

МВД России  
Санкт-Петербургский университет

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА  
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

Учебное пособие

*Под редакцией  
кандидата экономических наук Л. В. Рахлиной*

Санкт-Петербург  
2025

УДК 338.2  
ББК 65.05  
М64

**М64** **Мировая экономика и международные экономические отношения :** учебное пособие / В. М. Шкварок, А. Н. Литвиненко, Г. В. Гюев [и др.]; под ред. канд. экон. наук Л. В. Рахлиной. — Санкт-Петербург : СПбУ МВД России, 2025. — 256 с.

**Авторский коллектив:**

**Шкварок В. М.**, (гл. 7), **Литвиненко А. Н.**, (гл. 6, 20),  
**Гюев Г. В.**, (гл. 3), **Волкова Т. В.**, (гл. 8, 11, 18, 19, 21),  
**Дончевская Л. В.**, (гл. 13, 14, 15), **Фролова О. В.**, (гл. 10, 12, 16),  
**Ахмедов Т. Ч.**, (гл. 22), **Мячин Н. В.**, (гл. 9),  
**Рахлина Л. В.**, (введ., гл. 1–2, 4–5, 17, закл.)

ISBN 978-5-00277-018-2  
EDN: RDPDRZ

Учебное пособие подготовлено в соответствии с программой учебной дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» по специальности 38.05.01 — Экономическая безопасность.

В издании раскрываются сущность и этапы развития мирового хозяйства, его отраслевая структура, рассматриваются вопросы ценообразования в мировой торговле, валютно-финансовые отношения, формы организации и экономическая информация о внешнеэкономической деятельности, имеющие важное значение для подготовки специалистов в сфере экономической безопасности.

Предназначено для обучающихся в образовательных организациях системы МВД России.

**УДК 338.2**  
**ББК 65.05**

**Рецензенты:**

**Наумов Ю. Г.**, доктор экономических наук, профессор  
(Академия управления МВД России);  
**Киданова Н. Л.**, кандидат экономических наук  
(Белгородский юридический институт МВД России им. И. Д. Путилина)

ISBN 978-5-00277-018-2

© Санкт-Петербургский университет  
МВД России, 2025

# ОГЛАВЛЕНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	5
ТЕМА 1. МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО: СУЩНОСТЬ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ.....	6
§ 1. Мировое хозяйство: сущность и основные понятия.....	6
§ 2. Этапы развития мирового хозяйства.....	8
§ 3. Современные тенденции развития мирового хозяйства.....	10
ТЕМА 2. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ.....	15
§ 1. Сущность и формы международных экономических отношений.....	15
§ 2. Механизм международных экономических отношений.....	17
ТЕМА 3. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА — МАТЕРИАЛЬНАЯ ОСНОВА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.....	21
§ 1. Международное разделение труда: сущность, факторы и теории.....	21
§ 2. Международная специализация и кооперация производства.....	28
ТЕМА 4. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ.....	34
§ 1. Глобализация: сущность, формы и последствия.....	34
§ 2. Свободные экономические зоны как институт мировой экономики.....	41
ТЕМА 5. ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	47
§ 1. Глобальные проблемы: экономический аспект.....	47
§ 2. Содержание глобальных проблем в мировой экономике и пути их решения.....	51
ТЕМА 6. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНАЯ ОРГАНИЗОВАННАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ.....	58
§ 1. Транснациональная организованная преступность: содержание понятия и формы проявления.....	58
§ 2. Международный опыт борьбы с транснациональной организованной преступностью.....	68
ТЕМА 7. ПРИРОДНЫЕ И ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ.....	73
§ 1. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства.....	73
§ 2. Человеческие ресурсы мировой экономики.....	82
ТЕМА 8. НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ И ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.....	88
§ 1. Научно-технический потенциал и его роль в развитии мирового хозяйства.....	88
§ 2. Информационный потенциал мирового хозяйства.....	95
ТЕМА 9. ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА.....	98
§ 1. Сущность и содержание отраслевой структуры мирового хозяйства.....	98
§ 2. Основные межотраслевые комплексы мировой экономики.....	101
ТЕМА 10. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ.....	108
§ 1. Основные концепции международной торговли.....	108
§ 2. Роль международной торговли в системе международных экономических отношений.....	112
ТЕМА 11. МИРОВОЙ РЫНОК КАПИТАЛОВ.....	121
§ 1. Международное движение капитала: сущность, причины, формы.....	121
§ 2. Международный кредит: понятие, виды.....	123
§ 3. Мировой рынок предпринимательского капитала.....	125
ТЕМА 12. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ.....	130
§ 1. Международная миграция рабочей силы: сущность, виды, причины и последствия.....	130
§ 2. Государственная миграционная политика: сущность, виды, цели и инструменты.....	134

ТЕМА 13. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: СОДЕРЖАНИЕ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ.....	140
§ 1. Международная экономическая интеграция: понятие, сущность, предпосылки возникновения.....	140
§ 2. Этапы развития международной интеграции.....	144
ТЕМА 14. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В ЕВРОПЕ.....	151
§ 1. Развитие интеграционных процессов в Европе.....	151
§ 2. Основные европейские институты и организации.....	156
ТЕМА 15. ОПЫТ ИНТЕГРАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ МИРА.....	162
§ 1. Интеграционные процессы в Северной и Южной Америке.....	162
§ 2. Интеграционные процессы в Азиатско-Тихоокеанском, Африканском регионах и арабских странах.....	167
ТЕМА 16. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНО-РАСЧЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ.....	174
§ 1. Международная валютная система.....	174
§ 2. Международные расчеты: содержание и формы.....	181
ТЕМА 17. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ, БАНКОВСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ИНСТИТУТЫ.....	183
§ 1. Международные валютно-кредитные и финансовые организации: понятие, виды.....	183
§ 2. Региональные валютно-кредитные и финансовые организации.....	186
ТЕМА 18. ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ.....	193
§ 1. Ценообразующие факторы в мировой торговле.....	193
§ 2. Основные виды цен мирового рынка.....	197
§ 3. Специфика ценообразования на мировых товарных рынках различных типов.....	200
ТЕМА 19. ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МНОГОСТОРОННЕЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ.....	204
§ 1. Национальный и многосторонний механизмы регулирования международных экономических отношений.....	204
§ 2. Современная внешнеторговая политика.....	206
§ 3. Методы регулирования международных экономических отношений.....	209
ТЕМА 20. ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	216
§ 1. Формы организации внешнеэкономической деятельности.....	216
§ 2. Экономическая информация о внешнеэкономической деятельности.....	223
ТЕМА 21. БАЛАНСЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ КАК ОТРАЖЕНИЕ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ СТРАНЫ.....	229
§ 1. Сущность и виды балансов международных расчетов.....	229
§ 2. Платежный баланс: сущность, принципы построения, факторы, его определяющие.....	231
§ 3. Государственное регулирование платежного баланса.....	238
ТЕМА 22. РОССИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ.....	241
§ 1. Место России в современной мировой экономике.....	241
§ 2. Перспективы изменения места и роли России в мировой экономике.....	248
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	251
СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	252

## ВВЕДЕНИЕ

Курс «Мировая экономика и международные экономические отношения» относится к числу профессиональных дисциплин по направлению специальности 38.05.01 — Экономическая безопасность. Он является синтезом двух ранее отдельно изучаемых учебных дисциплин «Мировая экономика» и «Международные экономические отношения». Это определило логику построения нового курса, включающего в себя двадцать две темы, которые подробно раскрывают шесть разделов рабочей программы учебной дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения». Первый раздел (темы 1–6) посвящён анализу понятия мирового хозяйства, современных тенденций и закономерностей его развития. Второй (темы 7–9) — изучению ресурсов в мировой экономике.

Третий раздел (темы 10–12) охватывает характеристику условий и факторов развития мирового хозяйства. Четвёртый (темы 13–15) — проблемы и особенности современной международной экономической интеграции. В пятом разделе (темы 16–19) рассматриваются механизм, функциональные инструменты и институты мирового хозяйства. И, наконец, в шестом (темы 20–22) — анализируется практика международных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности. Особое место занимает 22 тема «Россия в мировой экономике», в которой рассматриваются вопросы, связанные с положением России в мировой экономике, ее место и роль в системе международных экономических отношений.

В учебном пособии особое внимание уделено вопросам подготовки специалистов — экономистов для органов внутренних дел. В частности, выделены специальные вопросы, посвященные: состоянию и развитию экономических рынков (рынка труда, рынка капитала, рынка товаров и услуг); экономическому взаимодействию между странами и проблемам данного сотрудничества (экономическая интеграция); анализу транснациональной организованной преступности. Подробно изучаются также вопросы ценообразования в мировой торговле, валютно-финансовые отношения, формы организации и экономическая информация о внешнеэкономической деятельности, имеющие важное значение для подготовки специалистов в сфере экономической безопасности.

# ТЕМА 1. МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО: СУЩНОСТЬ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ

## Учебные вопросы:

1. Мировое хозяйство: сущность и основные понятия.
2. Этапы развития мирового хозяйства.
3. Современные тенденции развития мирового хозяйства.

## § 1. Мировое хозяйство: сущность и основные понятия

Мировая экономика представляет собой совокупность национальных экономик всех стран мира в их постоянном взаимодействии, взаимосвязи и взаимозависимости посредством сочетания мобильных факторов производства в рамках системы международных экономических отношений.

Мировая экономика — это совокупность национальных экономик различных стран, объединённых научно-техническими, производственными, валютно-финансовыми и кредитно-денежными связями и основанная на международном разделении труда.

В литературе понятие «мировая экономика» равнозначно терминам «мировое хозяйство» и «всемирное хозяйство».

Мировая экономика на современном этапе развития характеризуется следующими характеристиками

- целостность — устойчивое взаимодействие всех составных частей (элементов);
- множественность составляющих её элементов;
- наличие общей цели — удовлетворение человеческих потребностей (спроса);
- структурность — наличие важнейших пропорций, как отраслевых, так и территориальных, производственных и др.;
- иерархичность — формирование определенного порядка взаимосвязей и взаимозависимостей;
- динамическое равновесие, количественным выражением которого выступает экономическая эффективность. В абсолютном выражении она измеряется величиной ВВП, в относительном значении — показателем производства ВВП на душу населения
- неравномерность и асимметричность развития как системы в целом, так и элементов (территориальная, временная, отраслевая), включая неравномерность обладания факторами производства.

Первоначально экономические отношения между странами охватывали только сферу торговли и базировались на концепции абсолютных преимуществ, которая основывалась на военно-политических факторах, что позволяло накапливать богатство в государстве за счет успешно проведенных походов. Масштабы мировой экономики от этого не увеличивались, а преобладало только перераспределение уже имеющегося и накопленного.

В дальнейшем, с развитием международного обмена, завершения перехода ведущих отраслей экономики капиталистических стран на стадию машинного производства, на смену национальной замкнутости стала приходить всесторонняя связь и зависимость экономик различных стран друг от друга. Однако доминирующую роль в экономических взаимосвязях между различными странами по-прежнему играли торговые отношения. На смену военно-политической составляющей мировых связей между странами приходит экономическая составляющая, основанная на относительных преимуществах и конкуренции.

Постепенно стала возрастать роль чисто экономической составляющей, и на размеры национальной торговли в мировом хозяйстве стали оказывать воздействие относительные преимущества и конкуренция.

На современном же этапе развития особое значение в масштабе мировой экономики принадлежит международным отношениям, которые охватывают различные сферы:

- международная специализация производства и научно-технических работ;
- обмен научно-техническими результатами;
- международная кооперация производства;
- информационные, валютно-финансовые и кредитные связи между странами;
- движение капитала и рабочей силы;
- деятельность международных экономических организаций, хозяйственное сотрудничество в решении глобальных проблем.

Понять, что такое мировое хозяйство, несложно. Каждый из нас сталкивался с рестораном быстрого питания типа «McDonald's» или работал на компьютере, где установлена операционная система «Windows», имел честь прокатиться на импортных автомобилях или покрутить в руках смартфон, которые завезены из-за рубежа. Всё это возможно лишь потому, что существует так называемая мировая экономика и мировой спрос и предложение на товары и услуги. Ев-

ропейским, североамериканским и дальневосточным корпорациям выгодно продавать России (и иным странам) продукцию, поскольку она пользуется спросом у покупателя.

Итак, мировое хозяйство — это совокупность взаимосвязанных частей различных национальных экономик прямо и косвенно участвующих в международном разделении труда<sup>1</sup>.

Международное разделение труда представляет собой взаимосвязанный процесс специализации стран на производстве отдельных видов продукции с последующим кооперированием производителей для совместного выпуска конечной продукции<sup>2</sup>.

## § 2. Этапы развития мирового хозяйства

Мировое хозяйство в своём развитии прошло пять этапов:

Первый этап начался на доиндустриальной стадии производства и продолжался до начала индустриальной стадии производства. Начало развития человеческих взаимоотношений обнаруживается еще до нашей эры. Именно тогда начинает зарождаться торговый обмен, и люди, жившие в обособленных друг от друга родовых общинах и племенах, закладывали основы взаимовыгодного экономического сотрудничества.

Развитие производительных сил способствовало созданию излишков продукции (зерна, мяса и других благ), которые поступали в сферу обмена, а потом и торговли между разными государствами. С образованием сословия купцов начала развиваться международная торговля.

Второй этап развития международных экономических отношений начался на рубеже XIX–XX вв. и продолжался до начала 60-х годов XX века, в рамках которого сформировалась мировая система хозяйства.

В погоне за более высокими прибылями акционерный капитал устремился за пределы национальных границ. Усилившийся вывоз капитала и широкий международный обмен породили международные монополии. Это позволило крупным мезообъединениям извлекать монопольную сверхприбыль на территориях все большего количества стран.

---

<sup>1</sup> Мировая экономика и международные экономические отношения : курс лекций / сост. Т. В. Волкова [и др.]. — Санкт-Петербург : СПбУ МВД России, 2016. — С. 7.

<sup>2</sup> Экономика : учебник / под ред. д-ра экон. наук, проф. А. С. Булатова. — 5-е изд. — Москва : Магистр: ИНФРА-М, 2011. — С. 662.

Главная отличительная черта данного этапа — вертикальная интеграция мирового производства, означающая такую организацию международного разделения труда, когда в одних странах добывается сырье, а в других странах производится из него конечная продукция.

Третий этап продолжался с начала 60-х годов и до конца 80-х годов XX века. Его главная отличительная черта — качественно иная интеграция мирового производства, которая получила название горизонтальной экономической интеграции. Горизонтальная интеграция мирового производства основана на таком международном разделении труда, когда в одних странах производятся узлы, детали, осуществляются отдельные звенья технологического процесса, а в других странах выпускается готовая продукция.

Становление совместного интернационального труда постепенно изменяло характер отношений между субъектами мирового хозяйства. На смену жесткой, бескомпромиссной конкуренции, доходящей до вооруженной борьбы, на втором этапе, стала приходиться тенденция усиления сотрудничества, взаимосвязанных воспроизводственным процессом партнеров, что, безусловно, явилось важной социально-экономической основой повышения устойчивости мировой экономики.

Четвертый этап начался с конца 80-х годов XX века. Его основная отличительная черта — глобализация мировой экономики. Глобализация основана на формирующемся новом международном разделении труда, когда в развитых странах остаются те формы труда, которые основаны на преимущественно умственном труде. В развивающиеся же страны переносятся формы индустриального труда, которые базируются преимущественно на физическом труде.

Пятый этап начался с марта 2014 года по настоящее время.

На данном этапе происходит изменение формата глобализации в сторону глобализации через регионализацию (фрагментация, полиглобализация) что предполагает появление соперничающих друг с другом блоков стран, приводящее к замедлению развития международной торговли и инвестиций. При этом фактор снижения издержек, который долгие годы являлся приоритетным при выборе мест для размещения производства, перестает быть таковым и многие страны возвращают производство на свою территорию. Международные производственные цепочки подвергаются трансформации, ориентированной, прежде всего, на обеспечение экономической безопасности через снижение зависимости от импорта из «недружественных» бло-

ков стран. Это накладывает серьезный отпечаток на инвестиционные и инфраструктурные потребности бизнеса, на подходы к оценке инвестиционных проектов, на себестоимость производства и т. д.

### **§ 3. Современные тенденции развития мирового хозяйства**

Экономической основой мирового хозяйства служит объективная целесообразность, обусловленная стремлением всех государств к росту экономической эффективности, достигнутому за счет международного разделения труда, а также ростом национальной специализации и международной интеграции.

Материальную основу мирового хозяйства образует мировая инфраиндустрия. Инфраиндустрия — это новый этап развития технологического способа производства, пришедший на смену крупному машинному производству. Ее суть состоит в появлении сквозных технологических систем (электрификация, транспорт, связь, информатика и др.), получивших название инфраструктуры. Эти инфраструктуры связывают частичные производства в единое всеобщее технологическое целое. Вместо разрозненных, отдельных производств, характерных для стадии машинного производства, постепенно появляется всеобщая, технологически связанная система машин — инфраиндустрия.

Мировая инфраиндустрия — это система индустриальных производств различных стран, связанных воедино инфрасистемами. Особое значение в составе современной мировой инфраиндустрии приобрели три инфрасистемы: информационная, транспортная и социальная.

В настоящее время четко можно выделить следующие элементы мирового хозяйства:

- мировой рынок товаров и услуг;
- мировой рынок информации, НИОКР;
- мировой рынок капиталов;
- мировой рынок рабочей силы;
- международная валютная система;
- международная кредитно-финансовая система.

Целенаправленная хозяйственная деятельность в мировом хозяйстве осуществляется субъектами, которые определяют состояние и развитие факторов производства, а также способы их соединения. В число таких основных хозяйствующих субъектов входят:

- государства с их народно-хозяйственными комплексами;
- транснациональные корпорации;
- фирмы, чья деятельность осуществляется за пределами национальных границ;
- международные организации и институты (Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Последний вместе с созданными им дочерними организациями (Международная финансовая корпорация (МФК), Международная ассоциация развития (МАР) и др.) образует группу Мирового банка (МБ), или Всемирного банка;
- Региональные интеграционные объединения (в качестве примера можно привести: в Западной Европе — Европейский Союз (ЕС), в Северной Америке (USMCA), в Центральной Европе — ЦЕФТА»;
- Физические лица.

Необходимо отметить, что мировое хозяйство характеризуется неравномерностью развития. Экономические различия заключаются в степени развития рынков товаров, труда, капиталов и информации, глубине разделения труда внутри стран и характере их включенности в мировой рынок, уровне и формах социальной защиты населения.

В настоящее время можно выделить три группы стран: промышленно развитые страны с рыночной экономикой; развивающиеся страны Азии, Африки, Латинской Америки и Океании (или страны «третьего мира»); страны с переходной экономикой, представленные в основном государствами Восточной Европы, а также Россией, находящимися на пути развития новых форм хозяйствования<sup>1</sup>.

В составе мирового хозяйства можно выделить центр и периферию. К центру относятся высокоразвитые промышленные страны, на долю которых приходится три четверти совокупного объема мирового валового национального продукта, потоков капитала и мировой торговли. Эти страны (многие из них входят в Организацию экономического сотрудничества и развития) являются пионерами научно-технического прогресса, применения высоких технологий и научных открытий, обладают огромным военно-промышленным комплексом и являются членами военной организации (НАТО).

---

<sup>1</sup> Стрелкова И. А. Мировая экономика : учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Мировая экономика». — Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2012. — 265 с.

Страны также отличаются по уровню национального дохода на душу населения.

Основные черты мирового хозяйства:

1. Постиндустриализация и становление постиндустриального общества в развитых странах. Его сущность заключается в том, что все большее число людей оставляют работу в промышленности и переходят в сферу обслуживания (туризм, гостиничное хозяйство, общественное питание, коммунальные услуги, транспорт, торговля и т. п.). Такой переход часто носит вынужденный характер — в связи с технологическим развитием промышленность и сельское хозяйство нуждаются все в меньшем количестве рабочей силы, которую замещают овеществленные в технологиях знания и капитал.

2. Интернационализация хозяйственной жизни — процесс экономического сближения, проявляющийся в росте международной торговли товарами и других форм международного экономического сотрудничества (капитала, инвестиций, рабочей силы)<sup>1</sup>.

3. Либерализация внешнеэкономических связей — расширение свободы экономических действий хозяйственных субъектов, что выражается в повышении степени открытости национальных экономик (снижении таможенных барьеров, создании благоприятного инвестиционного климата, смягчении миграционной политики, эволюции большинства национальных экономик от закрытого типа к открытому)<sup>2</sup>.

4. Региональная экономическая интеграция — хозяйственно-политическое объединение стран на основе развития глубоких устойчивых связей и международного разделения труда (МРТ).

