3	42,8	28,9	15,3	1,7
Австралия	122	34,6	18,6	42,6	—	3,1
ЮАР	119	20,2	—	76,5	2,3	0,9
Индонезия	115	47,5	26,5	24,3	—	1,7
Тайвань	115	45,6	9,2	35,7	8,0	1,6
Турция	102	30,6	31,1	30,5	—	7,8

Примечание: * — страны, энергопотребление которых превысило в 2008 г. 100 млн т н. э. Выделены преобладающие виды потребляемого топлива.

Источник: BP Statistical Review of World Energy, June 2010.

Вопрос 2. Человеческие ресурсы мирового хозяйства (содержание)



ТРУДОВЫЕ РЕСУРСЫ МИРА В 1961-2008 ГГ., МЛН ЧЕЛ.

	1961	1970	1980	1985	1990	1995	2000	2002	2004	2006	2007	2008
Мир	850,9	...	1929,6	2160,2	2405,6	2604,9	2818,5	2909,6	3003,6	3096,9	3149,7	3181,8
В сельском хозяйстве	...	930,7	1069,7	1144,4	1224,4	1279,8	1323,4	1338,9	1353,1
Развивающиеся страны	1368,5	1572,6	1788,7	1980,2	2173,7	2256,4	2341,2	2426,4	2469,5	2526,5
В сельском хозяйстве	738,5	844,3	996,8	1077,0	1163,9	1226,97	1277,6	1295,6	1312,0
Всего	401,0	420,8	444,8	463,0	481,9	485,9	493,3	498,7	501,0	506,9
В сельском хозяйстве	68,7	51,9	39,3	35,3	30,8	26,9	22,9	21,4	19,98
Всего	-	-	-	-	156,2	143,2	141,98	145,4	145,9	147,2	147,9	153,0
В сельском хозяйстве	-	-	-	-	29,7	25,9	22,9	21,95	20,1
Всего	46,4	54,2	62,4	75,2	83,4	87,1	89,9	92,8	94,2	99,6
В сельском хозяйстве	14,0	16,9	17,5	16,9	15,2	14,3	13,3	12,7	12,2
Всего	512,4	586,6	658,6	703,1	741,5	750,9	771,3	784,5	796,5	799,0
В сельском хозяйстве	290,9	335,6	407,2	445,7	491,4	503,6	509,4	509,9	509,2	507,9
Всего	-	-	262,0	289,99	326,0	365,3	403,4	420,4	437,5	457,0	465,0	474,5
В сельском хозяйстве	-	-	208,8	218,8	230,4	250,4	268,3	275,7	282,8	289,6
Всего	-	-	-	-	74,5*	71,7	72,9	74,1	74,4	74,6	76,1	76,2
В сельском хозяйстве	-	-	-	-	10,1*	9,4	8,3	7,9	7,5	7,1
Всего	115,1	133,8	141,0	150,7	152,8	155,1	159,2	160,4	161,9
В сельском хозяйстве	5,1	4,0	4,0	3,98	3,7	3,4	3,1	2,99	2,9	2,8
Всего	56,4	59,7	63,9	66,9	67,7	67,1	66,7	66,8	65,9	65,4
В сельском хозяйстве	14,4	10,5	6,3	5,6	4,7	3,6	2,8	2,5	2,2	1,95
Всего	65,99	77,7	91,6	105,6	118,9	124,6	130,3	135,6	138,2	136,4
В сельском хозяйстве	16,5	17,2	18,9	18,6	17,4	16,9	16,1	15,8	15,4
Всего	175,8	207,0	240,3	275,3	310,8	325,3	341,6	356,2	363,5	369,1
В сельском хозяйстве	70,7	78,4	85,4	88,5	88,9	91,4	92,8	92,8	92,6
Всего	1126,6	1287,8	1456,6	1599,3	1743,8	1806,3	1869,2	1934,4	1967,6	2020,8
В сельском хозяйстве	651,2	748,8	892,5	970,3	1057,5	1118,7	1168,6	1187,0	1204,0

Примечание: * — 1992 г.

Источник: составлено по: UNCTAD Handbook of Statistics, 2009.

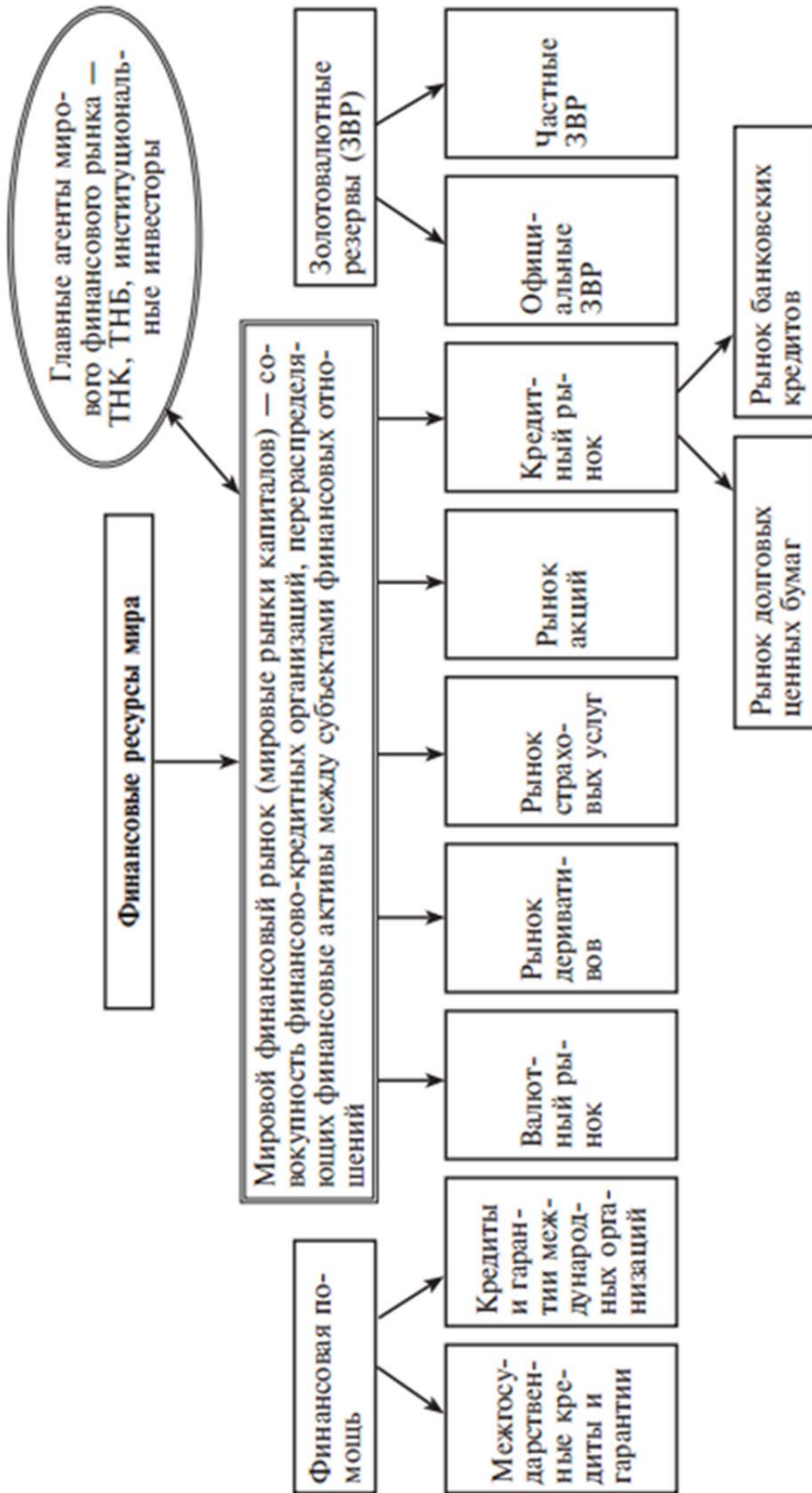
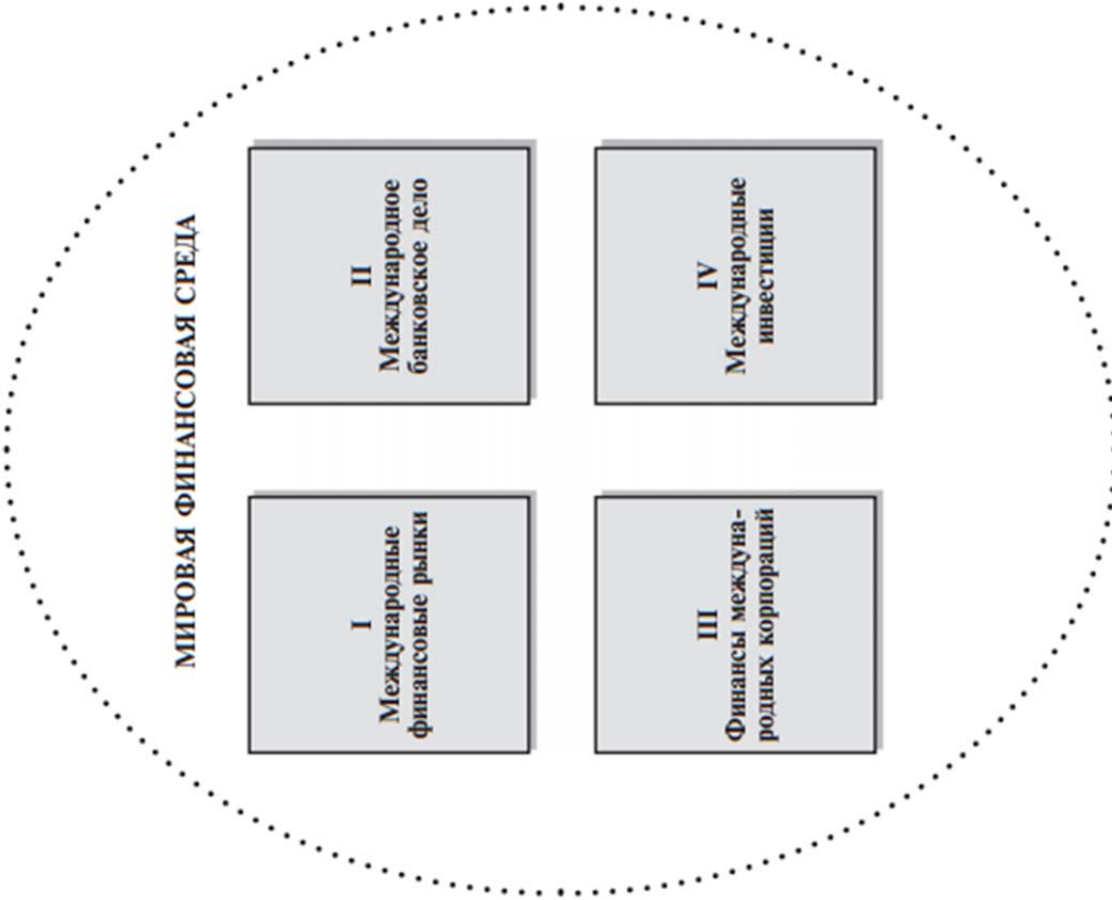
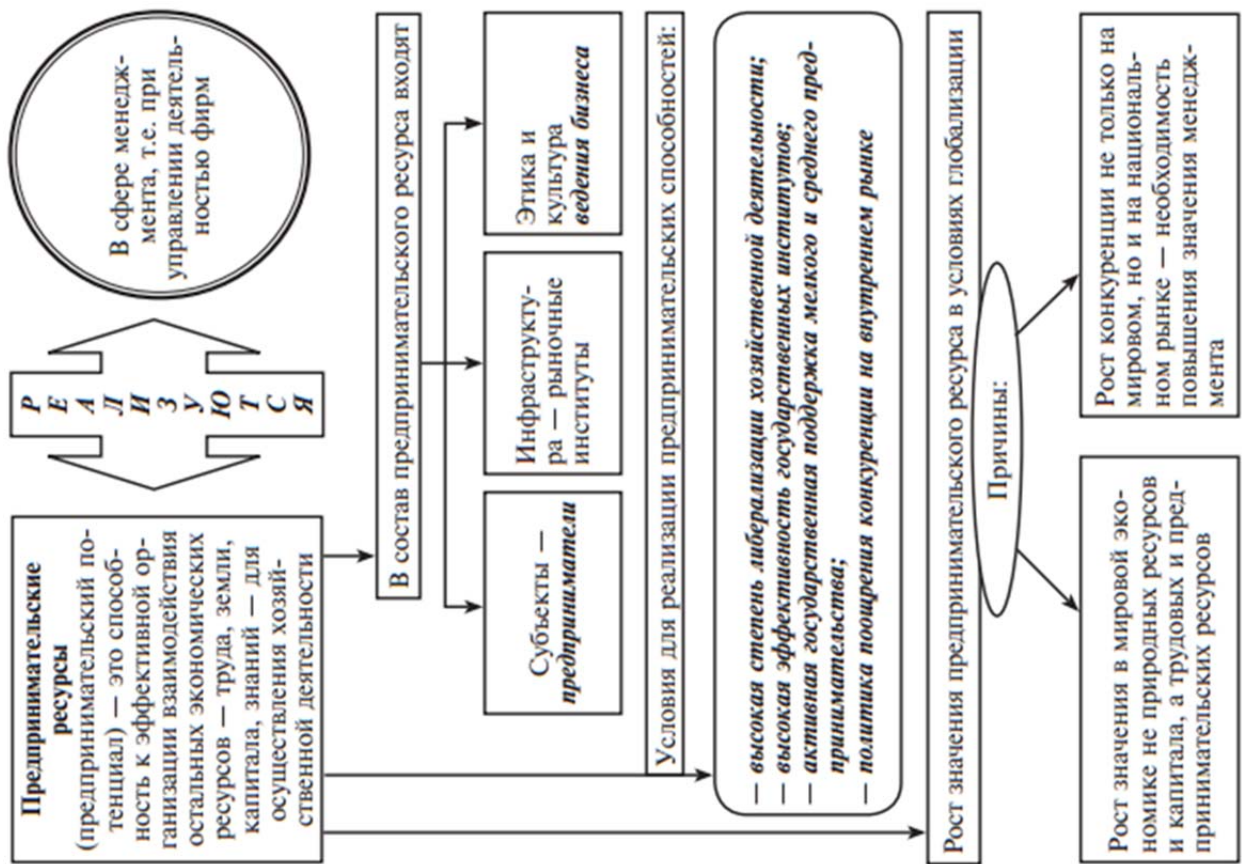


Рис. 4.9. Механизм перераспределения финансовых ресурсов мира
 Источник: Мировая экономика: Учебник / под ред. проф. А.С. Булатова. — М.: Юристъ, 2009. — С. 191.



Научные ресурсы мира: основные показатели

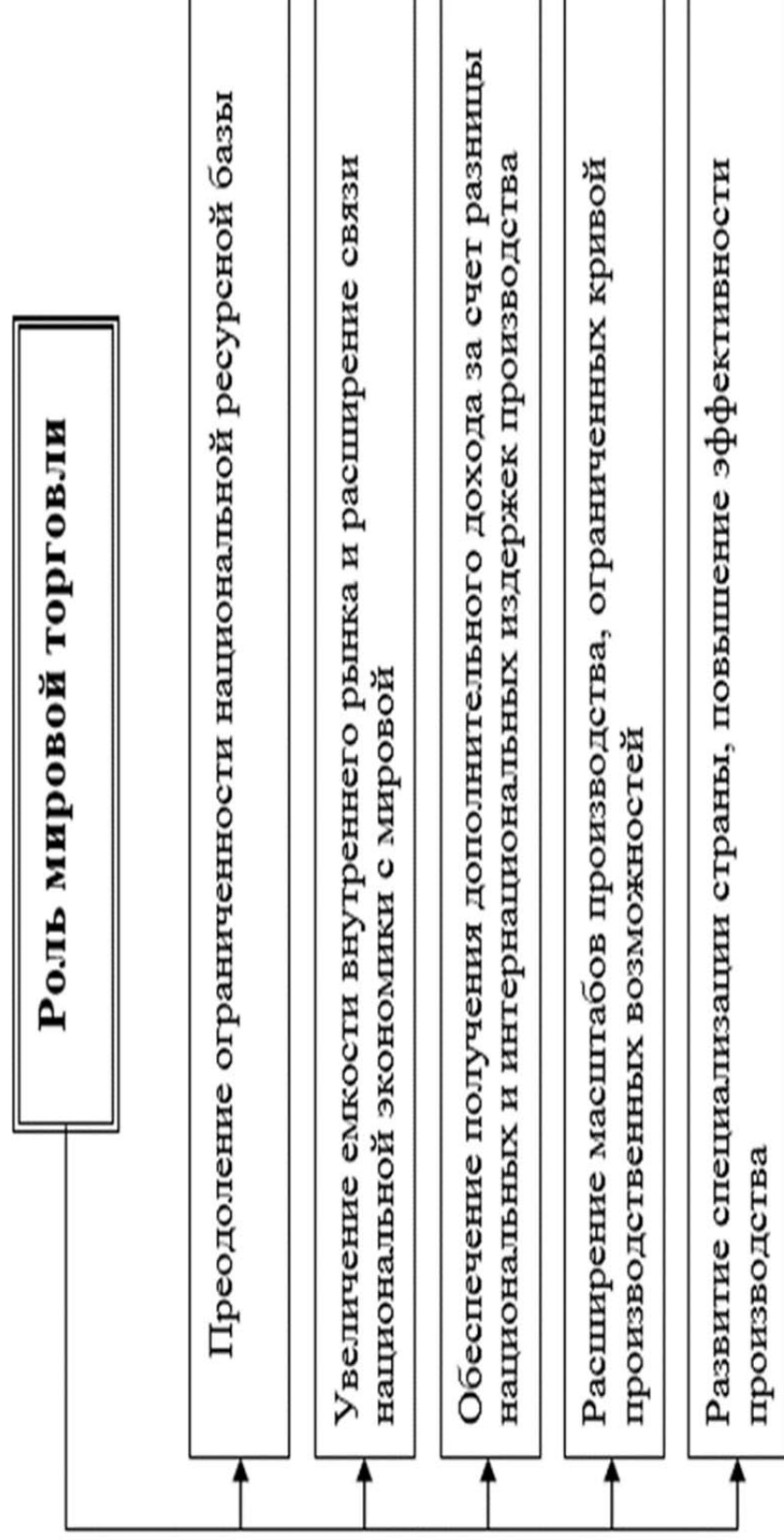
- Доля расходов на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР) в ВВП;
- Расходы на НИОКР на душу населения;
- Доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;
- Численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании (в том числе и относительно численности населения данной страны);
- Количество международных премий (прежде всего Нобелевских) за выдающиеся научные достижения;
- Индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах на работы исследователей данной страны);
- Доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции (по определению Национального научного фонда США, к наукоемким отраслям относятся те, в которых доля расходов на НИОКР составляет более 3,5%, а доля научного персонала — не менее 2,5; в число наукоемких отраслей входят авиакосмическая, приборостроительная, электротехническая, электронная и др.);
- Доля данной страны на мировом рынке высоких технологий. (К числу высоких технологий чаще всего относят несколько важнейших направлений технологического развития: информационные технологии; технологии, основанные на использовании новых материалов; космические технологии; ядерные технологии)

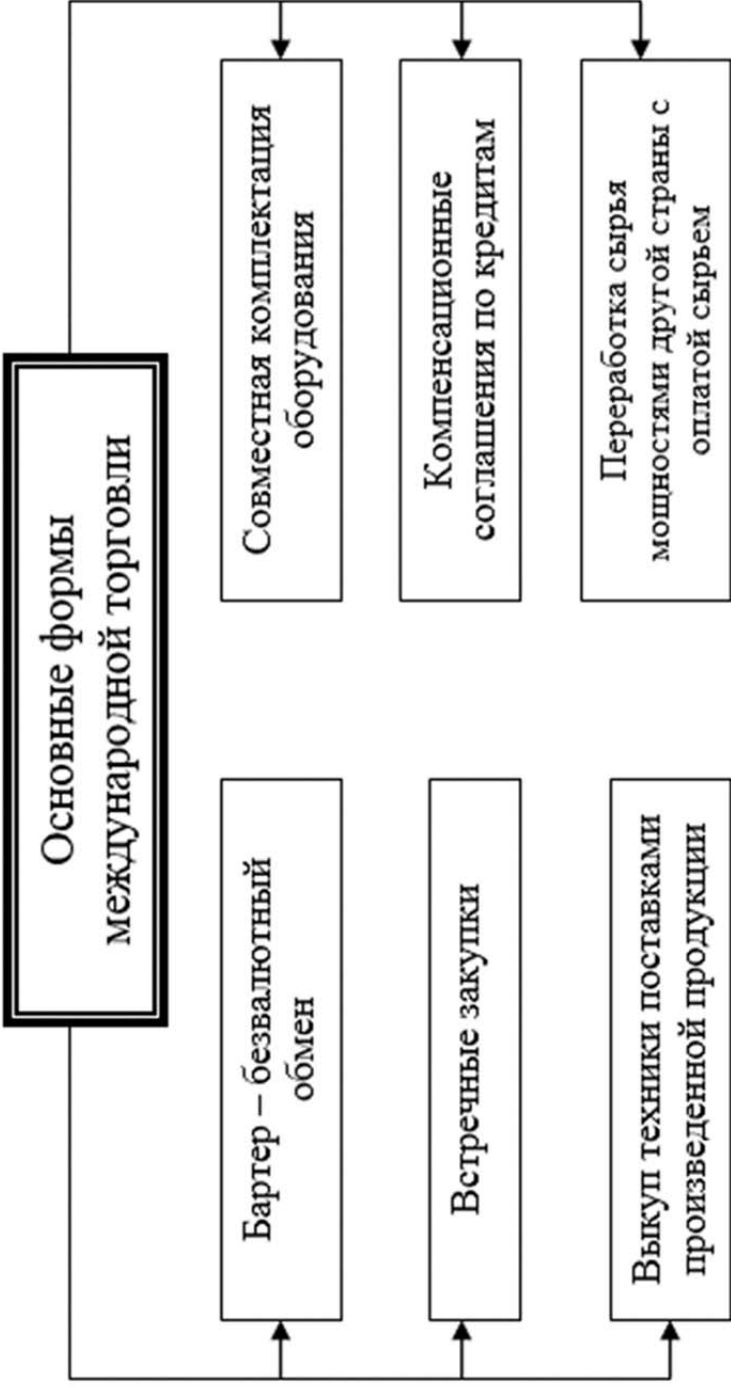


Pu ? Предпринимательские ресурсы в мировой экономике

Тема 4. Международная торговля товарами и услугами в мировом хозяйстве

Вопрос 1. Основные тенденции развития мировой торговли товарами и услугами (содержание)

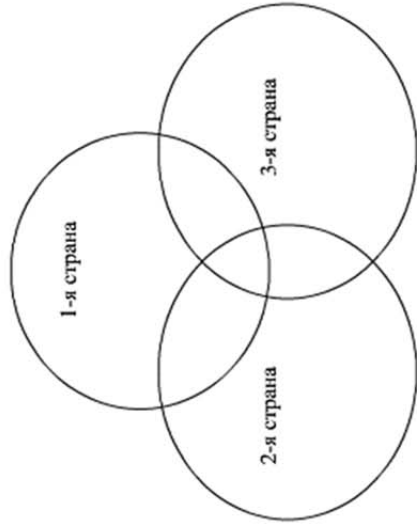




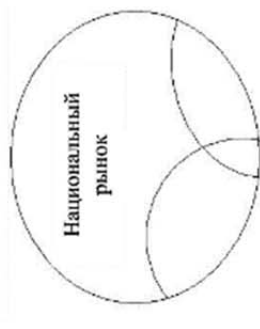
МИРОВОЙ РЫНОК (world market)

сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами, основанных на международном разделении труда и других факторах производства

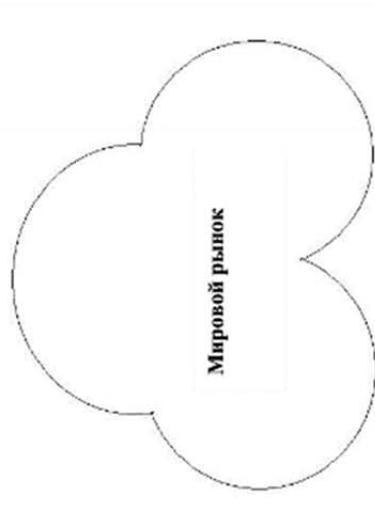
ЭВОЛЮЦИЯ МИРОВОГО РЫНКА



1.

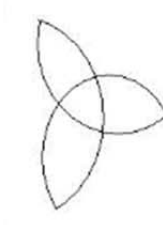


2.



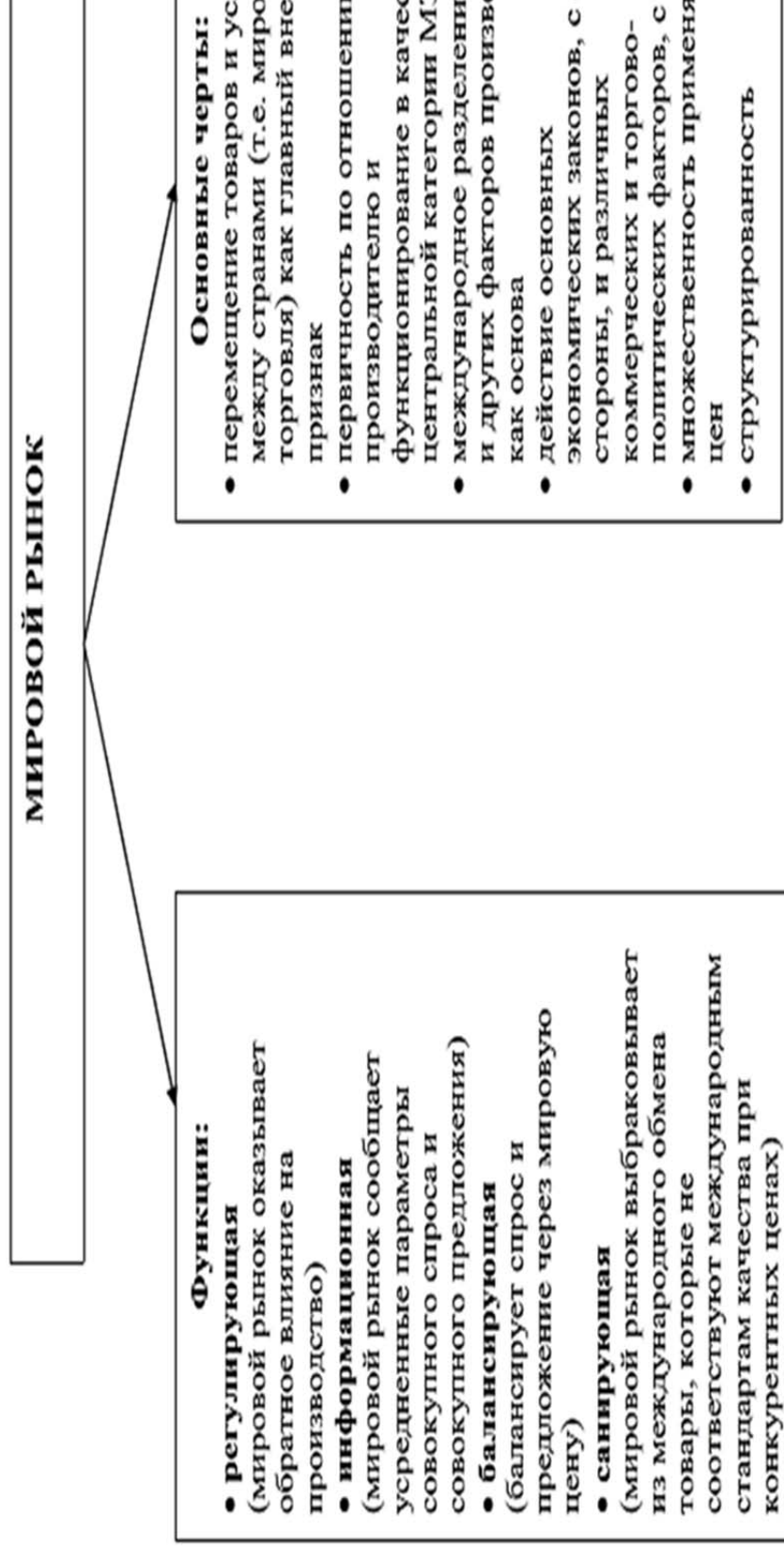
4.

Международный рынок

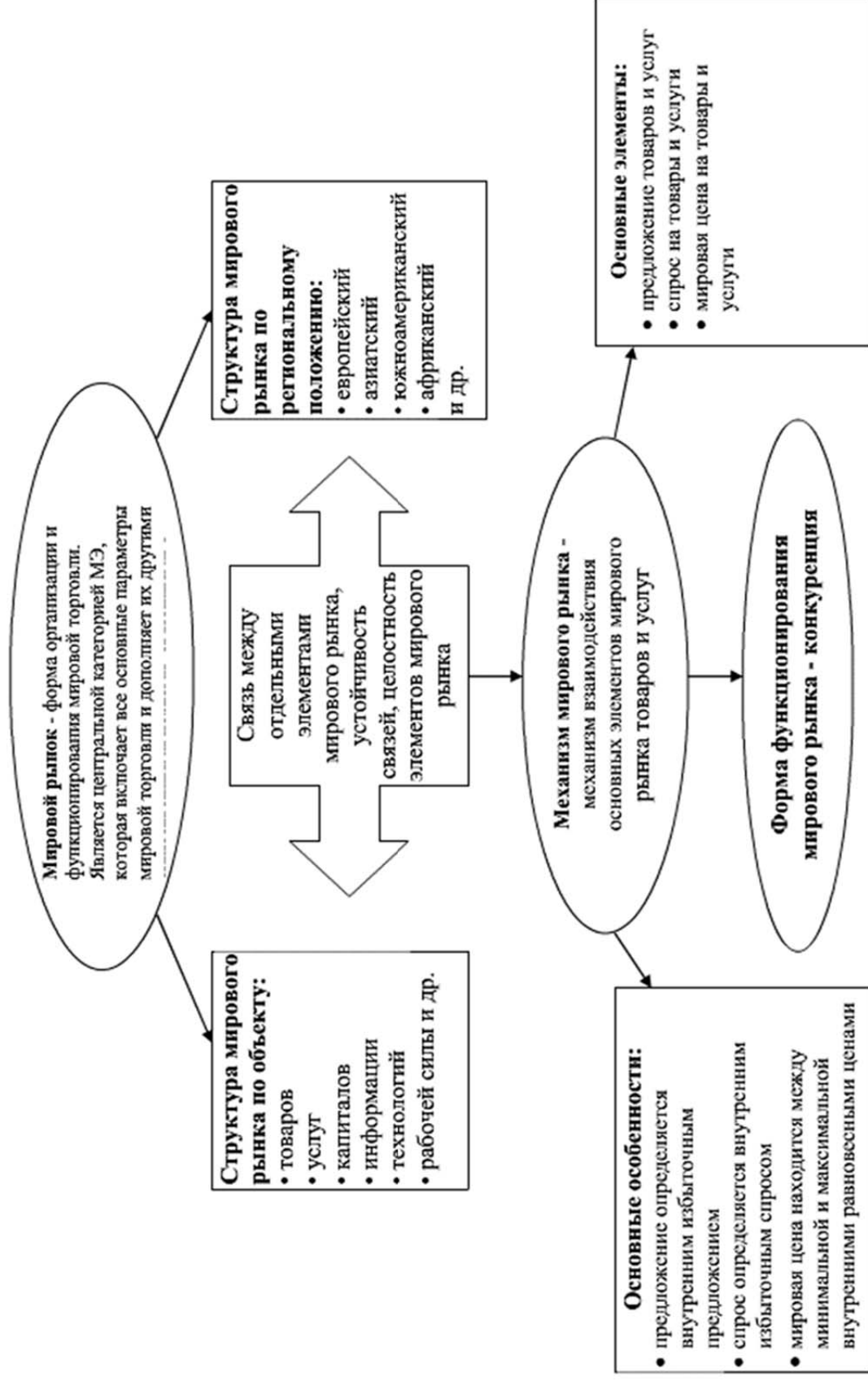


Внутренний рынок – форма хозяйственного общения, при которой все предназначенное для продажи реализуется производителем внутри страны
Национальный рынок – внутренний рынок, часть которого ориентирована на иностранных покупателей
Международный рынок – часть национальных рынков, непосредственно связанных с зарубежными рынками

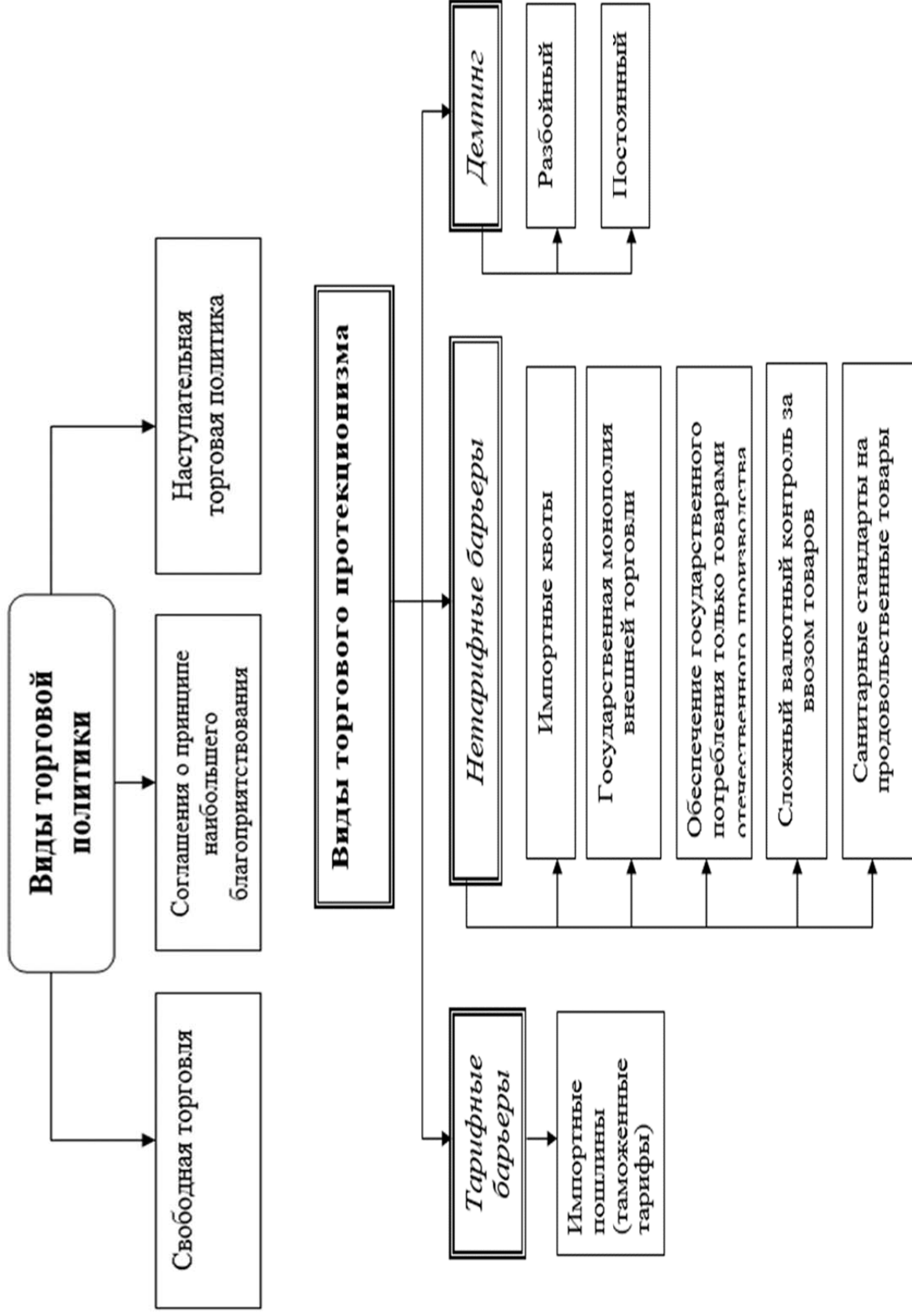
ОСНОВНЫЕ ЧЕРТЫ И ФУНКЦИИ МИРОВОГО РЫНКА



СТРУКТУРА И МЕХАНИЗМ МИРОВОГО РЫНКА

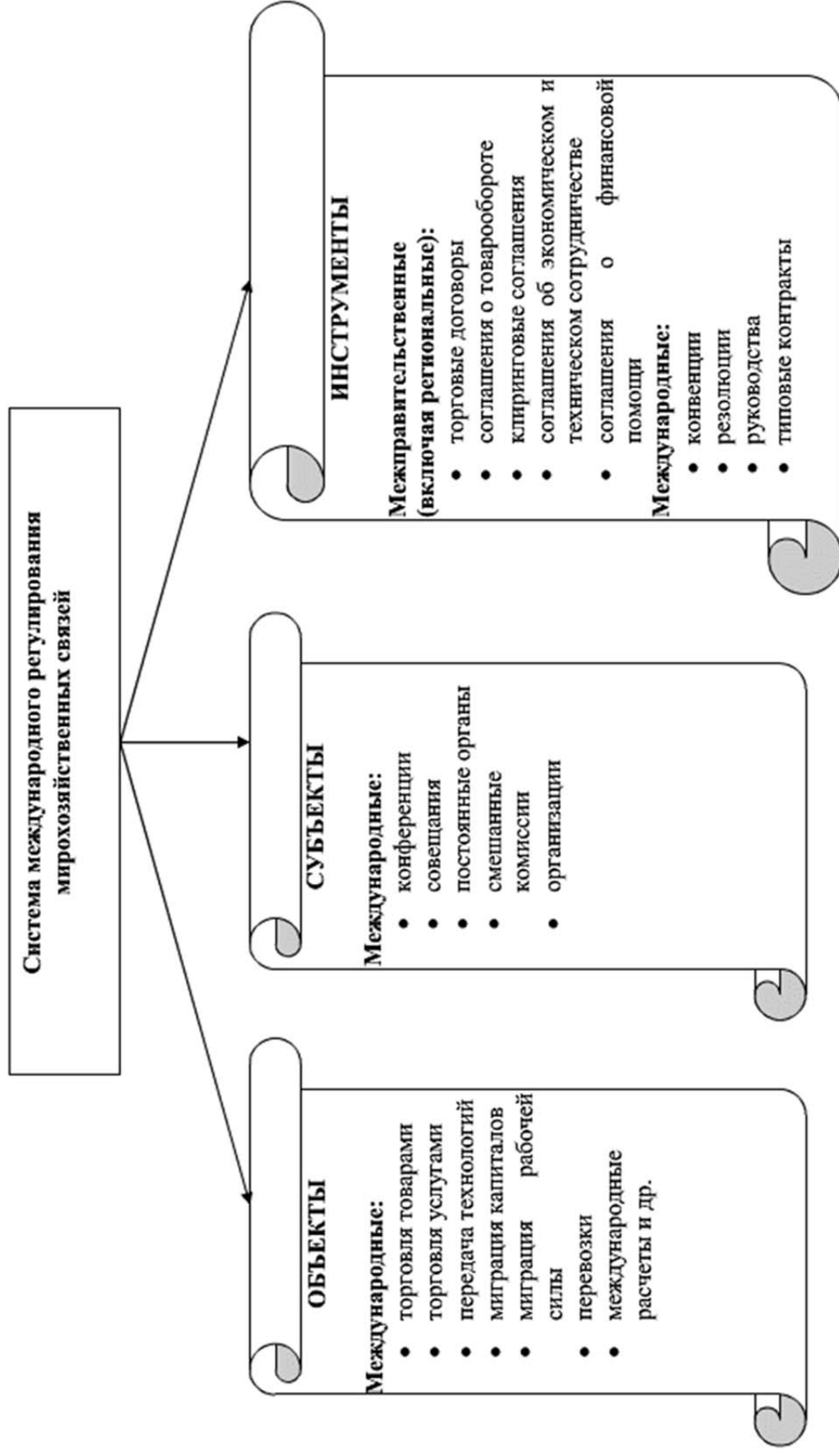


Вопрос 2. Внешнеторговая политика: понятие и инструменты (содержание)

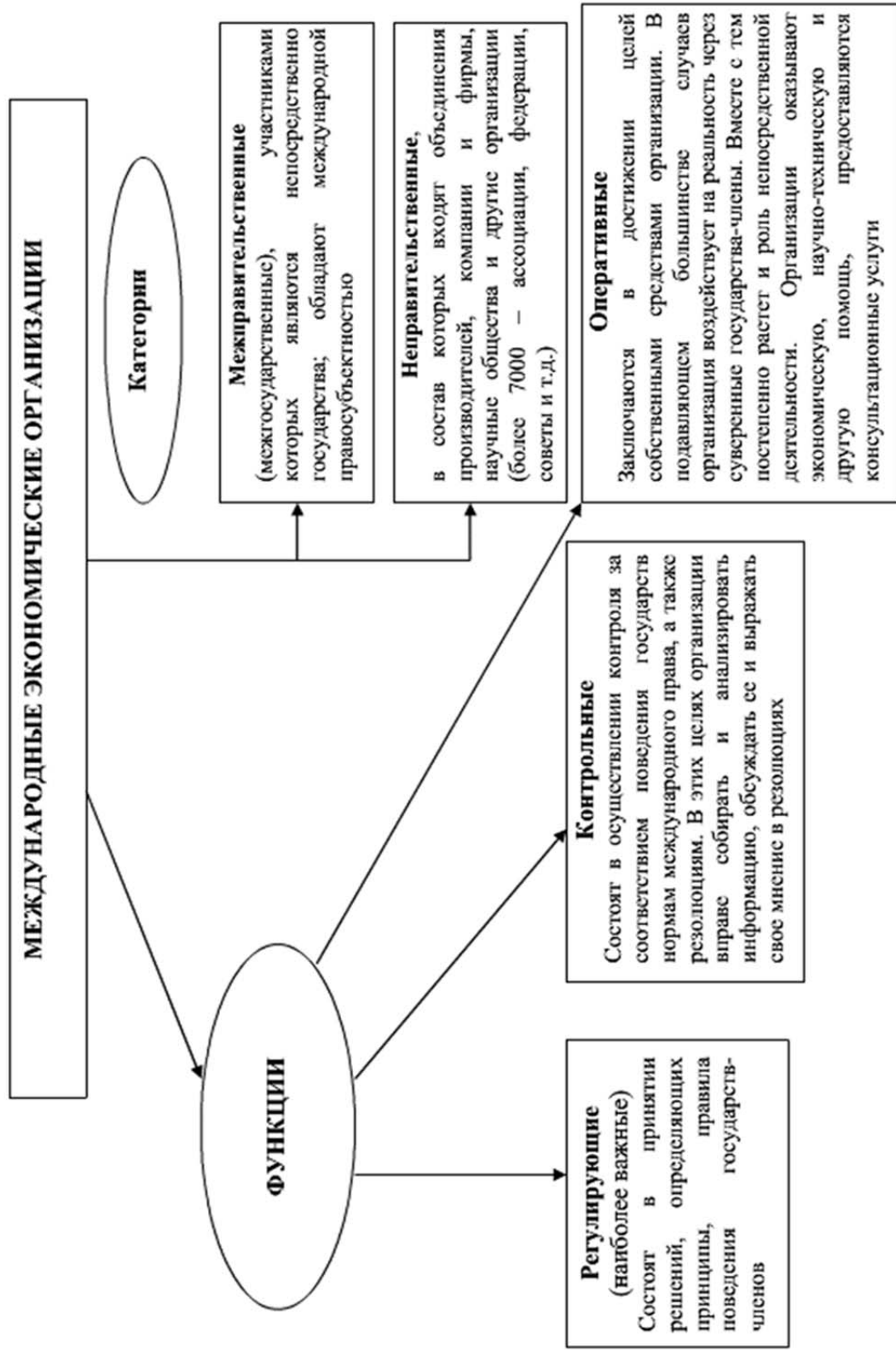


МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ (international economic organizations)

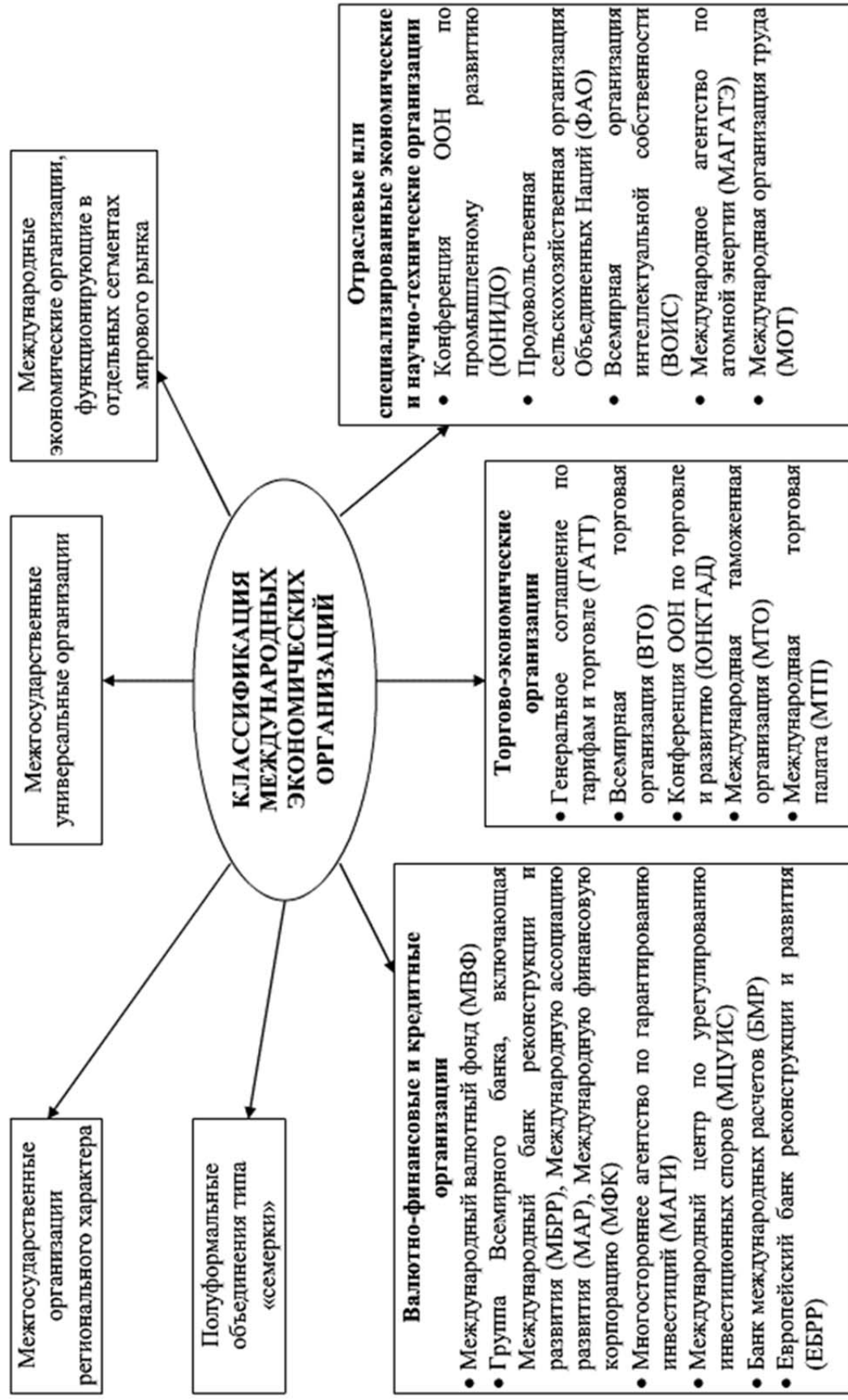
Система международного регулирования мирохозяйственных связей



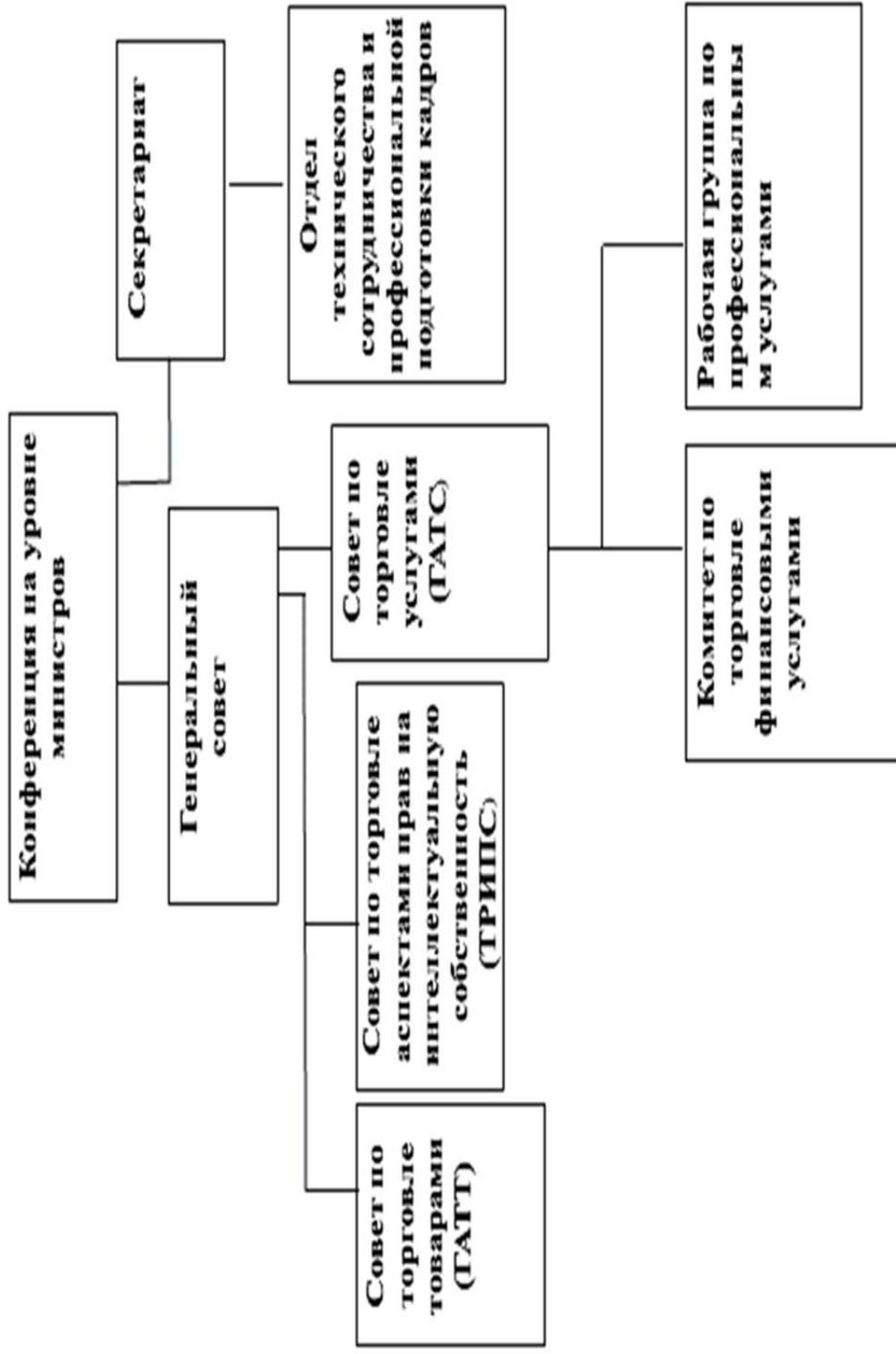
КАТЕГОРИИ И ФУНКЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ



КЛАССИФИКАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ



СТРУКТУРА ВСЕМИРНОЙ ТОРГОВОЙ ОРГАНИЗАЦИИ (WTO – World Trade Organization)



ЦЕЛИ ГАТТ/ВТО **(GATT – General Agreement on Tariffs and Trade)**

Всемирная торговая организация (ВТО)

С 1995 г. - ВТО, до 1994 года - ГАТТ, созданная в 1947 году. На апрель 2015 г. в ВТО состоит 161 страна

ЦЕЛИ ГАТТ:

- ликвидация таможенных и других торговых ограничений в торговле товарами
- устранение всех форм ограничений в мировой торговле
- повышение реальных доходов и спроса, улучшение использования сырья, роста производства и торгового обмена

ФУНКЦИИ ГАТТ:

- воздействие на государственную торговую политику путем выработки правил мировой торговли
- создание форума для переговоров, делающих торговые отношения более либеральными и предсказуемыми
- урегулирование споров

ЦЕЛИ ВТО: (сфера деятельности охватывает свыше 4/5 мировой торговли)

- рост торгового обмена товарами и услугами
- сокращение тарифных и нетарифных ограничений в мировой торговле
- деятельность на основе принципа наибольшего благоприятствования

Для выполнения общих целей и принципов под эгидой ВТО постоянно проводятся переговоры и консультации с целью противостоять протекционизму и содействовать устранению тарифных и нетарифных ограничений

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВАЛЮТНЫЙ ФОНД: ЦЕЛЬ, ФУНКЦИИ, ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ (IMF – International Monetary Fund)

<p>Международный валютный фонд (МВФ) Объединяет 188 членов на апрель 2015 г. Возник в 1945 году</p>
<p>ЦЕЛИ</p> <ul style="list-style-type: none">• Поощрение международного сотрудничества в области валютной политики• Способствование сбалансированному росту мировой торговли• Поддержание стабильности валют и упорядочение валютных отношений между государствами-членами• Участие в создании многосторонней системы платежей• Предоставление средств для ликвидации несбалансированности платежных балансов стран-членов
<p>ФУНКЦИИ</p> <ul style="list-style-type: none">• Соблюдение согласованного кодекса поведения (тесное сотрудничество в вопросах международной валютной политики и межгосударственного платежного оборота)• Финансовая помощь для преодоления дефицита платежного баланса• Консультирование и сотрудничество
<p>ИСТОЧНИКИ ФИНАНСИРОВАНИЯ</p> <ul style="list-style-type: none">• Взносы государств-членов («квоты»)• Займы у членов МВФ
<p>ОБЫЧНЫЕ МЕХАНИЗМЫ</p> <ul style="list-style-type: none">• Предоставление средств своим членам равными кредитными траншами, каждый из которых соответствует 25% квоты государства-члена• Предоставление в рамках программы расширенного финансирования членам МВФ среднесрочных кредитов (обычно на 3 года) для устранения внутри- и внешнеэкономических структурных перекосов• Специальные механизмы предоставления финансовой помощи странам

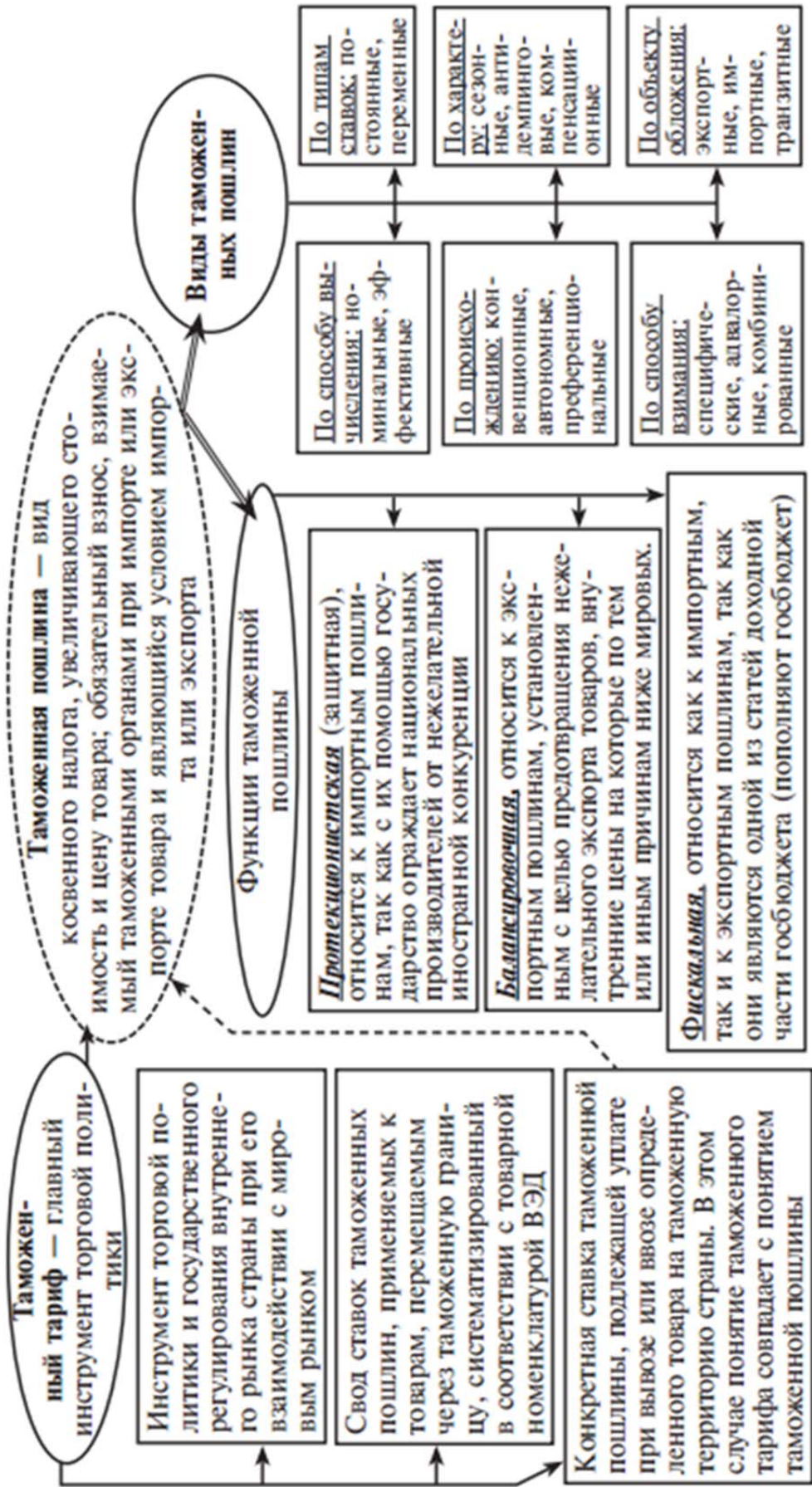
ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОДЕЙСТВИЯ РАЗВИТИЮ, ЮНИДО, ЮНКТАД: ЦЕЛИ И ФУНКЦИИ

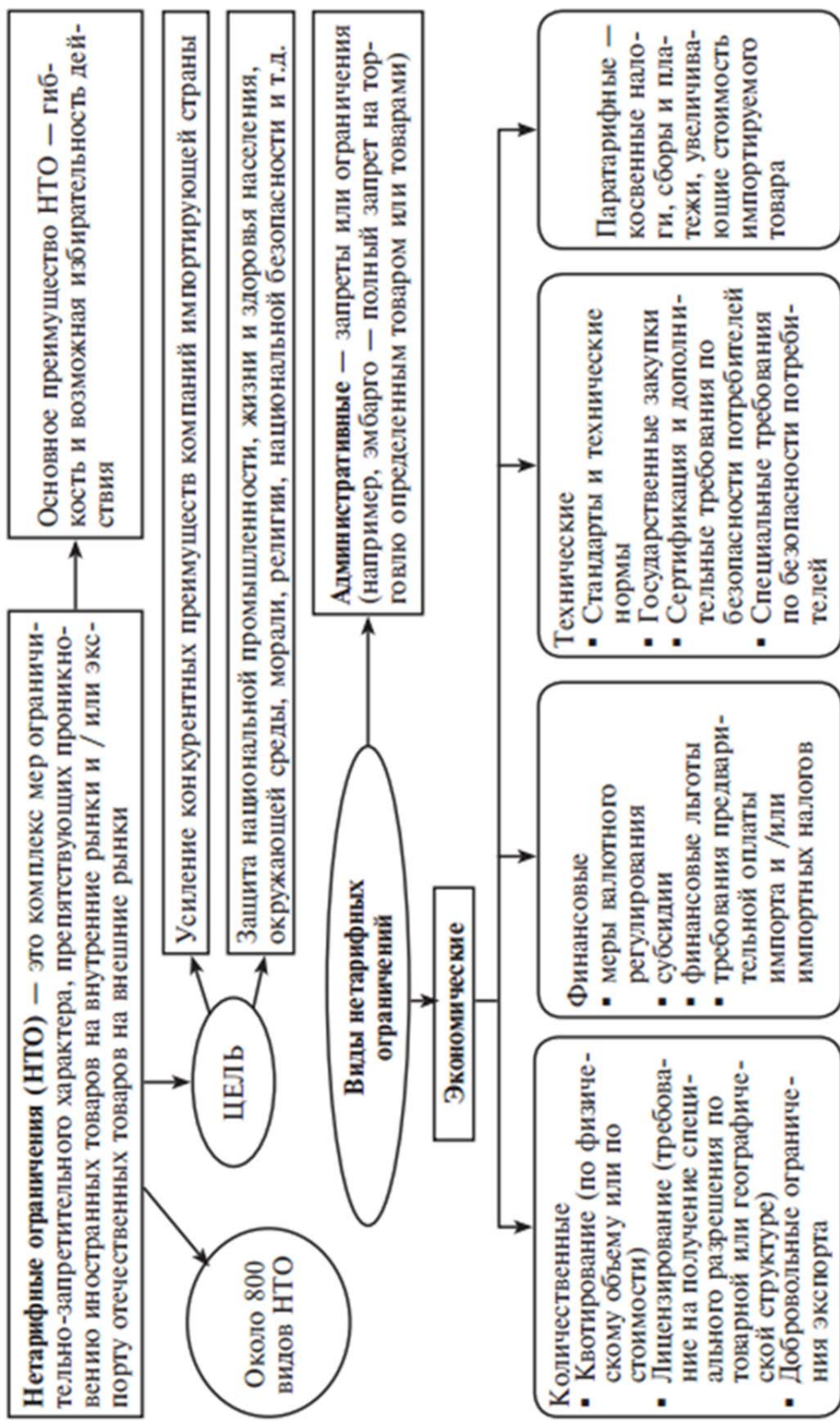
<p>ОЭСР (OECD - Organization for Economic Co-operation and Development) - организация экономического содействия развитию, созданная на базе плана Маршалла</p> <p style="text-align: center;">ЦЕЛИ</p> <ul style="list-style-type: none"> • Способствование развитию западных стран • Содействие экономическому сотрудничеству стран-членов между собой • Таможенный союз • Либерализация торговли • Создание благоприятных условий для движения капиталов • Консультации, координация экономической политики стран-членов и с третьими странами <p style="text-align: center;">ФУНКЦИИ</p> <ul style="list-style-type: none"> • Анализ экономического положения, прогнозирование • Координация валютно-финансовых и внешнеторговых вопросов • Содействие международному научно-техническому сотрудничеству • Содействие решению проблем экономического роста и отраслевых проблем - индустриального развития, связи, образования, транспорта, сельского хозяйства, отношений с третьими странами и др. 	<p>ЮНИДО (UNIDO - United Nations Industrial Development Organization) - центральный координирующий орган ООН в области помощи промышленному развитию, основанный в 1967 году и объединяющий 173 страны-члена</p> <p style="text-align: center;">ЦЕЛИ</p> <ul style="list-style-type: none"> • Рост и промышленное и технологическое соревнование • Наиболее эффективное использование людских ресурсов • Справедливое развитие путем индустриализации • Промышленное развитие и охрана окружающей среды • Международное сотрудничество в области промышленных инвестиций и технологий
<p>ЮНКТАД (UNCTAD - United Nations Conference on Trade and Development) - центральный координирующий орган ООН в области международной торговли (в отличие от ВТО, которая является межправительственной организацией), основанный в 1964 году по инициативе развивающихся стран. Объединяет 194 члена.</p> <p style="text-align: center;">ЦЕЛИ</p> <ul style="list-style-type: none"> • Недискриминация развивающихся стран в мировой торговле • Обеспечение торговли и развития развивающихся стран • Рост потребления в развивающихся странах • Деятельность на основе документов ООН • Льготный режим для развивающихся стран 	