5. Глобализация международной торговли, движения капитала, трудовой миграции, валютно-финансовой сферы и как следствие формирование самостоятельной международной финансовой сферы, которая не связана с обслуживанием товародвижения и факторов производства, и преобладание финансовых рынков над материальным производством и традиционной торговлей.

6. Унификация правил хозяйственной жизни — создание единой системы межгосударственного регулирования мирохозяйственных связей (регулирование международных валютных, расчетных, кредитных, торговых отношений).

---

<sup>1</sup> Современный экономический словарь. — 6-е изд. перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2011. — С. 168.

<sup>2</sup> Там же. — С. 218.

7. Транснационализация капитала и производства — создание компаниями, объединяющими капитал и представителей нескольких стран, хозяйственных единиц за пределами своих стран. Транснациональные корпорации контролируют до половины мирового промышленного производства, 63 % внешней торговли, а также примерно 4/5 патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау.

8. Информатизация экономики представляет собой процесс постепенного роста доли людей, занимающихся информационной деятельностью, при относительном уменьшении доли людей, занятых в промышленности и сельском хозяйстве. Значение информации состоит в том что, информационные технологии превращаются в один из важнейших факторов развития мировой экономики.

9. Усиливающееся стремление к национальному, межгосударственному регулированию международных экономических и валютно-финансовых процессов.

10. Экологизация мировой экономики. В настоящее время увеличивается удельный вес затрат общества, государств и отдельных компаний на экологию. Ужесточается экологическое законодательство.

На современном этапе развития происходит пересмотр существующих правил существования мирового хозяйства. Данный процесс охватывает не только Россию, но и все страны мира, что отражается в трансформации экономической и политической составляющей существования мирового хозяйства.

Конфликт по поводу Крыма и проведение специальной военной операции на территории Украины, введение в связи с этим экономических санкций против России изменили картину мировой экономики. События, происходящие в рамках мировой экономики, а именно негативное отношение стран Запада по отношению к России не могли не оказать влияние на экономические отношения между странами, что значительно снизило темпы мирового экономического роста, приостановило действие установленных годами цепочек поставок продукции и способствовало поиску новых логистических цепочек, в том числе и в сфере энергетики.

Отечественная система хозяйствования определяется уровнем международных (геополитических) отношений между странами. В этой ситуации все явственней проявляется то, что международные отношения в своем геополитическом проявлении в большой степени

вливают на экономику и, наоборот экономика влияет на геополитические возможности государства.

На наднациональном уровне все более четким становится запрос на пересмотр международных институтов и международных правил регулирования, в том числе в части трансграничных платежей. Прежде всего, запрос на такие изменения возникает со стороны стран Африки и других стран «глобального Юга».

Интеграция России поменяла вектор своей направленности и смещается на Восток. Для многих товаров (кроме ресурсов) практически единственным направлением экспорта остается Китай, это означает, что потребности многих стран в российском сырье будут все более ограничиваться. Удачный опыт развития в сторону импортозамещения позволил России войти в четверку крупнейших мировых экономик. Всемирный банк представил обновленные оценки ВВП стран по паритету покупательной способности, из которых следует, что Россия обогнала Японию и Германию, попав в топ-4. Добиться такого результата удалось благодаря эффективному использованию природных ресурсов и стабилизации курса рубля. Однако для закрепления результата России необходимо диверсифицировать экономику, добившись независимости от экспорта энергоносителей. В этой связи важнейшую роль для России играет развитие переработки сырья внутри страны и экспорт переработанной продукции на доступные внешние рынки, а также развитие для этих целей инфраструктуры.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Каковы основные трактовки понятия «мировое хозяйство»?
2. Какие основные этапы развития мирового хозяйства вы знаете?
3. Какие экономические центры формировались в мире в разные периоды?
4. Что такое международная экономическая интеграция? Какие международные интеграционные группировки существуют?
5. Какие страны относятся к странам с аграрной (доиндустриальной) экономикой, с индустриальной экономикой и с постиндустриальной экономикой?

## **ТЕМА 2. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

1. Сущность и формы международных экономических отношений.
2. Механизм международных экономических отношений.

### **§ 1. Сущность и формы международных экономических отношений**

МЭО — это система хозяйственных связей между экономиками различных стран, основанная на международном разделении труда (МРТ). МРТ представляет собой специализацию отдельных стран на производстве определенной продукции, которой они обмениваются между собой.

Масштабы и роль МЭО в развитии национальных экономик зависят от степени участия данной страны в МРТ. Первоначально МРТ возникло под воздействием естественных, природно-климатических факторов. Последние обусловили обмен между странами сельскохозяйственной продукцией, продукцией добывающих отраслей: уголь, нефть, железная руда, цветные металлы и т. д.

В последующем, особенно в условиях НТР, решающую роль стали играть приобретенные факторы. Это умение стран производить наукоемкую продукцию, наличие в этих странах благоприятных политико-правовых и социальных условий для обмена. МРТ стало выступать в следующих формах: предметной, подетальной и технологической.

Предметное МРТ — это производство и обмен готовой продукцией национального производства.

Подетальное МРТ — это производство деталей, узлов, полуфабрикатов в той или иной стране и обмен данными изделиями.

Технологическое МРТ — специализация национального производства на отдельных стадиях технологического процесса, требующих использования большого количества энергетических или трудовых ресурсов, которые относительно дешевы в данной стране.

Движущая сила в углублении МРТ — повышение производительности интернационального общественного труда. Производителю какого-либо товара можно, опираясь на преимущества МРТ, либо

снизить издержки на производство продукта, либо произвести продукт более высокого технического уровня.

В современном мировом хозяйстве особую роль играет МРТ, основанное на специализации отдельных стран на определенных стадиях жизненного цикла продукта, когда производство новых наукоемких товаров сосредоточивается в развитых странах мира, а массовое производство их предшествующих аналогов переносится в развивающиеся государства. Такая новая форма МРТ еще более усиливает становление совместного интернационального труда планетарного масштаба, формирует характерную черту современного этапа мировой экономики — её глобализацию.

Международные экономические отношения в реальной практике выступают в двух формах: общей и частной. К общей форме следует отнести: рыночную, планово-директивную и планово-рыночную. Общая рыночная форма отражает то, что МЭО основаны на принципах рыночного хозяйства. Это означает, что в МЭО действуют свобода предпринимательства и ценообразования, определяющее воздействие на формирование МЭО имеет закон спроса и предложения, движущим механизмом развития МЭО является конкуренция.

В истории существования международной интеграции известна и планово-директивная общая форма осуществления МЭО. Она действовала в рамках Совета экономической взаимопомощи (СЭВ).

На современном этапе развития мирового хозяйства общая рыночная форма трансформируется в планово-рыночную. Плановое начало в товарно-денежный обмен вносят такие субъекты мировой экономики как транснациональные корпорации, национальные и наднациональные государственные органы.

Частные формы МЭО включают отношения по поводу:

— обмена продуктами деятельности национальных участников МЭО (товарами, услугами, технологиями, информацией);

— обмена факторами производства (капиталом и рабочей силой);

— обмена деньгами и ценными бумагами (валютно-финансовые отношения);

— управления МЭО (возникновение и функционирование международных экономических организаций, например, Международный валютный фонд).

Вступая в МЭО, его участники одновременно формируют и систему международных производственных отношений. Международные производственные отношения — это отношения между субъектами мировой экономики по поводу производства, распределения, обмена и потребления производимых благ.

На втором этапе развития мировой экономики эти отношения были производны от производственных отношений страны метрополии. Поэтому шел активный процесс становления английских, португальских, испанских и других форм международных производственных отношений в странах, находящихся в колониальной зависимости от той или иной метрополии.

На третьем и четвертом этапах развития мировой экономики международные производственные отношения сбросили с себя «колониальный мундир». На сегодняшний день они стали интернациональными, формируясь на основе синтеза самых передовых форм национальных производственных отношений ведущих стран мира. Интернациональные международные производственные отношения постепенно вытесняют менее развитые формы национальных производственных отношений в странах-участницах мировой экономики.

На смену жесткой, бескомпромиссной конкуренции, характерной для второго этапа развития мирового хозяйства, приходит сотрудничество взаимосвязанных производственным процессом партнеров, что, безусловно, является важной социальной основой устойчивости современной мировой экономики. Тенденция к повышению устойчивости мировой экономики закрепляется наличием современных средств вооруженной борьбы.

Вместе с тем, современное мировое хозяйство не свободно от серьезных внутренних социальных противоречий. Главное из них — это отношения между индустриально развитыми и экономически отсталыми государствами.

## **§ 2. Механизм международных экономических отношений**

Механизм МЭО — это система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление МЭО. Поскольку МЭО имеют общую форму рыночную, постольку

и механизм МЭО в основе своей совпадает с национальным экономическим механизмом.

Объекты МЭО — это то, по поводу чего складываются международные экономические отношения. Объектами МЭО являются: товары и услуги, капитал, рабочая сила, научно-технические проекты, глобальные проблемы человечества.

Рассмотрение сущности международных экономических отношений сегодня переместилось в область научно-технического сотрудничества, вышедшего на стадию международной специализации и кооперирования производства.

Особым объектом МЭО стало многостороннее сотрудничество стран и международных организаций по решению экологической и других проблем глобального характера, появившихся перед человечеством во второй половине XX века.

Субъектами МЭО являются все участники международных экономических отношений. Наиболее массовым субъектом выступают частные фирмы различных стран. В большинстве современных стран мира с рыночной экономикой фирмам не надо специальных разрешений на ведение внешнеэкономической деятельности. Они сами, исходя из экономической целесообразности, ведут бизнес, как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

Большое значение на специфику МЭО оказывают транснациональные корпорации. Роль этих субъектов МЭО на современном этапе значительна прежде всего на рынке капиталов, финансово-кредитных и валютных ресурсов. Экономические отношения между частными фирмами, транснациональными корпорациями составляют сегодня основу мирового хозяйства.

В современной мировой экономике субъектами МЭО все чаще выступают государственные органы (правительства стран, региональных и местных органов власти и международные организации (например, международный валютный фонд).

Основу деятельности субъектов МЭО определяет маркетинговый подход. Его суть составляет осуществление производства и сбыта товаров в условиях «рынка покупателя». Главные усилия производителей должны быть сосредоточены на выявлении неудовлетворен-

ных нужд и потребностей в производстве тех продуктов, которые способны их удовлетворить.

В условиях мировой экономики сущность проведения маркетингового подхода усложняется, особенно на внешнем рынке под воздействием следующих факторов:

Во-первых, масштабы конкуренции. На мировом рынке предлагаются многие тысячи однотипных товаров, близкие по своим потребительским качествам и ценовым параметрам. Выстоять и развиваться в этой ситуации могут только наиболее конкурентоспособные производители. Конкурентоспособность — это реальная и потенциальная возможность фирм в существующих для них условиях проектировать, изготавливать и сбывать товары, которые по ценовым и неценовым характеристикам более привлекательны для потребителей, чем товары их конкурентов.

Второй фактор, усложняющий маркетинговый механизм МЭО, — необходимость учета в организации МЭО, помимо социально-экономических условий, политико-правовых, природно-климатических, религиозно-этических и др. Например, автомобиль, продаваемый для эксплуатации в условиях России, должен иметь усиленную подвеску ходовой части.

Третий фактор — использование специальных валютно-финансовых инструментов. Конечно, это усложняет расчеты. Вынуждает следить за курсом валют, за факторами, определяющими движение валютных курсов.

В-четвертых, необходим переход на международную систему торгово-экономической информации. В современной мировой экономике созданы международные унифицированные системы учета и отчетности о деятельности субъектов МЭО, подсчета макроэкономических показателей.

Выделенные факторы позволяют сделать вывод, что конкурентоспособными производителями в мировой экономике могут быть самые сильные экономические агенты, которые не только способны производить наукоемкую продукцию с низкими издержками, но и хорошо знают и реализовывать в менеджменте сложные, многофакторные условия мирового рынка.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Что такое международные экономические отношения (внешнеэкономические связи, мирохозяйственные связи)?
2. Какие формы международных экономических отношений известны?
3. В чём отличие понятия «международная экономика» от «мировой экономики»?
4. Кто является главным субъектом мировой экономики, и почему?
5. Что такое интеграционные объединения?

## **ТЕМА 3. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА – МАТЕРИАЛЬНАЯ ОСНОВА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА**

### **Учебные вопросы:**

1. Международное разделение труда: сущность, факторы и теории.
2. Международная специализация и кооперация производства.

### **§ 1. Международное разделение труда: сущность, факторы и теории**

Под международным разделением труда (МРТ) понимают «сопряжённые процессы специализации стран, регионов и предприятий на производстве отдельных продуктов (или их частей) и их кооперирование для совместного выпуска и потребления конечной продукции»<sup>1</sup>.

Под сущностью международного разделения труда следует понимать специализацию регионов, отдельных стран, их ассоциаций на производстве узкого сегмента той или иной продукции или оказания ограниченного круга сервисных услуг в интересах обмена с другими участниками мирового хозяйства.

Современные формы международного разделения труда стали складываться стихийно еще на ранней стадии развития капитализма (XVII–XVIII вв.). В дальнейшем по мере роста финансового капитала, а затем и научно-технического прогресса, международное разделение труда превратилось в неотъемлемую часть большинства мировых экономик, важным внешним источником удовлетворения многообразных социально-экономических потребностей органов государственной власти, предприятий и домохозяйств (табл. 3.1).

Международное разделение труда является продуктом управленческой технологии, включающим в себя в широком смысле как сам факт специализации труда территориальных образований, так и процесс его кооперирования. Необходимость разделения труда диктуется логикой конкурентной борьбы участников мирового рынка. Недостатки и потери, сопутствующие процессам членения труда, связанные с выпуском узкой номенклатуры компонентов, узлов и агре-

---

<sup>1</sup> Колосова Р. П. Международное разделение труда (МРТ) // Большая российская энциклопедия 2004–2017: сайт. — URL: / <https://old.bigenc.ru/economics/text/2199215> (дата обращения: 18.07.2025).

готов или выращиванием ограниченного круга продукции сельского хозяйства, компенсируются выгодой, которую получают участники мирового рынка от концентрации капитала и монополизации производства на определенных видах продукции или сферы услуг.

Таблица 3.1

Этапы становления  
международного разделения труда

Этап	Описание
VII— XVIII вв.	Международное разделение труда зародилось в мануфактурный период развития капитализма (XVII—XVIII вв.) и до промышленного переворота (конец XVIII — первая половина XIX в.) базировалось на естественной основе: различиях в природно-климатических, географических условиях существования отдельных стран, в запасах сырья и источников энергии, т. е. таком факторе производства, как земля
XIX— XX вв.	Важную роль в развитии международного разделения труда в этот период стал играть капитал. Это выражалось не только в различной обеспеченности стран накопленными запасами материальных средств, необходимых для производства товаров, но и в различиях исторических традиций и опыта производства, уровней развития товарного производства и рыночных механизмов, а также просто денежных и других финансовых ресурсов. Наличие достаточных сбережений (капитала в денежной форме) является важнейшей предпосылкой для инвестиций и расширения производства
XX— XXI вв.	На международное разделение труда сильное влияние стало оказывать различие в уровне развития научно-технического прогресса, достигнутого в отдельных странах, которое в свою очередь в значительной степени выступает следствием различий в обеспеченности такими факторами производства, как труд и капитал. Оно включает в себя также различную обеспеченность стран ресурсами знаний, т. е. суммой научно-технической информации, сосредоточенной в научных учреждениях, литературе, банках данных и т. д. Таким образом, важнейшей предпосылкой развития международного разделения труда является международное разделение других факторов производства. <i>Международное разделение факторов производства (international division of factors) — исторически сложившееся сосредоточение отдельных факторов производства в различных странах, являющееся предпосылкой производства ими определенных товаров, экономически более эффективных, чем в других странах</i>

Основные причины участия государств в МРТ — использование выгодного сочетания достигнутого уровня технологического разви-

тия с наличествующей ресурсной базой, что позволяет добиваться экономических выгод и сопутствующих конкурентных преимуществ (табл. 3.1).



Рисунок 3.1. Формы международного разделения труда

Для достижения высокого экономического эффекта в системе международного разделения труда внешнеэкономические отношения между регионами, отдельными странами, их ассоциациями выстраиваются на базовом принципе МРТ - повышении производительности труда.

Необходимость повышения производительности труда, обуславливающего экономический и социальный прогресс, — движущая сила в углублении разделения труда, в том числе и международного. МРТ осуществляется в целях повышения эффективности производства, служит средством рационализации общественных производительных сил. Основным побудительным мотивом МРТ для всех стран мира независимо от их социальных и экономических различий является их стремление к получению экономических выгод. Реализация получаемого участниками МРТ эффекта в этом случае происходит в результате действия закона стоимости, проявляющегося в различиях между национальной и интернациональной стоимостью товара.

Многовековой опыт международной торговли убедительно показывает целесообразность экспортирования странами тех товаров и услуг, которые имеются в избытке, и наоборот, импортировании тех товаров и услуг, в которых испытывается нехватка.

Однако, многообразии и изменчивости факторов породили множество научных школ, теорий, концепций и моделей, каждая из которых раскрывает одну из сторон развития такого сложного явления как международная торговля и сопровождающих её процессов МРТ.

Среди теорий МРТ можно выделить следующие (табл. 3.2):

Таблица 3.2

Краткая характеристика теорий (концепций, моделей)  
международного разделения труда

<b>Теории (концепции, модели) МРТ</b>	<b>Характеристики</b>
Меркантилистская У. Стаффорда, Де Сан- тиса, Г. Скаруффи, Т. Мана, А. Серра, А. де Монкретьена	<p>Сторонники этой теории не учитывали той выгоды, которую в ходе международного разделения труда страны получают от импорта иностранных товаров и услуг, а экономически оправданным считали только экспорт.</p> <p>Главным недостатком этой теории следует считать положение о том, что экономическая выгода одних участников (стран-экспортеров) товарообменной сделки оборачивается экономическим ущербом для других (стран-импортеров).</p> <p>К главному достоинству меркантилизма можно отнести разработанную им политику поддержки экспорта, которая при этом сочеталась с активным протекционизмом и поддержкой отечественных монополистов</p>
Абсолютных преимущ- еств А. Смита, Д. Норта, Д. Юма	<p>Базовым положением теории считается импорт тех товаров, по которым у нее издержки производства выше, чем у зарубежных стран, и экспорт тех товаров, по которым у нее издержки производства ниже, чем за рубежом, т. е. имеются абсолютные преимущества.</p> <p>В противоположность меркантилистам А. Смит выступал за свободу конкуренции внутри страны и на мировом рынке, разделяя выдвинутый французской экономической школой физиократов принцип «laissez-faire» — невмешательства государства в экономику.</p> <p>К сильной стороне теории нужно отнести то, что она демонстрирует преимущества международной торговли для всех ее участников.</p> <p>К слабой стороне — что она не оставляет в международной торговле места тем странам, у которых все товары производятся без абсолютных преимуществ перед другими странами</p>
Относительных пре- имуществ Д. Рикардо	<p>Теория рекомендует стране импортировать тот товар, издержки производства которого в стране выше, чем по экспортируемому товару.</p> <p>Главным достоинством теории является убедительное доказательство того, что международная торговля вы-</p>

Теории (концепции, модели) МРТ	Характеристики
	<p>годна всем ее участникам, хотя одним она может давать меньше выгоды, а другим — больше</p> <p>Основным недостатком теории можно считать то, что она не объясняет, почему сложились сравнительные преимущества</p>
Соотношения факторов производства Э. Хекшера и Б. Олина	<p>Стержнем теории является концепция факторов производства, созданная французским предпринимателем и экономистом Ж.-Б. Сэем.</p> <p>Согласно теории Хекшера-Олина страна экспортирует те товары, выпуск которых базируется на избыточных для нее факторах производства: труде и капитале, и импортирует товары, для выпуска которых она хуже наделена данными факторами производства.</p> <p>Перемещение факторов производства между странами ведет к выравниванию цен, точнее, к выравниванию соотношения цен на эти факторы в разных странах — теорема Хекшера-Олина-Самуэльсона</p>
Конкурентных преимуществ М. Портера	<p>На основании анализа более 100 отраслей и подотраслей из 10 стран автором сделан вывод о том, что международные конкурентные преимущества зависят от макросреды, в которой осуществляется хозяйственная деятельность.</p> <p>Макросреда определяется не только факторами производства, но и такими детерминантами, как: характер спроса на внутреннем рынке, развитость родственных и смежных отраслей, уровень менеджмента и конкуренции в стране, а также экономическая политика правительства и даже случайные события (война, неожиданные изобретения и т. д.)</p>
Теорема Т. Рыбчинского	<p>Резкое увеличение какого-либо фактора приводит к увеличению выпуска тех товаров, где этот фактор наиболее интенсивно используется, и одновременно к сокращению или торможению выпуска тех товаров, где этот фактор используется наименее интенсивно.</p> <p>Отсюда увеличившееся предложение какого-либо фактора может привести к экспортному буму в использующих его отраслях (если товары этих отраслей конкурентоспособны на мировом рынке), но одновременно это может привести и к упадку в остальных отраслях</p>