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЕ УЧРЕЖДЕНИЯ ООН

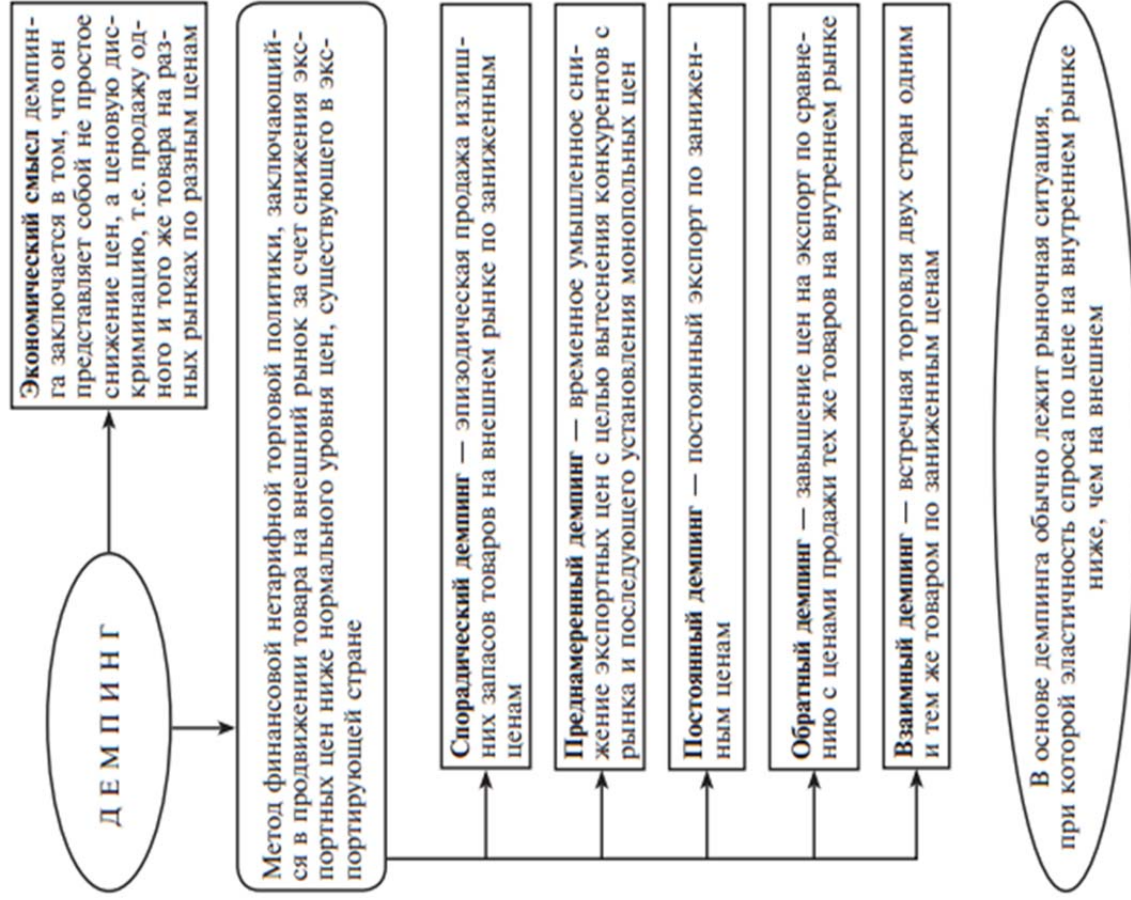
<i>Название на русском языке</i>	<i>Название на английском языке</i>	<i>Год создания или учреждения</i>	<i>Местонахождение</i>
Международная организация труда, МОТ	<i>International Labour Organization, ILO</i>	1919	Женева
Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций, ФАО	<i>Food and Agriculture Organization of the United Nations, FAO</i>	1945	Рим
Организация Объединенных Наций по вопросам образования, науки и культуры, ЮНЕСКО	<i>United Nations Educational, Scientific and Cultural Organization, UNESCO</i>	1945	Париж
Всемирная организация здравоохранения, ВОЗ	<i>World Health Organization, WHO</i>	1948	Женева
Группа Всемирного банка	<i>World Bank Group</i>		
Международный банк реконструкции и развития, МБРР	<i>International Bank for Reconstruction and Development, IBRD</i>	1946	Вашингтон
Международная ассоциация развития, МАР	<i>International Development Association, IDA</i>	1960	Вашингтон
Международная финансовая корпорация, МФК	<i>International Finance Corporation, IFC</i>	1956	Вашингтон
Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям, МАИГ	<i>Multilateral Investment Guarantee Agency, MIGA</i>	1988	Вашингтон
Международный центр по урегулированию инвестиционных споров, МЦУИС	<i>International Center for Settlement of Investment Disputes, ICSID</i>	1966	Вашингтон
Международный валютный фонд, МВФ	<i>International Monetary Fund, IMF</i>	1945	Вашингтон
Международная организация гражданской авиации, ИКАО	<i>International Civil Aviation Organization, ICAO</i>	1944	Монреаль
Всемирный почтовый союз, ВПС	<i>Universal Postal Union, UPU</i>	1874	Берн
Международный союз электросвязи, МСЭ	<i>International Telecommunication Union, ITU</i>	1865	Женева
Всемирная метеорологическая организация, ВМО	<i>World Meteorological Organization, WMO</i>	1951	Женева
Международная морская организация, ИМО	<i>International Maritime Organization, IMO</i>	1959	Лондон
Всемирная организация интеллектуальной собственности, ВОИС	<i>World Intellectual Property Organization, WIPO</i>	1970	Женева
Международный фонд сельскохозяйственного развития, МФСР	<i>International Fund for Agricultural Development, IFAD</i>	1977	Рим
Организация Объединенных Наций по промышленному развитию, ЮНИДО	<i>United Nations Industrial Development Organization, UNIDO</i>	1966	Вена

Вопрос 3. Тарифные и нетарифные ограничения во внешней торговле (содержание)

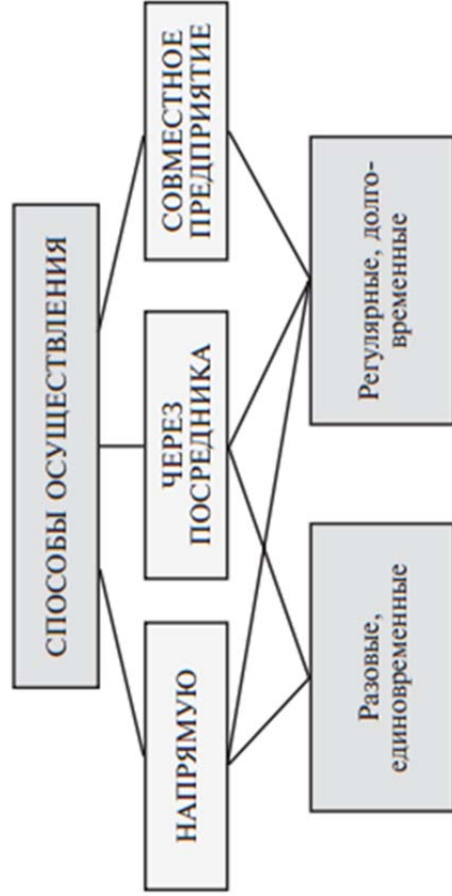
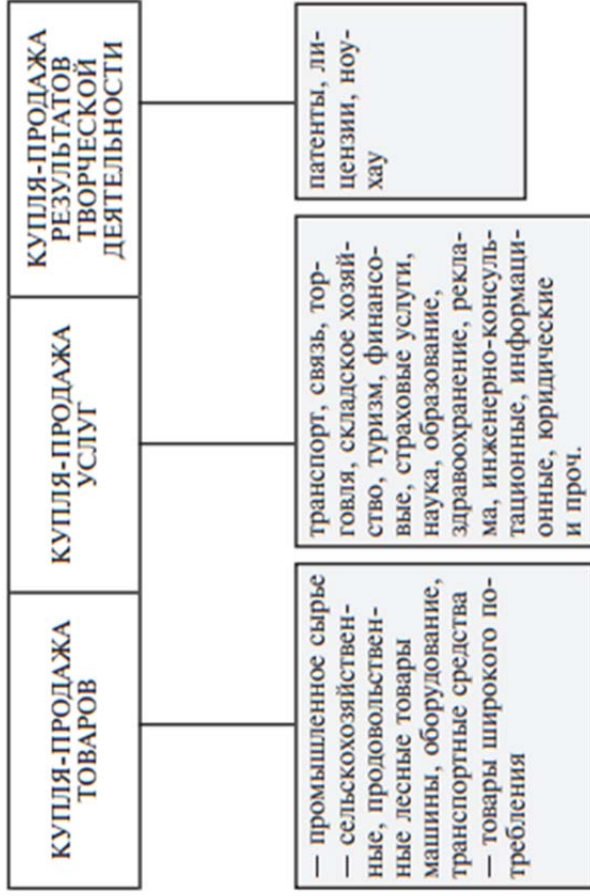




Вопрос 4. Инструменты экспортной политики (содержание)



МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ

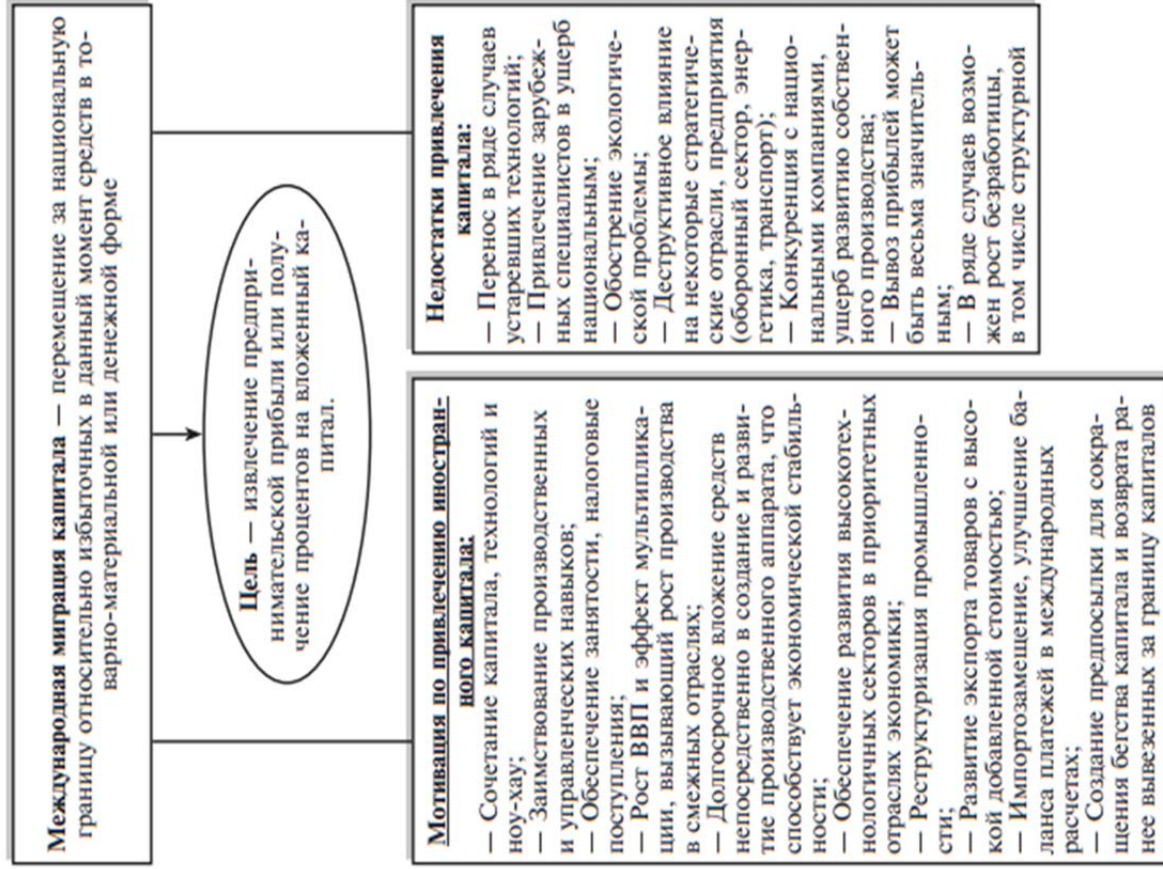


Виды услуг, реализуемых в мировой торговле

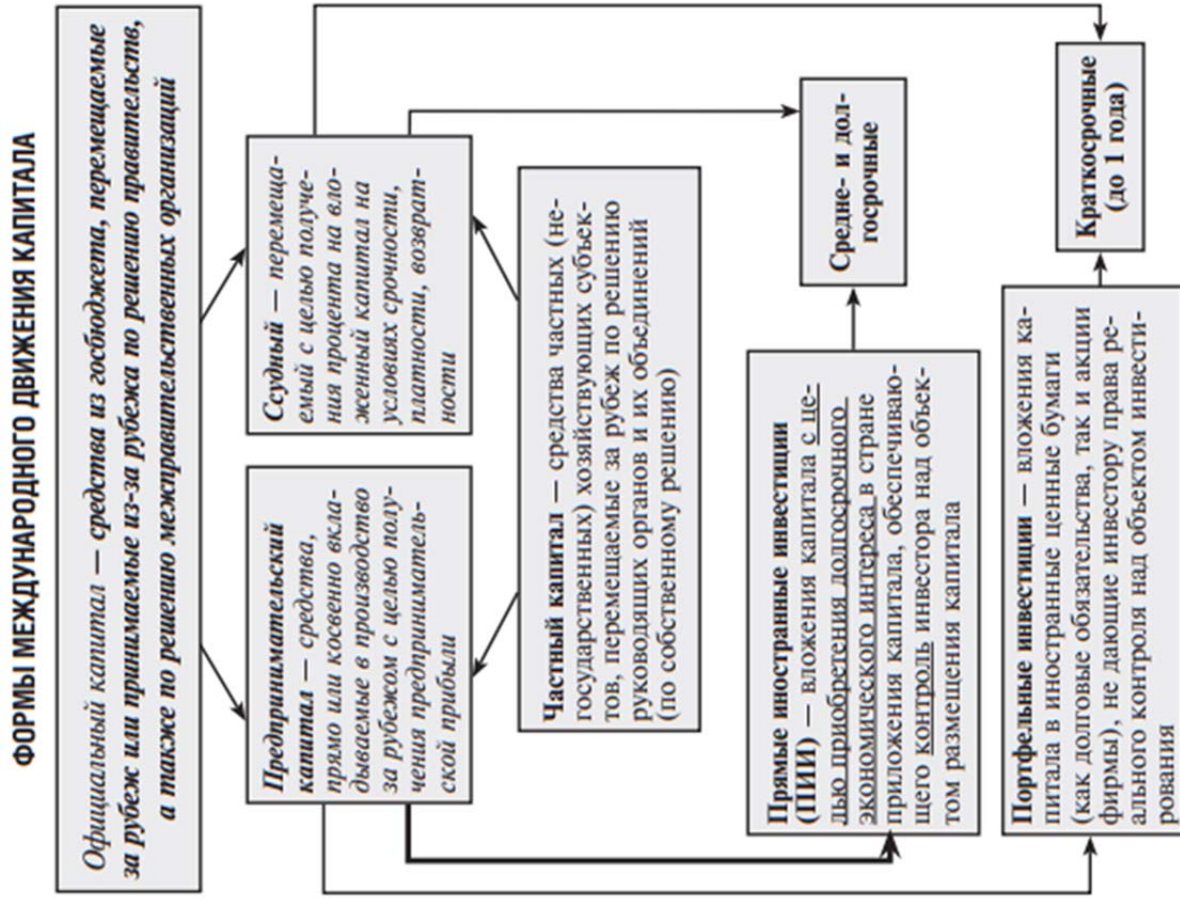
Виды услуг	Номенклатура услуг
Социально-культурные	Наука, научное обслуживание, образование, медицина, физическая культура, социальное обслуживание, искусство, культура, туризм, др. рекреационные услуги
Производственно-сырьевые	Строительство, транспорт, связь, складское хозяйство, коммунальное обслуживание, торговля, реклама, биржевые, посреднические, операции с недвижимостью, аренда, в том числе оборудования, услуги по изучению рынков, контролю за качеством, послепродажное обслуживание
Социально-бытовые	Бытовые услуги, общественное питание, гостиничное обслуживание
Финансово-страховые	Финансовые, банковские, страховые и т.п.
Профессиональные	Консалтинг, инжиниринг, юридические, бухгалтерские, информационно-вычислительные услуги
Правительственные	Поставка товаров в посольства, консульства, представительства международных экономических организаций; операции ООН по поддержанию мира
Информационные	Создание и консультации в области компьютерных программ, обработка данных, создание баз данных и их использование; подписка на информационные линии; обслуживание компьютеров; создание и обслуживание компьютерных систем

Примечание: Услуги могут быть капиталоемкими, трудоемкими или наукоемкими, иметь промышленный характер или удовлетворять личные потребности, быть квалифицированными или неквалифицированными и т.д.

Тема 5. Мировой рынок капиталов (содержание)



Вопрос 1. Понятие, источники и виды финансовых ресурсов мира (содержание)



Вопрос 2. Мировые рынки капитала (содержание)

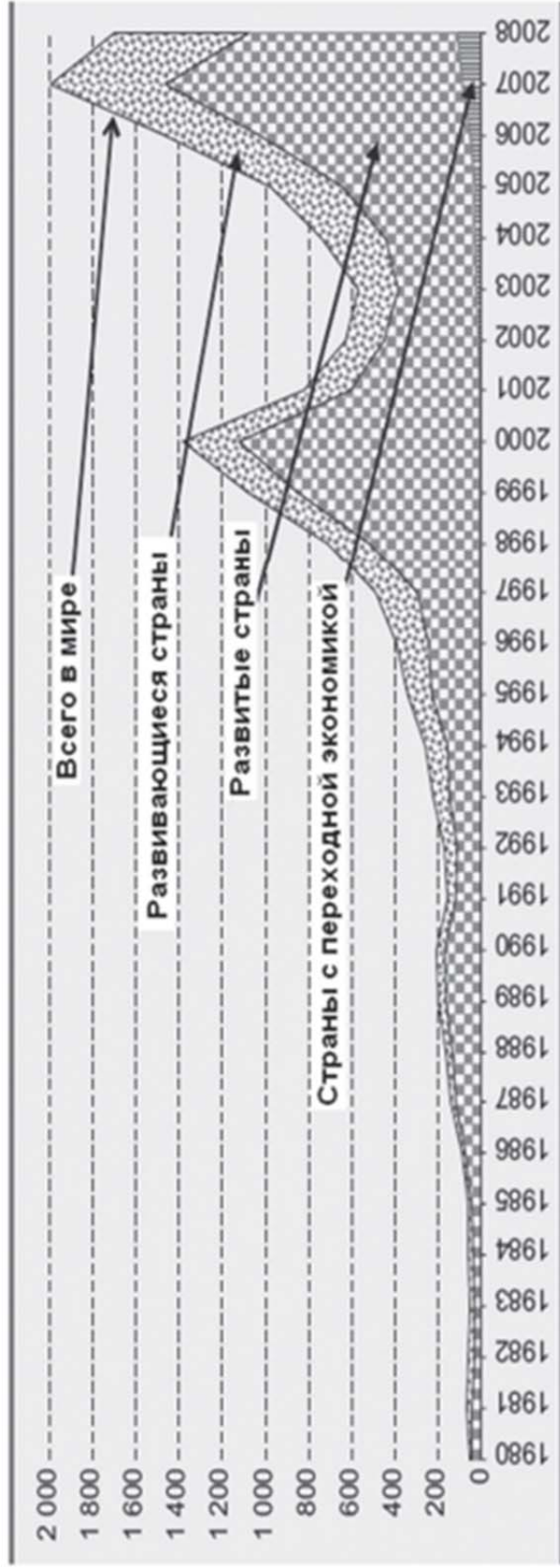
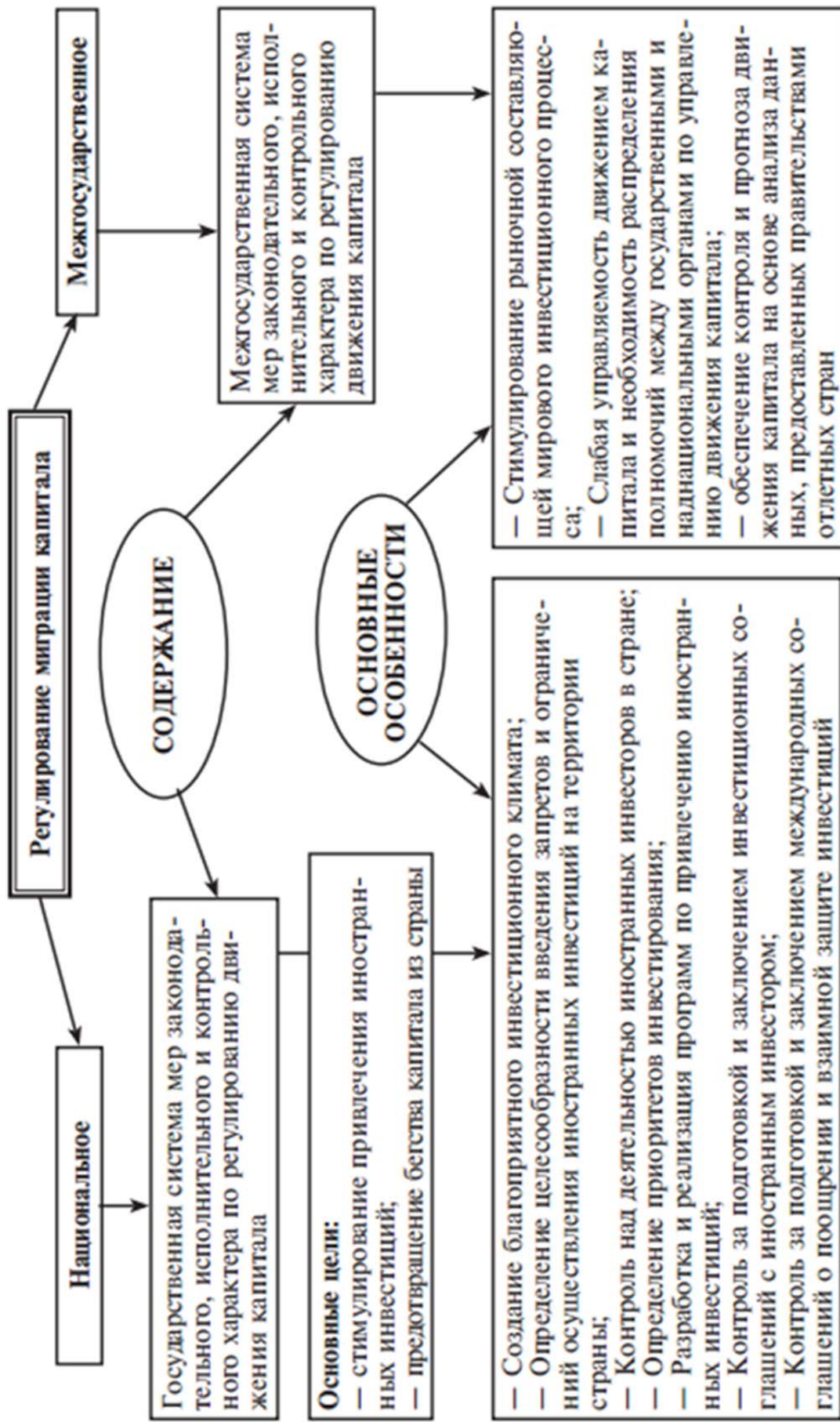


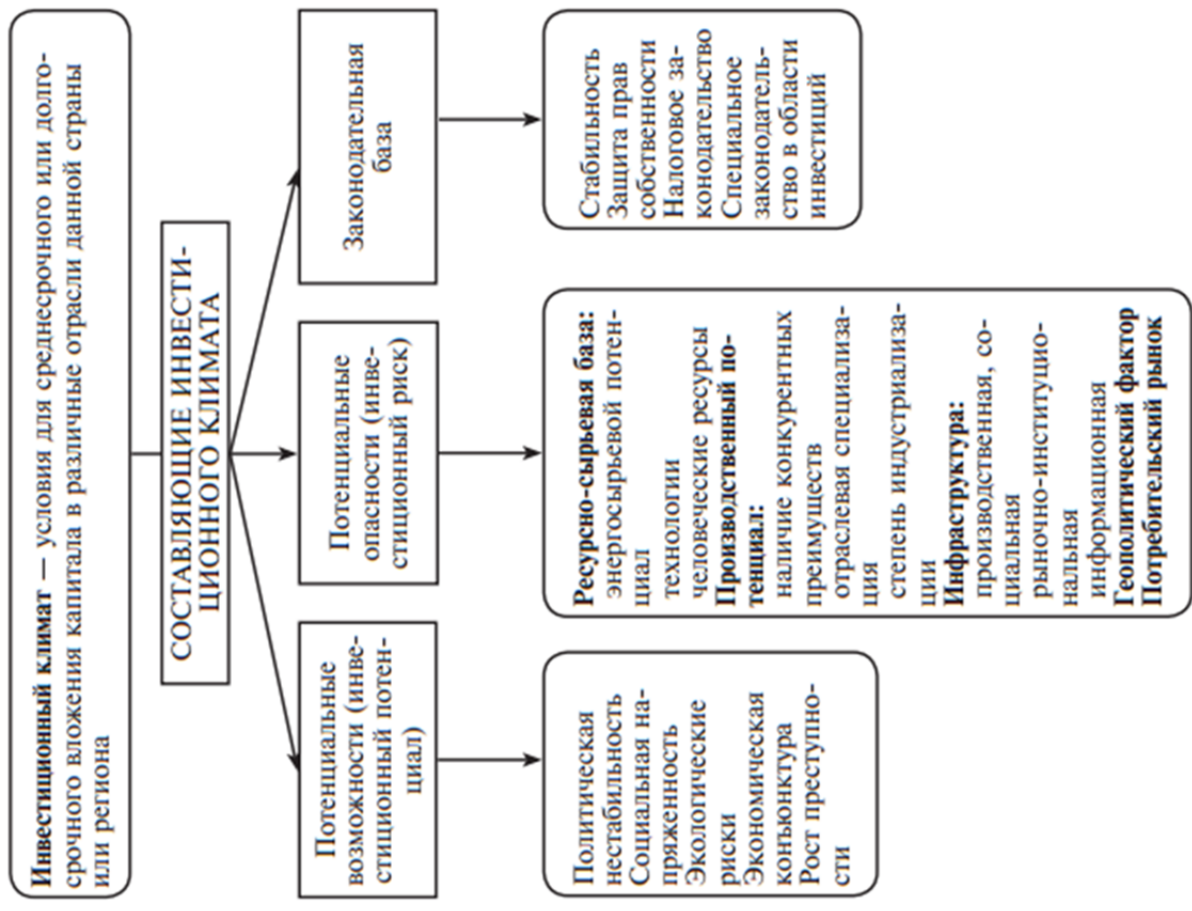
Рис. 1. Динамика вывоза капитала в мировой экономике в 1980–2008 гг., млрд долл.

Источник: UNCTAD, World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development. Figure 1.1.



ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ИМПОРТА КАПИТАЛА С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ СТРАН-РЕЦИПИЕНТОВ

<p>Положительные последствия:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Содействие социально-экономическому росту страны-реципиента (как количественному, так и качественному) 2. Создание новых рабочих мест и снижение уровня безработицы 3. Доступ к новым технологиям, современным методам менеджмента и маркетинга, ускорение в стране НТП 4. Улучшение состояния платежного баланса 	<p>Отрицательные последствия:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Возможно вытеснение местного бизнеса из прибыльных отраслей 2. Проталкивание на рынок страны-реципиента товаров, уже прошедших свой жизненный цикл, а также снятых с производства в результате выявленных недоброкачественных свойств 3. Загрязнение окружающей среды 4. Определенная экономическая и политическая зависимость от страны-экспортера 5. Импорт ссудного капитала ведет к увеличению внешней задолженности 6. Возможно нарушение стабильности национальной валюты и общей финансово-экономической ситуации в стране 7. Возможная потеря страной-реципиентом налоговых поступлений и таможенных сборов из-за использования международными корпорациями трансфертных цен
<p>...и мировой экономики</p>	
<p>Основные положительные последствия международной миграции капитала (ММК)</p>	
<ol style="list-style-type: none"> 1. ММК способствует росту конкурентоспособности прежде всего компаний — экспортеров капитала (преимущественно предпринимательского) и в конечном счете национальной экономики страны — экспортера капитала (как правило, в долгосрочном плане) 2. ММК — одно из важнейших условий формирования и развития МРТ, что способствует интенсификации международной специализации и кооперирования производства 3. ММК увеличивает объемы взаимного товарообмена между странами, в том числе промежуточными продуктами между филиалами ТНК, стимулируя развитие мировой торговли 4. В условиях глобализации МЭ и интеграции финансовых рынков обеспечивается международное воспроизводство капитала, повышается эффективность механизма международных экономических связей 	



Вопрос 3. Формы и основные параметры международного движения капитала (содержание)

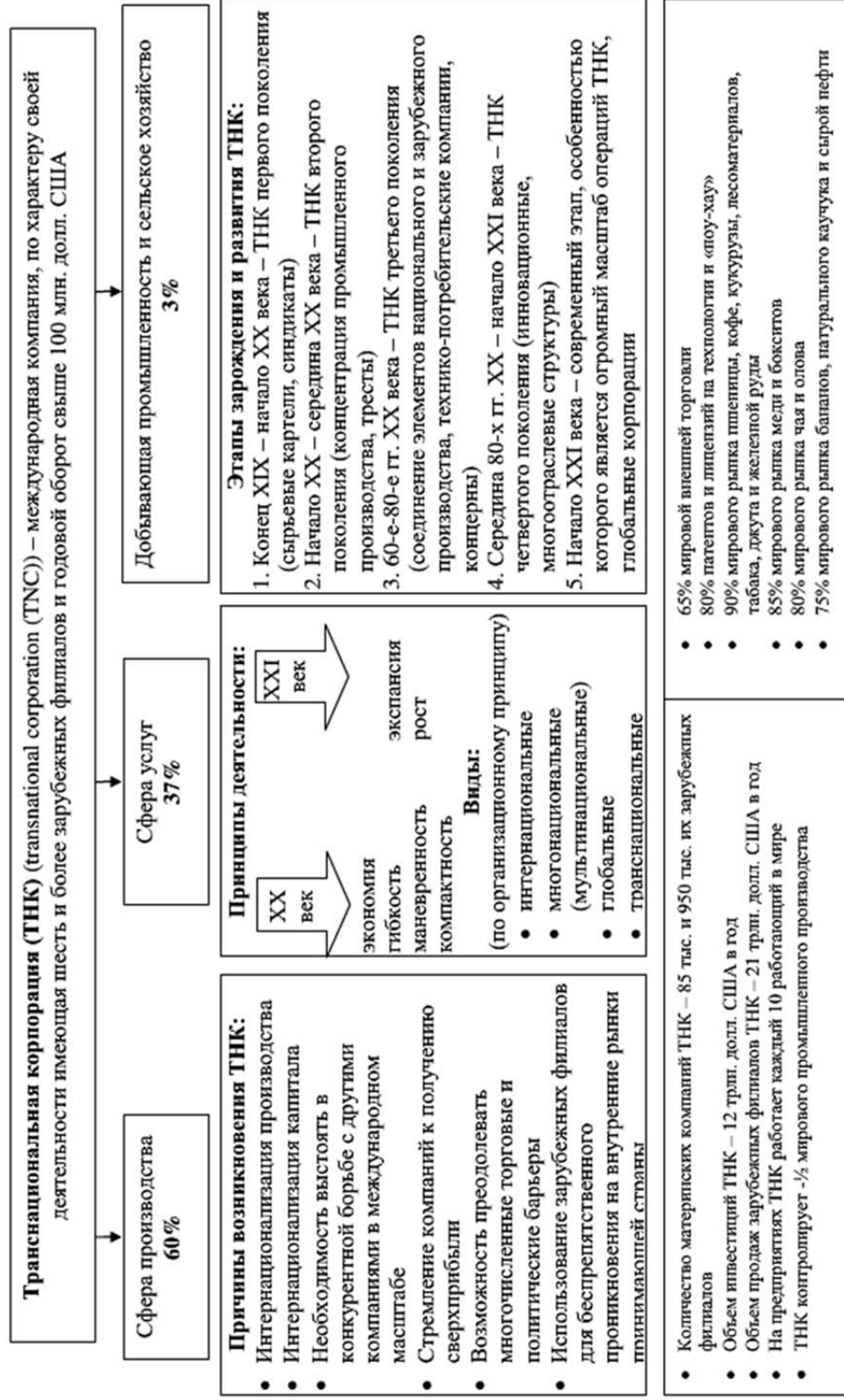
Современные особенности прямых иностранных инвестиций:

1. Транснациональные корпорации (ТНК) как основной источник этих инвестиций.
2. Опережающие темпы роста прямых иностранных инвестиций (по сравнению с темпами роста валового продукта, промышленного производства и международной торговли).
3. Ведущие промышленно развитые страны как основные экспортеры капитала (при сокращении доли США и росте доли Японии).
4. Малые и средние страны (Швейцария, Нидерланды, Швеция, Канада, Австралия и др.) как крупные экспортеры капитала.
5. Вторая (зарубежная) экономика развитых стран.
6. Рост прямых иностранных инвестиций ряда развивающихся стран (Бразилия, Мексика, Индия, Южная Корея, Саудовская Аравия и др.).
7. Ведущие промышленно развитые страны (особенно США и страны ЕС) как преобладающая сфера приложения иностранного капитала.
8. Преимущественный рост ПИИ в обрабатывающей промышленности, особенно в передовых, наукоемких отраслях.
9. Растущая роль ПИИ в отношениях между тремя центрами мировой экономики и другими странами (в том числе между этими центрами и странами с переходной экономикой).
10. Свободное перемещение в современном экономическом пространстве (либерализация), повышенная мобильность.
11. Преимущественный рост ПИИ по сравнению с мировым производством.
12. Национальный уровень функционирования.
13. Национальное и межгосударственное регулирование.
14. Изменяется соотношение между центрами притяжения мировых инвестиций: индустриальные страны стали нетто-импортерами капитала; привлечение и вывоз ПИИ развивающимися странами; активизация перемещения капитала между странами с переходной экономикой; усиливается конкуренция за привлечение иностранного капитала

Тема 6. Международные корпорации в мировом хозяйстве

Вопрос 1. Типология международных корпораций и отличительные черты транснациональных корпораций (ТНК) (содержание)

ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ



Основные характеристики ТНК

1. Значительность масштабов интернациональной деятельности, в которую втянуты практически все страны мира
2. Стремление осуществлять диверсификацию своей деятельности
3. Уклонение от контроля как со стороны страны базирования, так и со стороны страны-преемницы
4. Способствование развитию теневой экономики, возможность втягивать в сферу своей деятельности множество предприятий, юридически не входящих в состав ТИК
5. Использование агрессивной конкуренции (ценовой и неценовой)
6. Активное проведение НИОКР и внедрение достижений НТР

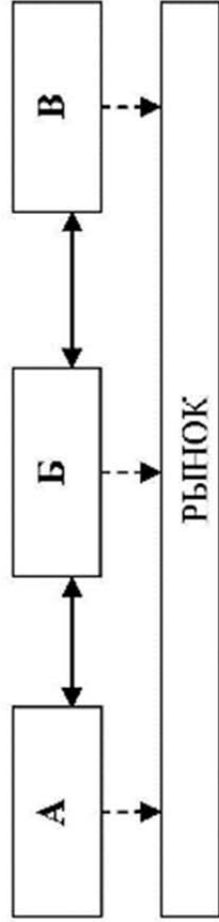
ТНК - крупные компании, национальные по формированию капитала и интернациональные по деятельности

Движущие силы и мотивы зарубежных инвестиций ТНК:

1. Продвижение товаров на рынки других стран
2. Развитие международной специализации и кооперирования производства (в том числе зарубежное снабжающее производство)
3. Использование научно-технического потенциала других стран
4. Использование рабочей силы других стран
5. Обеспечение поставок сырья и энергоресурсов из-за границы
6. Выгодное использование капитала, не находящего достаточно прибыльного применения внутри страны
7. Использование денежных рынков других стран

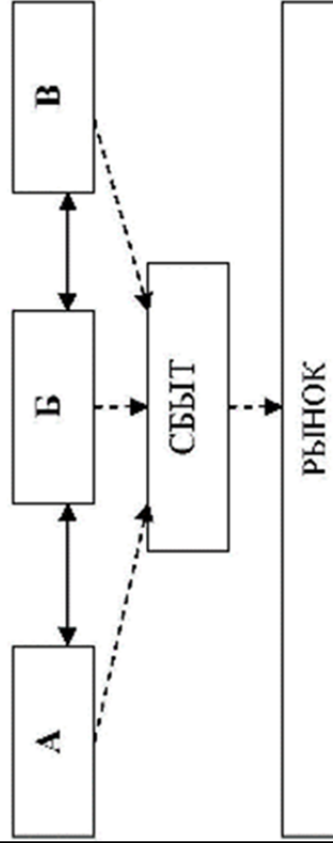
ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ ОСНОВЫ СТАНОВЛЕНИЯ МОНОПОЛИЙ

КАРТЕЛЬ



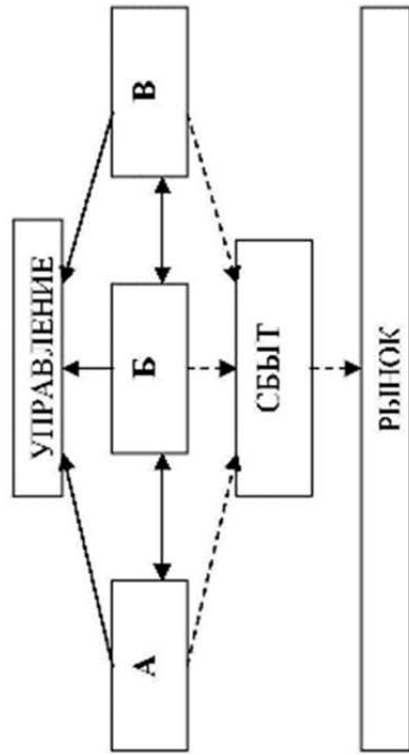
Участники картеля сохраняют коммерческую и производственную самостоятельность и договариваются о регулировании объемов производства, условиях сбыта продукции, разделе рынков сбыта и др.

СИНДИКАТ



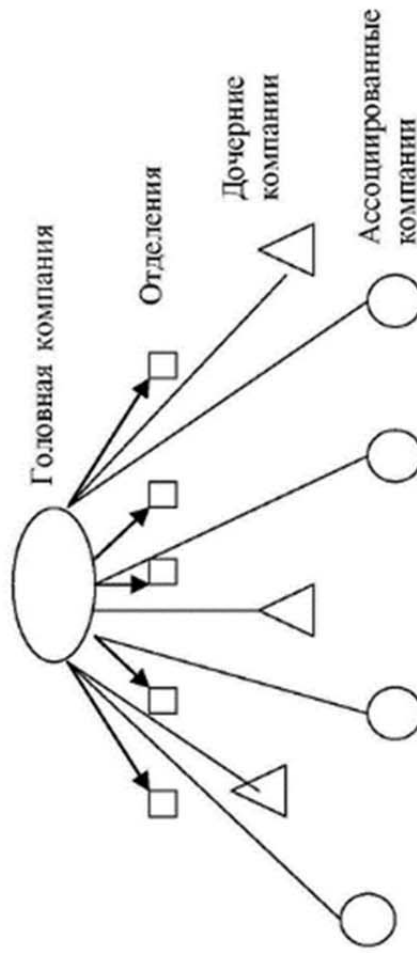
Синдикат - это объединение предпринимателей или производителей товаров с целью их сбыта, осуществления единой ценовой политики и других видов коммерческой деятельности при сохранении юридической и производственной самостоятельности входящих в него предприятий.

ТРЕСТ



Трест - самая жесткая форма объединения, при которой полностью утрачивается коммерческая и производственная самостоятельность фирм. Осуществляется единое управление. Правление состоит из представителей наиболее крупных участников, которые регулируют всю деятельность объединения.

КОНЦЕРН



Концерн - это форма объединения, при которой входящие предприятия сохраняют юридическую самостоятельность. Головная компания осуществляет управление и контроль над финансовыми потоками, разрабатывает единую стратегию развития и научно-технической политики, является организационным центром. Контроль осуществляется на основании владения головной компанией акциями своих отделений (100%), дочерних (контрольный пакет) и ассоциированных компаний (небольшой %).

ВЛИЯНИЕ ТНК НА ЭКОНОМИКУ ПРИНИМАЮЩЕЙ СТРАНЫ

+++

- способствуют оптимальному распределению всех видов ресурсов
- способствуют оптимальному размещению производства
- способствуют усилению конкуренции
- расширяют международное сотрудничество
- восполняют дефицит платежного баланса и т.д.
- ТНК способны противодействовать реализации экономической политики принимающей страны (в случае несоответствия интересов)
- возможно укрытие доходов от налогообложения (используя трансфертные цены)
- хищническая эксплуатация ресурсов принимающей страны
- установление монопольно высоких цен
- концентрация научных исследований и технических разработок в стране нахождения материнской компании, а не в принимающей стране и т.д.

ИСТОЧНИКИ ЭФФЕКТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТНК

- использование преимуществ владения природными ресурсами, капиталом, знаниями, результатами НИОКР;
- возможность оптимального расположения своих предприятий в разных странах с учетом размеров их внутреннего рынка, темпов экономического роста, цены и квалификации рабочей силы, цен и доступности экономических ресурсов, развитости инфраструктуры, а также политико-правовых факторов;
- возможность аккумуляции капитала в рамках всей системы ТНК;
- использование в своих целях финансовых ресурсов всего мира;
- постоянная информированность о конъюнктуре товарных, валютных и финансовых рынков в разных странах;
- рациональная организационная структура;
- использование опыта международного менеджмента, включая оптимальную организацию производства и сбыта, поддержание высокой репутации фирмы

ТЕОРИИ И ШКОЛЫ О ТНК: ОСНОВНЫЕ ПОСТУЛАТЫ И ИХ ВЕРИФИКАЦИЯ

Основные теории о ТНК	Сущность (основные постулаты)	Возможное практическое применение
<p>1. ТНК - результат усиления конкуренции (П. Бакли и М. Кэссон)</p>	<p>Выдвижение на первый план проблемы «собственности на знания» - перемещаемый вид активов корпораций, владение которым существенно облегчает международную экспансию</p>	<p>Заблаговременное изучение перемещаемых активов ТНК в целях сдерживания их возможной экспансии в стране, с одной стороны, и содействия использованию таких активов, - с другой (если это отвечает государственным интересам принимающей страны)</p>
<p>2. Модель монополистических преимуществ (С. Хаймер – Ч.П. Киндлбергер)</p>	<p>Соединение теории роста фирмы с теорией монополистической конкуренции и на этой базе обоснование выхода компании за национальные границы: нормально развивающаяся ТНК должна постоянно расти, используя свои монополистические преимущества</p>	<p>Изучение деятельности ТНК и применение их опыта в вопросах маркетинга, использования собственности на патенты, экономики, получаемой в силу вертикальной интеграции, а на уровне правительства принимающей страны пресечение попыток вмешательства со стороны зарубежных государств по инициативе ТНК во внутренние дела</p>
<p>3. Парадигма цикла международного производства товара (Р. Вернон)</p>	<p>Анализ взаимодействия между иностранным инвестированием и международной торговлей, основанный на теории жизненного цикла товара, согласно которой каждая из основных фаз жизненного цикла товара инновация, стандартизация, производство - имеет свой уровень издержек, и в соответствии с этим уровнем ТНК решает, производить дома либо экспортировать производство. На практике это объясняет решения корпорации по перемещению за границу производства не только товаров, технологий, но и целых отраслей</p>	<p>Изучение компаниями принимающей страны опыта ТНК в их деятельности на зарубежных и национальных рынках, а также их методов конкурентной борьбы. При этом следует помнить о стремлении иностранных компаний вывозить за рубеж устаревшие, отработанные технологии, что не дает возможности рассчитывать на их помощь в осуществлении технологического прорыва</p>

Тема 7. Международные валютно–финансовые отношения

Вопрос 1. Эволюция мировой валютной системы и ее современные особенности (содержание)

Основные элементы национальной и мировой валютной системы

Национальная валютная система	Мировая валютная система
Национальная валюта	Резервные валюты, международные счетные единицы
Условия конвертируемости национальной валюты	Условия взаимной конвертируемости валют
Паритет национальной валюты	Унифицированный режим валютных паритетов
Режим курса национальной валюты	Регламентация режимов валютных курсов
Наличие или отсутствие валютных ограничений, валютный контроль	Межгосударственное регулирование валютных курсов
Национальное регулирование международной валютной ликвидности (МВЛ)	Межгосударственное регулирование МВЛ
Регламентация использования международных кредитных средств обращения	Унификация использования международных кредитных средств обращения
Регламентация международных расчетов страны	Унификация основных форм международных расчетов
Режим национального валютного рынка и рынка золота	Режим мировых валютных рынков и рынков золота
Национальные органы, управляющие и регулирующие валютные отношения страны	Международные организации, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование

Создание новой мировой валютной системы проходит три основных этапа:

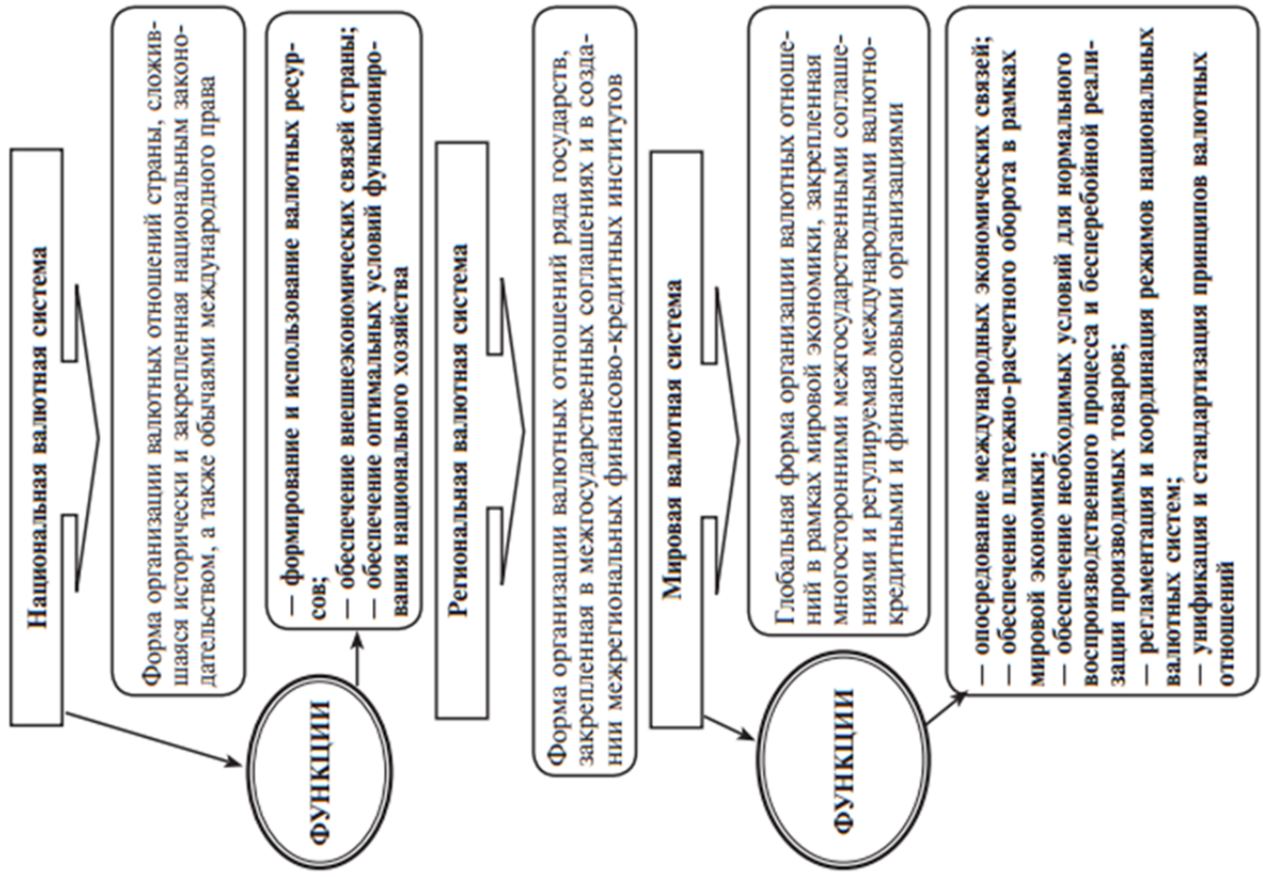
Становление, формирование предпосылок, определение принципов новой системы; при этом сохраняется ее преемственная связь со старой системой

Формирование структурного единства, завершение построения, постепенная активизация принципов новой системы

Образование полноценно функционирующей новой мировой валютной системы на базе законченной целостности и органической увязки ее элементов

Требования, предъявляемые мировой экономикой к МВС:

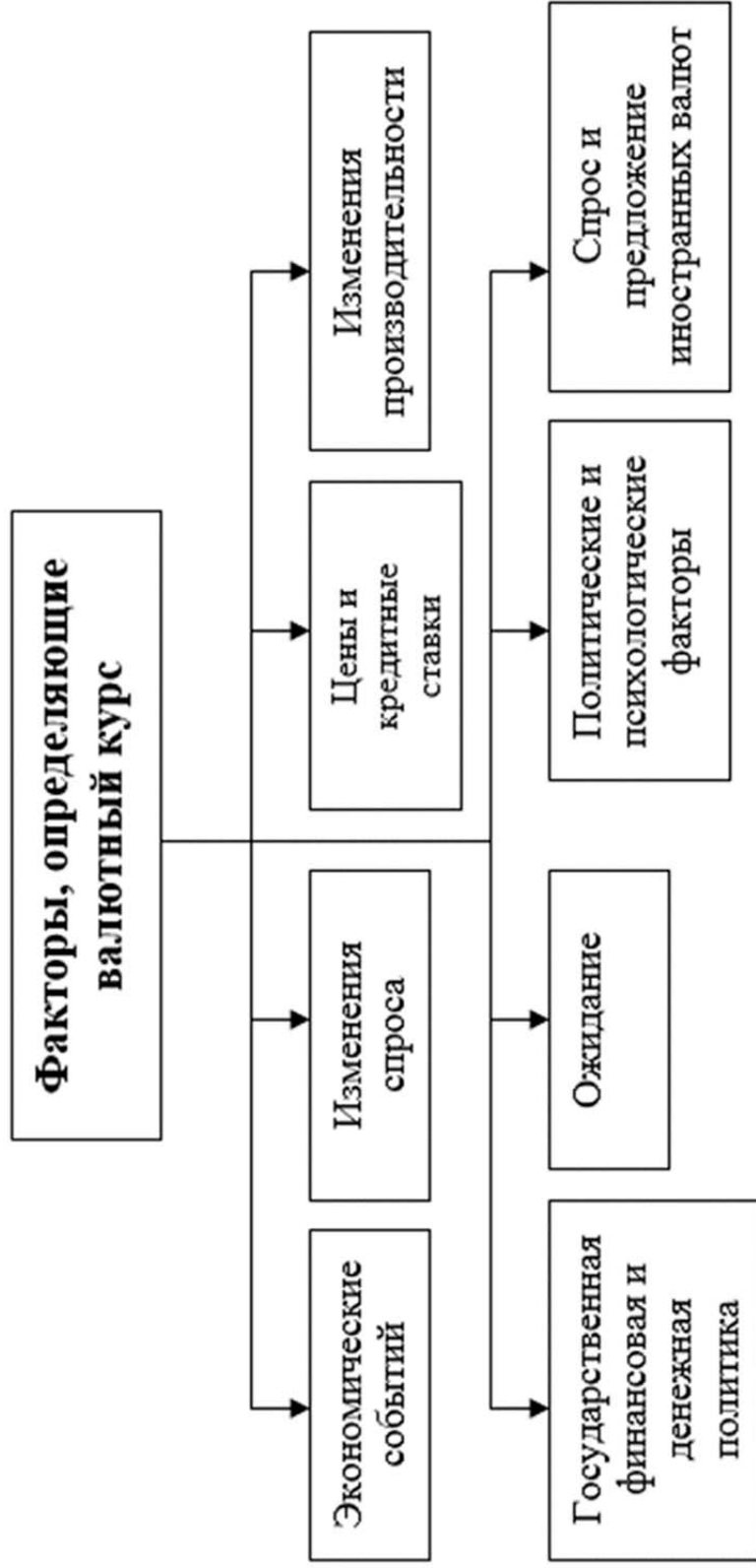
1. Наличие достаточного количества пользующихся доверием платежно-расчетных средств;
2. Гибкость и приспособляемость к изменениям в мировой экономике и МЭО;
3. Недискриминация, т.е. соответствие интересам всех стран-участниц



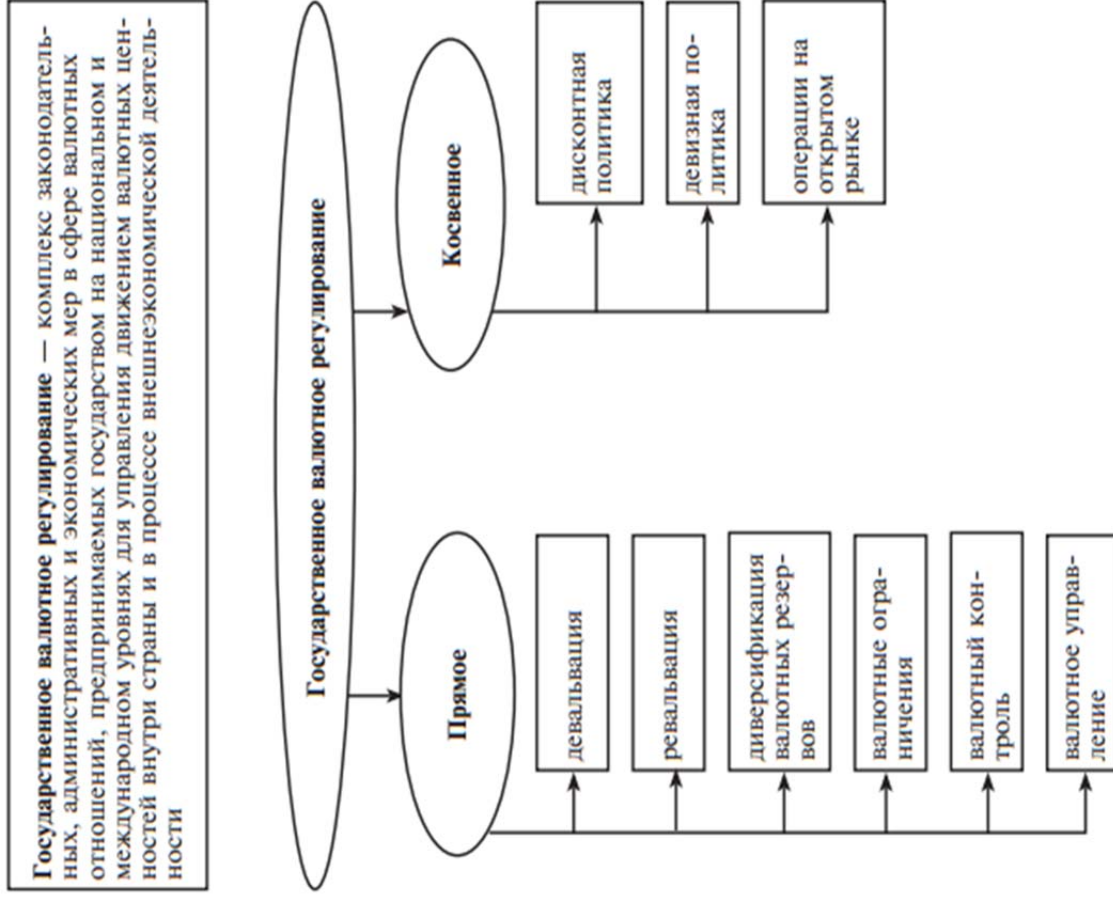
Эволюция мировой валютной системы

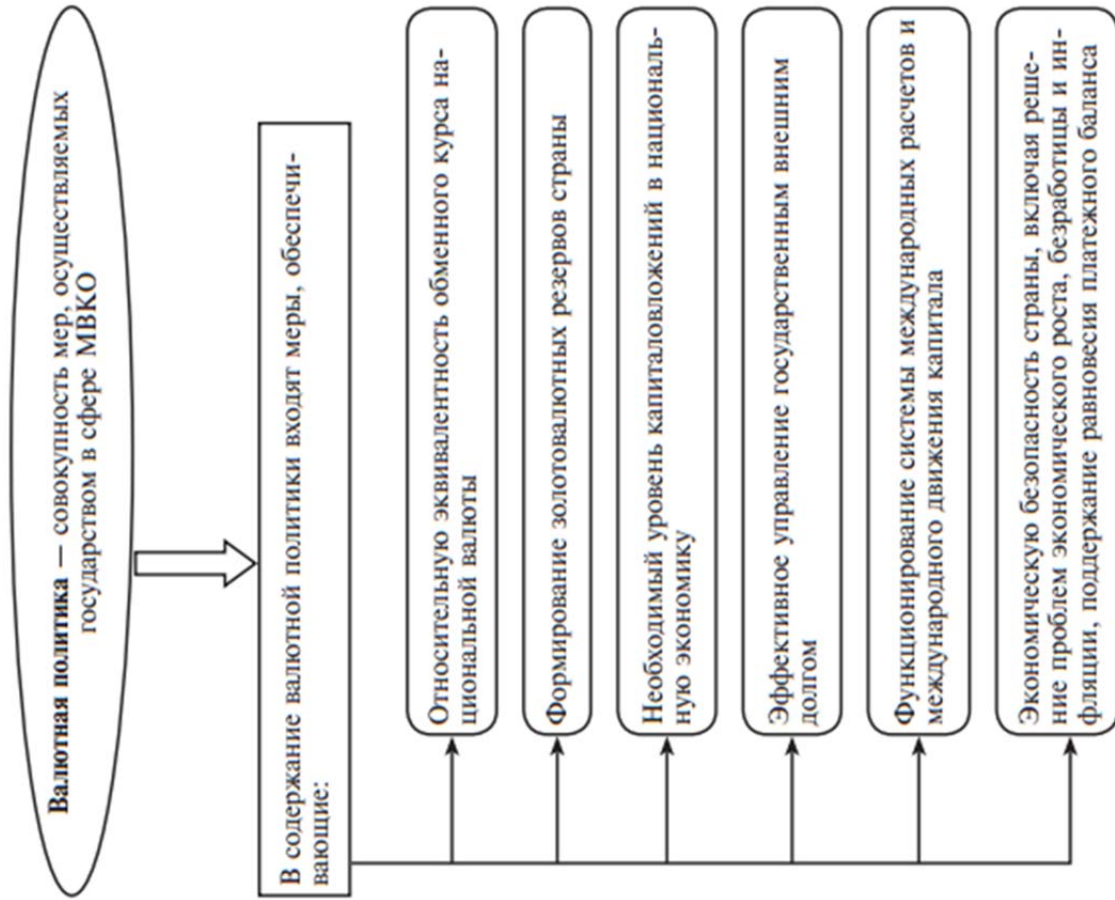
Критерии	Парижская валютная система с 1867 г.	Генуэзская валютная система с 1922 г.	Бреттон-Вудская валютная система с 1944 г.	Ямайская валютная система с 1976–1978 гг.	Европейская валютная система с 1979 г.
1. База	Золотомонетный стандарт	Золотодевизный стандарт	Золотодевизный стандарт	Стандарт СДР	Стандарт ЭКЮ с (1979–1988 гг.); евро (с 1999 г.)
2. Использование золота как мировых денег	Конвертируемость валют в золото. Золотые паритеты. Золото как резервное и платежное средство	Конвертируемость валют в золото. Золотые паритеты. Золото как резервное-платежное средство	Конвертируемость валют в золото. Золотые паритеты. Золото как резервно-платежное средство	Официальная демонетизация золота	Объединение 20% официальных золотодолларовых резервов. Использование золота для обеспечения эмиссии ЭКЮ, переоценка золотых резервов по рыночной цене
3. Режим валютного курса	Свободно колеблющиеся курсы в пределах золотых точек	Свободно колеблющиеся курсы без золотых точек	Фиксированные паритеты и курсы ($\pm 0,75; \pm 1\%$)	Свободный выбор режима валютного курса	Совместно плавающий валютный курс в пределах $\pm 2,25; \pm 15\%$ с августа 1993 г. («европейская валютная змея») только для четырех стран, не присоединившихся к зоне евро
4. Институциональная структура	Конференция	Конференция, совещание	МВФ — орган межгосударственного валютного регулирования	МВФ, совещания «в верхах»	ЕФС (1979–1993 гг.); ЕВИ (1994–1998 гг.); ЕЦБ (с 1 июля 1998 г.)