Теории (концепции, модели) МРТ	Характеристики
«Пересекающегося» спроса С. Линдера	Согласно теории С. Линдера только при насыщенном внутреннем спросе товар может пойти на экспорт, а ключевым фактором, определяющим структуру спроса страны, является уровень среднего дохода населения (более высокий уровень дохода позволяет приобретать более качественный товар). Основным преимуществом международной торговли является то, что население участвующих в международной торговле стран получает более широкий выбор и более низкие цены на потребляемую продукцию
Технологического разрыва М. Познера	Структура внешней торговли страны определяется ее технологическим уровнем, и чем он выше, тем больше прибыли может извлечь страна от экспорта товаров и услуг. Создание новой технологии дает стране временную монополию в производстве и экспорте, основанную на этой технологии товара. В результате страна получает сравнительное преимущество по такому производственному фактору, как технология (знания). Сторонники этой теории добавляют еще две стадии — стадию роста продаж (между стадией нового продукта и стадией его зрелости) и стадию выхода конкурентов на рынок страны-пионера
Международная торговля в условиях монополистической конкуренции П. Кругмана	Главная идея теории заключается в том, что торговля не обязательно является результатом различий в технологии или размере располагаемых запасов ресурсов. Торговля является одним из инструментов расширения рынка и стремления к экономии за счет эффекта масштаба производства и продаж
Внутриотраслевой специализации Б. Балассы	Объясняет причины возникновения международной торговли однородной продукцией: производством различных продуктов внутри одной группы товаров, например, компьютеров; различиями потребительских предпочтений; логистическими издержками; концентрацией и специализацией на производстве многочисленной номенклатуры одних и тех же продуктов; сезонным характером выращивания продукции сельского хозяйства

<b>Теории (концепции, модели) МРТ</b>	<b>Характеристики</b>
Международного движения капитала Д. Кейнса	Устанавливает связи между движением капитала и состоянием платежного баланса страны, обосновывает необходимость активного участия государства в экономике
Концепция портфельной ликвидности Дж. Тобина Ч. Киндлебергера	Вытекает из модели вывоза капитала, базирующейся на предпочтении ликвидности, под которой понимается склонность инвестора к хранению одной части своих ресурсов в высоколиквидной форме, а другой части — в низколиквидной форме. Согласно концепции поведение инвестора определяется желанием диверсифицировать свой портфель ценных бумаг, взвешивая при этом доходность, ликвидность и риски. Кроме того, в разных странах для рынков капитала ввиду разного предпочтения ликвидности возможен активный обмен портфельными инвестициями между странами
Модель монополистических преимуществ С. Хаймера	Она базируется на идее, что иностранный инвестор находится в менее благоприятной ситуации по сравнению с местным: он хуже знает рынок страны и «правила игры» на нем, у него нет здесь обширных связей, он несет дополнительные транспортные издержки и больше страдает от рисков. Поэтому ему нужны дополнительные, так называемые монополистические (т. е. присущие только ему) преимущества перед местным конкурентом, за счет которых он мог бы получить более высокую прибыль. Это премия за инвестиционный риск, получаемая в силу преимуществ, возникающих в ходе монополистической конкуренции
Модель интернализации Р. Коуза	Внутри большой корпорации с ее многочисленными подразделениями действует особый внутренний (англ. internal) рынок корпорации и ее филиалов. Ввиду этого значительная часть формально международных операций являются фактически внутрифирменными операциями больших хозяйственных комплексов, называемых ТНК

Теории (концепции, модели) МРТ	Характеристики
Жизненного цикла продукта Р. Вернона	<p>Мировая торговля развивается на основе этапов их жизненного цикла: внедрение, рост, зрелость и упадок. На первом этапе происходит разработка новой продукции как ответ на возникшую потребность внутри страны. Производство нового продукта носит мелко-серийный характер, требует высокой квалификации работников, и концентрируется в стране нововведения, а производитель занимает почти монопольное положение, и лишь небольшая часть продукта поступает на внешний рынок.</p> <p>На втором этапе расширяется спрос на продукт, что приводит к его распространению на другие страны, продукт стандартизируется, расширяется экспорт.</p> <p>На третьем этапе выпуск продукции выходит на крупносерийное производство, право на установление цен становится стратегическим преимуществом, по мере распространения технологии страна нововведения уже теряет конкурентное преимущество. Производство перемещается на периферию с более дешевой рабочей силой.</p> <p>На четвертом этапе — этапе упадка — спрос на продукцию начинает падать, производство и рынки сбыта преимущественно сосредотачиваются в странах третьего мира, а страна нововведения превращается в чистого импортера</p>

## § 2. Международная специализация и кооперация производства

Международное разделение труда осуществляется в виде разнонаправленных процессов: с одной стороны - международной специализации, в ходе которой наблюдается пространственный и временной разрыв между отдельными стадиями производства или между производством и потреблением; с другой стороны - международной кооперации, объединяющей децентрализованные производства товаров и услуг в единый производственный-сервисный комплекс.

Международная **специализация**, по сути, выступает увеличенной калькой внутристрановой специализации, широко используемой в пределах государственных границ крупными корпорациями. При

этом явно выражена эскалация выгод как экономических (снижение издержек), так и политических (рост поддержки власти), особенно, при реализации крупномасштабных и дорогостоящих проектов, которые нередко неосуществимы усилиями одной страны.

Под *международной специализацией производства или услуг* понимается такая форма разделения труда между странами, при которой по мере концентрации производства происходит обособление технологических процессов на уровне отдельных отраслей (подотраслей) национальных производств и переход к выпуску все более однородных продуктов труда сверх внутренних потребностей.

Современные формы международной специализации приобрела во второй половине XX века, благодаря научно-технической революции, экономическому и социальному прогрессу отсталых ранее стран Африки, латинской Америки и юго-восточной Азии, укреплению торговых связей в рамках региональных организаций (самые крупные: Общий рынок - затем ЕС, Совет экономической взаимопомощи и др.) или под эгидой организации международных институтов (ВТО).

С течением времени произошло разделение стран на следующие группы:

— страны, производящие продукцию обрабатывающей промышленности;

— страны, сделавшие выбор в пользу добычи полезных ископаемых;

— специализирующиеся на производстве и продаже аграрной продукции;

— страны, одновременно производящие продукцию обрабатывающей, добывающей промышленности и сельского хозяйства.

Что это позволяет на уровне отдельных отраслей (подотраслей)? Специализация позволяет экономить значительные денежные ресурсы на создание новых отраслей для производства тех или иных товаров за счет их получения через внешний товарообмен. Каждая страна в рамках своего исторического развития приобретает уникальный профессиональный опыт в производстве определенных промышленных и сельскохозяйственных продуктов, отвечающих сложившимся культурным традициям и укладам, а сопутствующие этому низкие издержки, в свою

очередь, дают искомое преимущество перед другими странами, и позволяют извлекать выгоду за счет их экспорта за рубеж.

Специализация, в особенности, её крайние формы, имеет и ряд серьезных отрицательных сторон: страны, выбравшие узкую специализацию, становятся крайне зависимы от страны-контрагента. При определенных обстоятельствах, например, при наступлении мировых либо региональных экономических кризисов, санкционного давления они могут стать перед проблемой потери финансовой и, вслед за ней, политической стабильности в обществе из-за сокращения (остановки) производства от недопоставки импорта и сокращения экспортных поставок. Снижение налоговых поступлений приводит к сокращению доходной части, соответственно, к секвестру расходной части, что не может не отразиться и на социальных статьях государственного бюджета.

Существует ряд факторов, определяющих эффективность международной специализации производства товаров и услуг в отдельно взятой стране:

- располагаемые производственные мощности, численность и квалификация кадров;
- уровень национального дохода, емкость внутреннего рынка;
- минерально-сырьевая база и уровень развития агропромышленного комплекса;
- географическое положение стран, наличие развитой транспортной инфраструктуры;
- сложившиеся внешнеэкономические связи между странами.

Наибольшую выгоду от международной специализации производства товаров и услуг извлекают страны, обладающие вышеперечисленными факторами, а также ТНК (транснациональные корпорации) в банковской, транспортной, телекоммуникационной и энергосфере, в особенности, в IT-технологиях, где с большим отрывом доминируют ТОП-4 компании-экосистемы: Microsoft, Google, Amazon и Meta.

Международная кооперация — это зеркальная, органически связанная со специализацией форма внешнеторговых связей, обеспечивающих достижение производственных результатов на основе общего экономического интереса. Взаимный интерес определяется посильным

участием разного рода компаний в общем проекте, выполнение которого в силу сложности и масштабности в одиночку нерентабельно.

Выделяют различные принципы кооперации, которые классифицируют по видам, стадиям, методам, структуре связей, числу сторон и объектов и территориальному охвату (табл. 3.3):

Таблица 3.3

Классификация международной кооперации производства и услуг

Принципы классификации	Характер кооперации
По видам	Экономическая, промышленная, производственная и научно-техническая, кооперирование в области проектирования и строительства объектов, в сфере сбыта и других областях хозяйственной деятельности
По стадиям	Предпроизводственная, производственная, коммерческая
По методам	Выполнение совместных программ, договорная специализация, создание совместных предприятий
По структуре связей	Внутри- и межфирменная, внутри- и межотраслевая, горизонтальная, вертикальная, смешанная
По числу сторон	Дву- и многосторонняя
По числу объектов	Одно- и многопредметная
По территориальному охвату	Между двумя и более странами, в рамках региона, межрегиональная, всемирная

Как и в области международной специализации производства товаров и услуг, существует также и ряд факторов, способствующих росту международной кооперации между странами и отдельными субъектами хозяйственной деятельности:

- рост капитализации предприятий (организаций);
- освоение все более сложных и масштабных проектов;
- научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы в оборонной сфере.

С функциональной точки зрения международная кооперация так же, как и международная специализация повышает производительность труда. Только, если при специализации производительность труда возрастает за счет разделения сложных операций на простые, то при кооперации производительность труда является следствием мультипликативных эффектов, возникающих за счет слаженности усилий отдельных производителей или стран.

Кооперация осуществляется методами, основными из которых являются следующие:

- участие в совместных программах, проектах, партнерствах;
- выполнение подрядных работ на контрактной основе;
- передача части акций в собственность и др.

Для измерения степени участия стран и ТНК в МРТ разработана методика оценки, включающая следующие показатели (табл. 3.4):

Таблица 3.4

**Методика оценки участия страны (отрасли)  
в международном разделении труда**

<b>№ п/п</b>	<b>Показатели участия в международном разделении труда</b>	<b>Характеристика оценки</b>
1	Коэффициент МРТ (международного разделения труда)	Отношение доли страны в мировом экспорте к доле мирового ВВП
2	Коэффициент МС (международной специализации)	Отношение доли экспорта страны в мировом экспорте
3	Коэффициент экспортной / импортной квоты	Отношение стоимости экспорта / импорта в ВВП страны
4	Коэффициент специализации по нишам	Отношение объема продукции в стране (отрасли) к объему внутреннего спроса
5	Коэффициент КВМС (внутриотраслевой международной специализации)	Отношение разницы экспорта и импорта к их сумме

Использование вышеуказанной методики позволяет оценить степень участия страны в МРТ, а также проблемы и возможные пути расширения вовлеченности в систему МРТ.

### **Вопросы для самоконтроля**

1. Что такое международное разделение труда (МРТ)?
2. Какие факторы определяют специализацию стран в международном разделении труда (МРТ)?
3. Какие виды МРТ выделяют?
4. Что такое международная специализация и кооперирование производства?
5. Какова роль России в системе международного разделения труда?

## **ТЕМА 4. ГЛОБАЛИЗАЦИЯ И СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ**

### **Учебные вопросы:**

1. Глобализация: сущность, формы и последствия.
2. Свободные экономические зоны, как институт мировой экономики.

### **§ 1. Глобализация: сущность, формы и последствия**

Ключевым понятием, характеризующим процессы мирового развития на современном этапе развития человечества, является глобализация. Глобализация — это процесс усиления взаимосвязи и взаимовлияния основных форм жизнедеятельности мирового сообщества. Становлению процесса глобализации предшествовали такие процессы в мировой экономике как: интернационализация хозяйственной деятельности и международная экономическая интеграция.

Интернационализация хозяйственной деятельности — это усиление взаимосвязи и взаимозависимости экономик отдельных стран, влияние международных экономических отношений на национальные экономики, участие стран в мировом хозяйстве.

Международная экономическая интеграция — это процесс хозяйственного объединения стран на основе международного разделения труда, взаимодействия их экономик на различных уровнях и в различных формах путем развития глубоких устойчивых взаимосвязей.

Схематично процессы, ведущие к экономической интеграции и глобализации, можно выразить взаимосвязанной цепочкой, представленной на рисунке 4.1. Этапы, отраженные на рисунке, безусловно, несколько упрощенно характеризуют процесс интернационализации мировой экономики. В реальной действительности очень сложно выделить эти этапы в чистом виде, можно выявить только определенные тенденции. Графическое отображение этапов становления глобализации (рис. 4.1) приводится с целью разграничить понятия «интернационализация хозяйственной жизни», «международное экономическое сотрудничество», «международная экономическая интеграция», «глобализация».

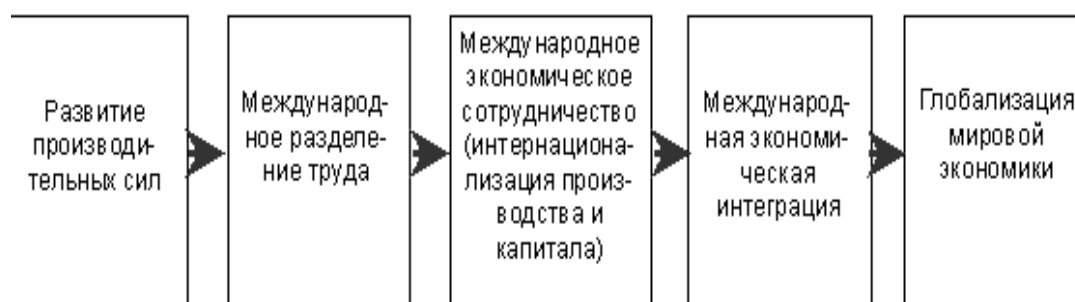


Рисунок 4.1. Развитие глобализационных процессов

## Предпосылки развития глобализационных процессов.

1. Производственные, научно-технические и технологические причины:

1.1. Резкое возрастание масштабов производства.

1.2. Переход к новому технологическому способу производства — к высоким, наукоемким технологиям; быстрое и широкое распространение новых технологий, ликвидирующих барьеры на пути перемещения товаров, услуг, капиталов.

1.3. Переход на качественно новое поколение средств транспорта и связи, а также их унификация, что способствует более быстрому распространению товаров и услуг, ресурсов и идей, а также более широкое их применение.

1.4. Быстрое распространение знаний в результате научного или других видов интеллектуального взаимообмена.

1.5. В результате применения наукоемких технологий резкое сокращение транспортных, телекоммуникационных издержек, значительное снижение затрат на обработку, хранение и использование информации.

2. Организационные причины:

2.1. Развитие международных форм осуществления производственно-хозяйственной деятельности (ТНК): организационные формы, деятельность которых выходит за национальные границы, приобретают международный характер, способствуя формированию единого рыночного пространства.

2.2. Деятельность неправительственных организаций на многонациональном или мировом уровне. Большую роль стали играть такие международные организации, как ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО и т. п.

2.3. Превращение многонациональных компаний и других организаций, как частных, так и государственных, в основных действующих лиц глобальной экономики.

### 3. Экономические причины:

3.1. Либерализация торговли товарами и услугами, рынков капитала и другие формы экономической либерализации, что привело к сокращению политики протекционизма и сделало мировую торговлю более свободной.

3.2. Значительная концентрация и централизация капитала, рост производных финансово-экономических инструментов, резкое сокращение времени осуществления межвалютных сделок.

3.3. Применение единых критериев макроэкономической политики, унификация требований к налоговой, региональной, аграрной, антимонопольной политике, к политике в области занятости и др.

3.4. Усиление тенденций унификации и стандартизации. Все шире применяются единые для всех стран стандарты на технологию, экологию, деятельность финансовых организаций, бухгалтерскую и статистическую отчетность, образование и культуру.

### 4. Информационные причины:

4.1. Изменение средств делового общения, обмена производственной, научно-технической, экономической, финансовой информацией; появление и развитие совершенно новых систем получения, передачи и обработки информации, которые позволили создать глобальные сети, объединяющие финансовые и товарные рынки, включая рынки ноу-хау и профессиональных услуг (создание электронной почты, интернета).

4.2. Формирование систем управления, позволяющих из одного центра управлять расположенным в разных странах производством, создающих возможности оперативного, своевременного и эффективного решения производственных, научно-технических, коммерческих задач не хуже, чем внутри отдельных стран. Компьютеризация, системы электронных счетов и пластиковых карт, спутниковая и оптоволоконная связь позволяют практически мгновенно перемещать финансовую информацию, заключать сделки, переводить средства с одних счетов на другие независимо от расстояния и государствен-

ных границ. Возникают новые формы реализации продукции (например, электронная торговля).

#### 5. Политические причины:

5.1. Ослабление жесткости государственных границ, облегчение свободы передвижения граждан, товаров и услуг, капиталов.

5.2. Окончание «холодной» войны, преодоление политических разногласий между Востоком и Западом.

#### 6. Социальные и культурные причины:

6.1. Ослабление роли привычек и традиций, социальных связей и обычаев, преодоление национальной ограниченности, что повышает мобильность людей в территориальном, духовном и психологическом отношениях, способствует международной миграции.

6.2. Возникновение глобального единомыслия в оценке рыночной экономики и системы свободной торговли. Единство взглядов на рыночную систему хозяйства.

6.3. Проявление тенденции формирования глобализованных «однородных» средств массовой информации, искусства, попкультуры. Английский язык становится международным языком общения, облегчая межкультурное общение, учебу и взаимопонимание.

6.4. Преодоление границ в образовании благодаря развитию дистанционного обучения.

6.5. Либерализация подготовки трудовых ресурсов, что ведет к ослаблению контроля национальных государств за воспроизводством «человеческого капитала».

Глобализации протекает в следующих формах:

1. Глобализация международных отношений (например, политико-правовое решение и действие отдельных стран или групп стран в современном мире оказывает воздействие на все формы жизнедеятельности других стран мирового сообщества. Так, принятие и реализация политического решения о расширении военного блока НАТО, безусловно, потребует ответных действий от стран СНГ, Китая, Индии и других азиатских стран.

2. Глобализация мировой экономики, представляет процесс усиления взаимовлияния различных сфер экономической жизни в области международных экономических отношений и затрагивает практически все сферы общественной жизни, включая экономику, политику, идео-

логию, социальную сферу, культуру, экологию, безопасность, образ жизни, а также сами условия существования человечества.

Глобализация, охватившая все регионы и секторы мирового хозяйства, изменяет соотношение между внешними и внутренними факторами развития национальных хозяйств в пользу первых.

Глобализация основывается на международном разделении труда, при котором в развитых странах остаются формы, связанные с применением преимущественно умственного труда, а в развивающиеся страны переносятся те формы, в основе которых по большей части — использование физического труда.

Процесс глобализации охватывает разные сферы мировой экономики, а именно:

1) внешнюю, международную, мировую торговлю товарами, услугами, технологиями, объектами интеллектуальной собственности;

2) международное движение факторов производства (рабочей силы, капитала, информации);

3) международные финансово-кредитные и валютные операции (безвозмездное финансирование и помощь, кредиты и займы субъектов международных экономических отношений, операции с ценными бумагами, специальные финансовые механизмы и инструменты, операции с валютой);

4) производственное, научно-техническое, технологическое, инжиниринговое и информационное сотрудничество;

5) международное сотрудничество, проведение совместных семинаров, конференций по проблемам решения глобальных проблем, оказание помощи развивающимся странам.

Особенности глобализации мировой экономики

1. Интернационализация производства, а не обмена.

Сегодня в создании конечного продукта в разных формах и на разных стадиях участвуют производители многих стран мира. Промежуточные товары и полуфабрикаты занимают все большую долю в мировой торговле и в межкорпоративных трансфертах. Институциональной формой интернационализации производства выступают ТНК.

2. Усиление интернационализации капитала, заключающееся в росте международного движения капитала между странами, прежде всего, в виде прямых инвестиций (причем объемы прямых

иностранных инвестиций растут быстрее, чем внешняя торговля и производство).