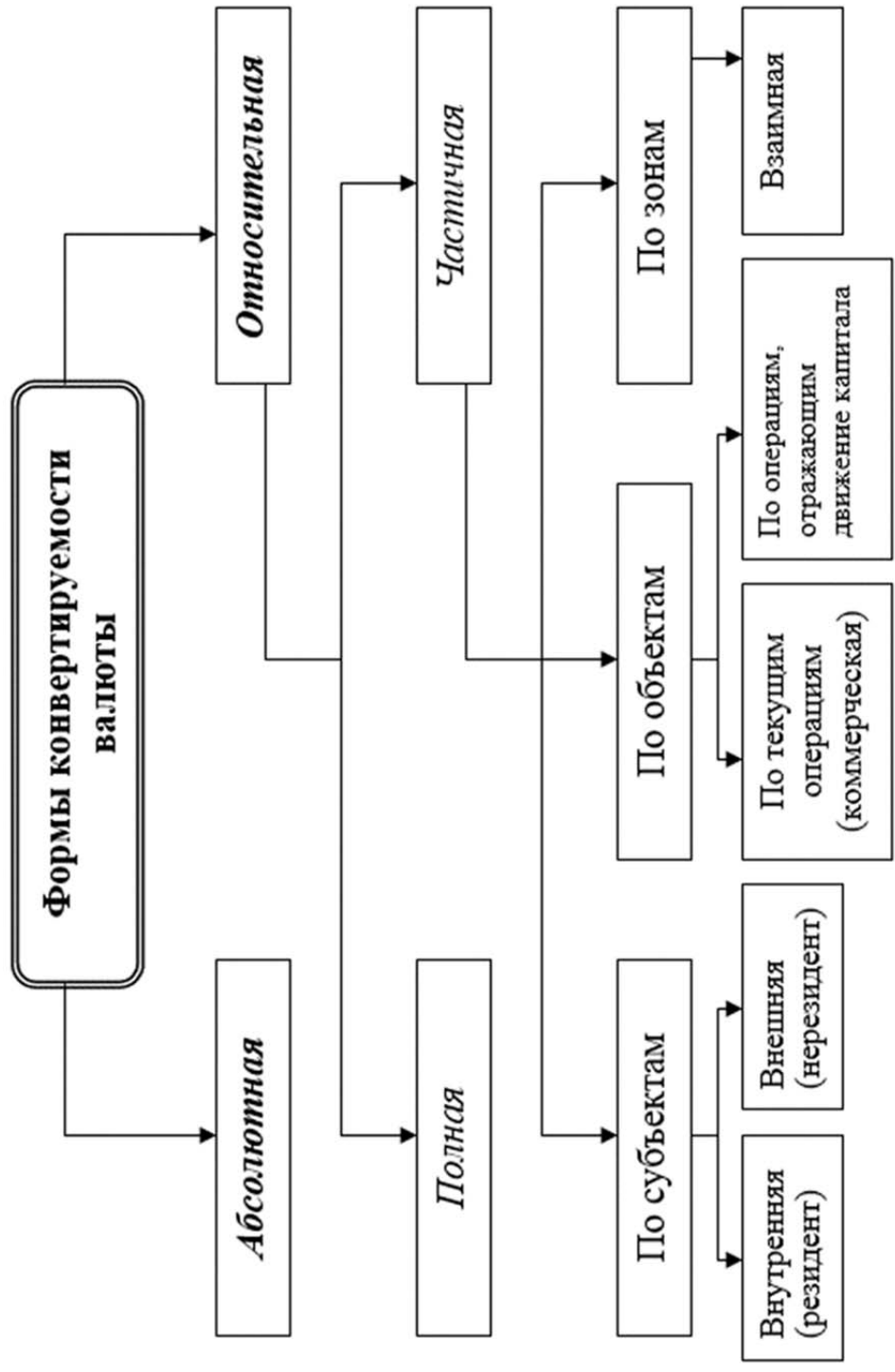


Вопрос 2. Национальная валютная политика на современном этапе (содержание)

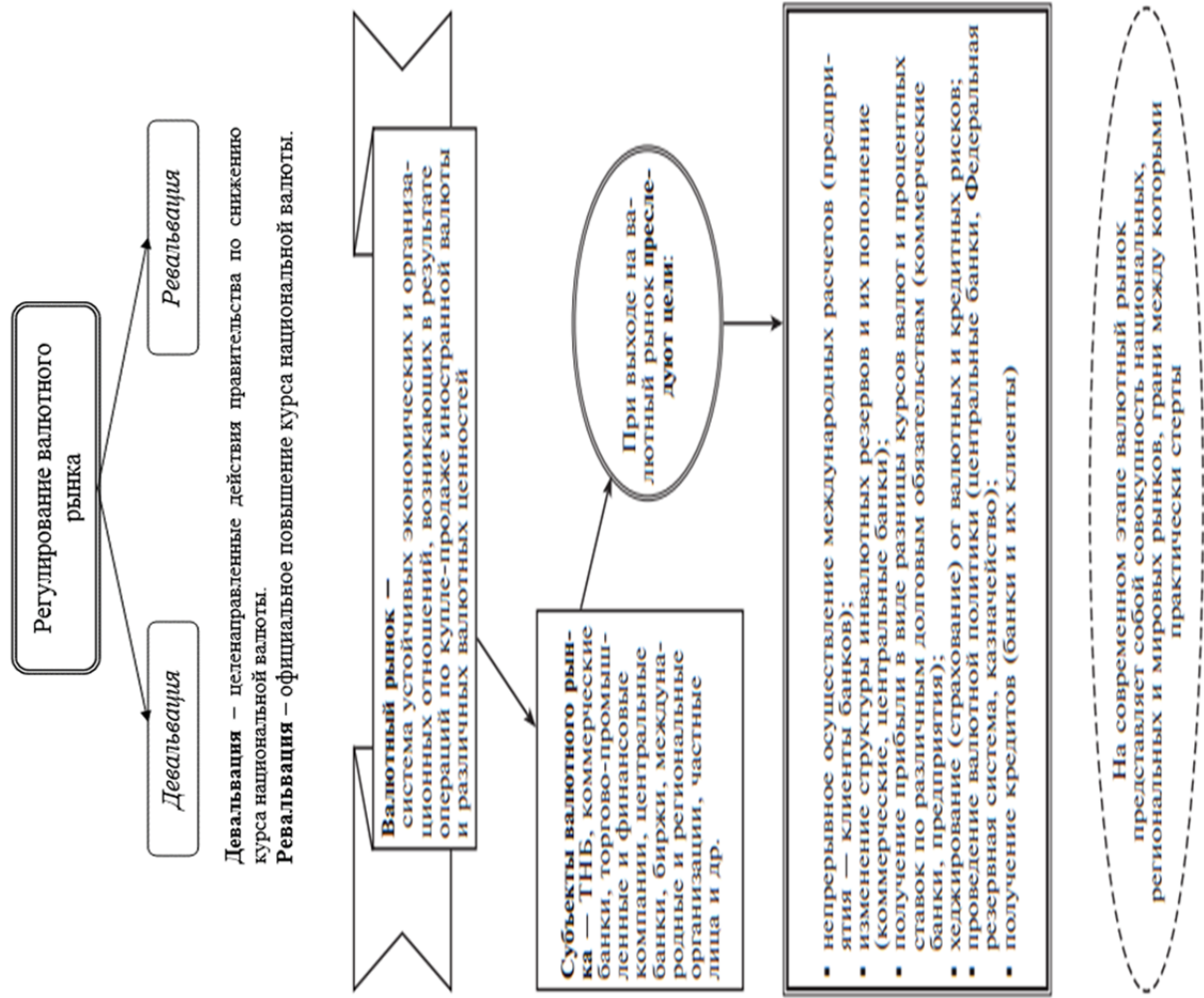




Вопрос 3. Конвертируемость валют (содержание)



Вопрос 4. Мировой валютный рынок (содержание)



Классификация валют по степени интернационализации

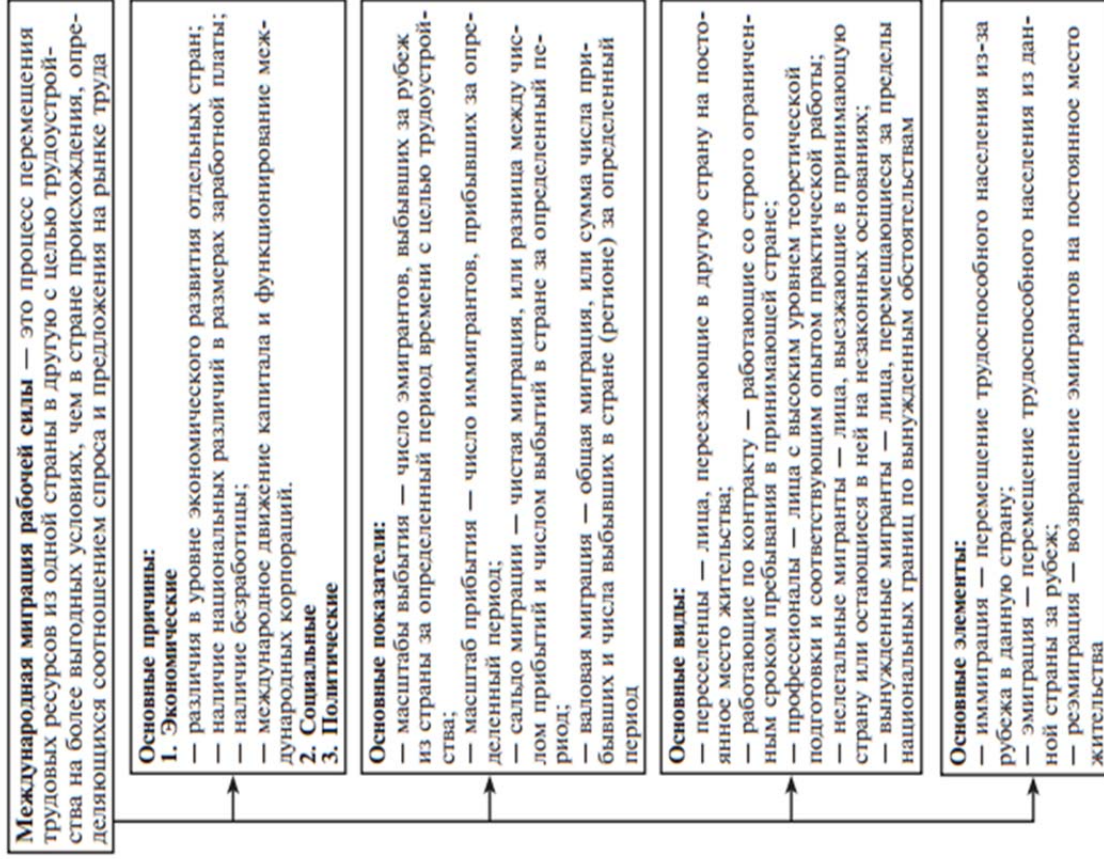
Наименование вида валюты	Определяющий признак	Примеры
Ключевая валюта	Исполняет за рубежом ряд денежных функций в значительных масштабах	Российский рубль
Резервная валюта	Используется в официальных резервах других стран	Швейцарский франк
Ведущая валюта (валюта-посредник)	Применяется во внешнеэкономических и валютнообменных сделках, где для каждой из сторон не является национальной	Евро, фунт стерлингов, японская иена
Доминирующая валюта	Выполняет в международном обороте большинство функций денег в значительно более крупном объеме, чем другие ключевые валюты	Доллар США

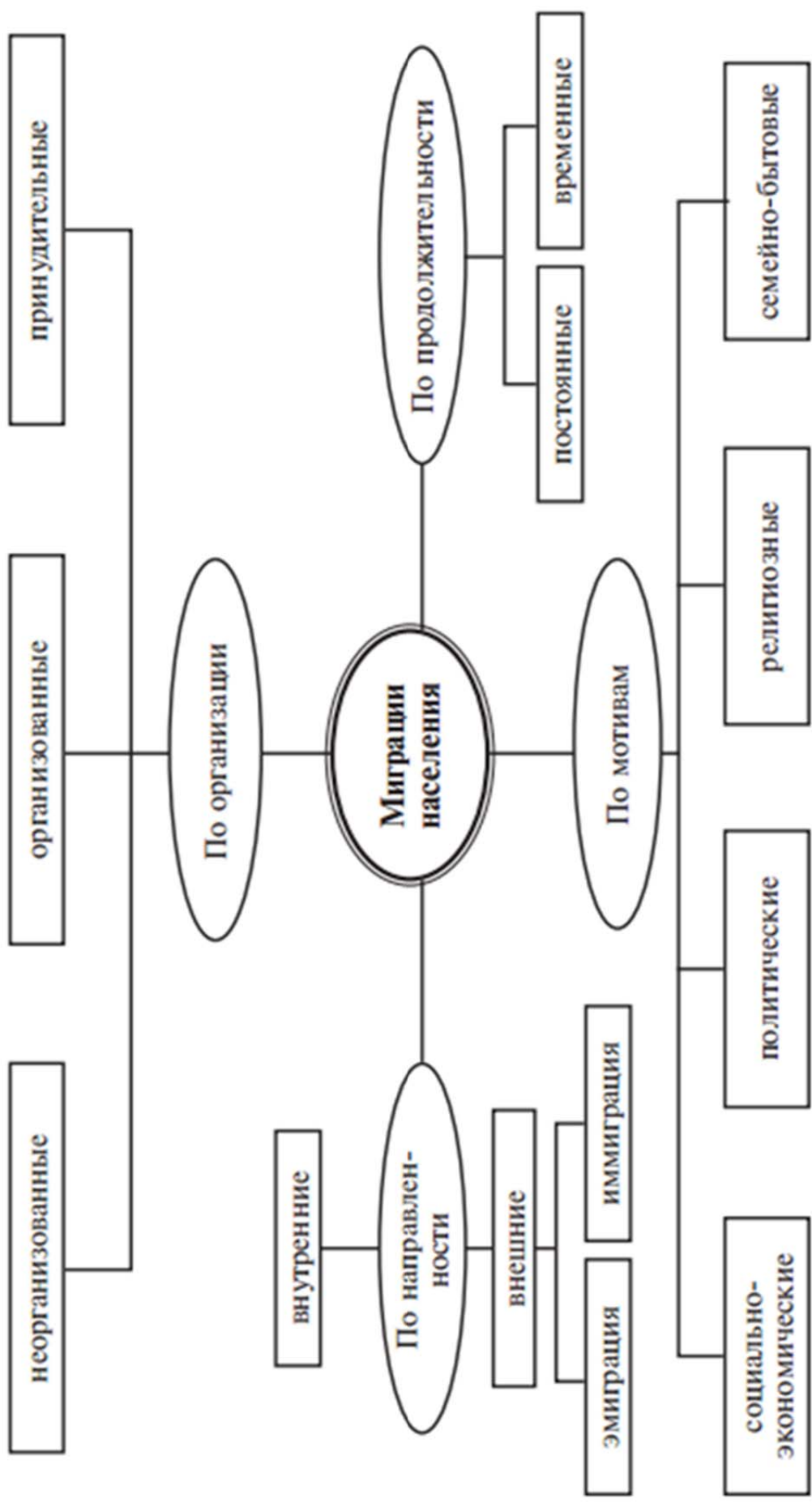
Классификация форм валютных курсов

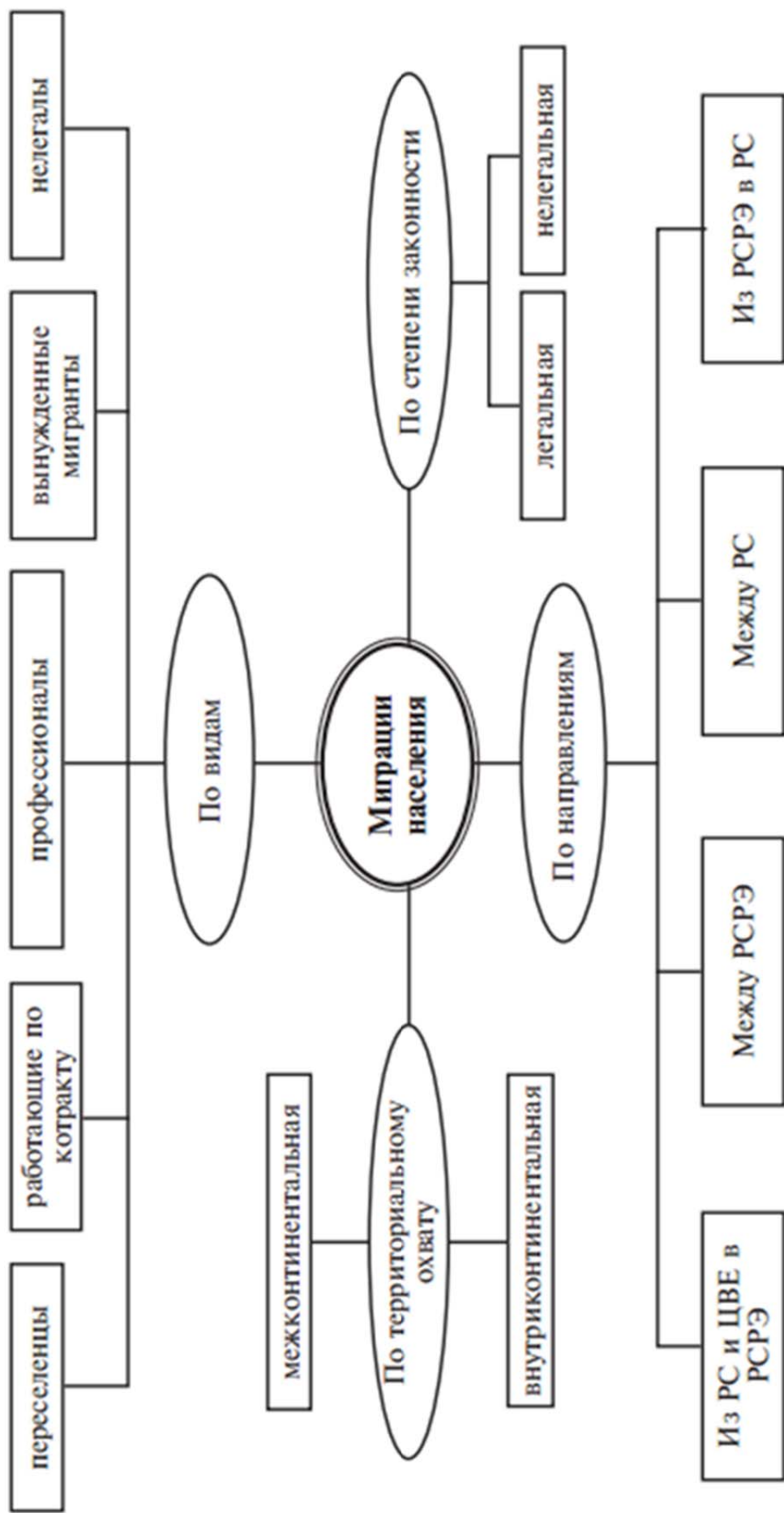
Формы валютных курсов	Характеристика
1. Фиксированные валютные курсы	Предполагают наличие официально зарегистрированных паритетов, лежащих в основе валютных курсов и поддерживаемых государством
— реально фиксированные	Опираются на золотой паритет, отклоняются в пределах «золотых точек»
— договорно-фиксированные	Опираются на: — согласованный эталон; — условно установленную официальную цену золота; — согласованный размер пределов допустимых согласенных рыночных котировок от паритетов
2. Гибкие валютные курсы	У валют отсутствует официальный паритет
— плавающие (свободно колеблющиеся)	Изменяются в зависимости от спроса и предложения
— колеблющиеся	Изменяются в зависимости от спроса и предложения, но корректируются валютными интервенциями центральных банков

Тема 8. Международная миграция рабочей силы

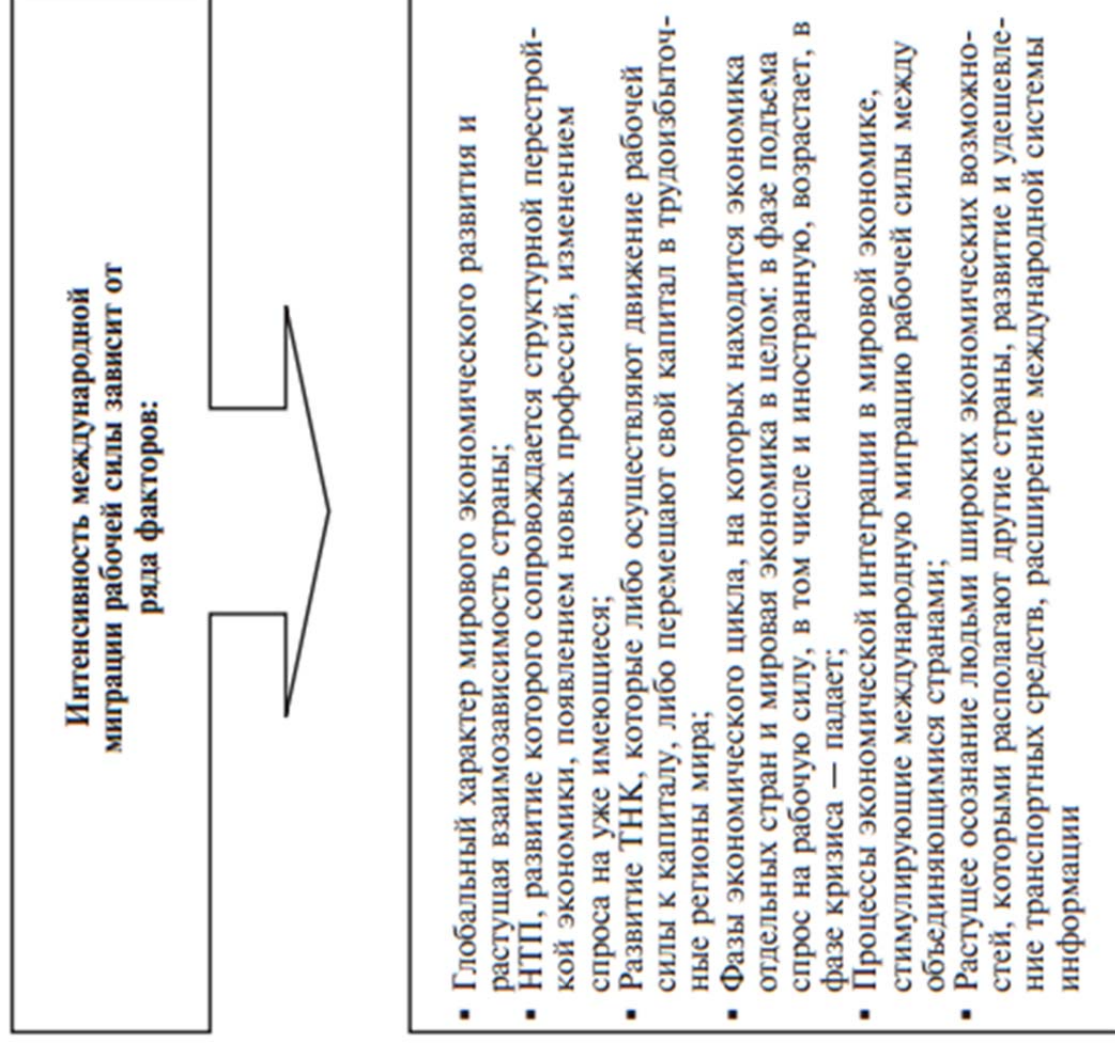
Вопрос 1. Теории и мотивы международной миграции рабочей силы (содержание)







Вопрос 2. Масштабы, динамика и структура мирового рынка рабочей силы (содержание)

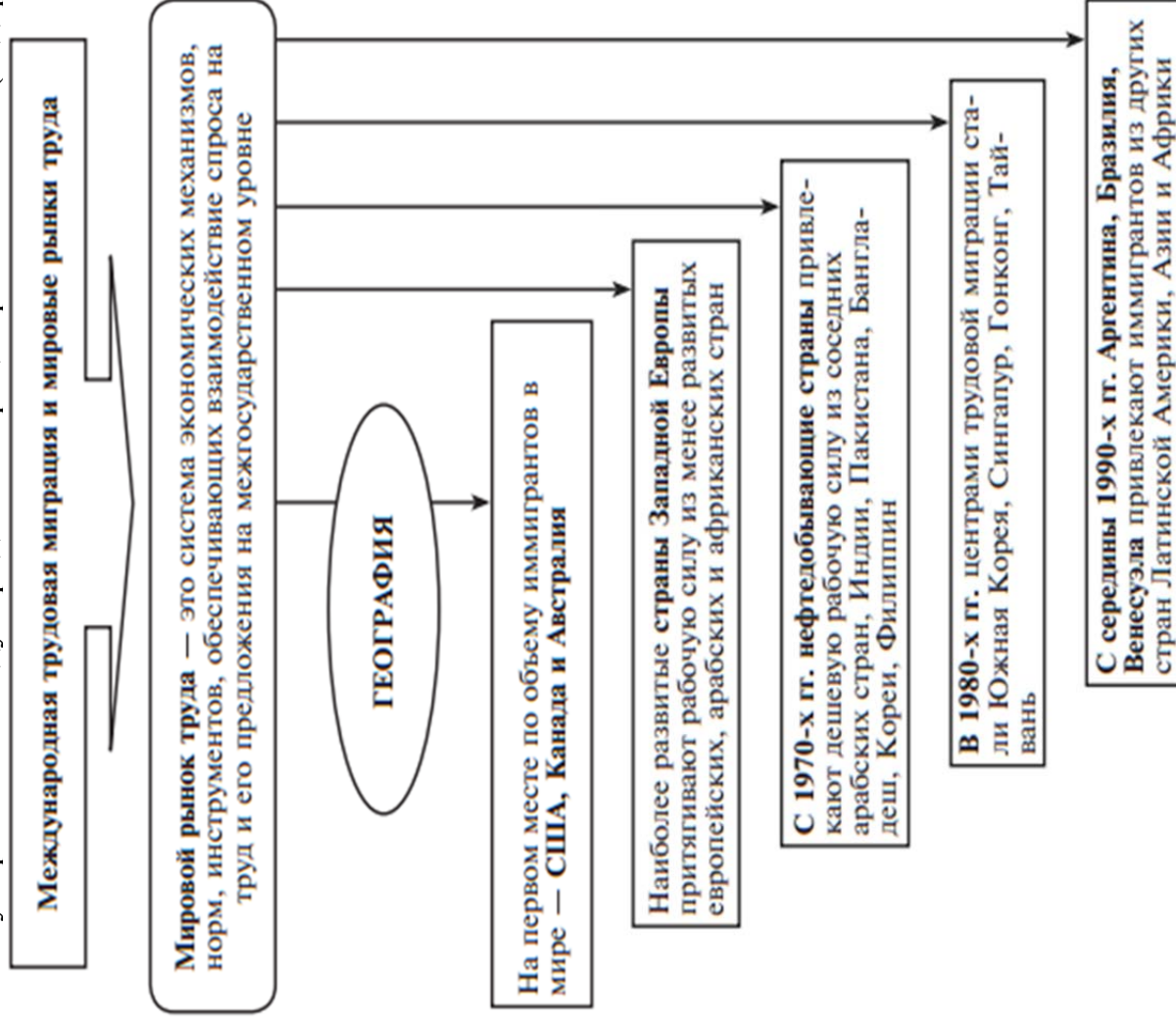


Вопрос 3. Последствия международной трудовой миграции (содержание)

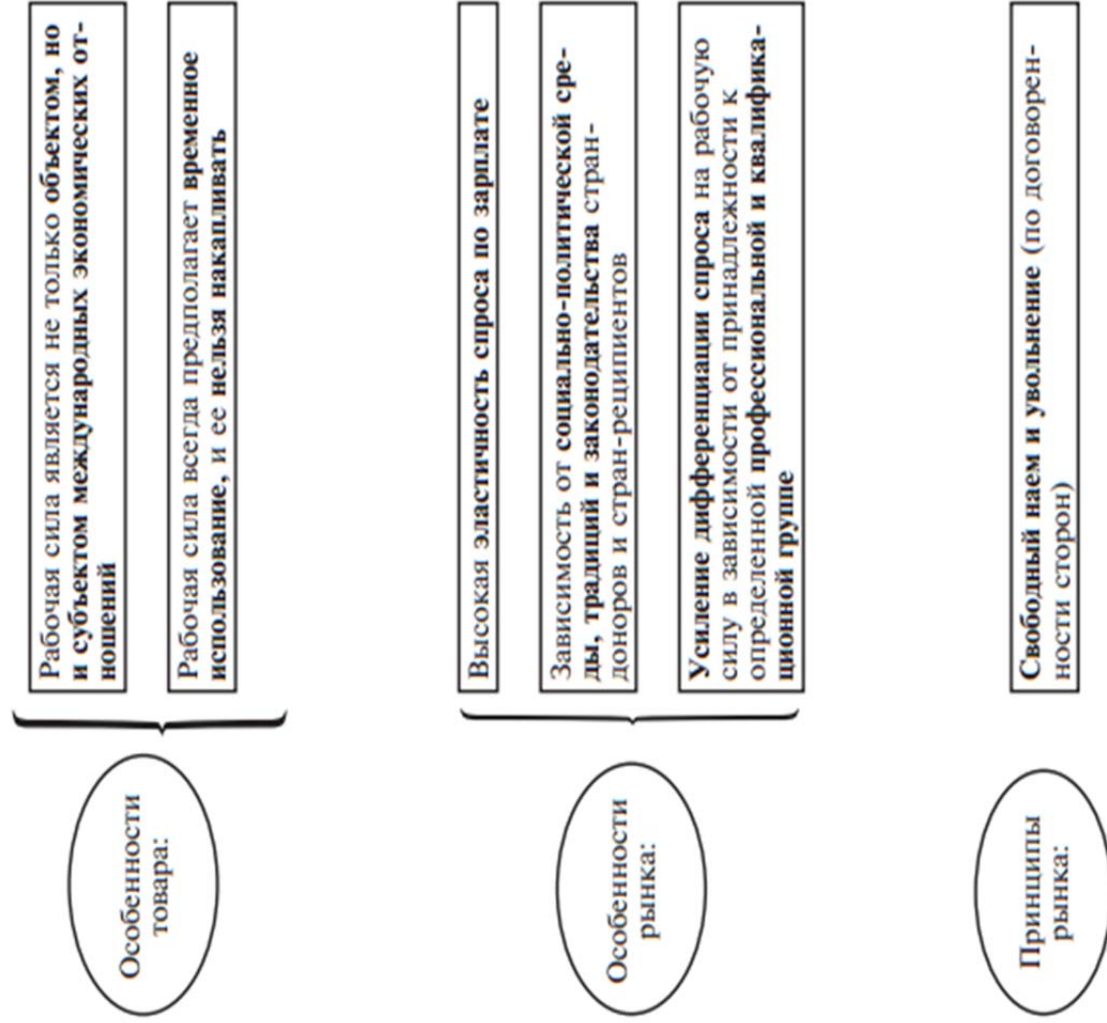
Эффекты международной трудовой миграции

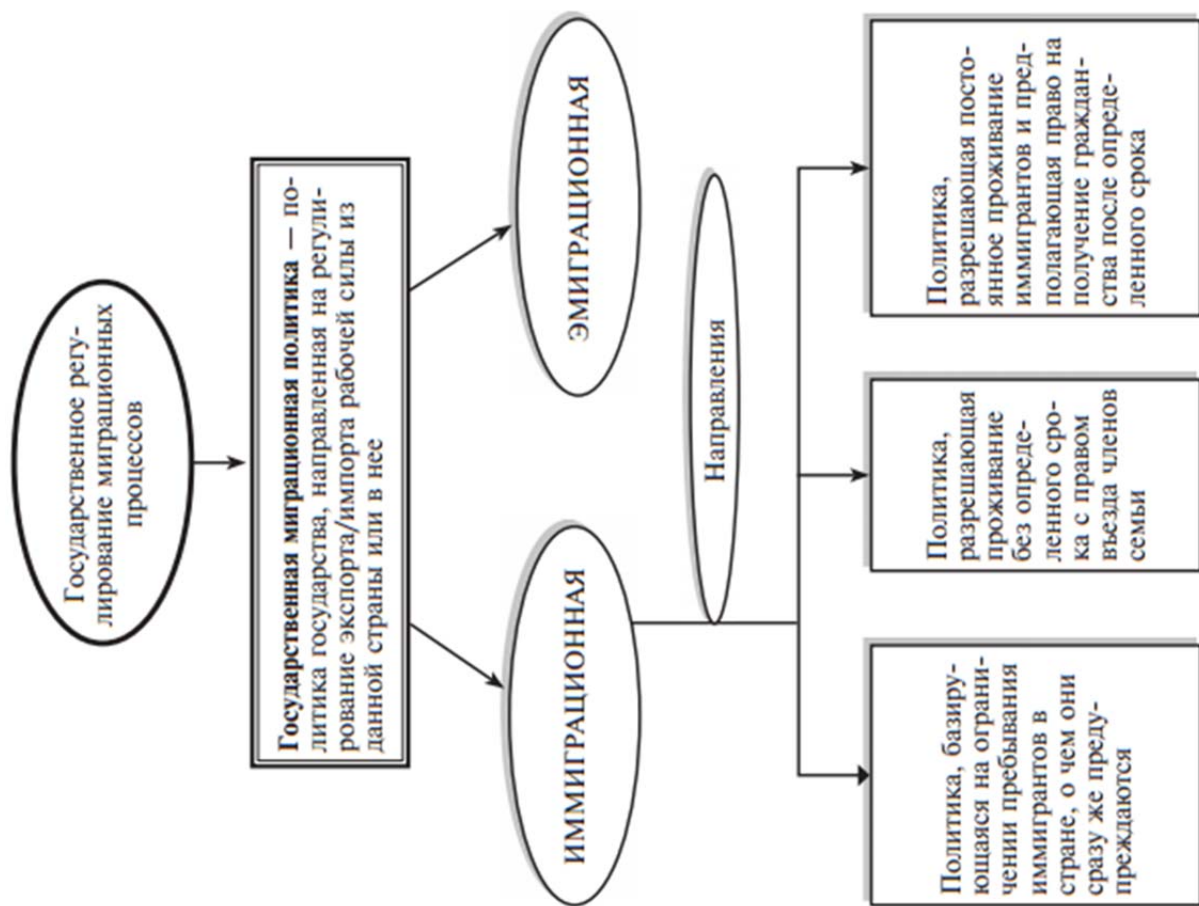
Страны-реципиенты	Страны-доноры
Положительные	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Повышение конкурентоспособности национальных товаров вследствие уменьшения издержек производства, связанных с более низкой ценой иностранной рабочей силы. 2. Мультипликационный эффект (стимулирование иностранной рабочей силой производства и занятости в стране пребывания). 3. Экономия на затратах на образование и профессиональную подготовку (при импорте квалифицированной рабочей силы). 4. Поддержание социальной стабильности (в случае кризисов и безработицы). 5. Поддержание социальных программ на более высоком уровне 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Экспорт рабочей силы — важный источник поступления в страну свободно конвертируемой валюты. 2. Уменьшение давления избыточных трудовых ресурсов и социального напряжения в стране. 3. Бесплатное для страны обучение рабочей силы новым профессиональным навыкам, знакомство с передовой организацией труда и т.д. 4. Участие международных экономических организаций и реципиентов в финансировании социально-экономических программ стран-доноров, нацеленных на создание новых рабочих мест
Негативные	
<ol style="list-style-type: none"> 1. Обостряется ситуация на национальном рынке труда; 2. Вследствие роста предложения на рынке труда усиливается тенденция к снижению цены рабочей силы, в том числе и национальной; 3. Провоцируются национальные и этнические конфликты между коренным населением и иммигрантами 	<ol style="list-style-type: none"> 1. Экономический ущерб от потери части трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте приводит к старению возрастной структуры населения; 2. Потеря затрат на общобразовательную и профессиональную подготовку эмигрантов

Вопрос 4. Регулирование международной миграции рабочей силы (содержание)



Мировой рынок труда: специфика товара и рынка





Тема 9. Балансы международных расчетов как отражение мирохозяйственных связей страны

Вопрос 1. Платежный баланс: сущность и структура (содержание)

ТОРГОВЫЙ, РАСЧЕТНЫЙ И ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС СТРАНЫ

	Торговый баланс	Расчетный баланс	Платежный баланс
Сущность	Соотношение стоимости экспорта и импорта товаров за определенный период времени	Текущее соотношение на какую-либо дату требований и обязательств данной страны (независимо от сроков наступления платежа), возникших в результате экспорта, предоставления кредитов, а также денежных обязательств, возникших в результате импорта и получения кредитов	Соотношение между поступлениями на счет и платежами по обязательствам; таблица, отражающая движение денежных средств в виде платежей из страны в страну
Основные особенности:	<ul style="list-style-type: none"> — показывает экспортные доходы и импортные затраты; — позволяет осуществлять анализ участия страны в МРТ; — позволяет определить место страны в мировой торговле 	<ul style="list-style-type: none"> — позволяет выявить объем денежных требований и обязательств страны по отношению к другим странам; — тесная связь с торговым балансом 	<ul style="list-style-type: none"> — показывает доходы и затраты страны по различным формам МЭО — мировой торговле и миграции капиталов, а также перемещению трудовых ресурсов и населения (туризм и др.); — имеет тесную связь с торговым и расчетным балансами; — позволяет определить место страны в мировой экономике и МЭО

«Экономические международные сопоставления — комплекс экономико-статистических приемов, направленных на сравнение экономических (натуральных и стоимостных) показателей различных стран, и органически связанный с ним научный анализ».