3. Глобализация производительных сил на основе обмена средствами производства и научно-техническими, технологическими знаниями, а также в форме международной специализации и кооперации; в форме производственного сотрудничества, международного перемещения производственных ресурсов.

4. Формирование глобальной материальной, информационной, организационно-экономической инфраструктуры, которая обеспечивает существование международного сотрудничества.

5. Увеличение масштабов международной миграции рабочей силы.

6. Негативное воздействие производства и потребления на окружающую среду, что вызывает рост потребности в международном сотрудничестве, направленном на решение глобальных проблем современности.

На макроэкономическом уровне глобализация проявляется в стремлении государств и интеграционных объединений к экономической активности вне своих границ. Это может выражаться в либерализации торговли, снятии торговых и инвестиционных барьеров, создании зон свободной торговли и т. п.

***К позитивным последствиям глобализации относятся:***

Во-первых, умножение возможностей человечества в решении крупных проблем, путем концентрации ресурсов для их разрешения. Это освоение космоса, ресурсов мирового океана, совместная разработка сложных научно-технических проектов, реализация согласованных мер по нейтрализации негативных последствий циклического развития мировой экономики и др.

Во-вторых, ускорение и повышение эффективности социально-экономического развития национальных экономик. Решение этой задачи достигается на основе облегчения доступа к лучшим мировым ресурсам, расширения возможностей для получения качественного образования, резкого увеличения спроса на продукцию наиболее развитых производителей.

В-третьих, увеличение возможностей по оказанию помощи слаборазвитым странам мира. Прежде всего, это перенесение в данные страны индустриальных производств на новой технической и техно-

логической основе. Развитые страны сегодня от 0,2 до 0,5 % своих ВВП выделяют на финансирование программ помощи развивающимся странам. Активное участие в оказании помощи принимают и международные организации.

В-четвёртых, экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а, следовательно, к устойчивому экономическому росту.

В-пятых, обострение международной конкуренции. Отмечается проявление конкуренции на новых рынках и более жесткое соперничество на традиционных рынках, которое становится не под силу отдельному государству или корпорации. Ведь к внутренним конкурентам присоединяются неограниченные в действиях сильные внешние конкуренты. Глобализационные процессы в мировой экономике выгодны, прежде всего, потребителям, так как конкуренция дает им возможность выбора и способствует снижению цен.

***К негативным последствиям глобализации относятся:***

Во-первых, это отток квалифицированных специалистов из развивающихся стран в развитые страны, что обусловлено различиями в уровне и качестве жизни населения многих стран.

Во-вторых, наиболее болезненные последствия глобализация может иметь для менее развитых стран, относящихся к так называемой мировой периферии. Основная масса из них, участвуя в процессе интернационализации в качестве поставщиков сырья и производителей трудоемкой продукции (а некоторые из них — поставщики деталей и узлов для современной сложной техники), оказываются во всеобщей зависимости от передовых держав.

В-третьих, может происходить переход контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств к наиболее сильным государствам, многонациональным или глобальным корпорациям и международным организациям.

В-четвёртых, растущая глобальная интеграция рынков капитала угрожает экономической политике отдельных стран, так как иностранный капитал в виде прямых или портфельных инвестиций представляет определенную угрозу для национальной экономики, что объясняется большим и постоянным оттоком капитала за рубеж.

В-пятых, в качестве угрозы можно отметить, в частности, потенциальный рост безработицы. Страны стараются снизить свои затраты по оплате труда, тем самым переводят часть своих производственных мощностей в страны с низкой оплатой труда. Часто национальные компании развитых стран прекращают выпуск убыточной продукции и переходят к производству товаров, требующих использования высококвалифицированного персонала. Происходит перераспределение рабочей силы. В результате рабочие с более низкой квалификацией остаются невостребованными, в их среде растет безработица, их доходы падают. Происходит увеличение уровня заработной платы квалифицированных работников и ее снижение для менее квалифицированных работников, что порождает напряжение в социальной сфере.

Но, не смотря на все вышперечисленные негативные последствия, глобализация представляет собой объективный, закономерный процесс современного этапа развития мировой экономики, связанный с возможностью более полного удовлетворения материальных и духовных потребностей человека. Деятельность национальных, так и международных экономических организаций, осуществляющих регулирование международных экономических отношений должна способствовать снижению негативных последствий глобализации.

## **§ 2. Свободные экономические зоны как институт мировой экономики**

Свободные экономические зоны (СЭЗ) — это часть территории страны с льготным экономическим, правовым и административным режимом, обеспечивающим привлечение иностранных и отечественных инвестиций. СЭЗ получили быстрое развитие в конце XX века. В настоящее время в России функционируют 54 особые экономических зоны (ОЭЗ): 34 промышленно-производственных экономических зон, 7 технико-внедренческих экономических зон, 2 портовых экономических зон, 11 туристско-рекреационных экономических зон.

### ***Цели создания СЭЗ: экономическая и социальная.***

Экономическая — развитие конкурентоспособного национального производства, на основе привлечения иностранного и отечественного капитала.

Социальная — создание современных рабочих мест, использование и повышение квалификации национальных работников, рост благосостояния населения страны. Таким образом, создание СЭЗ направлено на решение задач ускорения социально-экономического развития на новой технической и технологической основе и повышение эффективности включения национальной экономики в мировое хозяйство.

Следует подчеркнуть, что СЭЗ должны быть отделены от остальной территории страны административно (специальным пропускным режимом) и экономически (специальным таможенным и финансово-налоговым режимом). Этот признак СЭЗ оговорен в их официальном статусе, зафиксированном в документах Киотской конференции (1973 г.).

Классификация СЭЗ:

1. По целям и задачам:

1.1. Комплексные зоны производственного характера.

Комплексные зоны многопрофильны. Они формируются на ограниченной территории, в границах областей и других территориальных образований, для привлечения крупного капитала с обязательным развитием необходимой инфраструктуры, переработки сырья, создания производства продукции на основе импортных комплектующих. Мотивацией по созданию таких зон является полное или частичное освобождение от налогов, снижение арендной платы за землю и наем помещений; отмена таможенных пошлин за иностранные комплектующие; ускоренная амортизация основного капитала и др. Все это создает благоприятный инвестиционный и предпринимательский климат.

К комплексным зонам могут быть отнесены большая часть СЭЗ, создаваемых в России, в том числе — СЭЗ в Находке, Калининградской области, Санкт-Петербурге и др.

1.2. Внешнеторговые (свободные таможенные зоны, в том числе зоны экспортного производства и транзитные). Например, беспошлинные торгово-складские зоны.

В этих зонах импортные товары могут складироваться, продаваться и покупаться без пошлин и налоговых сборов. В этих зонах значительно упрощаются контакты с иностранными компаниями.

Их разновидностью являются: зоны беспошлинной розничной торговли (duty free) в крупных аэропортах; свободные порты, где помимо купли-продажи товаров, осуществляется их погрузка-разгрузка и ремонт судов.

К внешнеторговым зонам относятся, в частности, зона свободной торговли «Шерри-зон» (около аэропорта Шереметьево), свободные таможенные зоны «Московский Франко-Порт» (около аэропорта Внуково), «Франко-Порт Терминал» (на территории московского Западного речного порта).

1.3. Функциональные, или отраслевые (технологические парки, технополисы, туристические, страховые, банковские и др.).

Отраслевые зоны (технологические парки, технополисы и др.) способствуют ускорению научно-технического прогресса в отдельных отраслях на основе активизации экономического сотрудничества, а также разработке наукоемких технологий, новых видов готовой продукции и расширению экспорта. Их задача — ускорить разработку и производство научно-технических новинок и подготовить квалифицированных специалистов. В США они получили название «Технопарки», в Японии — «Технополисы».

1.4. Туристско-рекреационная зона представляет собой территорию, на которой ведется деятельность по созданию, реконструкции, развитию инфраструктуры туризма и отдыха, развитие и оказание услуг в сфере туризма.

1.5. Сервисные зоны предусматривают льготный режим для фирм, занятых оказанием финансовых и нефинансовых услуг, экспортно-импортными операциями, операциями с недвижимостью, перевозками. Разновидностью сервисных зон являются оффшорные зоны.

Примером научно-технической зоны является Силиконовая долина в США во главе со Стенфордским университетом, где сосредоточено компьютерное производство, обеспечивающее 20 % мирового выпуска вычислительной техники. Уже в начале 1990-х годов в Европе, США и Японии действовало около 350 научно-исследовательских парков.

К отраслевым зонам научно-технического характера относится СЭЗ в Зеленограде, которая должна специализироваться в области микроэлектроники, информатики и связи; к зонам финансового (оффшорного) характера может быть отнесена зона экономического благоприят-

ствования в Ингушетии; к зонам туристическо-курортного типа — особая экономическая зона «Кавказские Минеральные Воды».

Зона свободного предпринимательства — специально выделенная часть территории страны с льготным таможенным, валютным, налоговым, визовым и трудовым режимами. Для таких зон характерны: приток иностранного капитала, различные виды совместной с иностранным капиталом деятельности, развитие экспорта, вводятся льготные налоги, таможенные сборы, устанавливаются льготные условия по аренде, получению виз, валютного обмена, трудового найма.

Существуют следующие виды:

1) зоны свободной торговли, свободные порты, транзитные зоны, беспошлинные склады и таможенные зоны на отдельных предприятиях, которые базируются на отмене или снижении таможенных пошлин и экспортно-импортного контроля над товарами;

2) зоны совместного предпринимательства, экспортные промышленные зоны, для которых характерно применение льготного торгового и таможенного режимов, а также льготное финансирование и льготный налоговый режим, в т. ч. и для иностранного капитала;

3) банковские и страховые зоны с льготным режимом осуществления этих операций;

4) технологические зоны (технологические парки, технополисы), обеспечивающие на основе различных льгот разработку и внедрение современных технологий как в рамках национальных, так и иностранных предприятий и организаций;

5) комплексные зоны («открытые» города, особые районы), ставящие перед собой широкие задачи, использующие элементы разных видов зон.

## 2. По степени интеграции в экономику

2.1. Зоны, интегрированные в национальную экономику.

2.2. Анклавные (замкнутые) зоны.

3. По системам льгот (налоговые каникулы, таможенное освобождение (экспорт и импорт), финансовые — инвестиционные субсидии, государственные льготные кредиты, административные льготы.

## ***Свободные экономические зоны России***

Согласно Федеральному закону «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22 июля 2005 г. № 116-ФЗ на территории Российской Федерации могут создаваться только четыре типа ОЭЗ:

1. Техничко-внедренческие (площадью не более 3 км<sup>2</sup>);
2. Промышленно-производственные (площадью не более 20 км<sup>2</sup>);
3. Туристско-рекреационные;
4. Портовые.

Никакая свободная экономическая зона кроме зон туристско-рекреационного типа, не может находиться на территории нескольких муниципальных образований или включать полностью территорию административного образования;

На территории свободных экономических зон не допускается:

1. Добыча и переработка полезных ископаемых.
2. Производство и переработка подакцизных товаров, за исключением легковых автомобилей и мотоциклов.

ОЭЗ, кроме ОЭЗ туристско-рекреационного типа, могут создаваться только на земельных участках, находящихся в государственной собственности.

В настоящее время в России функционируют следующие виды свободных экономических зон (СЭЗ):

1. Техничко-внедренческие (инновационные) в городах: ОЭЗ «ДУБНА»; Москва (Зеленоград, ОЭЗ «Зеленоград», «Сколково»), Санкт-Петербург (посёлок Стрельна, зона «Нойдорф»), Томск — ОЭЗ «Томск»; ОЭЗ «Исток» (Фрязино, Московская область); «Иннополис» (Верхнеуслонский район, республика Татарстан).

2. Промышленно-производственные зоны: Елабуга ОЭЗ «Алабуга»; Липецк «Липецк»; Тольятти ОЭЗ «Тольятти»; Верхняя Салда, Свердловская область ОЭЗ «Титановая долина».

3. Туристско-рекреационные зоны: Республика Бурятия ОЭЗ «Байкальская гавань»; Алтайский край ОЭЗ «Бирюзовая катунь»; Иркутская область ОЭЗ «Ворота Байкала»; Тверская область ОЭЗ «Завидово»; Кабардино-Балкария ОЭЗ «Эльбрус»; Карачаево-Черкесия; ОЭЗ «Архыз»; Дагестан ОЭЗ «Матлас»; Ингушестия ОЭЗ «Армхи», ОЭЗ «Цори»; Чечня ОЭЗ «Ведучи»; Северная Осетия ОЭЗ «Мамисон».

4. Портовые зоны: Ульяновская область ОЭЗ «Ульяновск»; Астраханская область ОЭЗ «Оля».

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. В чём суть глобализации международных отношений и мировых хозяйственных связей?
2. Каковы экономические, социальные и производственно-технологические цели создания и функционирования свободных экономических зон?
3. Как влияет деятельность свободных экономических зон на экономику страны расположения?
4. Как СЭЗ участвуют в глобализационном процессе?
5. Как СЭЗ способствуют «встраиванию» национальных экономик в мировую систему?

## ТЕМА 5. ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

### Учебные вопросы:

1. Глобальные проблемы: экономический аспект.
2. Содержание глобальных проблем в мировой экономике и пути их решения.

### § 1. Глобальные проблемы: экономический аспект

Понятие «Глобальные проблемы» возникло в 1972 г. в докладе Римского клуба. Авторы доклада — Д. Л. Медоуз, Д. Форрестер. Были предсказаны всемирные катастрофы в XXI веке из-за истощения природных ресурсов, экологических проблем, демографических диспропорций.

Глобальные проблемы сложны и являются объектом междисциплинарного изучения. Главной характеристикой проблем, называемых глобальными, является их всеобщий характер, так как они затрагивают интересы народов всех стран, требуют коллективных усилий для их разрешения.

Глобальные экономические риски существуют наряду с рисками геополитическими, социальными, технологическими, экологическими и включают в себя:

- обвал национальных экономик;
- разрушение цепочек поставок критически важных товаров и сырья; разрушение глобальных цепочек поставок продовольствия;
- разрушение цепочек поставок энергоносителей;
- обвал системы государственных/национальных долгов;
- недостаток рабочей силы и профессиональных специалистов.

То есть с точки зрения мировых элит, приведенные риски грозят сломом сложившейся глобальной экономики через разрушение мировых цепочек поставок товаров и сырья<sup>1</sup>.

Процессами глобализации движет унификация культурных кодов, наличие эффектов масштаба и разнообразия, технологический

---

<sup>1</sup> Глобальные экономические риски — 2024 : чего боится мировая капиталистическая элита // Беларусь сегодня : сайт. — URL: <https://www.sb.by/articles/globalnye-ekonomicheskie-riski-2024.html> (дата обращения: 20.02.2025).

прогресс, смягчение торговых ограничений и государственного регулирования, ужесточение международной конкуренции.

К характерным чертам глобализации относятся:

— усиление взаимосвязей национальных экономик за счет формирования глобальных финансовых, ресурсных, товарных рынков;

— возрастание роли международных экономических организаций и влияния ТНК в силу расширения контактов на межличностном уровне, унификации законодательства, механизмов хозяйствования, информационных технологий и средств коммуникации.

В рамках настоящего учебного пособия в содержание глобализации для мировой экономики вкладывается трансформация мирового хозяйства в единый рынок факторов производства и технологий. Этот процесс характеризуется слиянием национальных экономик в условиях острой конкуренции и ускорения научно-технического процесса (НТП). При этом глобализация, делая мир единым рынком для транснациональных корпораций (ТНК), является более высокой стадией интернационализации мировой экономики и одновременно одной из основных тенденций развития мирового сообщества, наряду с транснационализацией, постиндустриализацией, регионализацией и интеграцией.

На сегодня сложилось четыре основных направления исследования процессов глобализации: историческое, политическое, социологическое и экономическое. Рассмотрим экономическую концепцию глобализации. Глобализационные процессы в экономике стали формироваться в начале XX века. Стартом экономической глобализации стал Вашингтонский консенсус с опорой на теорию неолиберализма, когда были даны рекомендации по реформированию мировой торговли. Претворение в жизнь этих рекомендаций привело в конце XX века к утрате национальной принадлежности рынков ценных бумаг и финансовых потоков. Капитал стал перемещаться в те страны и отрасли, где обеспечивалась максимальная эффективность хозяйствования. Именно тогда — в силу отказа от золотого стандарта и введения плавающего курса доллара — финансы превратились в глобальную силу. Родилась виртуальная экономика, свободная от реального сектора экономики с рыночным обменом. ТНК и международные банки стали организационными структурами для проведения экономической глобализации.

Результатом распространения экономической глобализации по миру стало копирование типа поведения стран — лидеров международных экономических отношений. Такая поведенческая унификация позволила организовать экономическую деятельность в глобальном масштабе. Это распространилось на производство, потребление и обмен товарами, а стало возможным посредством или прямого контроля над факторами производства, или путем использования разветвленной сети, связывающей между собой экономических агентов.

Глобальная экономика качественно начала менять производство уже в 1970-е годы в силу развития информационных технологий, растущей скорости изменений во внешней среде и возможности экономить на трудовых затратах из-за автоматизации все большего количества рабочих процессов. В этот же период с развитием телекоммуникационных технологий стало формироваться глобальное сетевое общество. Именно сетевые связи легли в основу информационного капитализма. В такой модели капитализма структуры ТНК становятся горизонтальными со сложной конфигурацией разнонаправленных сетей, а информационные потоки составляют технологический базис ведения дел и на производстве, и в маркетинге, и в финансах. Развитие сетевых связей во многом повлияло и на успешность предпринимательских структур. Та часть бизнеса, которая смогла адаптироваться в логике сетей, становилась полноценным участником экономической жизни.

Одной из ключевых характеристик глобальной экономики выступает высокая мобильность. ТНК оперативно реагируют на рыночную конъюнктуру — стоимость рабочей силы, величина социальных обязательств, тяжесть налогового бремени и перемещают производства из одной страны в другую. Важно, что рост безработицы и сокращение числа рабочих мест в стране, покидаемой корпорацией, владельцев бизнеса не останавливает. В идеологии ТНК национальная принадлежность замещена ориентиром на востребованность сфер деятельности и привлекательность региона для максимизации своей прибыли.

Последствия для стран — участниц процесса глобализации условно делятся на:

— позитивные — доступность внешних рынков и внешних ресурсов, свобода перемещения за рубежом;

— негативные — прямое влияние на состояние национальных экономик мировой конъюнктуры и мировых экономических кризисов; вытеснение слабых национальных производителей в пользу сильных иностранцев; отток ресурсов в регионы с большей эффективностью их освоения; импортозависимость;

— неоднозначно влияющие — рост внутривострановой конкуренции; ослабление госрегулирования национальных экономик; сворачивание национальных отраслей (легкая промышленность в России); сокращение рабочих мест в связи с утратой производственных мощностей в старых отраслях.

Процесс глобализации имеет как сторонников, так и противников.

Первые в качестве аргумента опираются на теорию соотношения факторов производства, согласно которой более высокую норму прибыли можно получить в развивающихся странах из-за дефицита капитала и излишка трудовых ресурсов. Отсюда — перелив капитала из развитых в развивающиеся страны.

Противники глобализации считают, что ее механизм направлен на перемещение капитала из развивающихся стран в развитые страны.

Ситуация последних лет подтверждает наличие глобального долгосрочного тренда на развитие процесса геоэкономической фрагментации в мировой экономике, разрушающего глобалистские представления о возможности достижения со всеми странами надежных взаимовыгодных соглашений. Содержанием данного тренда (как процесса, противоположного глобализации) стала защита национальных интересов путем:

— создания новых международных блоков — макрозон, конкурирующих между собой;

— страхования от рисков через покупку золота;

— диверсификации своих резервов;

— смещения фокуса в сторону увеличения производства внутри страны и снижения зависимости от импорта, особенно из «недружественных» стран<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Фрагментация и слабый рост. Глобальные экономические тренды 2024 // ИИМП : сайт. — URL:<https://worldmarketstudies.ru/> (дата обращения: 26.07.2025).

## § 2. Содержание глобальных проблем в мировой экономике и пути их решения

### 1. Проблема бедности и отсталости.

Понятие бедности основывается на абсолютных стандартах жизни части общества и отличается от понятия неравенства, которое базируется на относительных стандартах жизни всего общества.

Определяют бедность как неспособность поддерживать минимальные стандарты жизни. Показателем уровня материального положения выступают доходы и расходы домашнего хозяйства на душу населения. Понятие бедности включает два элемента: расходы на приобретение минимума питания; расходы на удовлетворение других необходимых потребностей, которые различаются по странам. Первая часть определения является точной — стоимость минимума пищи определенной калорийности. Вторая — субъективна, так как представляет собой выражение ценностей, соответствующих уровню прожиточного минимума<sup>1</sup>.

В рамках изучения неравенства опубликован аналитический доклад «... Показатели доходности и иностранные активы в глобальной перспективе...», в котором собрана база данных, охватывающая 216 типов экономик за период в полвека. Согласно докладу, богатые страны стали мировыми банкирами, привлекая избыточные сбережения, предоставляя низкодоходные безопасные активы и инвестируя эти поступления в более прибыльные предприятия. Результат — передача доходов от самых бедных к самым богатым, что эквивалентно 1 % ВВП 20 % крупнейших стран. Тем самым, богатые страны способствуют своему обогащению за счет бедных, ухудшая баланс последних на 80 %, что равно 2–3 % их ВВП. В богатых странах наблюдался прирост капитала. Разница в доходности является результатом того, что богатые страны имеют доступ к долговым обязательствам с низкой процентной ставкой. По этой причине бедные страны каждый год направляют 2–3 % своего ВВП богатым.

*Преодоление бедности и отсталости* предполагает рассмотрение триады вопросов «бедность — социальное неравенство — жиз-

---

<sup>1</sup> Ломакин В. К. Мировая экономика : учебник. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юнити-Дана, 2019. — 688 с.

ненные шансы» в едином контексте<sup>1</sup>. Это позволяет увидеть причины противостояния народа и власти, социальной разобщенности слоев и поколений. При этом степень доступности индивидов к знаниям, социальным услугам и занятости описывает факты неравномерного распределения ресурсов, порождающего бедность и социальную разобщенность.

### 1. Проблема демилитаризации экономики

Проблема милитаризации и демилитаризации экономики сегодня является ключевой проблемой. В основе военно-политического противостояния лежит использование огромных экономических ресурсов воюющих сторон, что связано с отвлечением этих ресурсов из гражданских секторов экономики.

Степень милитаризации страны определяют по ряду показателей: доля военных расходов в ВВП; количество вооружений по видам и образцам; объем мобилизационных запасов; величина мобилизационного людского резерва; степень милитаризации гражданского общества и др.

*Демилитаризация экономики* как процесс, противоположный милитаризации, предусматривает: уменьшение расходов, выделяемых на закупку вооружения и военной техники, содержание вооруженных сил; частичное разоружение страны; конверсию как процесс перевода части военного производства на выпуск невоенной продукции; утилизация накопленного оружия и военной техники.

### 2. Продовольственная проблема

На Земле существует пояс голода и недоедания, начинающийся в Южной Америке и охватывающий значительную часть Африки и Азии. Наиболее остро проблема дефицита продуктов питания стоит в развивающихся странах. К 2023 г. доля голодающих в мировом населении возросла против 2019 г. в 1,2 раза.

*Преодоление продовольственной проблемы в нашей стране* основано на:

- укреплении собственной базы продуктивности;
- внедрении в сельское хозяйство цифровых технологий;
- расширении ассортимента продовольственных товаров;
- поддержке систем земледелия, не зависящих от внешних факторов;

---

<sup>1</sup> Роик В. Д. Экономика развития : неравенство, бедность и развитие : учебное пособие для вузов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — С. 7.

— развитию переработки сельскохозяйственных отходов.

### 3. Проблема ограниченности природных ресурсов

Дефицит природных ресурсов прямо затрагивает половину мировой экономики, подсчитали аналитики Всемирного экономического форума и PwC, а косвенно — все отрасли хозяйства. Особенно остра глобальная энергосырьевая проблема, включающая две проблемы: энергетическую и сырьевую.

*Преодоление проблемы исчерпаемости и нехватки природных ресурсов* идет по нескольким направлениям:

— развитие технологий, позволяющих применять те виды ресурсов, которые ранее не были включены в хозяйственный оборот. Сюда относятся использование отходов отдельных производств, сырья с низким содержанием полезного компонента, глубоко залегающих ископаемых;

— использование для производства ресурсов, которые еще имеются в достаточном количестве;

— восстановление ряда биологически возобновляемых ресурсов.

### 4. Экологическая проблема

На фоне современной социальной, экономической и геополитической нестабильности экологические риски по-прежнему доминируют среди «больших вызовов». К основным проблемам изменения окружающей среды относятся следующие: истощение озонового слоя; изменение концентрации парниковых газов в атмосфере; сокращение площади лесов; опустынивание; повышение уровня океана; загрязнение вод суши; рост числа заболеваний, связанных с загрязнением окружающей среды.

Сегодня экологическая ситуация в мире близка к критической. Процентное соотношение вредных выбросов, производимых странами в 2018 г., следующее: Китай — 27,8 %, США — 15,2 %, Индия — 7,3 %, Россия — 4,6 %, Япония — 3,4 %, Германия — 2,1 %, все остальные — 39,6 %<sup>1</sup>. Именно промышленная переработка представляет кардинальный путь решения проблемы деградации окружающей среды.

---

<sup>1</sup> Игнатова О. В. [и др.]. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для вузов / под редакцией О. В. Игнатовой, Н. Л. Орловой. — Москва : Издательство Юрайт, 2024 — С. 52.

*Для решения глобальной экологической проблемы* нужна консолидация мер на национальном уровне и на мировом уровне. Сегодня принято более 250 природоохранных соглашений. Основной акцент сконцентрирован на климатической политике и мерах по низкоуглеродному переходу<sup>1</sup>.

К последним решениям, принятым в этой сфере в нашей стране, относятся:

— организационно по научно-отраслевому принципу в нашей стране создано Отделение глобальных проблем и международных отношений в федеральном государственном бюджетном учреждении «Российская академия наук». В структуре Отделения выделена секция глобальных проблем, которая участвует в проведении фундаментальных и поисковых научных исследований, в изучении и анализе достижений мировой и российской науки, выработке рекомендаций по их использованию в интересах Российской Федерации<sup>2</sup>;

— решение Президиума РАН — в связи с решением Научного совета РАН по глобальным экологическим проблемам — о создании в структуре Научного совета РАН по глобальным экологическим проблемам Секции по проблемам пластика<sup>3</sup>;

— позиционирование российскими учеными 2023 году антибиотикорезистентности как одной из глобальных проблем цивилизации. Распространение антимикробной резистентности является одной из самых острых проблем современности, несущей биологические и экономические угрозы для всех стран<sup>4</sup>.

---

<sup>1</sup> Россия и мир : 2024. Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз / рук. проекта: А. А. Дынкин, В. Г. Барановский; отв. ред.: И. Я. Кобринская, Г. И. Мачавариани. — Москва : ИМЭМО РАН, 2023. — 124 с.

<sup>2</sup> О Положении об Отделении глобальных проблем и международных отношений федерального государственного бюджетного учреждения «Российская академия наук» : постановление общего собрания членов Российской академии наук от 22 марта 2016 г. № 15 // ГАРАНТ.РУ : ИПП. — URL:<https://demo.garant.ru/document/redirect/408339087/0> (дата обращения: 21.02.2025).

<sup>3</sup> О внесении изменения в Положение о Научном совете РАН по глобальным экологическим проблемам (представление председателя Совета) : постановление Президиума Российской академии наук от 26 декабря 2023 г. № 255 // ГАРАНТ.РУ : ИПП. — URL: <https://account.garant.ru> (дата обращения: 21.02.2025).

<sup>4</sup> Антибиотикорезистентность как одна из глобальных проблем цивилизации : постановление Президиума Российской академии наук от 3 октября 2023 г.

— подготовлена концепция Контактной группы БРИКС по климату и устойчивому развитию<sup>1</sup>.

## 5. Демографическая проблема

От демографической структуры общества зависят обеспеченность населения ресурсами и состояние биосферы Земли. Целый ряд фактов свидетельствует о сохранении демографической проблемы:

— на 4/5 увеличение мирового прироста населения происходит за счет развивающихся стран;

— низкий уровень рождаемости и увеличение продолжительности жизни в европейских государствах приводят к старению общества в развитых странах и омоложению населения в развивающихся государствах;

— рост доли престарелых в развитых странах создал нагрузку на пенсионную, здравоохранительную и попечительскую системы;

— неконтролируемая урбанизация и кризис больших городов — рост доли городского населения вызван социальными причинами (созданы комфортные условия проживания), культурными (накоплены культурные ценности с возможностью доступа к ним), техническими (внедрены современные технологии для людей), информационными (наличии большого объема и возможностей эффективного использования информации); экономическими (развитость рыночной среды);

— неконтролируемая миграция, причинами которой стали: гражданские войны; неблагоприятная экономическая обстановка в стране; экологические катастрофы. Ее последствиями становятся: дискриминация рабочей силы; обострение социальных конфликтов; концентрация населения в отдельных микрорайонах; рост дополнительных государственных расходов на мигрантов.

*Преодоление демографической проблемы* во многом зависит от крепости экономической основы жизнедеятельности населения, обеспечиваемой наличием рабочих мест, достойным уровнем оплаты тру-

---

№ 183 // ГАРАНТ.РУ : ИПП. — URL:<https://demo.garant.ru/document/redirect/408194225/0> (дата обращения: 21.02.2025).

<sup>1</sup> Ильичев В.: по итогам 2023 года доля дружественных стран во внешней торговле России составляет более 75 % // Министерство экономического развития Российской Федерации : сайт. — URL:[https://www.economy.gov.ru/material/news/vladimir\\_lichev\\_po\\_itogam\\_2023\\_goda\\_dolya\\_druzhestvennyh\\_stran\\_vo\\_vne\\_shney\\_torgovle\\_rossii\\_sostavlyayet\\_bole\\_75.html](https://www.economy.gov.ru/material/news/vladimir_lichev_po_itogam_2023_goda_dolya_druzhestvennyh_stran_vo_vne_shney_torgovle_rossii_sostavlyayet_bole_75.html) (дата обращения: 21.02.2025).

да, наличием жилья. Мировой и отечественный опыт к числу конкретных мер в этой сфере относит: запрет на аборт; налог на холостых граждан; пропаганду семьи и семейных ценностей; наказания за оскорбления материнства; материнский социальный пакет, включая социальное жилье для беременных женщин и молодых семей; снижение пенсионного возраста для матери.

#### 6. Проблема развития человеческого потенциала

Развитие мировой экономики определяется ее человеческим потенциалом. Одним из показателей квалификационного уровня служит среднее общее количество лет обучения в начальной, средней и высшей школе. В США оно составляет 16 лет, в Германии 14,5 лет, а в Африке этот показатель составляет от 2-х до 4-х лет.

*Разрешать проблему развития человеческого потенциала* нужно и в рамках государственного регулирования развития экономики, и в практике бизнеса. Важно исходить из факта наличия взаимосвязи между развитием экономики и экономического потенциала, с одной стороны, социального и человеческого потенциалов — с другой. Сбалансированное развитие социального и человеческого потенциалов способно обеспечить инновационное развитие экономики.

Факторами, способствующими развитию человеческого потенциала, являются: богатое культурное наследие, акцент на образование и научное наследие; государственная политика и инициативы, поддерживающие доступ к образованию и профессиональной подготовке для всех граждан. При этом основными источниками накопления человеческого потенциала выступают: семья и семейные ценности; образование и наука; здравоохранение; культура и искусство.

Интегральным путем решения глобальных проблем представляется осуществление новой стратегии социально-экономического развития — концепции устойчивого развития. Как упоминалось ранее, это такая модель движения человечества, при которой удовлетворение жизненных потребностей нынешнего поколения людей достигается не за счет лишения такой возможности будущих поколений<sup>1</sup>.

---

<sup>1</sup> Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие. — Ставрополь : Общество с ограниченной ответственностью «СЕКВОЙЯ», 2018. — С. 96–103.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. В чем сущность понятия «глобальная проблема»?
2. Какие общие признаки имеют глобальные проблемы?
3. Является ли закрытым перечень глобальных проблем?
4. Какие возможны пути для решения глобальных проблем?
5. Как соотносятся понятия «глобальная проблема» и «международная проблема»?
6. В чем суть проблемы экономического неравенства?
7. Экономический рост и защита окружающей среды являются противоречивыми или дополняющими задачами?
8. Наибольший ущерб природе причиняет миллиард самых богатых или миллиард самых бедных людей?

## ТЕМА 6. ТРАНСНАЦИОНАЛЬНАЯ ОРГАНИЗОВАННАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ

### Учебные вопросы:

1. Транснациональная организованная преступность: содержание понятия и формы проявления.
2. Международный опыт по борьбе с транснациональной организованной преступностью.

### § 1. Транснациональная организованная преступность: содержание понятия и формы проявления

Еще одной глобальной проблемой, обострившейся на рубеже XX–XXI веков, стала деятельность транснациональной организованной преступности (далее по тексту ТОП). Своей преступной деятельностью она разрушает производительные силы мировой экономики, наносит огромный ущерб природе, в той или иной степени деформирует государственно-правовые механизмы регулирования национальных экономик. В данном параграфе рассматривается сущность, формы, причины роста ТОП и анализируется международный опыт по борьбе с нею.

На Международном семинаре по борьбе с организованной преступностью, который проводился 21–25 октября 1991 года в Суздале, впервые было дано определение **транснациональной организованной преступности** под которой было предложено понимать «относительно большую группу устойчивых и управляемых преступных образований, занимающихся преступной деятельностью в корыстных интересах и создающих систему защиты от социального контроля с использованием таких противозаконных средств, как насилие, запугивание, коррупция и хищение в крупных размерах».

В марте 2024 года Генеральная Ассамблея ООН провозгласила 15 ноября Международным днем предупреждения всех форм транснациональной организованной преступности и борьбы с ними, чтобы повысить осведомленность об угрозах, которые создают все формы транснациональной организованной преступности, и укрепить международное сотрудничество в этой области.

В документе отмечена важность предупреждения транснациональной организованной преступности и борьбы с ней.

Генеральная Ассамблея ООН отдала дань памяти всем жертвам организованной преступности, в том числе тем, кто погиб в борьбе с нею, в частности сотрудников правоохранительных и судебных органов.

Транснациональная организованная преступность включает в себя, в частности, незаконный оборот огнестрельного оружия, наркотиков, охраняемых видов, культурных ценностей или фальсифицированных медицинских препаратов, а также, среди наиболее серьезных ее проявлений, торговлю людьми и незаконный ввоз мигрантов. Она также включает в себя отмывание доходов от преступлений и воспрепятствование осуществлению правосудия. Кроме того, поскольку все формы организованной преступности все больше зависят от онлайн-аспектов или включают их, в том числе использование виртуальных активов, ее масштабы и возможности причинения вреда растут. На рисунке 6.1. представлена структура транснациональной организованной преступности, на основе официальных данных, которые имеют погрешность ввиду латентного характера преступлений.



Рисунок 6.1. Структура транснациональной организованной преступности

Примечание: ОПГ — организованная преступная группа

Организованные преступные группы проявляют гибкость в изменении или расширении своего незаконного бизнеса ради получения прибыли. Они используют уязвимые места и кризисные ситуации, такие

как пандемия COVID-19, экономические спады, стихийные бедствия и вооруженные конфликты, используя их в своих целях.

Традиционные преступные группы, действующие по территориальному принципу, эволюционировали или были частично заменены более мелкими и гибкими сетями с филиалами в нескольких юрисдикциях. Участники преступной деятельности, свидетели, жертвы и доходы от преступлений могут находиться в разных государствах. Поэтому очевидно, что необходимы совместные усилия государств всего мира, поскольку с организованной преступностью нельзя бороться в одиночку.



Рисунок 6.2. Данные по статистике преступлений, совершенных организованной преступной группой или сообществом<sup>1</sup>

Так, например, применительно к России, жить в отдельных регионах России стало опаснее. И дело не только в атаках украинских дронов, но и в разгуле криминала: на смену злоумышленникам-одиночкам все чаще приходят организованные преступные сообщества (ОПС), бороться с которыми более сложно.

По данным МВД России, за первые пять месяцев 2024 года в Российской Федерации организованные преступные группы (ОПГ) или сообщества совершили 16,9 тысячи преступлений.

<sup>1</sup> Лихие 90-е вернулись: в России зафиксирован резкий взлет организованной преступности // Новые известия : сайт. — URL: <https://novyeizvestia.com/> (дата обращения: 10.06.2025).

Организованными группами или преступными сообществами совершено 15,7 тыс. тяжких и особо тяжких преступлений (+19,2 %), причем их удельный вес в общем числе расследованных преступлений возрос с 11,2 % в январе–мае 2023 года до 13,6 %.

За первые пять месяцев 2024 года статистика преступлений ОПГ составила — 13,6 тыс., в 2022-м — 10,8 тыс., а до начала специальной военной операции на Украине в 2021 году такие преступления регистрировалось практически в два раза реже, чем сейчас, — всего 9,6 тыс.

Термин «транснациональный» означает наличие и движение потоков материальных и нематериальных объектов через государственные границы, при этом один из субъектов этого процесса должен не представлять государство.

Организованная преступность, сформировавшаяся в большинстве стран мира в XX веке, осуществляет сегодня свою деятельность во многих государствах. Поэтому та часть организованной преступности, которая совершает транснациональные операции, называется ТОП.

Под транснациональной организованной преступной деятельностью понимается осуществление преступными организациями незаконных операций, связанных с перемещением потоков информации, денег, физических объектов, людей, других материальных и нематериальных средств через государственные границы, с целью использования благоприятной рыночной конъюнктуры в одном или нескольких иностранных государствах для получения существенной экономической выгоды, а также для эффективного уклонения от социального контроля с помощью коррупции, насилия и использования значительных различий в системах уголовного правосудия разных стран.

Таким образом, организованная преступная деятельность становится транснациональной, если:

— она связана с незаконными операциями по перемещению материальных и нематериальных средств через государственные границы, которые приносят существенную экономическую выгоду;

— при ее осуществлении используются благоприятная рыночная конъюнктура других государств, значительные различия в системах уголовного правосудия разных стран, а также проникновение в их легальную экономику с помощью коррупции и насилия.

Субъектами международной преступности являются любые группы и организации, а также преступники-одиночки. Транснацио-

нальная организованная преступность имеет более узкий субъектный состав, имеющий ряд свойственных только ему признаков. Основную группу субъектов ТОП составляют преступные организации и сообщества, опирающиеся на сети своих филиалов в разных странах.

Транснациональная организованная преступность — функционирование преступных организаций и сообществ, имеющих разветвленную сеть филиалов в других странах, использующих международные связи для постоянного осуществления глобальных незаконных операций, связанных с перемещением потоков информации, денег, физических объектов, людей, других материальных и нематериальных средств через государственные границы с целью использования благоприятной рыночной конъюнктуры в одном или нескольких иностранных государствах для получения существенной экономической выгоды, а также для эффективного уклонения от социального контроля с помощью коррупции, насилия и использования значительных различий в системах уголовного правосудия разных стран.

Характерными чертами ТОП являются:

1. Членами ТОП являются лица различных стран, которых объединяет цель участия в противоправной деятельности на более или менее постоянной основе.

2. Деятельность осуществляется в наиболее прибыльных сферах, осуществление финансовых операций в государствах с наиболее благоприятной налоговой конъюнктурой.

3. Использование коррупции и насилия, как методов, призванных содействовать ведению преступного бизнеса.

4. Главная цель — обеспечение высоких прибылей, путем установления контроля над определенными сферами деятельности, структурами общества (монополия отдельных рынков, внедрение в структуры власти).

5. Имеет характер преступного предпринимательства, так как их деятельность связана с нарушением юридических основ предпринимательской деятельности, с нарушением прав и свобод граждан, осуществлением деятельности, носящей деструктивный характер (поставка запрещенных законом товаров, поставка законных товаров, поставляемых на рынок по незаконным каналам).

Международный характер организованная преступность имела и в первой половине XX века. Например, во время действия сухого за-

кона в США в 1920-е годы организованные преступные группы были вынуждены устанавливать контакты за пределами своих национальных границ. Эти контакты были необходимыми для поставки незаконных спиртных напитков. Однако эти международные связи были ограниченными, а иногда случайными и кратковременными (разовыми).

Преступность становится устойчиво интернациональной в том случае, когда в одной стране или группе стран имеется спрос на незаконный товар, а в другой стране это благо производится или имеется. Кроме того, необходимы надежные средства связи и доставки этого блага. Такие условия в мире сложились в последней четверти XX века. Именно с середины 1970-х годов началось бурное становление и развитие ТОП.

#### Факторы развития ТОП:

1. Формирование мировой инфраиндустрии, особенно мировых информационной и транспортной инфрасистем. ТОП, как и любой бизнес в мировой экономике, получила возможность эффективного управления и осуществления своей преступной деятельности.

2. Формирование интеграционных сообществ с открытыми национальными границами, например, ЕС. Это значительно облегчает перемещение незаконных грузов.

3. Рост спроса во многих странах мира на незаконные материальные блага и услуги, измеряемый сотнями млрд долл. в год.