Большая советская энциклопедия

Международные экономические сопоставления:
система показателей развития национального хозяйства и мировой экономики

- 1. Валовой внутренний продукт (ВВП)** — совокупная стоимость конечной продукции отраслей национальной экономики;
- 2. Валовой национальный продукт (ВНП)** отличается от ВВП на сумму внешнеэкономических операций, включая сальдо экспорта и импорта товаров и услуг, сальдо перевода заработной платы иностранных рабочих и сальдо перевода прибылей от вывезенного за рубеж капитала. Может быть больше или меньше ВВП — в зависимости от знака сальдо;
- 3. Мировой валовой продукт** — сумма валовых продуктов всех стран мира;
- 4. Темп прироста ВВП/ВНП**, базовый год принимается за 100%;
- 5. ВВП/ВНП на душу населения (доход на душу населения);**
- 6. Паритет ВВП на душу населения;**
- 7. Паритет покупательной способности (ППС)** — соотношение между национальными валютами по их покупательной способности, т.е. с учетом в каждой стране цен на определенный набор товаров и услуг. А так как цены во всех странах мира различны, то ППС практически не совпадает с обменным курсом национальных валют (официальным или рыночным). Поэтому ППС применяется в аналитических целях, а не в хозяйственных;
- 8. Отраслевая структура производства и потребления ВВП как показатель уровня социально-экономического развития страны** — для промышленно развитых стран типична ситуация, когда в структуре ВВП преобладает третичный сектор (сфера услуг), вторичный сектор представлен прежде всего обрабатывающей промышленностью, а доля первичного сектора (сельское и лесное хозяйство) невелика;
- 9. Уровень и качество жизни** в стране определяются рядом показателей, прежде всего продолжительностью жизни, безработицей, охватом населения образованием, состоянием личной безопасности, природной среды и уровнем потребления различных товаров и услуг.

Индекс человеческого развития: вбирает в себя индексы предстоящей продолжительности жизни, охвата населения образованием и уровня жизни.

ТОРГОВЫЙ, РАСЧЕТНЫЙ И ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС СТРАНЫ

	Торговый баланс	Расчетный баланс	Платежный баланс
Основные элементы	<ul style="list-style-type: none"> — экспорт; — импорт 	<ul style="list-style-type: none"> — торговый баланс; — вывоз и ввоз золота; — баланс услуг; — расходы отечественных туристов за рубежом и доходы от иностранного туризма в национальной экономике; — доходы от инвестиций за границей, расходы по инвестициям за границей; — правительственные расходы и доходы за границей 	<ul style="list-style-type: none"> — платежи и поступления по внешнеэкономическим операциям; — платежи и поступления по фрахтованию судов, обслуживанию их в зарубежных портах; — доходы от капиталовложений за границей и выплаты процентов и дивидендов на иностранные капиталы; — платежи и расходы туристов, дипломатов и торговых представителей за границей и соответствующие поступления; — платежи и поступления по различным нематериальным переводам; — суммы, выплачиваемые другим странам по предоставленным им займам и кредитам и суммы, притекающие из других стран по аналогичным причинам
Основные формы	<ul style="list-style-type: none"> — активный торговый баланс — если стоимость вывоза превышает стоимость ввоза; — пассивный торговый баланс — если стоимость ввоза превышает стоимость вывоза; — нетто-баланс — со-впадение стоимости вывоза и ввоза 	<ul style="list-style-type: none"> — активный расчетный баланс — превышение суммы возникших за определенный период требований над суммой обязательств; — пассивный расчетный баланс — превышение суммы обязательств над суммой возникших за период требований 	<ul style="list-style-type: none"> — активный платежный баланс — если страна получила из-за рубежа платежей на большую сумму, чем произвела; — пассивный — если страна получила из-за рубежа платежей на меньшую сумму, чем произвела

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС ГОСУДАРСТВА

Экономические силы	Способ влияния
1. Темп инфляции	По причине чрезмерного повышения уровня цен на товары и услуги, производимые внутри страны, они оказываются слишком дорогостоящими для покупателей-нерезидентов. В результате этого повышения сокращается уровень экспорта. Одновременно из-за повышения уровня цен импортные товары становятся все более привлекательными для покупателей по сравнению с товарами, произведенными в этой стране. В результате объем импортных операций увеличивается
2. Реальный рост ВВП	Высокие темпы роста ВВП ведут к увеличению объемов импорта товаров и услуг вследствие повышения уровня доходов внутри страны, часть которых может быть израсходована на импорт. Низкие темпы роста ВВП, напротив, ведут к понижению уровня импорта товаров и услуг
3. Процентные ставки	Уровни процентных ставок оказывают влияние на потоки капитала, вливающиеся в рынок облигаций и используемые для инвестиций в денежный рынок. Если в стране повышаются процентные ставки, то можно ожидать увеличения притоков капитала для инвестиций в облигации с высокой доходностью и в другие инструменты денежного рынка. Напротив, если процентные ставки понижаются, то можно ожидать оттока капитала по причине того, что финансовые центры других стран становятся более привлекательными для инвесторов
4. Валютный курс «спот»	Валютный курс «спот» оказывает влияние на: Относительную стоимость импортных товаров по сравнению со стоимостью товаров, произведенных внутри страны; Относительную стоимость экспортных товаров по сравнению с товарами других стран (в странах-импортерах). Высокий курс иностранной валюты препятствует проведению импортных операций и содействует проведению экспортных операций. Напротив, низкий курс иностранной валюты создает благоприятные условия для импорта, но препятствует экспорту

Источник: *Максимо В. Энг, Френсис А. Лис, Лоуренс Дж. Мауер. Мировые финансы. Пер. с англ. — М.: ООО Издательско-консалтинговая компания «ДеКА», 1998. — С. 71.*

ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА 2008 Г. (НЕЙТРАЛЬНОЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЕ) (МЛН ДОЛЛ. США)

	Основные агрегаты					2008 г.
	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	2008 г.	
Счет текущих операций	38 037	26 215	29 602	8 486	102 400	
Товары и услуги	45 316	44 896	45 262	19 218	154 692	
Экспорт	120 421	140 065	151 555	110 868	522 909	
Импорт	-75 105	-95 169	-106 293	-91 651	-368 217	
Товары	49 913	51 227	53 869	24 733	179 742	
Экспорт	110 129	126 669	136 771	98 035	471 603	
Импорт	-60 216	-75 442	-82 902	-73 302	-291 861	
Услуги	-4 597	-6 330	-6 608	-5 516	-25 051	
Экспорт	10 292	13 397	14 784	12 833	51 306	
Импорт	-14 889	-19 727	-23 391	-18 349	-76 357	
Доходы от инвестиций и оплата труда	-6 511	-18 609	-14 580	-9 497	-49 196	
К получению	15 588	16 788	15 595	11 013	58 984	
К выплате	-22 100	-35 396	-30 175	-20 509	-108 180	
Оплата труда	-2 777	-3 887	-4 490	-3 025	-14 179	
Полученная	834	1 076	1 008	874	3 792	
Выплаченная	-3 611	-4 962	-5 499	-3 900	-17 971	
<i>Доходы от инвестиций</i>	-3 734	-14 722	-10 090	-6 471	-35 017	
К получению	14 755	15 712	14 587	10 138	55 192	
К выплате	-18 489	-30 434	-24 677	-16 610	-90 209	
Текущие трансферты	-769	-73	1 020	-1 235	-3 096	
Полученные	2 029	3 611	3 080	2 283	11 003	
Выплаченные	-2 797	-3 684	-4 100	-3 518	-14 099	
Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами	-32 082	-29 096	-24 664	-4 649	-90 491	
Капитальные трансферты	183	227	159	164	496	
Полученные	367	457	461	361	1 647	
Выплаченные	-184	-230	-302	-197	-914	
Приобретение/продажа непрямых иностранных активов	-238	0	0	0	-238	
Финансовый счет	-32 027	-29 323	-24 823	-4 813	-90 987	
Прямые инвестиции	5 111	6 463	5 434	3 248	20 256	
<i>За границу</i>	-15 802	-16 372	-11 802	-8 653	-52 629	
<i>В Россию</i>	20 913	22 835	17 236	11 901	72 885	
Портофельные инвестиции	-5 251	4 606	-10 615	-23 433	-34 692	

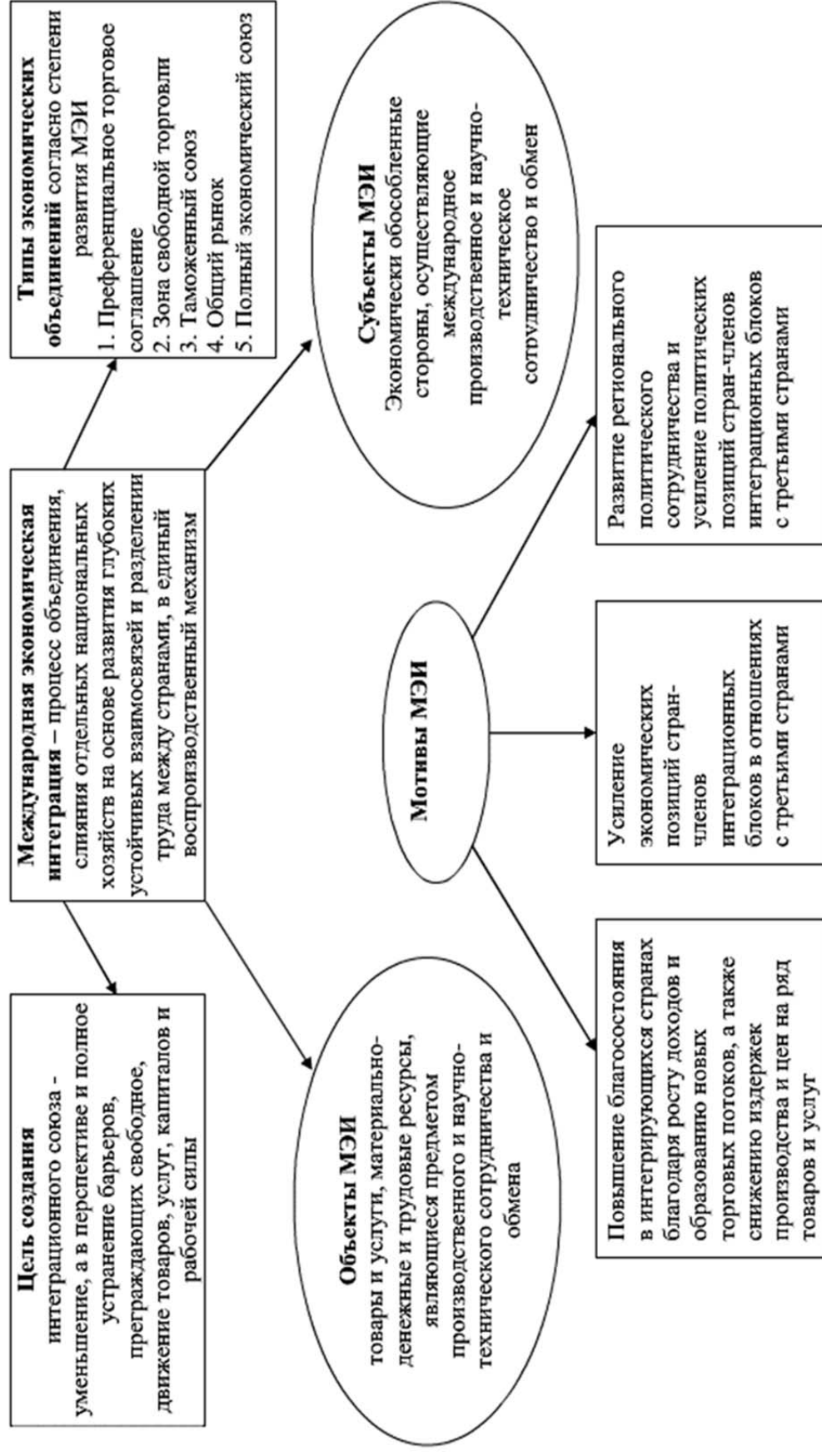
	Основные агрегаты					2008 г.
	I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал	2008 г.	
Активы	-476	-1 939	-561	-4 885	-7 860	
<i>Обязательства</i>	-4 775	6 545	-10 054	-18 548	-26 832	
Финансовые производные	253	-5	-401	-1 216	-1 370	
Активы	2 154	1 426	1 922	3 615	9 117	
Обязательства	-1 901	-1 432	-2 323	-4 831	-10 487	
Прочие инвестиции	-25 695	23 854	-4 198	-114 482	-120 521	
Активы	-34 080	-19 413	-41 307	-82 387	-177 187	
Наличная иностранная валюта	-2 817	3 287	817	-30 958	-29 670	
Остатки на текущих счетах и депозиты	-1 741	-2 208	-20 991	-14 553	-39 494	
Торговые кредиты и авансы предоставленные	1 290	-1 596	786	-8 610	-8 129	
Суды и займы предоставленные	-19 026	-4 277	-11 985	-19 030	-54 318	
Просроченная задолженность	-786	-184	-231	36	-1 164	
Задолженность по товарным поставкам на основании межправительственных соглашений	-326	-233	259	318	18	
Своеременно не полученная экспортная выручка, не поступившие товары и услуги в счет переводов денежных средств по импортным контрактам, переводы по фиктивным операциям с ценными бумагами	-9 323	-12 120	-10 059	-7 771	-39 273	
Прочие активы	-1 351	-2 082	96	-1 819	-5 156	
<i>Обязательства</i>	8 385	43 267	37 109	-32 095	56 666	
Наличная национальная валюта	554	683	323	-121	1 439	
Остатки на текущих счетах и депозиты	-2 795	6 873	-400	-7 850	-4 173	
Суды и займы привлеченные	9 717	36 005	36 192	-24 682	57 232	
Просроченная задолженность	-272	-247	329	1 091	900	
Прочие обязательства	1 181	-47	665	-532	1 268	
Резервные активы и пропуски	-6 445	-64 240	-15 043	131 069	45 340	
Общее сальдо	0	0	0	0	0	

Примечание: В данные платежного баланса могут вноситься изменения (преимущественно в течение года после первой публикации).
Источник: <http://www.cbr.ru/statistics/print.aspx>

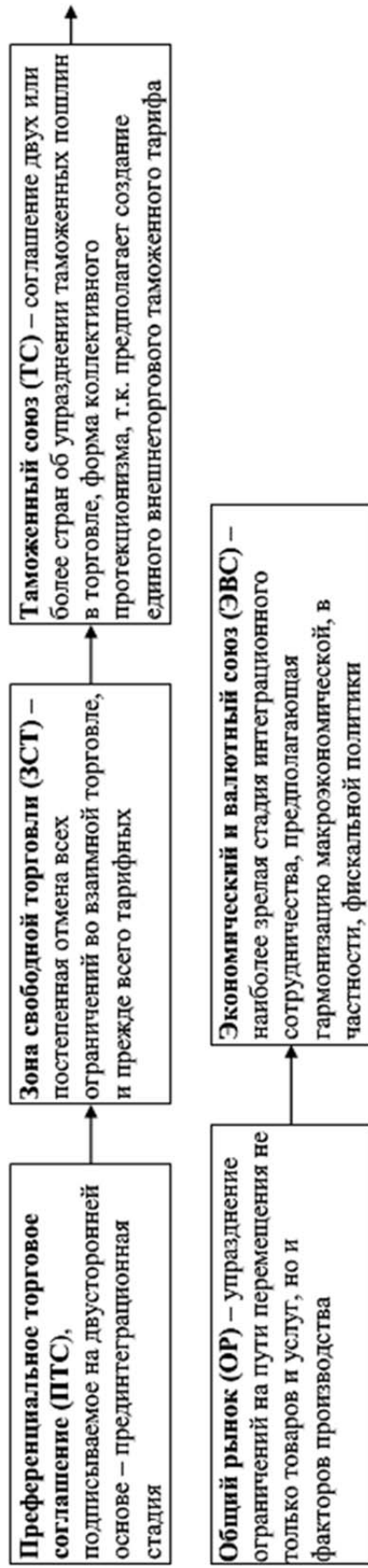
Тема 10. Проблемы и перспективы развития интеграционных процессов в мировой экономике (содержание)

Вопрос 1. Интеграционные объединения как часть мирового хозяйства (содержание)

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

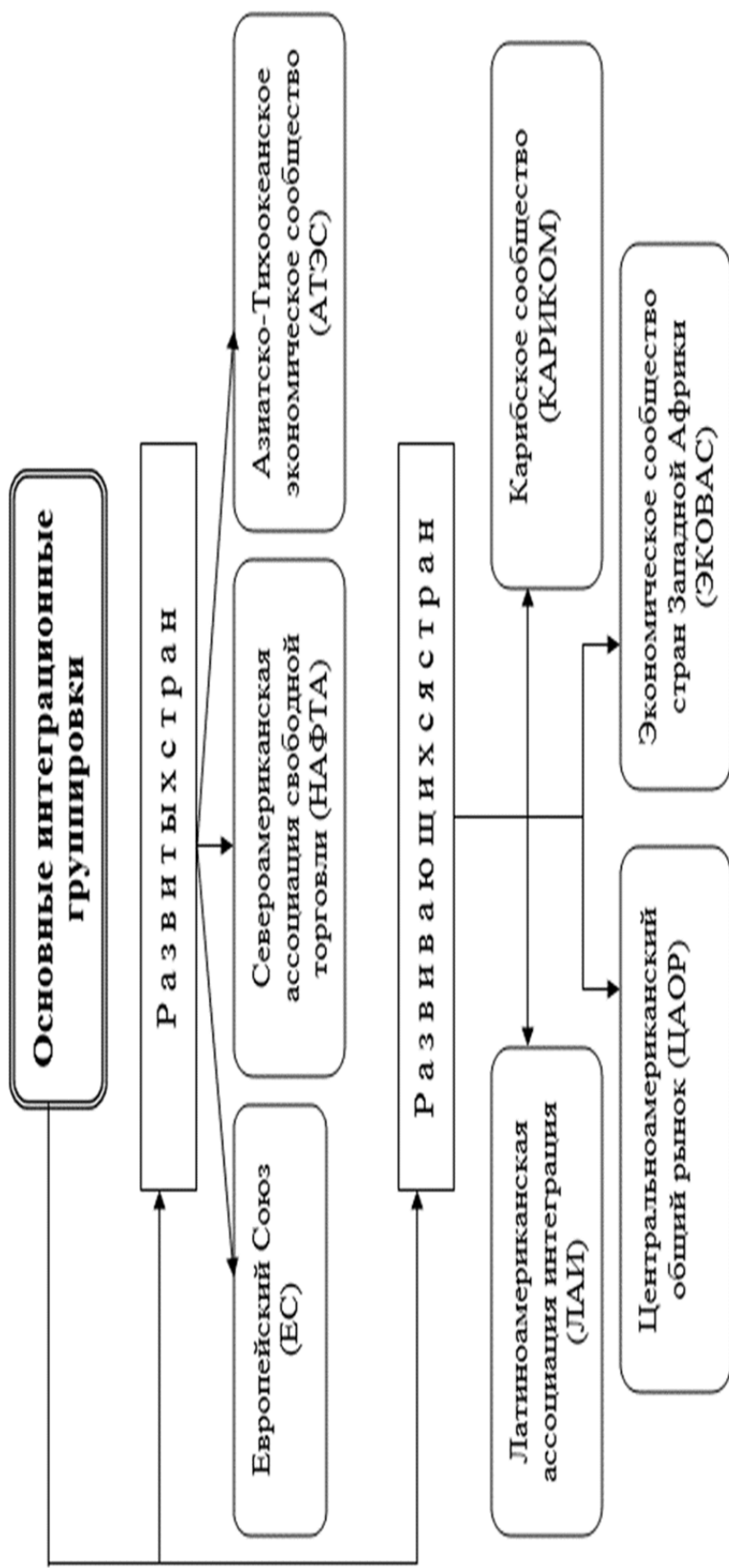


СТАДИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНТЕГРАЦИИ



Стадии интеграции и их характеристика

Стадии интеграции	Характеристика				
	Взаимное уменьшение ограничений в торговле	Отмена ограничений в торговле	Общие внешнеторговые ограничения	Свободное движение факторов производства	Единая макрополитика и общие органы для ее проведения
I	2	3	4	5	6
Преференциальное торговое соглашение	x				
Зона свободной торговли	x	x			
Таможенный союз	x	x	x		
Общий рынок	x	x	x	x	
Экономический союз	x	x	x	x	x
Политический союз	x	x	x	x	x
					7

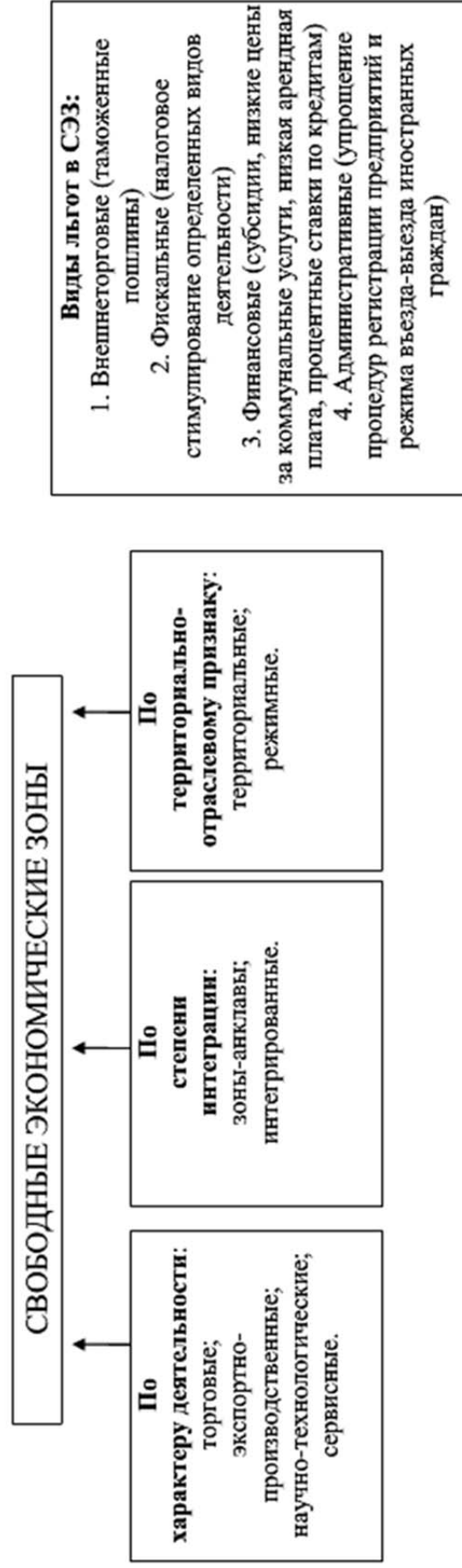
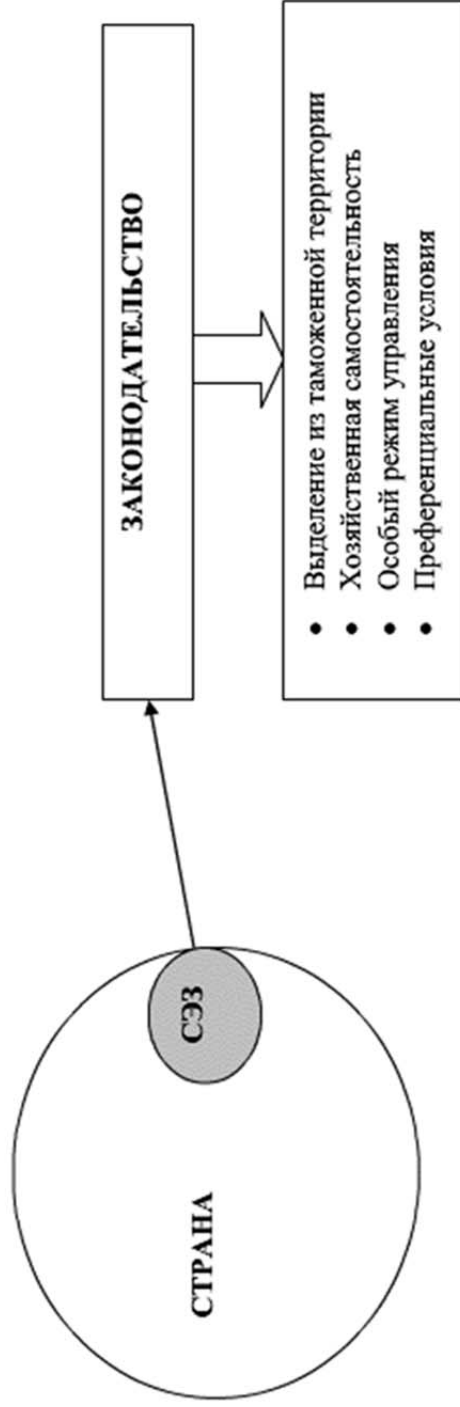


НАИБОЛЕЕ ЗНАЧИМЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ В ОСНОВНЫХ РЕГИОНАХ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

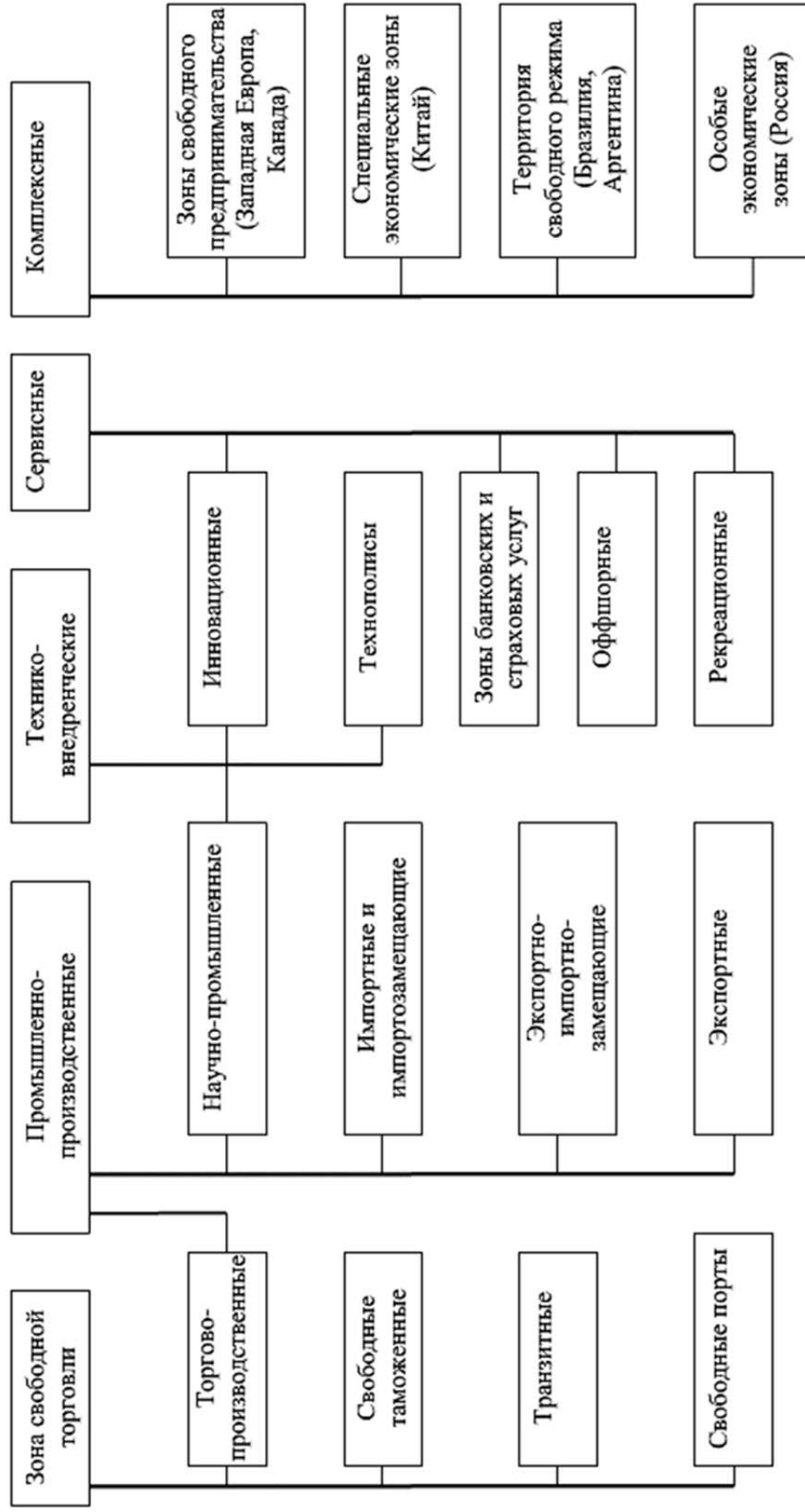
№ п/п	Наименование интеграционного блока	Количество стран-участниц	Год создания
7	Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС)	21	1989
11	Андская группа (Андский пакт)	4	1969
8	Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН)	10	1967
9	Ассоциация регионального сотрудничества Юго-Восточной Азии (СААРК)	7	1985
20	Евразийский экономический союз (ЕАЭС)	4	2015
2	Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ)	4	1960
1	Европейский Союз (ЕС). Первоначально — Европейское экономическое сообщество (ЕЭС).	28	1958/1992
3	Зона свободной торговли в Центральной Европе (СЕФТА)	7	1992
12	Карибское сообщество и Карибский общий рынок	15	1973
10	Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ), ранее ассоциация свободной торговли ЛААСТ).	11	1960/1980
15	Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА)	19	1994
13	Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР)	4	1991
6	Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА)	3	1994
18	Совет арабского экономического единства (САЭЕ)	13	1964
19	Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ)	6	1981
4.	Содружество независимых государств (СНГ)	10+1	1991
17.	Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕАК)	6	1966
5.	Черноморское экономическое сотрудничество	12	1992
14.	Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС)	15	1976
16	Южноафриканское сообщество развития (САДК)	15	1992

СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ (free economic zones)

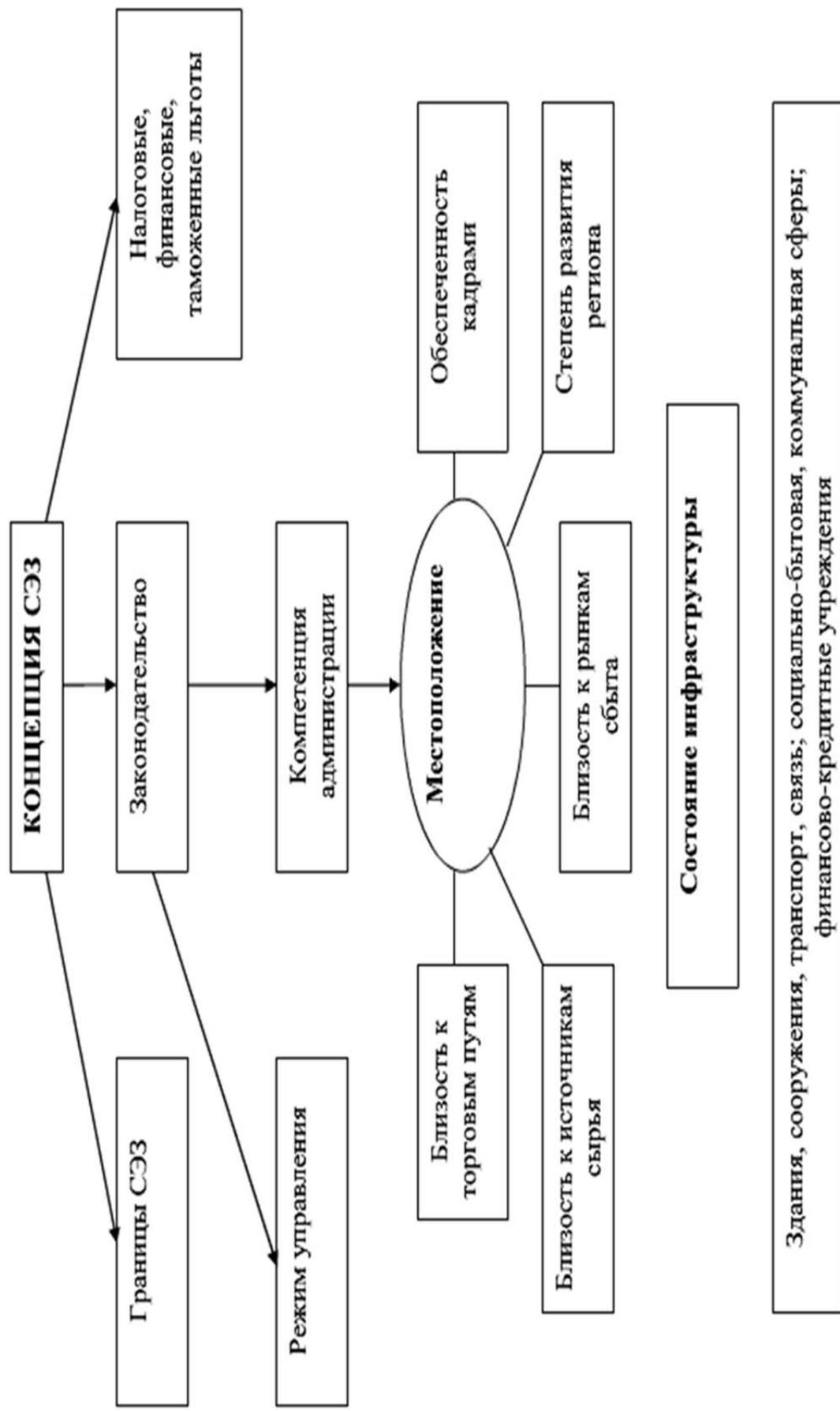
часть территории страны, на которой товары рассматриваются как объекты, находящиеся за пределами национальной таможенной территории (принцип «таможенной экстерриториальности») и поэтому не подвергаются обычному таможенному контролю и налогообложению (Приложение VIII Киотской конференции (Киото, 18.05.1973 г.))