4. Усиление политической неустойчивости и ухудшение социально-экономических условий в ряде стран и регионов мира, приводящих к международной специализации экономик этих стран на криминальном бизнесе. Ярким примером может служить экономика Афганистана. Афганистан на рубеже XX–XXI веков стал лидером по производству наркотиков.

5. Различная эффективность систем уголовного правосудия и деятельности правоохранительных органов в разных странах мира. Действие этого фактора сказывается в значительной степени на определении места нахождения преступной организации и направлениях ее деятельности.

Стремясь уклониться от встреч с правоохранительными органами, ТОП обосновывается в странах, где существуют минимальные условия для риска. И из этих стран осуществляют управление постав-

ками нелегальных товаров на те рынки, где можно извлечь максимальную прибыль.

Доходы от преступной деятельности они также направляют по каналам мировой финансовой системы в те центры, где существуют «налоговые убежища», а банки не особенно интересуются источниками происхождения доходов.

Формы транснациональной организованной преступности (ТОП):

- наркобизнес;
- международный незаконный оборот оружия;
- организованные формы незаконной миграции;
- торговля органами человеческого тела;
- кража и контрабанда автомобилей;
- компьютерные преступления в международных информационных сетях;
- незаконная торговля дикими животными;
- организованные посягательства на объекты культуры и произведения искусства;
- незаконное уничтожение опасных отходов и др.

Рассмотрим две из названных форм ТОП — самую масштабную и опасную: наркобизнес и наиболее современную: компьютерные преступления в международных информационных сетях.

Мировой наркобизнес можно рассматривать как индустрию с отдельными стадиями производства, транспортировки и распространения наркотиков на оптовом и розничном рынках. По имеющимся оценкам, мировая торговля наркотиками превышает масштабы торговли нефтью. В первой половине 1990-х годов она достигала уровня 500 млрд долл. США в год.

В Азии бесспорным лидером по производству наркотиков к концу 1990-х годов стал Афганистан. По некоторым оценкам, здесь производилось около 75 % мирового объема опиума и героина. Это количество наркотика вдвое превышает совокупный спрос на рынках США и Западной Европы.

Поток наркотиков из Афганистана, главным образом через Таджикистан, устремился в страны СНГ и Россию, в частности. Количество наркоманов в России оценивается на уровне от 6 до 12 млн чел.

Так, по данным ГИАЦ МВД России за январь–июль 2022 года было раскрыто 60 576 преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ из 105 218 выявленных, что составляет всего лишь 57 %<sup>1</sup>. Вырабатываются новые способы и формы производства, виды наркотиков, что способствует развитию наркобизнеса.

В 2024 году количество зарегистрированных правоохранительными органами наркопреступлений увеличилось на 3,7 % и составило 198 043; (2023 г. — 190 988), их удельный вес составил 10,4 % в структуре преступности России (2023 г. — 9,8 %). Сокращение количества зарегистрированных наркопреступлений отмечено в 28 регионах страны<sup>2</sup>.

Наркомания в России резко помолодела. Среди зарегистрированных российских наркоманов с конца 1990-х годов — 55 % было в возрасте до 20 лет, в том числе 20 % — до 16 лет. Сегодня наркodelьцы успешно вовлекают в свой преступный бизнес 12-летних школьников. Учитывая, что средняя продолжительность жизни с момента первого укола обычно составляет 7–10 лет непрерывного потребления, можно сделать печальный вывод: нынешний российский наркоман не доживет и до 25–30 лет. Конец один — смертельный исход (от СПИДа, от передозировки наркотиков, от цирроза печени, в тюрьме). Таким образом, на российском примере мы видим, что международный наркобизнес стремительно разрушает главную производительную силу мировой экономики — человека.

Еще одной современной формой ТОП являются компьютерные преступления в международных информационных сетях. Их можно разделить на 4 группы:

1. Похищения персональных данных пользователей интернета. Данные о месте жительства, благосостоянии и поведении потребителей представляют немалую ценность для маркетологов.

2. Воровство номеров кредитных карточек и списание денег с банковских счетов. Эти преступления начались еще в начале 1990-х

---

<sup>1</sup> Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь–июль 2022 года // ГИАЦ МВД России : сайт. — URL: <https://мвд.рф/reports/item/31904956/> (дата обращения: 10.06.2022).

<sup>2</sup> Доклад о наркоситуации в Российской Федерации в 2024 году : данные Государственного антинаркотического комитета // Untitled : сайт. — URL: [https://35kichgorodeckij.gosuslugi.ru/netcat\\_files/607/2719/Doklad\\_o\\_narkosituatsii\\_v\\_RF\\_v\\_2024\\_g..pdf?ysclid=mgnwovzunj546971845](https://35kichgorodeckij.gosuslugi.ru/netcat_files/607/2719/Doklad_o_narkosituatsii_v_RF_v_2024_g..pdf?ysclid=mgnwovzunj546971845) (дата обращения: 12.10.2025).

годов. Самыми известными киберворами 1990-х годов стали петербуржец Владимир Левин, списавший со счетов одного из банков США около 12 млн долл. и американец Кевин Митник, ограбивший несколько банков и приговоренный к 45 годам тюремного заключения.

3. Атаки на корпоративные серверы и сайты общего пользования. На сервер сети организуется одновременная посылка множества запросов, которые парализуют работу системы. Тем самым происходит фактический отказ в обслуживании клиентов на определенное время, что наносит экономический ущерб той или иной компании.

4. Создание компьютерных вирусов и рассылка их по электронной почте. Появившийся в 2000 г. в Интернете вирус «I Love You» заразил более 15 млн компьютеров и нанес ущерб на сумму в 10 млрд долл.

По данным Европейской комиссии, пользователи интернета ежегодно отдают собственным интернет-провайдерам за чтение и удаление непрошенных электронных писем около 10 млрд долл. Компьютерные преступления признаны ею в 2000 г. одним из самых серьезных препятствий на пути развития электронной коммерции на континенте.

В период с января по декабрь 2024 года в России было зафиксировано 765,4 тыс. киберпреступлений, что на 13,1 % больше, чем за аналогичный период 2023 года. Согласно документам МВД России, их доля среди всех зарегистрированных преступлений увеличилась с 34,8 % в 2023 году до 40 % в 2024 году. В 2022 году доля IT-преступлений составляла 26,5 % от общего количества преступлений в стране, в 2021 году — 25,8 %, а в 2020 — 25 %<sup>1</sup>.

По данным МВД России, в 2024 году было совершено 84,8 % преступлений с использованием интернета, это четыре из пяти. Зарегистрировано 649,1 тысячи таких случаев, что превышает показатели предыдущего года на 23 %. Также в минувшем году возросло число киберпреступлений, связанных со средствами мобильной связи. В 2023 году было зарегистрировано почти 303 тыс. таких случаев, а в 2024 это число увеличилось на 14,3 % и достигло 346 тыс.<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> В России в 2024 году IT-преступления достигли пика за последние пять лет // Государственный антинаркотический комитет : сайт. — URL: [https://35kichgorodeckij.gosuslugi.ru/netcat\\_files/607/2719/Doklad\\_o\\_narkosituatsii\\_v\\_RF\\_v\\_2024\\_g..pdf?ysclid=mgngx5ks19381558043](https://35kichgorodeckij.gosuslugi.ru/netcat_files/607/2719/Doklad_o_narkosituatsii_v_RF_v_2024_g..pdf?ysclid=mgngx5ks19381558043) (дата обращения: 12.10.2025).

<sup>2</sup> Там же.

В 2024 году общая сумма причиненного ущерба от киберпреступлений превысила уже 116 миллиардов рублей. Ранее в МВД России сообщалось, что ущерб от киберпреступлений в России за 2023 г. составил 156 миллиардов рублей, пострадали 113 тысяч пенсионеров и 7 тысяч несовершеннолетних<sup>1</sup>.

Таким образом, приведенные факты показывают, что ТОП, затрагивая жизненные интересы граждан всех стран, разрушая или сдерживая развитие мирового хозяйства, превратилась в одну из глобальных проблем мировой экономики.

#### Виды транснациональных преступных организаций:

1. Итальянская мафия, представляющая собой союз нескольких преступных организаций: «Сакра корона унита» из Апулии, «Ндрангета» из Калабрии, «Каморра» из Неаполя и, наконец, сицилийская мафия или «Коза ностра».

2. Китайские «триады» осуществляют свою деятельность в основном на территории Гонконга и Тайваня. Всего существует около 50 различных организаций, относящихся к этой группе, численность которых насчитывает по разным оценкам от 160 до 300 тысяч человек. Несмотря на жёсткую иерархическую структуру, звенья триад, непосредственно совершающие преступные операции, представляют собой часть гибкой сетевой системы, способной изменять свою структуру, подстраиваясь под внешние условия. Триады занимаются вымогательством, незаконным оборотом наркотиков, проституцией, азартными играми, являются крупными поставщиками героина в США.

3. Японская «Якудза» («Борекудан», «Бориокудан») также состоит из нескольких обособленных организаций, из которых наиболее крупной является «Ямагути-гуми», насчитывающая свыше 26000 членов, затем идут «Инагава-кай» (8600 членов) и «Сумиёси-кай» (свыше 7000 членов). Эти организации ведут между собой борьбу, однако ведётся и согласованная деятельность по коррумпированию государственных должностных лиц и криминализации экономики. Помимо вмешательства во внутренние экономические процессы (под контролем якудзы находится киноиндустрия, индустрия развлечений, профессиональный спорт, лотереи, финансовая сфера и сфера недвижимости), она

---

<sup>1</sup> За пять лет число киберпреступлений увеличилось более чем вдвое // Российская газета : сайт. — URL: <https://rg.ru/gazeta/rg/2024/09/26.html> (дата обращения: 12.10.2025).

осуществляет контрабанду морепродуктов и похищенного автотранспорта, наркотиков (в том числе метамфетамина) и оружия.

4. Колумбийские картели занимаются практически исключительно наркобизнесом, являясь основными поставщиками на мировой рынок кокаина (до 80 %). Два наиболее известных картеля существовали в городах Медельина и Кали. Медельинский картель был основан семьями Пабло Эскобара и Очао, а калийский — семьями Сантакруз и Родригес Орихуэлла. Руководящий уровень картелей строится по жёсткой иерархической схеме, а на более низком уровне выделяются отдельные ячейки, каждая из которых занимается определённым видом преступной деятельности и не осведомлена о прочих операциях картеля. В конце 1990-х годов операции колумбийской полиции и правоохранительных органов других стран привели к значительному сокращению объёма операций, осуществляемых картелями, однако освободившееся место заполнили более мелкие преступные организации.

5. Нигерийские преступные организации появились в начале 1980-х годов вследствие кризиса экономики Нигерии, связанного с падением цен на нефть. Эти преступные организации специализируются на незаконном обороте наркотиков, а также на мошеннических операциях (в том числе связанных с подделкой кредитных карт и других новых финансовых инструментов) и вымогательстве. Как правило, большинство операций являются небольшими, но это компенсируется их значительным количеством.

## **§ 2. Международный опыт борьбы с транснациональной организованной преступностью**

Меры предупреждения и противодействия организованной преступности:

— разработка форм и методов совместной деятельности всех правоохранительных органов, т. е. объединение их усилий на основе межведомственного координирующего органа с тщательно разработанной программой на определённый промежуток времени;

— специальная профессиональная подготовка лиц, включённых в борьбу с организованными преступными сообществами;

— материально-техническое обеспечение специальных подразделений по борьбе с организованной преступностью;

— создание в стране четкого механизма контроля за доходами граждан, который в условиях развития рыночных отношений поставил бы надежный заслон незаконным доходам, концентрирующимся у дельцов теневой экономики и лидеров организованной преступности, ударил бы по коррумпированным чиновникам.

Особенно актуальной для правоохранительных органов республики становится задача максимального использования возможностей международного сотрудничества в деле борьбы с транснациональной организованной преступностью.

Наиболее актуальное понятие сотрудничества в области транснациональной организованной преступности представил исследователь И. Б. Осмаев, который для описания международного сотрудничества предлагает использование следующих двух направлений:

— сотрудничество в процессе реализации уголовного правосудия (аресты, обыски и т. д.);

— сотрудничество в процессе осуществления оперативно-розыскной деятельности (проведение совместных операций, обмен информацией и сотрудниками)<sup>1</sup>.

Однозначно стоит отметить, что всё мировое сообщество пришло к пониманию того, что только совместными эффективными усилиями можно остановить распространение транснациональной организованной преступности по миру и снизить катастрофические последствия от её внедрения во все сферы жизни людей во всем мире.

Перечислим источники, основное назначение которых — регулирование международного сотрудничества в области противодействия транснациональной организованной преступности:

— международные договоры, регулирующие деятельность большого количества участников стран, такие как Конвенция против транснациональной группированной преступности 2000 г.;

— международные соглашения регионального уровня;

— договоры нескольких государств на выдачу преступников и урегулирование деятельности касательно уголовного публичного права;

— двусторонние договоры, как например, соглашение между США и Россией о взаимной правовой поддержке по уголовным делам 1999 г.;

---

<sup>1</sup> Зиннуров А. Ф. Международное сотрудничество в сфере противодействия транснациональной организованной преступности // Молодой ученый. — 2025. — № 20 (571) — С. 445–447.

— а также уставы организаций, соглашения между уголовными международными ведомствами и национальное законодательство.

В процессе осуществления международного сотрудничества и взаимоотношений между ними на почве борьбы с транснациональными преступлениями проводятся следующие мероприятия:

1. Коллективное исследование проблемы, выработка мероприятий и направлений по её разрешению.

2. Обязательный обмен информацией, имеющей непосредственное отношение к возникшей проблеме.

3. Двусторонняя добровольно оказанная помощь в материальном и техническом планах по решению проблем.

4. Предоставление определенной правовой помощи в области публичного уголовного права в конкретной стране.

5. Экстрадиция — выдача преступников, как прописано в нормативных правовых актах по международному сотрудничеству.

6. Осуществление и помощь в проведении оперативно-розыскной деятельности по просьбе сотрудничающей стороны.

7. Постоянная работа по улучшению законодательства в области уголовного публичного права каждой из сотрудничающей сторон.

Представим основные направления сотрудничества государств, которые нацелены на пресечение международных преступлений:

— непрекращающаяся борьба с организаторами террористических актов;

— постоянное сотрудничество в противодействии преступлениям против человечества во всем мире;

— активное противостояние наркоторговле и торговле людьми;

— кардинальное пресечение торговли оружием во всем мире;

— активное противостояние фальшивомонетчикам;

— постоянные действия, направленные на борьбу с коррупцией;

— противодействие преступлениям в области экологической безопасности.

Стоит отметить, что этот список, к сожалению, не исчерпывающий и можно ещё продолжить перечислять хитрые преступные направления в области транснациональной организованной преступности во всем мире, так как политическое и экономическое развитие любой страны приводит к появлению новых транснациональных пре-

ступлений и этот процесс не прекращается. Это является главной проблемой всего человечества.

Международное согласованное сотрудничество способно предотвратить и затормозить негативные последствия, причиняемые людям транснациональной организованной преступностью. Каждое государство обладает своими темпами развития, менталитетом и уровнем экономики и это отражается на выработке форм и механизмов взаимодействия и сотрудничества в борьбе с организованной преступностью во всем мире. Формирование самых эффективных форм сотрудничества происходит на протяжении длительного времени и видоизменяется под воздействием внешних условий, изменений в законодательстве или в изменении методов совершения преступлений. И этот процесс будет происходить постоянно, так как искоренить преступность невозможно, можно только подстроиться под изменения, которые происходят в преступном мире и постоянно работать над эффективным сотрудничеством по борьбе с транснациональной организованной преступностью<sup>1</sup>.

Между странами продолжается постоянная совместная работа по борьбе с организованной преступностью, заключающаяся:

— Во взаимодействии на уровне следственных, судебных и правоохранительных органов, что подразумевает осуществление полномасштабных оперативно-розыскных мероприятий по всему миру.

— В сотрудничестве по защите свидетелей и потерпевших — принятие государствами специальных мер по защите лиц, которые оказывают содействие расследованию преступлений.

— В сотрудничестве по борьбе с киберпреступностью по всему миру (самым актуальным и максимально быстро развивающимся преступным направлением).

Огромная роль в противостоянии транснациональной организованной преступности отводится международным организациям, которые осуществляют деятельность по предупреждению преступности и борются с международными правонарушениями. К основным из них относятся:

---

<sup>1</sup> Соколов Ю. Н. Информационные технологии и оборот цифровых данных в криминалистике : вопросы теории и практики : автореф. дис ... д-ра юрид. наук. — Екатеринбург, 2023. — 44 с.

— ООН — межнациональная организация, которая в настоящий момент стремится развивать полноценное сотрудничество между странами всего мира. Основное предназначение заключается в предоставлении площадки для реализации эффективного диалога различных государств, однако, в последние годы многие политики и исследователи отмечают снижение роли ООН на мировой арене по причине неэффективности работы в изменяющейся геополитической обстановке в мире.

— Интерпол — большая международная организация, принимающая прямое участие в борьбе с преступностью, направляющая действия многих стран в сфере общеуголовной преступности.

— Региональные международные организации, которые борются с преступниками, защищая национальные интересы государств по всему миру<sup>1</sup>.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Что такое транснациональная организованная преступность?
2. Какие существуют виды транснациональной организованной преступности?
3. Каковы причины возникновения транснациональной организованной преступности?
4. Какие меры противодействия транснациональной организованной преступности существуют?
5. Какие условия облегчают проникновение организованной преступности за пределы национальных границ?

---

<sup>1</sup> Моисеев Е. Г. Международно-правовые основы сотрудничества стран СНГ: учебное пособие. — Москва : ВЛАДОС, 2017. — 469 с.

## **ТЕМА 7. ПРИРОДНЫЕ И ЧЕЛОВЕЧЕСКИЕ РЕСУРСЫ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ**

### **Учебные вопросы:**

1. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства.
2. Человеческие ресурсы мировой экономики.

### **§ 1. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства**

Активное использование природно-ресурсного потенциала отдельных территорий современной цивилизацией достигло планетарных масштабов. В современном мире все острее становится проблема распределения и использования ресурсов в мировом хозяйстве. По ряду параметров интенсивности хозяйственной деятельности человечество вышло на границы возможностей природы. Все это сказывается на экономическом и социальном положении человека, экологической устойчивости и сбалансированности природных процессов, порождая высокие темпы естественного прироста населения и быстрой внутренней миграции из сельской местности в города. Далее мы рассмотрим более подробно характеристику природно-ресурсного потенциала современного мирового хозяйства и проблемы народонаселения Земли.

К природным ресурсам, которые все шире используются в мировом хозяйстве и создают основу его существования, относятся: земля, леса, мировой океан, атмосфера, ископаемые ресурсы (см. рис. 7.1).

Роль земли в мировом хозяйстве проявляется в ее пассивной и активной функциях. Пассивная функция земли проявляется в том, что она является пространством, на котором существует общество, создается промышленность, транспорт, градостроительство, земля выступает местом, где происходят трудовые процессы. Активная функция земли состоит в том, что она образует главное средство производства продуктов питания и сырья сельскохозяйственного происхождения, а также представляет собой источник лесных ресурсов и полезных ископаемых.