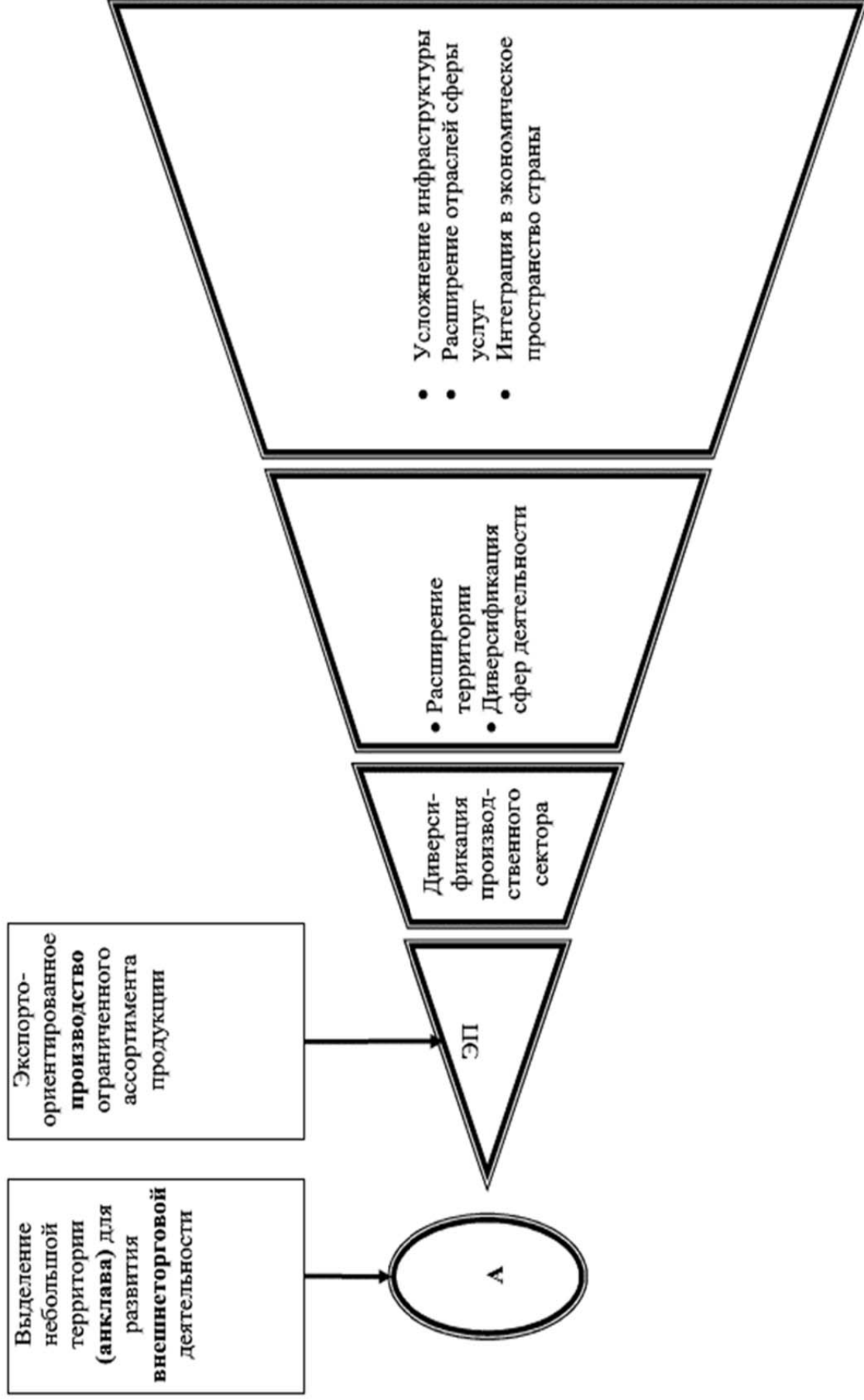
КЛАССИФИКАЦИЯ СЭЗ



КОНЦЕПЦИИ СОЗДАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЭЗ



ЭВОЛЮЦИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН



ОФФШОР (от англ. offshore – «вне берега», «вне границы»)

Оффшорная зона – государство или его часть, в пределах которой для компаний-нерезидентов определяется особый режим регистрации и деятельности

В оффшорной зоне:

- упрощен и ускорен процесс регистрации нерезидентов;
- по заниженным ставкам уплачиваются нерезидентами налоги с прибыли и подоходный налог с физических лиц;
- гарантируется конфиденциальность деятельности оффшорных компаний, они освобождены от государственного валютного контроля;
- в целях защиты национального бизнеса оффшорным компаниям запрещено заниматься любой предпринимательской деятельностью в пределах оффшорной зоны;
- основные доходы оффшорной зоны складываются от сборов за регистрацию и перерегистрацию, налоговых поступлений, расходов оффшорных компаний на содержание в зоне их постоянных представительств (секретарских бюро);
- требуется обязательное трудоустройство местных жителей в секретарском бюро;
- импортные товары для нужд компаний оборудование, автомобили, материалы не облагаются таможенными пошлинами.

Факторы успеха оффшорной зоны

- режим налогообложения;
- механизмы предоставления налоговых льгот и освобождений;
- наличие валютных ограничений;
- особенности предоставления отчетности;
- политические риски;
- квалификация лиц, обеспечивающих услуги по организации и ведению дел;
- репутация оффшорной территории страны;
- издержки по учреждению и поддержанию компании;
- разрешенные сферы деятельности;
- участие страны регистрации компании в международных соглашениях об избежании двойного налогообложения

МЕХАНИЗМ ИЗБЕЖАНИЯ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И СФЕРА ЕГО ДЕЙСТВИЯ

МЕХАНИЗМ ИЗБЕЖАНИЯ ДВОЙНОГО НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

Зачет налога уплаченного в одном из договаривающихся государств, при определении обязательств в стране постоянного местопребывания

Объекты соглашения об избежании двойного

налогообложения:

- прибыль от коммерческой деятельности;
- доходы от международных перевозок;
- дивиденды и проценты;
- доходы от недвижимого имущества;
- доходы от продаж имущества;
- доходы от авторских прав и лицензий;
- доходы от работы по найму;
- доходы от независимой личной деятельности
- гонорары;
- вознаграждения, выплачиваемые из государственных фондов;
- пенсии
- доходы работников искусств, ученых, студентов, преподавателей и пр.

ОСНОВНЫЕ ОФФШОРНЫЕ СХЕМЫ

Схема перемещения прибыли. Позволяет регулировать налогообложение, так как основной товар находится в оффшорной зоне, где налоги именно на этот товар могут быть значительно ниже

Инвестиционная деятельность. Работа с фондами и капиталом от лица оффшорной компании

Инвестиционная деятельность. Это по сути дела работа с фондами и капиталом. При этом всю полученную прибыль можно вкладывать в развитие корпораций любых стран, но действие будет происходить от лица оффшорной компании

Создание портфеля инвестиций. Такой схемой пользуются, преимущественно, частные лица. Эти средства, находящиеся в зоне оффшорной компании, не облагаются налогом и могут быть вложены куда угодно

Оффшорная компания используется для ввоза импорта в страну. Здесь требуется приобрести товар по такой закупочной стране, чтобы одновременно не попасть под слишком большие налоги импортирующей страны и платить большую пошлину стране, в которой располагается оффшор

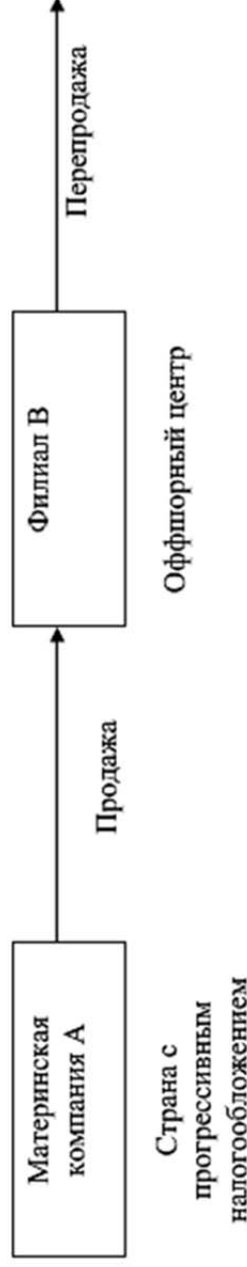
Международная торговля. При этой схеме товар вообще не ввозится в страну, а реализуется на территории других государств, при этом вся прибыль остается в стране-оффшоре

Экспортно-импортные операции. При этой схеме оффшорная компания выступает в виде посредника. Товар закупается как бы от имени той страны, где располагается оффшор

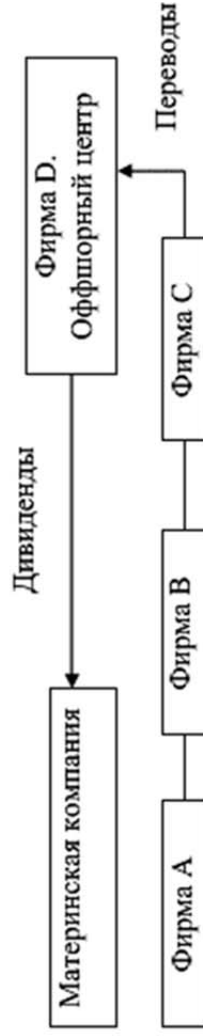
Управление имуществом. Купля-продажа, аренда движимого и недвижимого имущества от лица компании

ПРИМЕРЫ НЕКОТОРЫХ ОФШОРНЫХ СХЕМ

Схема механизма трансферта прибыли



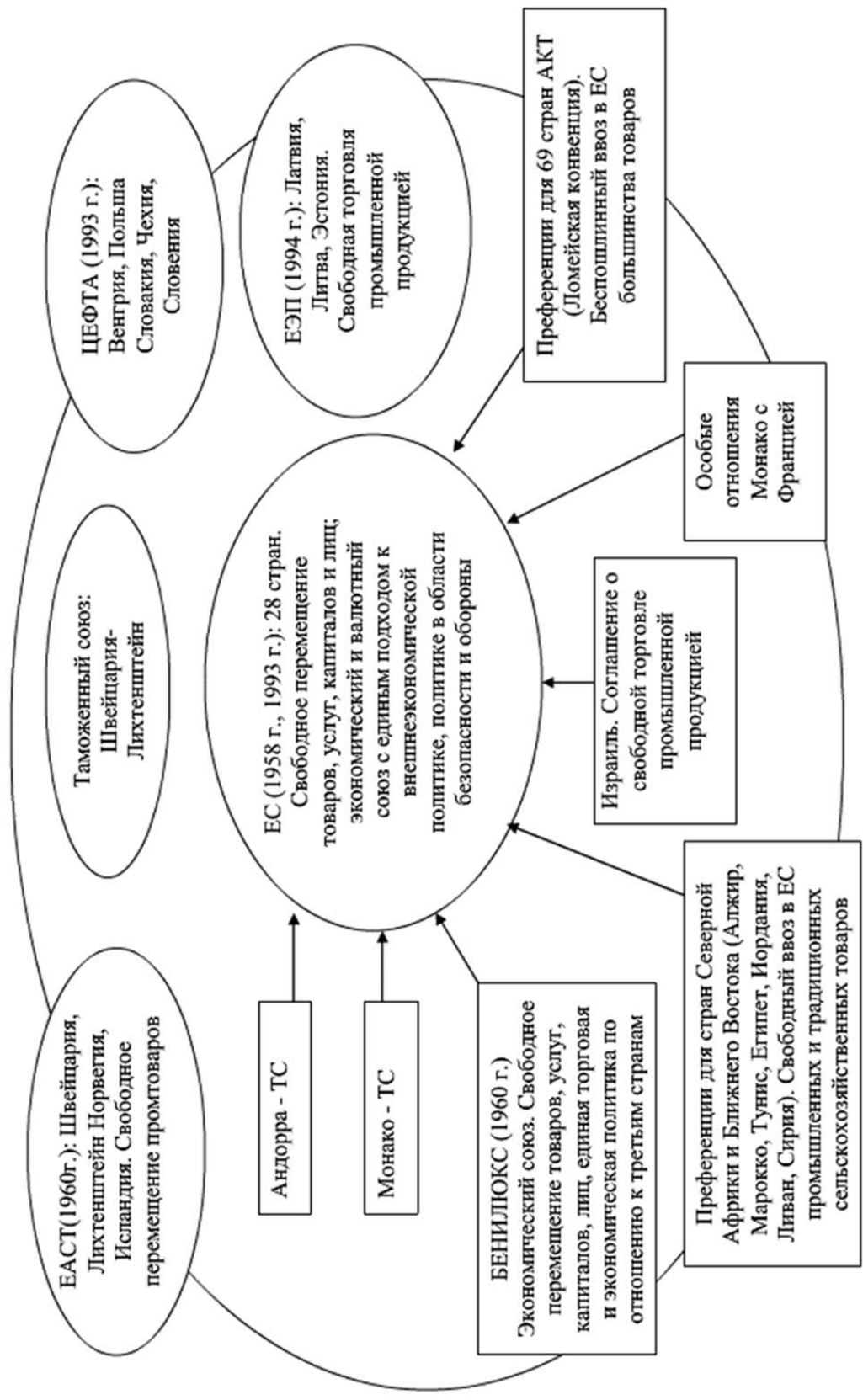
Материнская компания А продает товар стоимостью 1000 долл. США своей дочерней фирме В по заниженной цене – 500 долл. США, поскольку фирма В расположена в офшорном центре, где товары не облагаются налогом. Далее фирма В продает этот товар по реальной цене – 1000 долл. США. Если допустить, что компания А, расположенная в стране с прогрессивным налогообложением, должна заплатить налог 50%, то продажа товара фирме В и его дальнейшая перепродажа позволяют получить совокупный выигрыш в 750 долл. США. Если бы такая операция проводилась, минуя офшорный центр, то выигрыш при налогообложении в 50% составил лишь 500 долл. США.



Материнская компания получает оплату филиалов А, В, С за предоставленные ей концессии на принадлежании ей товарные знаки, патенты и т.д. Но эта оплата осуществляется не прямо, а через посредничество фирмы D, являющейся филиалом материнской компании и расположенной в офшорном центре. Компания D перечисляет эти платежи уже в форме дивидендов, которые в стране резидентства материнской компании облагаются налогами по достаточно низким ставкам.

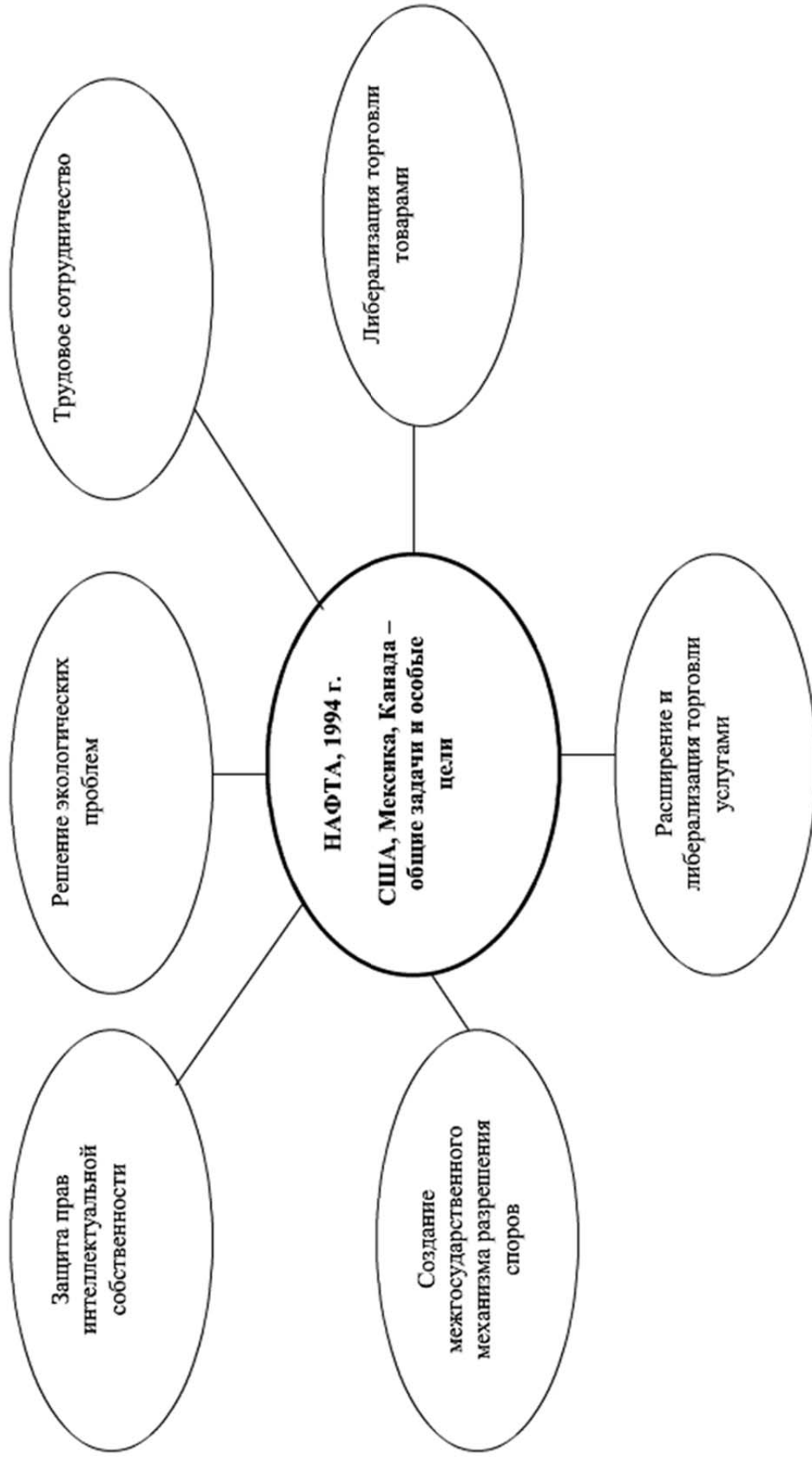
Вопрос 2. Европейский союз (содержание)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В ЕВРОПЕ

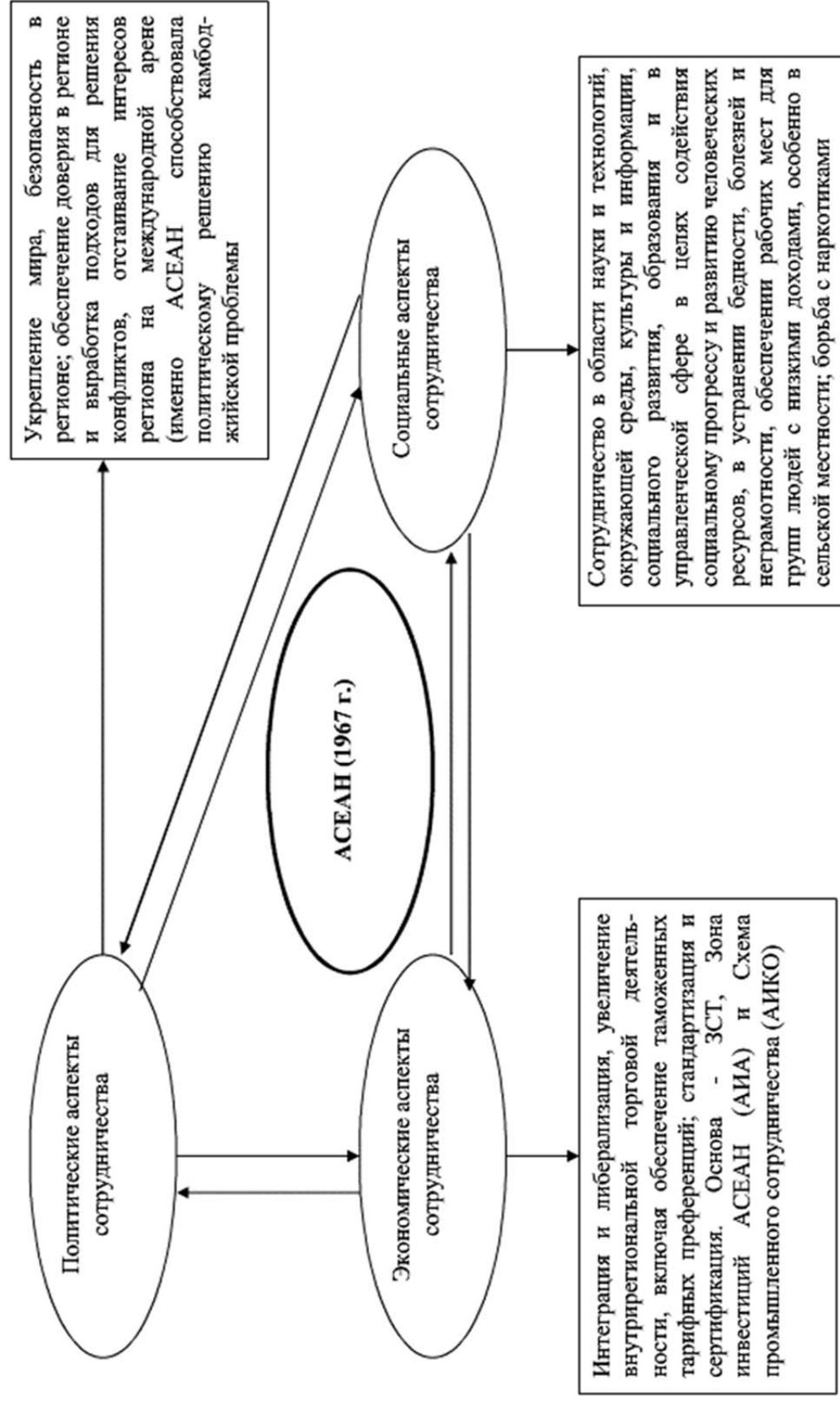


Вопрос 3. НАФТА, МЕРКОСУР, будущая ФТАА, АСЕАН, ВАС и АТЭС (содержание)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В СЕВЕРНОЙ АМЕРИКЕ – НАПРАВЛЕНИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА



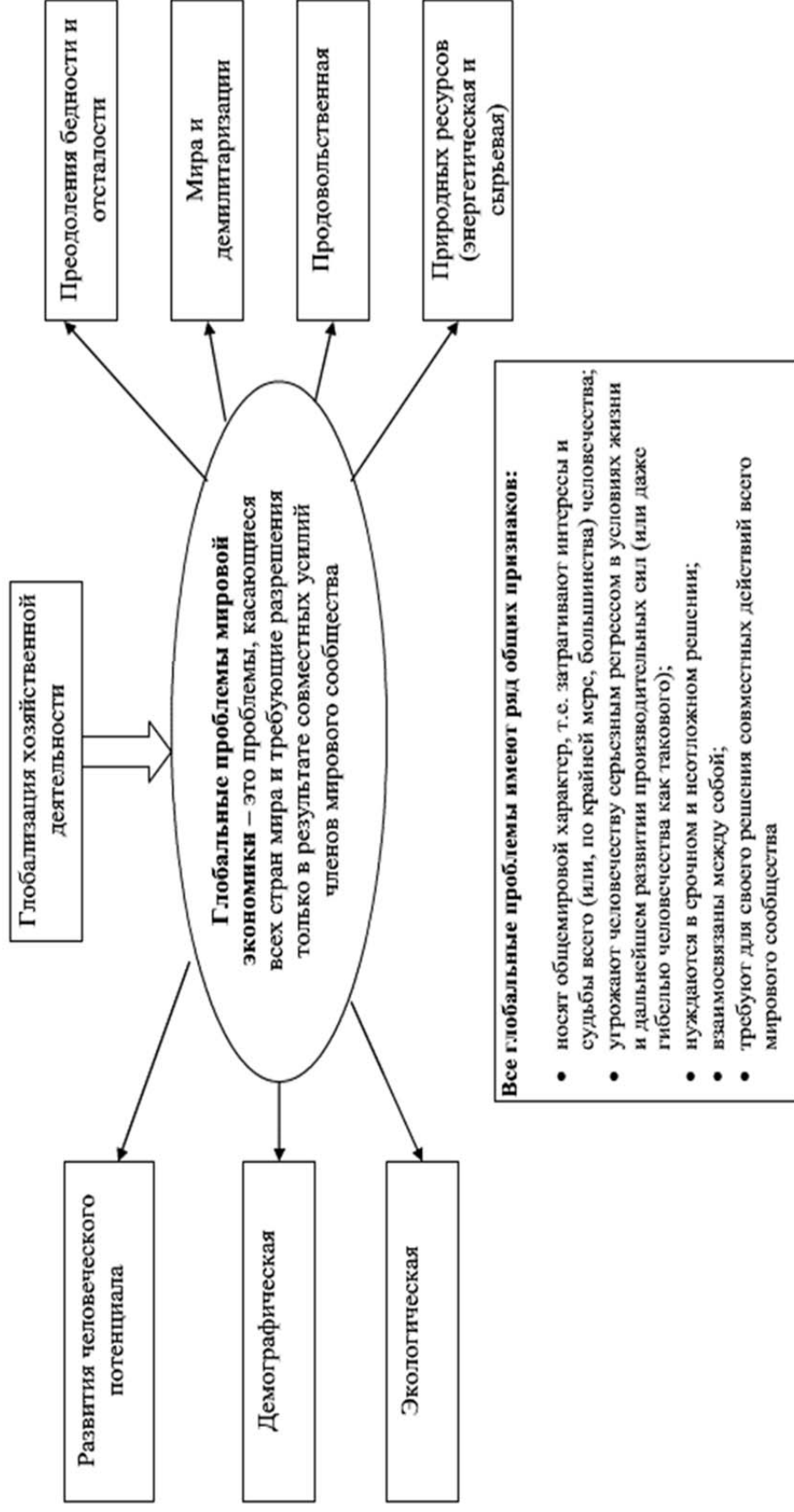
МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В РАМКАХ АСЕАН



Тема 11. Экономические аспекты глобальных проблем (содержание)

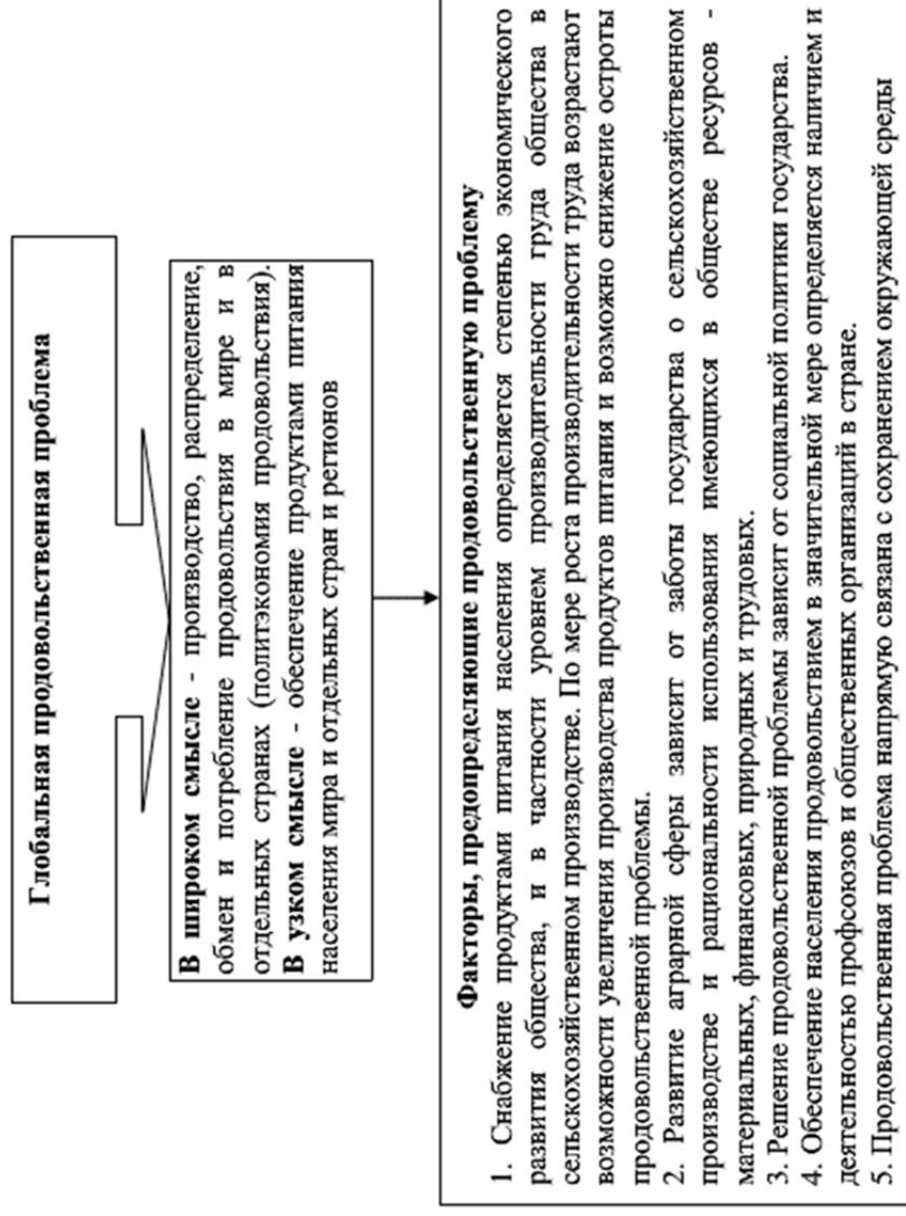
Вопрос 1. Глобальные проблемы и факторы их определившие (содержание)