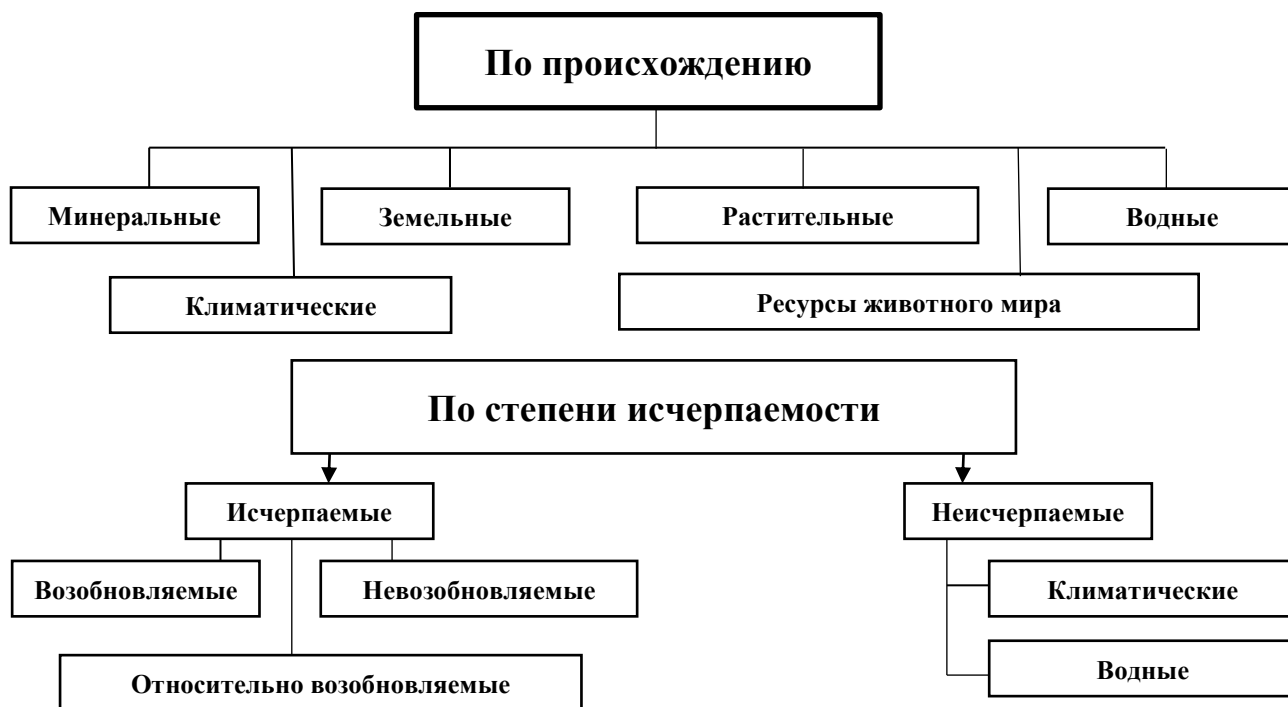


Рисунок 7.1. Классификация природных ресурсов

Статистическая характеристика земельных ресурсов мирового хозяйства выглядит следующим образом. Общая площадь земли — 510 072 000 квадратных километров. Доля суши — 29,2 % поверхности, мировой океан — 70,8 %. Доля сельскохозяйственных земель в мире составляет приблизительно пять миллиардов гектаров, или 38 % всей площади суши. Из них пашня и многолетние насаждения — 2,6 % (13,4 миллиарда гектаров). По данным на 2024 год, на одного жителя планеты приходится 1,7 гектара земли.

По регионам и странам мира земельный фонд распределён неравномерно. Наибольшая часть приходится на Африку (30,3 млн км<sup>2</sup>) и Зарубежную Азию (27,7 км<sup>2</sup>). В структуре мирового земельного фонда 37 % приходится на сельскохозяйственные угодья, причём лишь 11 % — это обрабатываемые земли (пашня, сады, засеиваемые луга), остальные 26 % — естественные луга и пастбища. Доля земель, не используемых в сельском хозяйстве, составляет 63 % из них леса (32 %), земли под городской, транспортной и промышленной застройкой (3 %), а также малопродуктивные и непродуктивные земли (28 %). По обеспеченности земельными ресурсами в расчёте на одного жителя лидерами являются: Австралия (30 га) и Канада (26 га). В России эта величина составляет 11 га на душу населения. За по-

следние 50 лет площадь посевных территорий в мире увеличилась на 12 %. За этот же период площадь орошаемых земель увеличилась в два раза; этим, прежде всего, и объясняется чистый прирост площади посевных территорий. В то же время объем сельскохозяйственного производства вырос в 2,5–3 раза благодаря значительному повышению урожайности основных сельскохозяйственных культур<sup>1</sup>.

Площадь пашни на душу населения резко дифференцируется по разным странам. Так, в США на душу населения приходится 0,67 га пашни, в Великобритании — 0,11 га, в Японии — 0,03 га, в России — 0,39 га. По прогнозам, в течение следующего десятилетия (2024–2031) производство зерновых увеличится на 343 млн тонн, или на 12 %. Почти половину этого прироста обеспечит кукуруза, в то время как на пшеницу и рис будет приходиться примерно по 20 %, а на остальные фуражные зерновые — 10 %. На рост показателей должны повлиять принятые меры по селекции высокоурожайных сортов растений, мелиорации, применение удобрений.

Насколько соответствуют эти объемы урожая зерновых потребностям населения Земли? Считается, что для того, чтобы оптимально накормить человека (включая откорм животных, для производства мяса, молока и пр.) при продуктивном животноводстве без учёта транспортных потерь и статистических приписок на душу населения требуется 628 кг зерна в год. Для этого нужно сложить количество зерна, необходимого для производства 100 граммов куриного мяса (135 кг в год), 100 граммов свиного мяса (365 кг в год) и хлеба (128 кг в год). Сегодня в мире производится примерно 250 кг зерновых на душу населения, в том числе Китайской Народной Республикой — 460 кг на человека; США — 1400 кг на человека; Индией — 270 кг на человека; Бразилией — 710 кг на человека; Россией — 1000 кг на человека; Аргентиной — 2200 кг на человека; Канадой — 1900 кг на человека. Структура производства основных продуктов растениеводства по категориям хозяйства в России (см. рис. 7.2). В 2025 году посевные площади зерновых и зернобобовых культур сократились на 5,05%, что связано с перераспределением площадей под другие куль-

---

<sup>1</sup> Состояние мировых земельных и водных ресурсов для производства продовольствия и ведения сельского хозяйства // FAO : сайт. — URL: [https://www.fao.org/fileadmin/templates/solaw/files/executive\\_summary/SOLAW\\_EX\\_SUMM\\_WEB\\_RU.pdf](https://www.fao.org/fileadmin/templates/solaw/files/executive_summary/SOLAW_EX_SUMM_WEB_RU.pdf) (дата обращения: 03.10.2025).

туры. Масличные культуры демонстрируют рост: общая площадь достигла 21,064 млн гектаров, увеличившись на 11,7%. Технические культуры, такие как сахарная свекла, сохраняют устойчивое место в структуре посевов.

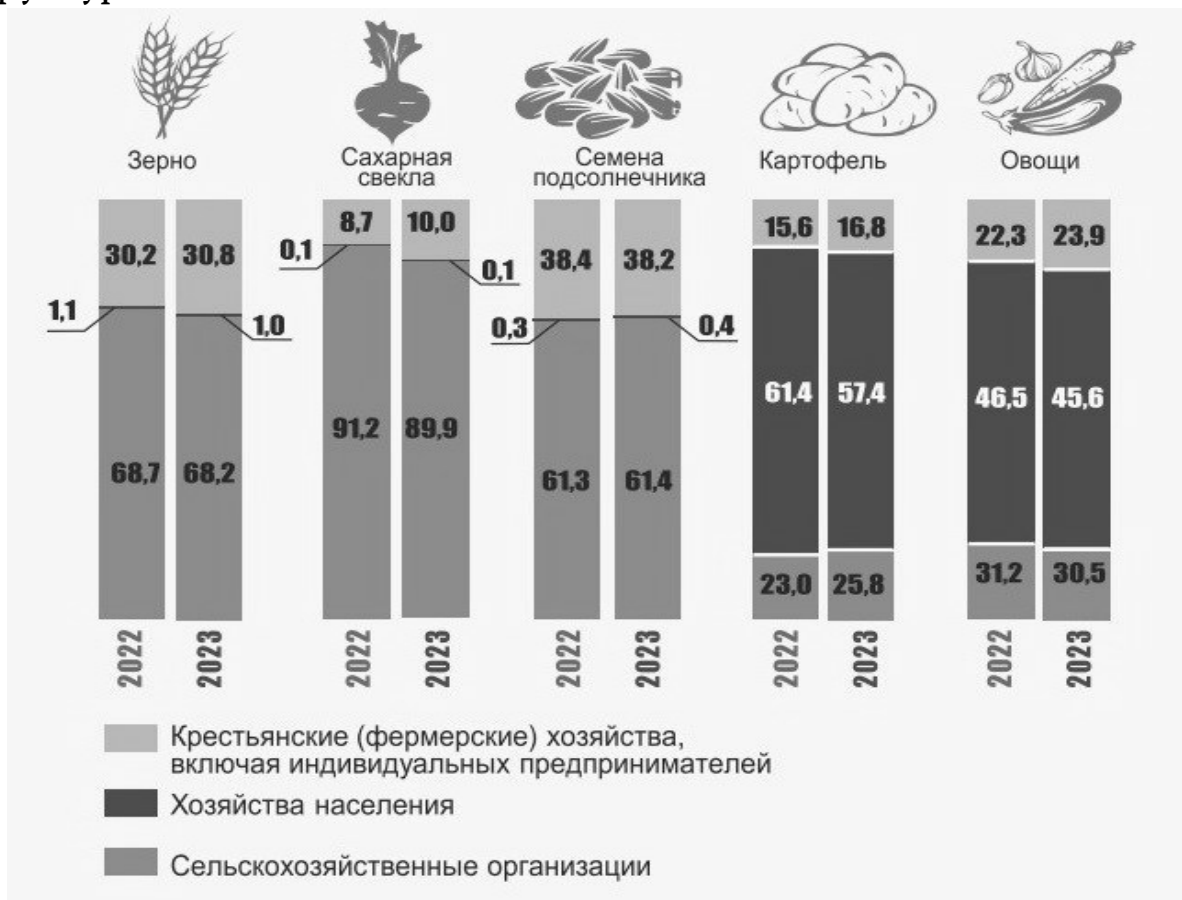


Рисунок 7.2. Структура производства основных продуктов растениеводства по категориям хозяйства в России 2022/2023<sup>1</sup>

В результате в странах западного мира потребление продуктов питания осуществляется — 3,3 тыс. ккал в сутки в среднем на душу населения, в Латинской Америки, Азии, Африки — 2,2 тыс. ккал, в современной России — около 2,7 тыс. ккал. На сегодняшний день около 1,2 млрд человек, то есть 10 % населения Земли живет в условиях крайней нищеты. В России по данным статистики за 2024 год численность населения с доходами ниже границы бедности снизилась на 0,7 млн человек по сравнению с 2023 годом и составила 10,5 млн

<sup>1</sup> Россия 2024. Статистический справочник // Росстат : сайт. — URL: [https://eng.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Ejegovnik\\_2024\(1\).pdf](https://eng.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Ejegovnik_2024(1).pdf) (дата обращения: 03.10.2025).

человек, или 7,2 % жителей страны<sup>1</sup>. При этом необходимо отметить, что в развитых странах доминируют такие проблемы, как высокая калорийность пищевого рациона, недостаточное потребление продуктов питания, полезных для здоровья, а также переизбыток.

Необходимость интенсификации развития сельского хозяйства, путем лучшего использования пахотной земли, является актуальной задачей экономического развития развивающихся стран и России, в частности. Технологически развитые страны показывают, что возможности для этого есть. Однако статистика говорит, что для производства каждой дополнительной 1 пищевой калории, необходимо затратить примерно 10 ккал дополнительных вложений в соответствующие отрасли агропромышленного комплекса, производящие средства интенсификации сельского хозяйства.

Огромное значение для развития мировой экономики имеют леса. Во-первых, лес — это среда обитания животного мира. Образование органических веществ, путем фотосинтеза, необходимо всем другим организмам, живущим на Земле. Во-вторых, лес — это «легкие планеты». Он производит кислород и поглощает углекислый газ. В-третьих, лес — источник древесины, идущей на производство бумаги, мебели, строительство.

Покрытые лесом площади составляют примерно 40 млн км<sup>2</sup>. Основная часть лесов находится в России — около 8 млн км<sup>2</sup>, или 22 % мирового запаса (см. рис.7.3). Среди других стран, обладающих большими площадями, покрытыми лесом, выделяются Бразилия — 3,2 млн км<sup>2</sup> (9 %), Канада — 2,6 млн км<sup>2</sup> (7 %), США — 2 млн км<sup>2</sup> (5,5 %).



Рисунок 7.3. Лесной фонд России по основным лесообразующим породам

Общие запасы древесины во всех лесах мира оцениваются в 340–370 млрд кубометров. Ежегодный прирост примерно 1 %, то

<sup>1</sup> Там же.

есть 3,4–3,7 млрд кубометров. Бореальные леса (тайга), которые находятся в самых северных и холодных местах Земли, составляют 27 % всех лесов мира и находятся между 50° и 70° северной широты, растут более быстрыми темпами. Во многих странах леса вырубаются без их восстановления, тем самым подрывается их функция как легких планеты и среды обитания животного мира. Общий объем учтенной заготовки древесины в мире в 2024 году составил 4 млрд кубометров.

Мировой океан составляет большую часть поверхности Земли (более 70,8 %). Его значение для функционирования мировой экономики проявляется в следующем.

Во-первых, океан формирует приемлемые условия жизни для человека на Земле. Он оказывает определяющее воздействие на кругооборот воды, формируя дожди, необходимые для экономической жизнедеятельности человека. Океан оказывает смягчающее воздействие на колебания температуры по временам года, накапливая тепло летом и отдавая его зимой.

Во-вторых, океан содержит значительную часть биомассы Земли. Биомасса океанских животных на порядок больше биомассы животных суши. В перспективе она может стать крупным источником продовольствия для человечества.

В-третьих, мировой океан составляет большую часть гидросферы Земли (около 94 %). Остальные 6 % — это подземные воды, реки, озера, болота, льды и снега Арктики и Антарктики. Шельф Мирового океана обладает огромными запасами полезных ископаемых, руд различных металлов (см. рис. 7.4).

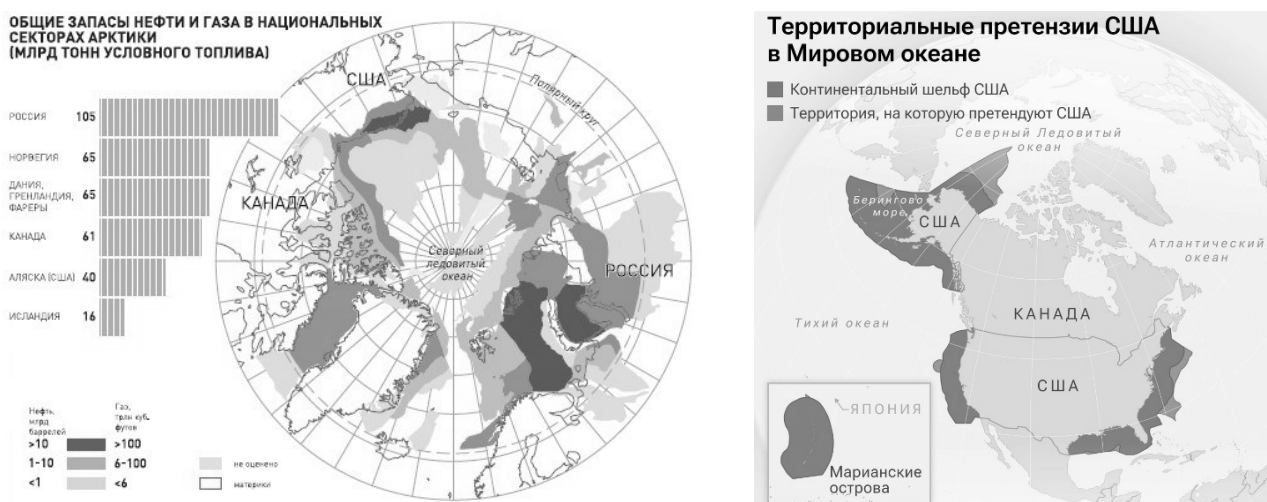


Рис. 7.4. Общие запасы нефти и газа в национальных секторах Арктики

На пресные воды приходится 2 % объема гидросферы, в том числе доступной пресной воды примерно 0,3 %. Производственная деятельность человека в современном мировом хозяйстве привела к тому, что более половины крупных рек мира серьезно истощены и загрязнены. По оценке специалистов ООН, низкое качество потребляемой питьевой воды подвергает опасности здоровье и жизнь примерно половины населения Земли. По данным ООН, ежегодно почти 1,5 млн человек умирают из-за болезней, связанных с употреблением загрязнённой воды.

Мировой океан может стать практически неиссякаемым источником пресной воды, но для опреснения морской воды требуются гигантские энергетические ресурсы. Секретариат ООН по ресурсам пресной воды руководит осуществлением крупной программы технического сотрудничества в области комплексной эксплуатации водных ресурсов и освоения ресурсов грунтовых вод, включая управление международными водами; оказывает правительствам и местным органам содействие в разработке стратегий развития и создании национального потенциала в области планирования и эксплуатации ресурсов пресной воды; проводит оценку потребностей и разрабатывает программы эксплуатации водных ресурсов; играет ключевую роль в деле поощрения межучрежденческого сотрудничества по вопросам водных ресурсов; и проводит информационно-пропагандистские кампании в поддержку развития партнерских отношений<sup>1</sup>.

В России есть уникальное озеро Байкал, в котором содержится 20 % мирового объема чистой пресной воды. Байкальская природная территория — территория, в состав которой входят озеро Байкал, водоохранная зона, прилегающая к озеру Байкал, его водосборная площадь в пределах территории Российской Федерации, особо охраняемые природные территории, прилегающие к озеру Байкал, а также прилегающая к озеру Байкал территория шириной до 200 километров на запад и северо-запад от него. Эксперты ЮНЕСКО и Международного союза охраны природы и природных ресурсов, регулярно в рамках мониторинговых миссий посещают объект Всемирного наследия «Озеро Байкал». На сегодняшний день Федераль-

---

<sup>1</sup> Департамент по экономическим и социальным вопросам ООН // ООН : сайт. — URL: <https://www.un.org/ru/events/water/depart.htm> (дата обращения: 03.10.2025).

ный экологический оператор (предприятие Госкорпорации «Росатом») успешно выполняет комплекс мероприятий по приведению территории накопленного вреда окружающей среде бывшего предприятия ОАО «Байкальский целлюлозно-бумажный комбинат» в безопасное для окружающей среды и здоровья населения состояние.

В России находится самое большое количество рек и одна из — Волга. По данным Минприроды, ежегодно в водные объекты Волжского бассейна сбрасывается более 300 млн тонн минеральных веществ, 64 тыс. тонн фенола, более 100 тыс. тонн соединений железа, около 6 млн тонн сульфата, свыше 10 млн тонн хлоридов и многие другие опасные вещества, а в бассейне Волги проживает примерно 40 % граждан страны.

Благодаря федеральному проекту «Сохранение уникальных водных объектов» нацпроекта «Экология» с 2019 года: свыше 352 км русел рек в 31 регионе стали чище; 17,2 тыс. га водных объектов стали свободнее от лишней растительности и древесного хлама; более 12,5 млн человек улучшили экологические условия проживания вблизи водных объектов.

В 2024 году было расчищено более 177 км русел рек; восстановлено и улучшено экологическое состояние озер и водохранилищ площадью 3,9 тыс. га. Охрана и приумножение запасов пресной воды — одна из актуальнейших проблем мировой экономики и требует больших финансовых вложений.

Важнейшее значение для развития мировой экономики имеет и атмосфера. Она: обеспечивает человека и животных воздухом, пригодным для дыхания; защищает человека от губительной солнечной радиации; защищает землю и объекты материального богатства от последствий падения метеоритов.

Экономическая деятельность человека наносит серьезный удар и по состоянию атмосферы. Наиболее острыми здесь сегодня являются две проблемы.

Первая — возникновение «парникового эффекта» в атмосфере. «Парниковый эффект» создается путем повышения в воздухе углекислого газа в результате жизнедеятельности человека. Он ведет к повышению среднегодовой температуры, угрожает таянием ледников, подъемом уровня мирового океана и затоплением значительных заселенных районов Земли.

Половина выбрасываемого в атмосферу углекислого газа приходится на долю функционирования автотранспорта. На сегодняшний день в мире около 1,45 млрд машин на их долю приходится выбросов CO<sub>2</sub>: легковые автомобили — 48 % грузовики — 24%, самолёты — 11%, автобусы — 6%, поезда — 1%, водный транспорт — 10%. Парниковый газ — одна из причин изменения климата. Вещества скапливаются в атмосфере и действуют, как стекло в парнике: пропускают солнечное тепло к поверхности Земли и не выпускают обратно. Переход на электромобили — не панацея. При производстве и эксплуатации электромобиля возникают некоторые проблемы: во-первых, утилизация литий-ионных аккумуляторов, они являются значительно более сложными и дорогими в утилизации по сравнению с традиционными автомобильными аккумуляторами. Во-вторых, производство батарей связано с высокими затратами на ресурсы и энергию. В процессе используются такие материалы, как литий, никель, кобальт и марганец, которые могут быть добыты только в определённых регионах мира.

Вторая проблема в ухудшении состояния атмосферы — разрушение озонового слоя. Озон находится тонким слоем в верхних слоях тропосферы (от 8 км на полюсах до 18 км на экваторе) и нижних слоях стратосферы (до 55 км). Озоновый слой защищает человека от радиации. Его разрушение приводит к увеличению числа раковых заболеваний кожи. Ученые связывают разрушение озонового слоя с полетами реактивных самолетов, с использованием фреона при изготовлении холодильников и дезодорантов.