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ И ИХ ПРИЗНАКИ

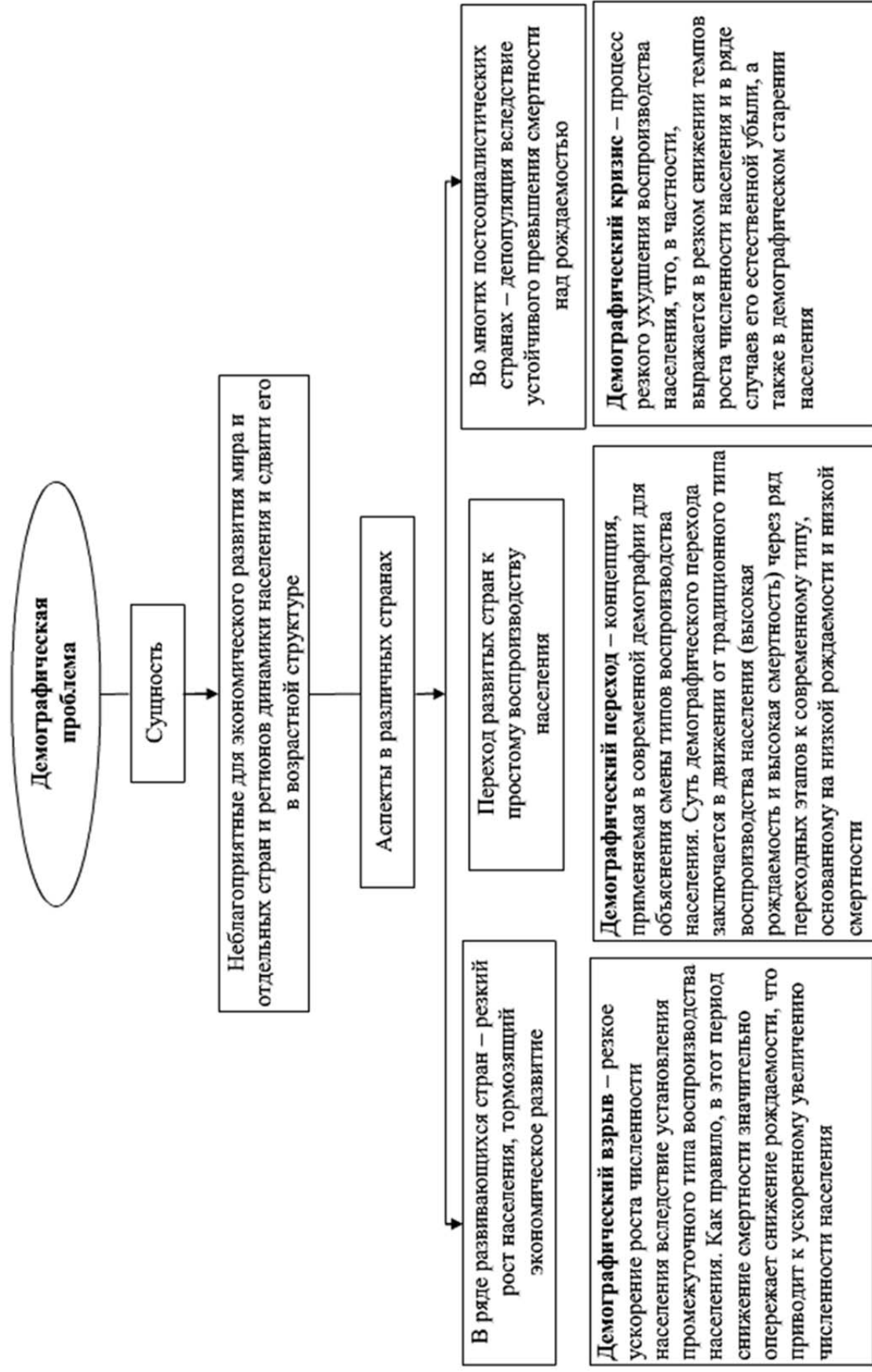


Вопрос 2. Основные глобальные проблемы современности (содержание)

ГЛОБАЛЬНАЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ ПРОБЛЕМА В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ



ГЛОБАЛЬНАЯ ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ПРОБЛЕМА В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

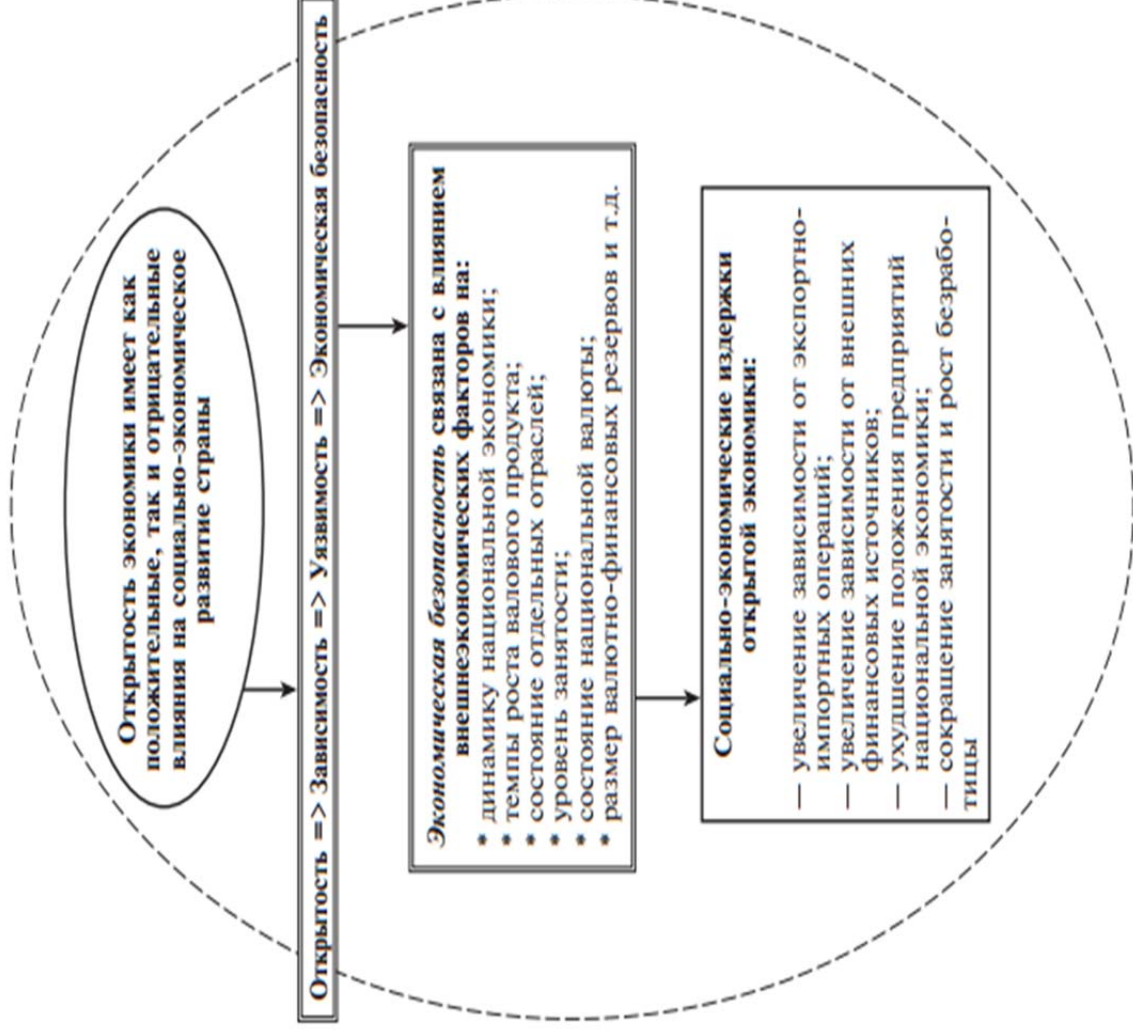


ЭВОЛЮЦИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ С 40-х гг. ПО НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ

Волна	Период	Общая озабоченность	Конкретные вопросы	Документ
Первая	40-50-е гг.	Ограниченность природных ресурсов	Недостаточное производство продовольствия. Истощение некоторых невозобновляемых ресурсов	Доклад Организации Объединенных Наций о народонаселении и развитии (E/CN.9/55)
Вторая	60-70-е гг.	Побочные последствия производства и потребления	Загрязнение воздушной и водной среды. Увеличение количества отходов. Загрязнение окружающей среды радиоактивными/химическими отходами	Декларация Конференции Организации Объединенных Наций по проблемам окружающей человека среды. Всемирный план действий в области народонаселения, принятый на Всемирной Конференции Организации Объединенных Наций по народонаселению
Третья	80-90-е гг.	Глобальные экологические изменения	Изменение климата. Кислотные дожди. Истощение озонового слоя	Доклад Национальной Академии Наук США. Рекомендации Международной Конференции по народонаселению
Четвертая	90-е гг. - настоящее время	Глобальные экологические изменения	Генная инженерия. Уничтожение лесов. Опустынивание. Исчезновение рек и озер. Новые и возвращающиеся заболевания, в том числе массовые	Программа действий Организации Объединенных Наций по народонаселению и развитию. Резолюция S-21/2 об основных направлениях деятельности, принятая на двадцать первой сессии Генеральной Ассамблеи ООН

Тема 12. Теоретические основы внешнеэкономической политики (содержание)

Вопрос 1. Проблемы национальной экономической безопасности (содержание)



ФАКТОРЫ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ (М. ПОРТЕР)

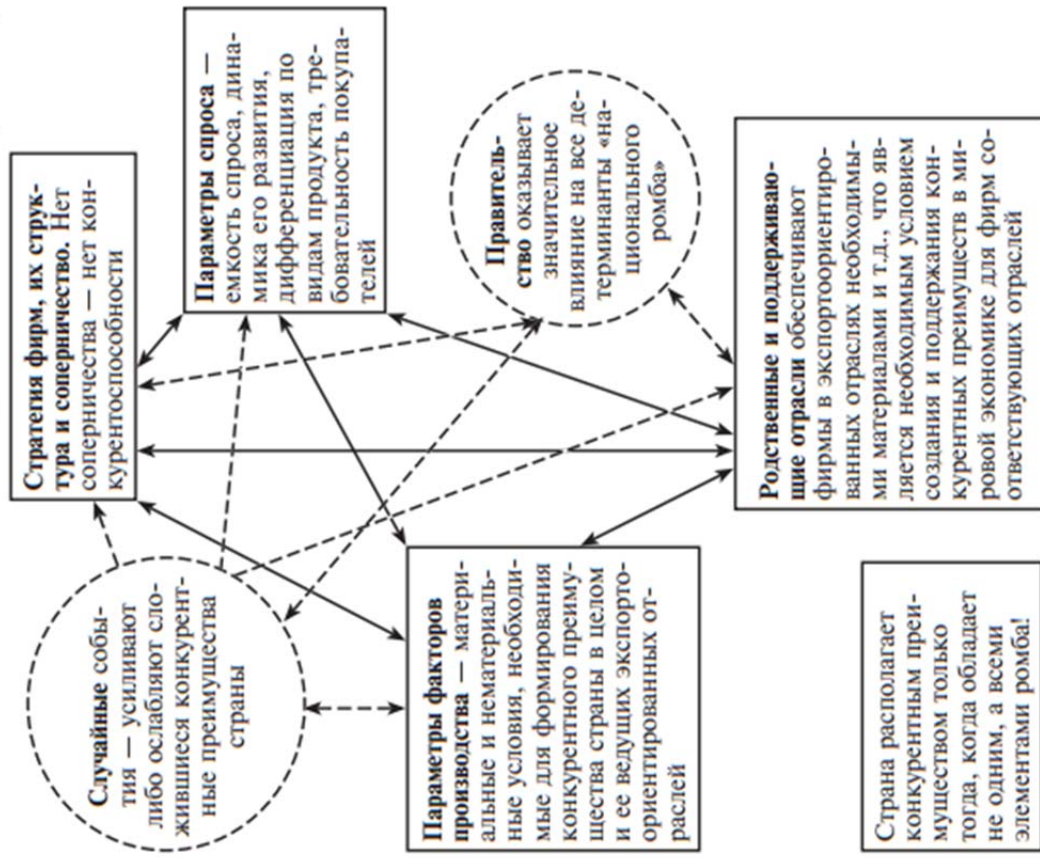


Рис. 5.5. Детерминанты конкурентного преимущества страны («национальный ромб»)

Источник: Портер М. Международная конкуренция. — М.: МО, 1993. — С. 149.

□ — Основные детерминанты
 <- - - - -> — Особые детерминанты

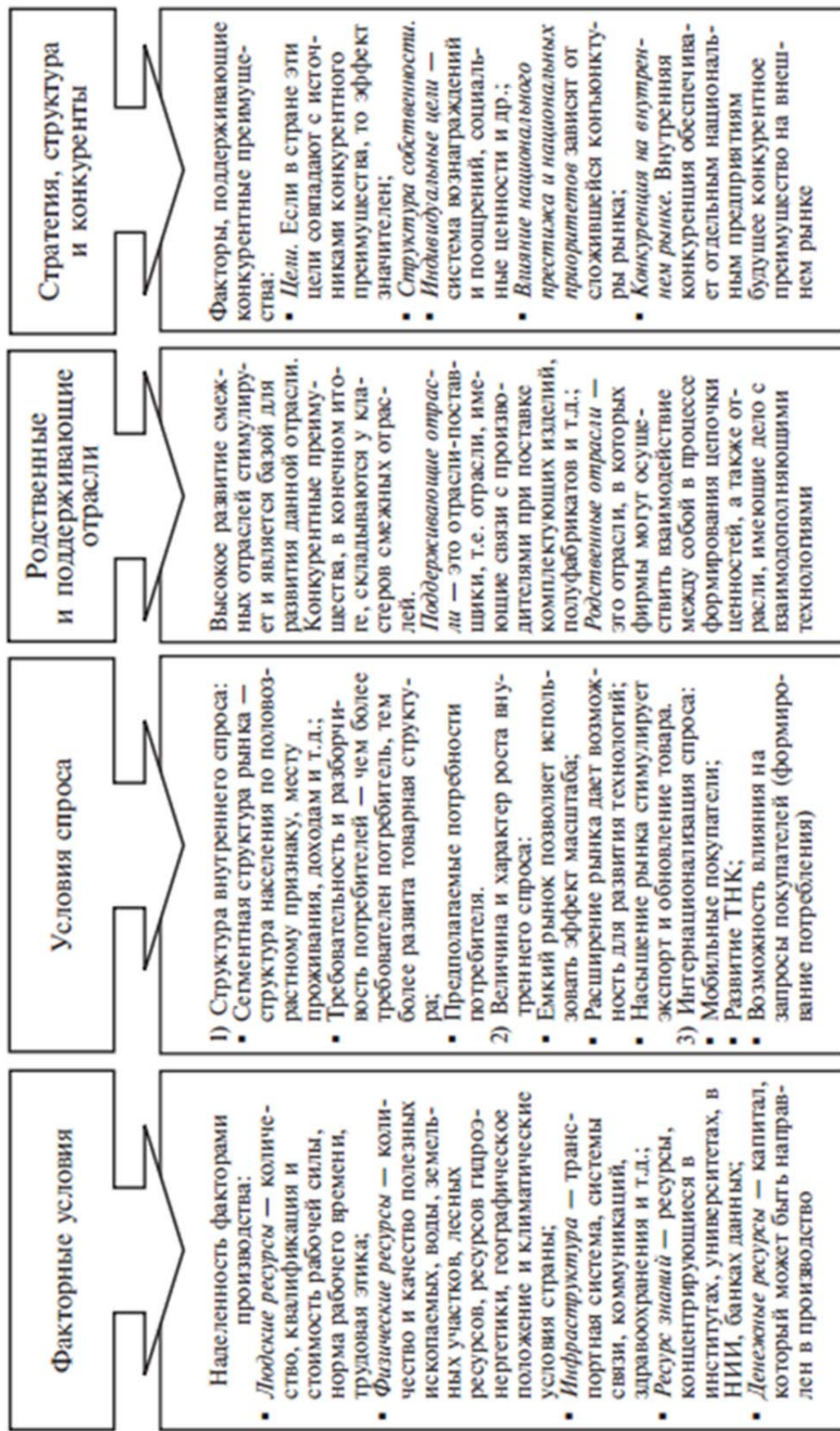


Рис. Условия конкурентоспособности в мировой экономике (по М. Портеру)

Вопрос 2. Основные направления внешнеэкономической политики государства (содержание)

Межгосударственное регулирование международных отношений — это совокупность добровольно принимаемых на себя различными странами обязательств и общих правил действия в сфере мирохозяйственных связей

Главные предпосылки — следующие процессы:

Глобализация мировой экономики, усиление взаимосвязей и взаимозависимости стран, необходимость приспособления национальных экономических систем к происходящим изменениям в мировом хозяйстве

Крах мировой колониальной системы и обеспечение развития освободившихся стран

Необходимость либерализации международной торговли путем снижения таможенных тарифов

Сырьевые и энергетические кризисы 1970—1980-х гг., осложняемые действиями стран — экспортеров нефти, структурные кризисы в РСРЭ

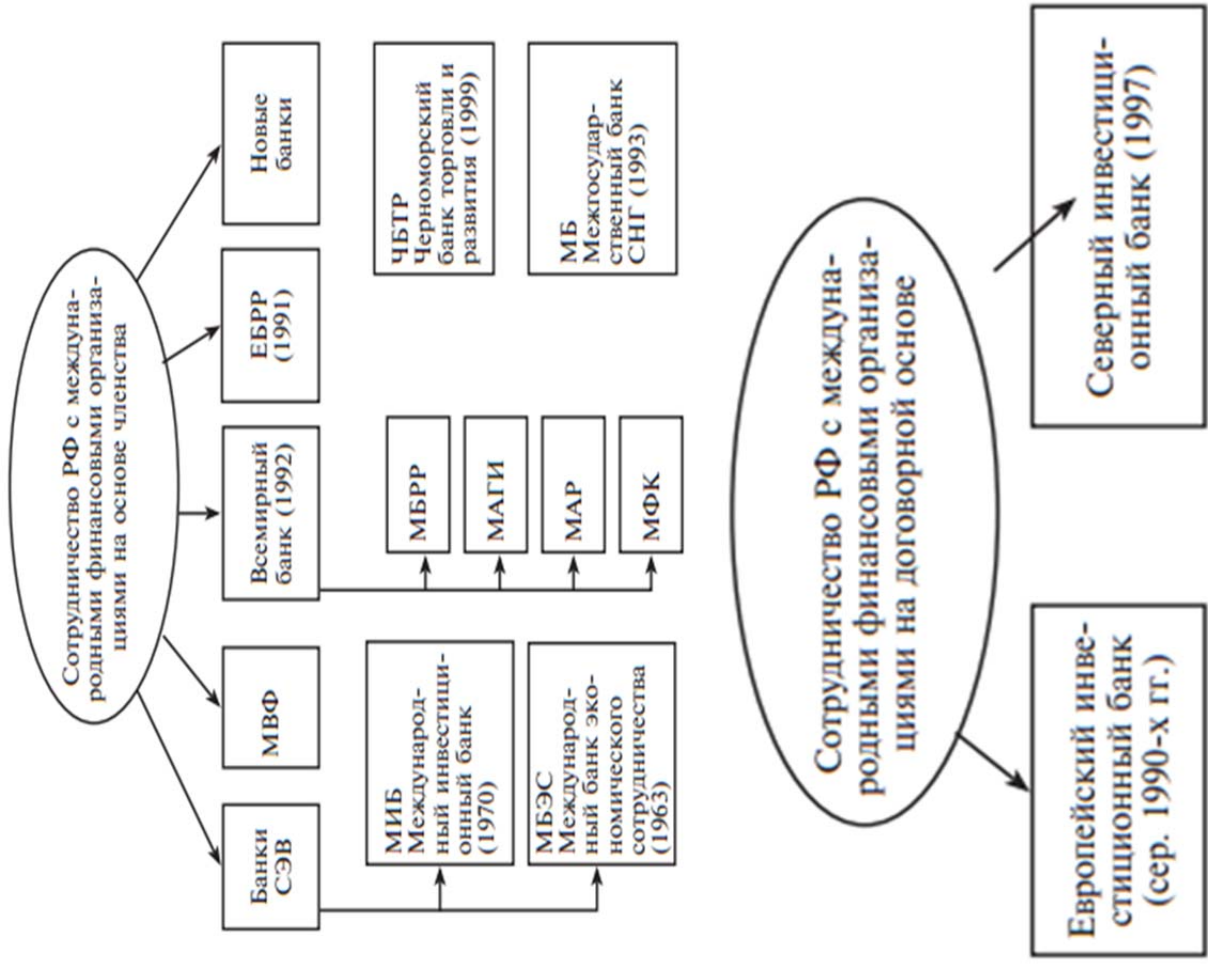
Усиление мощи транснациональных корпораций

Интенсивное развитие процессов международной экономической интеграции

Распад мировой социалистической системы

Интенсивное развитие экономических отношений между субъектами различных стран в условиях несогласованности национальных законодательств и различий в методах регулирования внешнеэкономических связей

Обострение глобальных проблем развития человеческой цивилизации



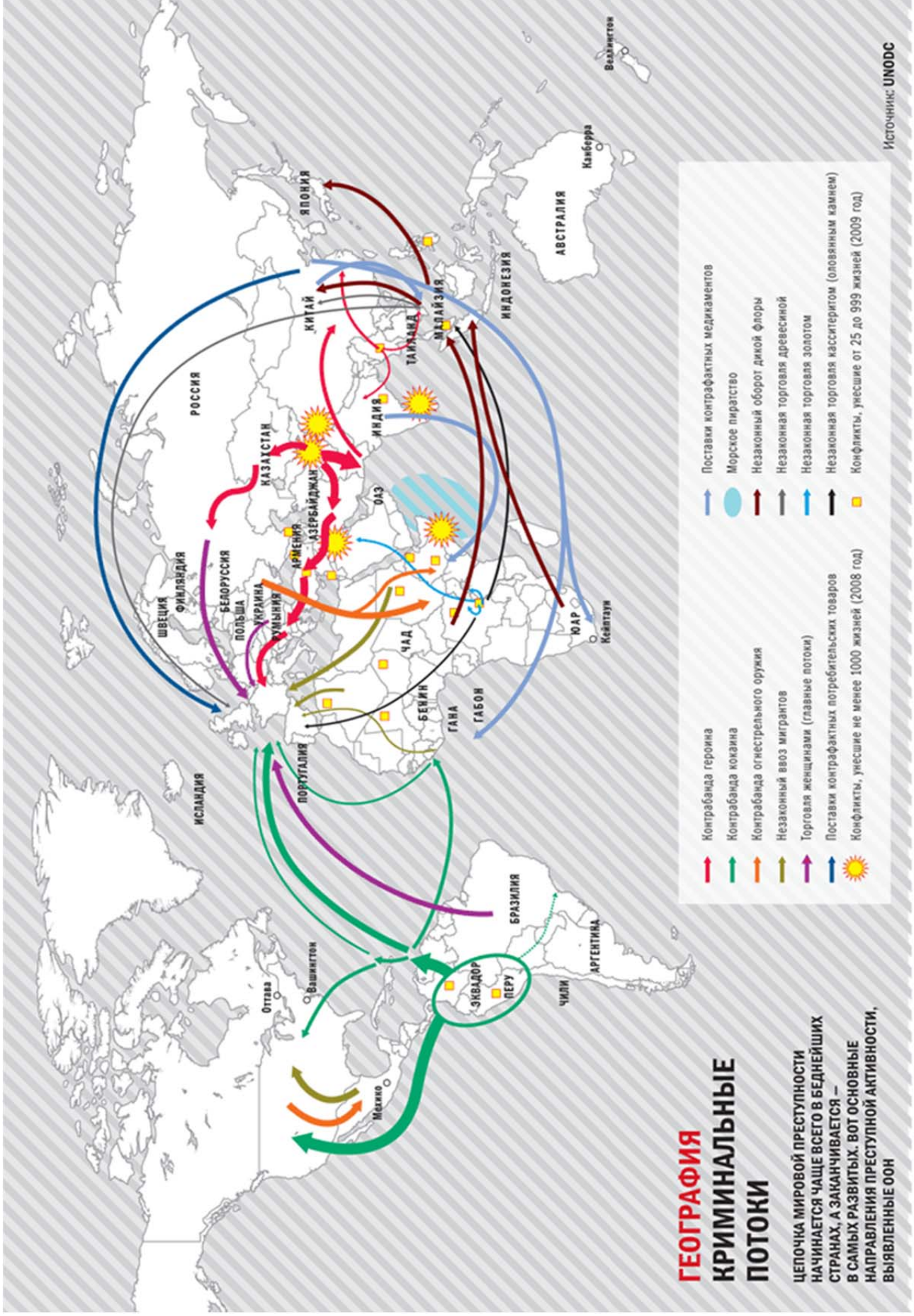
Тема 13. Транснациональная организованная преступность и международный опыт борьбы с ней (содержание)

Вопрос 1. Особенности мировой экономической преступности (содержание)

Вопрос 2. Роль органов правоохранки в борьбе с мировой экономической преступностью (содержание)

Отличия международных преступлений от преступлений международного характера

Критерии разграничения	Международные преступления	Преступления международного характера
1. Субъект	Государства, их должностные лица, использующие механизм государства в преступных целях, а также рядовые исполнители	Физические лица
2. Объект	Международный мир и безопасность, интересы всего человечества	Интересы двух или нескольких государств
3. Ответственность	Ответственность государства как субъекта международного права и уголовная ответственность исполнителя	Персональная уголовная ответственность
4. Юрисдикция	Международная или внутригосударственная	Внутригосударственная



Экономические меры борьбы с преступностью

стабилизация экономики

уменьшение степени дифференциации населения по уровню дохода

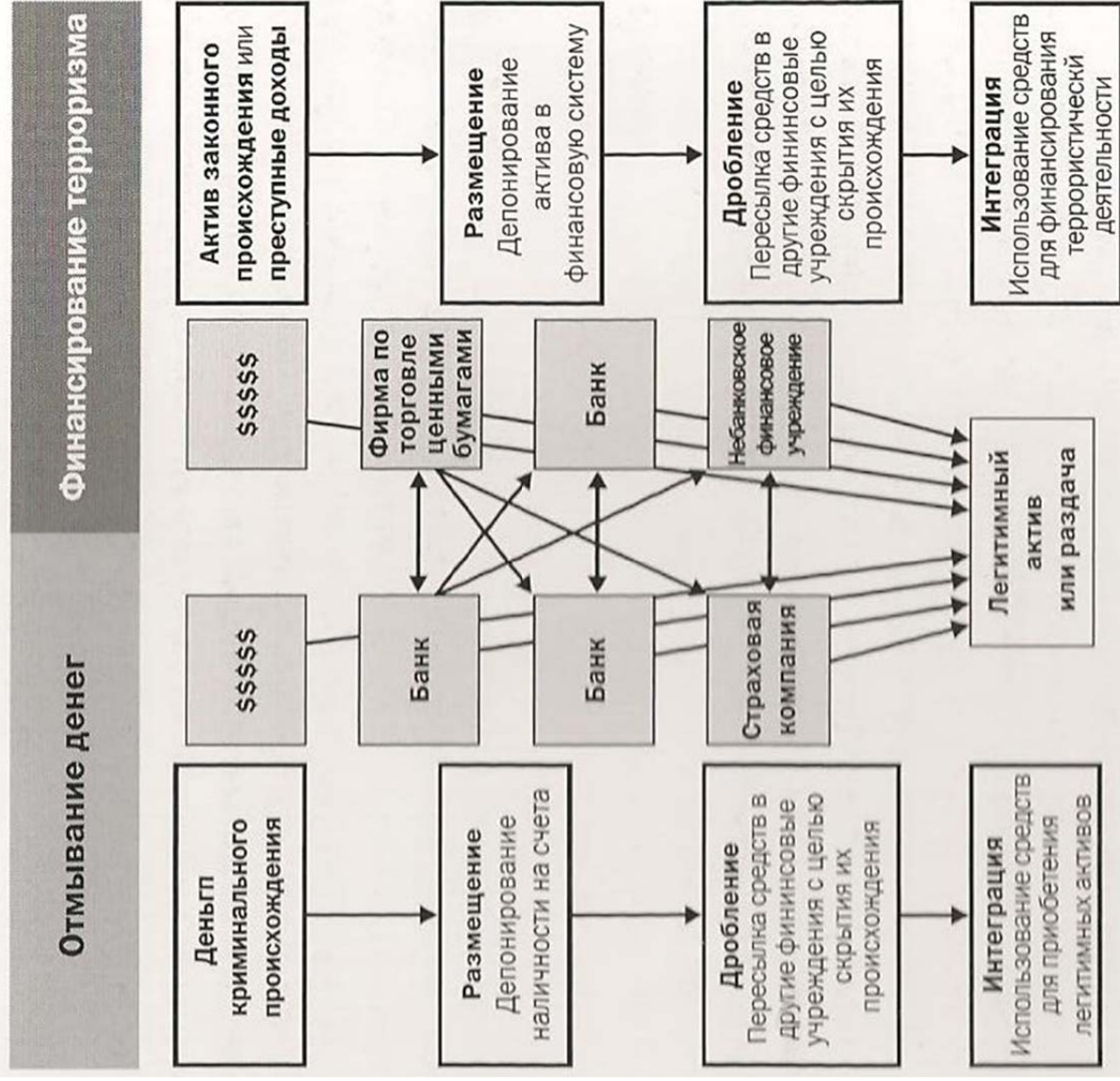
обеспечение прожиточного минимума для необеспеченных слоев населения

обеспечение приоритета легальной экономической деятельности

экономическое стимулирование добровольности отказа от преступной экономической деятельности

борьба с безработицей

Процессы отмывания денег и финансирования терроризма



Список рекомендуемой литературы (содержание)

1. Шваря Л.В., Мирова экономика. Схемы и таблицы: учеб, пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям / Л.В. Шваря. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 391 с.
2. Никитина М.Г., Введение в специальность. Мирова экономика: учебно-наглядное пособие / М.Г. Никитина, Д.Б. Миранков. – Саратов: Издательство «Вузовское образование», 2016. – (Высшее образование). – 66 с. – Док. опубл. не был. – Доступ с сайта ЭБС IPRbooks.
3. Мирова экономика и международные экономические отношения [Текст] : учеб. / Булатов А.С.; Ливенцев Н.Н. – М.: ИНФРА-М, 2012. – 654 с.
4. Мирова экономика [Текст] : учебник / Смитиенко Б.М. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Юрайт, 2012. – 590 с.
5. Спиридонов И.А. Мирова экономика [Текст]: учеб. пособие / И.А. Спиридонов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2010. – 272 с.
6. Суверов Е.В. Мирова экономика [Текст]: учеб. пособие / Е.В. Суверов, И.Ю. Рыбальченко. – Барнаул: БЮИ МВД России, 2009. – 118 с.
7. Гукасьян Г.М. Экономическая теория [Электронный ресурс]: учеб. и практикум: электрон. копия / Г.М. Гукасьян, Г.А. Маховикова, В.В. Амосова. – 3-е изд., доп. и перераб. – М.: Юрайт, 2014. – Режим доступа: Электронная библиотека Кру МВД России, требуется авторизация: <http://libkrumvd.ru/>

Учебное издание

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА

Учебно-наглядное пособие

Составитель

Цукахин Александр Борисович

В авторской редакции

Компьютерная верстка Н. А. Никитиной

ISBN 978-5-9266-1296-4



9 785926 612964

Подписано в печать 10.09.2017. Формат 60x84 1/16.
Усл. печ. л. 6,8. Тираж 50 экз. Заказ 576.

Краснодарский университет МВД России.
350005, г. Краснодар, ул. Ярославская, 128.