Ископаемые ресурсы, необходимые для функционирования мировой экономики, делятся на: твердые, жидкие и газообразные. Прогнозные оценки показывают, что разведанных запасов нефти хватит на 40–50 лет, газа — на 60–70 лет и более, а угля минимум на 270 лет. Тревожной выглядит ситуация с запасами цветных металлов. Запасов олова может хватить примерно на 20 лет, свинца — на 40–50 лет, медной руды — на 50–70 лет.

Не менее угрожающим является положение с использованием нефтяных месторождений. Мировые запасы нефти, которые можно извлечь из горючих сланцев оцениваются в 430 млрд тонн. Из них 121 млрд тонн уже достали из недр, 160 млрд тонн еще находятся в открытых месторождениях (текущие разведанные запасы), а 205 млрд тонн еще предстоит найти (так называемые перспективные и прогноз-

ные ресурсы). По состоянию на конец 2024 года в мире было 1,566 трлн баррелей доказанных запасов нефти. Международное энергетическое агентство (МЭА) подсчитало, что уровень мировой добычи нефти в 2024 году находился на уровне 102,9 млн баррелей в сутки. На рисунке представлена десятка стран, самых богатых сырой нефтью, в порядке возрастания (см. рис.7.5)<sup>1</sup>



*Рисунок 7.5. Страны мира по доказанным запасам сырой нефти*

При таких объемах добычи нефти, текущих разведанных запасов хватит на 40–45 лет, а при использовании недоказанных запасов, срок увеличится еще почти на 80 лет.

Таким образом, нарастающее ухудшение состояния природно-ресурсного потенциала в относительно недалекой исторической перспективе может поставить жесткие пределы современному характеру развития мировой экономики.

## **§ 2. Человеческие ресурсы мировой экономики**

В ноябре 2022 года численность населения мира достигла 8 миллиардов человек, что стало важной вехой в развитии челове-

<sup>1</sup> Топ-10 стран с наибольшими запасами нефти // OILPRICE.COM : сайт. — URL: <https://oilprice.com/Energy/Crude-Oil/Top-10-Countries-With-Largest-Oil-Reserves.html> (дата обращения: 03.10.2025).

ства. Если для роста численности населения мира с 7 до 8 миллиардов человек потребовалось 12 лет, то для достижения 9 миллиардов человек потребуется около 15 лет — до 2037 года, что свидетельствует о замедлении темпов роста численности населения мира в целом. Несмотря на постоянное увеличение численности населения, темпы его прироста в последнее время замедляются. Пик был достигнут в 1965–1970-х годах, когда ежегодный рост составлял 2,1 %. Затем его темпы замедлились до 1,2 % в год, в 2020 году этот показатель впервые опустился ниже 1 %, а уже в 2024 году темп прироста численности населения Земли снизился до 0,858% (см. рис.7.6)<sup>1</sup>.

Страны с самым высоким уровнем рождаемости, как правило, являются странами с самым низким доходом на душу населения. Поэтому с течением времени глобальный рост населения все больше концентрируется в беднейших странах мира, большинство из которых находятся в Африке к югу от Сахары. Такой стремительный рост объясняется развитием медицины, достижениями в области санитарии, расширением доступа к питьевой воде, широким охватом вакцинации, позволившие значительно увеличить продолжительность жизни человека. Рекордные показатели ожидаемой продолжительности жизни достигнуты в Японии — 84,83 года, Израиле — 83,35 года, США – 80,59 года.

По данным на 2024 год, средняя продолжительность жизни в России составляла 72,8 года. Об этом заявил президент России Владимир Путин на пленарной сессии Восточного экономического форума (ВЭФ-2023) во Владивостоке.

Год	Темпы Роста населения мира	Общая числен- ность населения +/-	Год	Темпы Роста населения мира	Общая числен- ность населения +/-	Год	Темпы Роста населения мира	Общая числен- ность населения +/-
1950	1.738%	43,337,691	1975	1.803%	73,407,031	2000	1.353%	83,518,059
1951	1.747%	44,330,684	1976	1.776%	73,615,169	2001	1.326%	82,948,873
1952	1.935%	49,987,925	1977	1.745%	73,619,668	2002	1.304%	82,638,892
1953	1.9%	50,051,867	1978	1.744%	74,847,743	2003	1.287%	82,623,691
1954	1.993%	53,525,382	1979	1.786%	78,036,310	2004	1.283%	83,408,586
1955	2.011%	55,112,483	1980	1.801%	80,097,107	2005	1.272%	83,776,133
1956	1.978%	55,279,920	1981	1.816%	82,245,033	2006	1.277%	85,187,635
1957	2.073%	59,136,766	1982	1.855%	85,547,196	2007	1.28%	86,525,897

<sup>1</sup> Темпы роста мирового населения // Global Population Growth Rate : сайт. — URL: <https://database.earth/population/growth-rate> (дата обращения: 03.10.2025).

Год	Темпы Роста населения мира	Общая числен- ность населения +/-	Год	Темпы Роста населения мира	Общая числен- ность населения +/-	Год	Темпы Роста населения мира	Общая числен- ность населения +/-
1958	1.997%	58,125,901	1983	1.783%	83,761,109	2008	1.282%	87,771,864
1959	1.729%	51,275,460	1984	1.797%	85,934,782	2009	1.282%	88,845,643
1960	1.584%	47,765,627	1985	1.799%	87,601,111	2010	1.269%	89,085,822
1961	1.665%	51,031,933	1986	1.829%	90,657,634	2011	1.256%	89,297,413
1962	2.112%	65,977,348	1987	1.836%	92,689,485	2012	1.267%	91,260,025
<b>1963</b>	<b>2.283%</b>	72,889,677	1988	1.785%	91,802,804	2013	1.233%	89,922,176
1964	2.159%	70,469,347	1989	1.778%	93,075,576	2014	1.216%	89,723,142
1965	2.088%	69,623,381	1990	1.758%	93,667,180	2015	1.178%	88,028,113
1966	2.039%	69,391,462	1991	1.628%	88,198,383	2016	1.166%	88,097,195
1967	1.997%	69,352,048	1992	1.568%	86,309,466	2017	1.125%	86,029,662
1968	2.093%	74,196,694	1993	1.517%	84,800,496	2018	1.068%	82,539,991
1969	2.056%	74,411,963	1994	1.466%	83,212,421	2019	1.027%	80,241,845
1970	2.056%	75,972,465	1995	1.449%	83,443,032	<b>2020</b>	<b>0.902%</b>	<b>71,173,342</b>
1971	1.972%	74,355,679	1996	1.419%	82,910,471	2021	0.801%	63,720,857
1972	1.971%	75,783,949	1997	1.393%	82,553,695	2022	0.875%	70,196,744
1973	1.938%	75,990,776	1998	1.365%	82,004,051	2023	0.871%	70,458,732
1974	1.883%	75,231,332	1999	1.345%	81,875,249	2024	0.858%	70,016,553

*Рисунок 7.6. Темпы прироста численности населения Земли в период с 1950 по 2024 год*

«Запас прочности» человеческого организма в идеальных условиях примерно 125 лет. Таким образом, в увеличении продолжительности жизни человека можно еще добавить от 1/3 до 1/2. Последующие десятилетия, возможно станут периодом Генной инженерии, что позволит теоретически поставить вопрос не только о продлении жизни людей, а о принципиальной возможности достижения их бессмертия.

Важно подчеркнуть, что в первой половине XX века население быстрее росло в развивающихся странах. А вот уже в первой четверти XXI века динамика роста населения переместилась в развивающиеся страны и составила более чем в 1,5 раза выше, чем в развитых. Наиболее динамично осуществлялся рост населения Африки — в 2 раза более высокими темпами, чем в развитых странах. По прогнозам ученых общее количество жителей Земли увеличится, и будет равняться почти 10 миллиардам (см. рис. 7.7)<sup>1</sup>.

<sup>1</sup> Темпы роста мирового населения // Global Population Growth Rate : сайт. — URL: <https://database.earth/population/growth-rate> (дата обращения: 03.10.2025).

	2030 (прогноз)	2050 (прогноз)	2100 (прогноз)
Общее	8 551 000	9 772 000	11 184 000
Африка	1 704 000	2 528 000	4 732 000
Азия	4 986 000	5 373 000	4 780 000
Европа	700 000	600 000	500 000
Центральная и южная Америка	718 000	780 000	500 000
Северная Америка	395 000	435 000	500 000
Австралия	48 000	57 000	72 000

*Рисунок 7.7. Прогноз темпов прироста численности населения Земли*

Глобальный индекс многомерной бедности, разработанный Программой развития ООН (ПРООН) и Оксфордской инициативой по человеческому развитию и борьбе с бедностью, оценивает ситуацию каждого человека по 10 индикаторам, связанным со здоровьем, образованием и уровнем достатка и т. д.

Негативные результаты чрезмерно высоких темпов роста населения проявляются в следующем:

1. Все острее становится проблема бедности в развивающихся странах, несмотря на успехи, достигнутые в экономическом развитии. Темпы экономического роста в этих странах ниже темпов роста населения.

По оценке ООН, в мире примерно 20 % населения Земли (1,2 млрд чел) живет в условиях крайней нищеты. В течение ближайших лет этот показатель может возрасти, поскольку продолжается быстрый рост населения в развивающихся странах. Более 50 % бедных людей, а это 593 миллиона человек, не имеют ни электричества, ни экологически чистого топлива для приготовления пищи. Почти 40 % бедняков не имеют доступа к питьевой воде и надлежащим условиям в сфере санитарии. Более 30 % бедных лишены одновременно всего: возможности нормально питаться, надлежащего жилья, надлежащих условий в сфере санитарии и современного топлива для приготовления пищи.

2. Растет законная и незаконная миграция населения развивающихся стран в развитые государства. В начале XXI века в мире насчитывалось более 125 млн экономических и экологических беженцев. Оценки специалистов показывают, что эта цифра имеет тенденцию к стремительному росту.

Такой объем миграции населения создает реальную угрозу экономической и политической стабильности в развитых странах, которые не могут на должном уровне принять, ассимилировать подобное количество беженцев. В этих условиях специалисты ООН ставят вопрос о необходимости ограничения рождаемости, особенно, в развивающихся странах. Так население Китая недавно достигло своего максимального размера, а с 2022 года демонстрирует снижение.

Однако во многих странах, расположенных на Африканском континенте, вопрос об ограничении рождаемости вообще не ставится. Сложность отношений мирового сообщества с развивающимися странами в этом вопросе объясняется тем, что последние ощущают принуждение по отношению к себе, рассматривая его как стремление богатых стран сохранить свое процветание.

Серьезные проблемы, связанные с обеспеченностью человеческими ресурсами, существуют и в ядре мировой экономики — в экономически развитых странах мира. В последнее время в большинстве развитых стран мира даже в периоды подъема существует массовая безработица. Особенно остро эта проблема стоит в странах Европейского Союза. Средний уровень безработицы в этом регионе мировой экономики достигает 9—10 %. В 27 странах ЕС в июне 2024 насчитывалось 13,258 млн безработных, из которых 11,122 млн находились в зоне евро. Например, в условиях экономической стагнации безработица составила в Испании — 11,1 %, Италии — 6,9 %, в Греции — 9,9 %. Все это в первую очередь связано с высокими ценами на энергоресурсы, производство становится нерентабельным, более 60 компаний из разных секторов экономики сокращают производство в Европе. Согласно официальной статистике, безработица среди молодежи в странах ЕС в июне 2024 года составила чуть выше 14 %. Порядка 3,1 млн молодых людей от 15 до 24 лет находятся сейчас в поиске работы, в категории от 15 до 29 лет их число составляет 4,7 млн. Самая высокая безработица в 2024 году зафиксирована в Швеции (25,6 %), Греции и Испании — 24,7 %. За ними идет Италия (20,1 %), Португалия (19 %), Финляндия (19 %), Франция (18 %).

Безработица среди молодежи имеет долгосрочные последствия. Нетрудоустроенные молодые люди подвергаются риску депрессии и проблем с психическим здоровьем.

Отсюда еще одна проблема, связанная с человеческими ресурсами, существующая сегодня в развитых странах мира — потреб-

ность в значительных инвестициях в развитие человеческого капитала. Инвестиции в человеческий капитал — это расходы на образование, подготовку и переподготовку кадров, здравоохранение и НИОКР. Если в начале XX века в странах Запада соотношение в инвестициях в физический и человеческий капитал составляло соответственно  $2/3$  к  $1/3$ , то к концу века оно поменялось на противоположное —  $1/3$  инвестиций осуществлено в физический и  $2/3$  — в человеческий капитал.

В настоящее время среднее число лет обучения взрослого населения в развитых странах достигло 14–15 лет и более половины расходов государственных бюджетов идет на развитие социальной сферы. В этих государствах достигнут существенный прогресс в развитии интеллектуальных производительных сил, в формировании внушительного по абсолютным и относительным размерам невещественного богатства и быстро растущего цифрового сектора экономики. Развитые страны стали интеллектуальным ядром мировой экономики, концентрируя у себя лучшие человеческие ресурсы Земли.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Какие виды природных ресурсов выделяют в зависимости от принадлежности к природной среде или происхождения?
2. Что такое ресурсообеспеченность и как её оценивают?
3. Какие страны обладают практически всеми известными природными ресурсами?
4. Почему природные ресурсы распределены неравномерно?
5. Как влияют природные ресурсы на развитие стран?

## **ТЕМА 8. НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКИЙ И ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА**

### **Учебные вопросы:**

1. Научно-технический потенциал и его роль в развитии мирового хозяйства.
2. Информационный потенциал мировой экономики.

### **§ 1. Научно-технический потенциал и его роль в развитии мирового хозяйства**

В условиях растущей глобализации на передний план выходит международный обмен знаниями и технологиями, который неосуществим без наличия научно-технического потенциала, определяющего имеющиеся у стран ресурсы, позволяющие вести научно-техническую деятельность и обеспечивать возможность достижения необходимых результатов.

В настоящее время ведущей мировой державой может стать только то государство, которое выделяет средства на проведение научных разработок как одно из приоритетных направлений деятельности. Страны, которые понимают, что развитие науки непосредственно связано с экономическим развитием страны в целом, начинают больше инвестировать в науку, увеличивают свои расходы на образование.

Научно-технический потенциал страны (далее — НТП) — это совокупность ее научно-технических возможностей. Эти возможности зависят от количества и качества ресурсов научно-технической сферы экономики, наличия фонда идей и разработок, подготовленных к практическому использованию.

Научно-технический потенциал государства определяет темпы и направления научно-технического прогресса страны, под которым следует понимать непрерывный процесс внедрения новой техники и технологии, организации производства и труда на основе достижений научных знаний. Для него характерны следующие признаки:

- широкое использование и разработка принципиально новых машин и систем машин, работающих в автоматическом режиме;
- развитие и создание качественно новых производственных технологий;
- использование и открытие новых источников и видов энергии;

— широкое использование и создание новых видов материалов с заранее заданными свойствами;

— широкое развитие автоматизированных процессов производства на базе использования станков с числовым программным управлением, автоматических линий, промышленных роботов, гибких производственных систем;

— внедрение новых форм производства и трудовой организации.

На современном этапе наблюдаются следующие особенности НТП:

1. Усиление технологической направленности. Прогрессивные технологии сейчас — основное звено НТП и по масштабам внедрения, и по результатам.

2. Интенсификация: осуществляется рост научных знаний, улучшается качество научных кадров, растет эффективность затрат на его осуществление и увеличивается результативность мероприятий НТП.

3. Более системный, комплексный характер. Это выражается, в первую очередь в том, что НТП охватывает все отрасли экономики, включая сферу обслуживания, проникает во все элементы общественного производства. В количественном отношении комплексность проявляется и в массовом внедрении научно-технических достижений.

4. Усиление ресурсосберегающей направленности. В результате внедрения научно-технических достижений экономятся трудовые и материально-технические ресурсы.

5. Повышение роли социальной направленности, которая проявляется в большем воздействии НТП на социальные факторы жизнедеятельности человека: условия учебы, работы, жизни.

6. Экологизация. Наука и техника развиваются в направлении сохранения окружающей среды. В рамках данного направления осуществляется разработка и применение малоотходных и безотходных технологий; внедрение действенных способов переработки и комплексного использования природных ресурсов; более полное вовлечение в хозяйственный оборот отходов потребления и производства.

На современном этапе приоритетными направлениями научно-технического потенциала являются: электронизация народного хозяйства, биотехнологии, создание и внедрение новых материалов, ускоренное развитие атомной энергетики, комплексная автоматизация, освоение новых технологий.

Задачи, которые позволяет решать НТП:

- повышение производительности труда, снижение затрат на производство, увеличение выпуска продукции и повышение ее качества;
- создание новых эффективных машин, материалов, технологических процессов, улучшающих условия труда и снижающих трудоемкость изготовления продукции;
- ускорение специализации, кооперации и концентрации производства.
- повышение уровня занятости населения, облегчение труда и т. д.

В современном научно-техническом прогрессе отчетливо выделяются две функции:

- традиционная, обеспечивающая удовлетворение общественных потребностей в новых продуктах труда;
- жизнеобеспечивающая, предотвращающая или компенсирующая отрицательные последствия НТР, связанные с разрушением экосистем, здоровья людей, техногенными катастрофами.

В практической реализации этих функций НТП проявляется роль научно-технического потенциала в современной мировой экономике — создавать условия для интенсификации общественного производства, на основе формирования замкнутых эколого-экономических систем. Человечество должно стремиться к тому, чтобы мировая экономика в природе занимала то же место, какое занимает искусственный сустав в тканях человеческого организма, не вредя последнему.

Научно-технический потенциал определяет возможность государства осуществлять опытно-конструкторские и научно-исследовательские работы (НИОКР).

На тенденции развития и состоянии научно-технического потенциала государства влияют две группы факторов. Первую группу образуют количественные факторы — наличие в государстве подготовленных научных исследований, а также материально-техническое обеспечение НИОКР, прежде всего объемы финансовых ресурсов, выделяемых на науку. Вторая группа включает в себя систему организации НИОКР, научные приоритеты, а также уровень развития научного обслуживания.

Среди основных показателей, позволяющих оценить состояние науки в стране, выделяют также долю затрат на НИОКР в процентах от ВВП, которая считается оптимальной, если находится в пределах

от 2 до 3 %. В России этот показатель составляет только 0,94 %. Наша страна также отстает и по общим расходам на НИОКР, и по расходам на душу населения, что свидетельствует о необходимости увеличения доли затрат на производство высокотехнологичных товаров посредством использования своего научно-технического потенциала, накопленного при проведении военных и космических исследований.

Достаточно важным моментом является то, какой сектор экономики страны в основном финансирует проведение научных разработок. В развитых странах, как правило, бизнес-финансирование превосходит государственные расходы. Только в странах, в которых частный сектор развит слабо, большую долю финансирования составляют правительственные расходы.

По данным исследования UNESCO Institute for Statistics за 2024 год, топ-10 стран мира по уровню расходов на исследования и разработки (НИОКР) в процентах от ВВП: Израиль — 5,56%, Южная Корея — 4,93%, Соединённые Штаты Америки — 3,46%, Бельгия — 3,43%, Швеция — 3,42%, Швейцария — 3,36%, Япония — 3,30%, Австрия — 3,26%, Германия — 3,14%, Финляндия — 2,99%.

Научно-технический потенциал государства довольно сложно оценить количественно. Это связано со специфическим характером его продукции, которая является результатом мыслительной деятельности человека. Производство научной продукции очень сложно прогнозировать. И все же можно выделить два критерия, которые характеризуют научно-технический потенциал государства. Это материально-техническое обеспечение научно-исследовательской деятельности и обеспеченность научно-техническими кадрами.

Высокие темпы научно-технического развития в начале XXI века привели к расширению технологического обмена между государствами.

Международный технологический обмен может осуществляться двумя способами. Первый способ предполагает обмен на некоммерческой основе (симпозиумы и конференции, научно-технические публикации, миграция ученых). Он распространяется в первую очередь на фундаментальные НИОКР. Второй способ предусматривает обмен на коммерческой основе (передача прав пользования изобретениями на условиях лицензионных соглашений — лицензий, патентов, ноу-хау т. д.). Передача технологии происходит двум группам покупателей: зарубежным филиалам — дочерним фирмам ТНК, и независимым компаниям. ТНК своим дочерним фирмам или филиалам

предоставляют преимущественно новые технологии. Независимым компаниям продают чаще всего технологии отраслей, не относящихся к числу наукоемких (текстильная промышленность, металлообработка, металлургия и др.).

По данным совместного анализа Trade Data Monitor и WIPO, в 2024 году экспорт высоких технологий вырос почти на 9 %, по сравнению с аналогичным периодом. Некоторые страны — крупнейшие экспортёры высокотехнологичной продукции представлены ниже:

1. Китай — 825,2 млрд долларов США (рост на 3,4 %).
2. США — 385,3 млрд долларов США (рост на 12,6 %).
3. Республика Корея — 200,4 млрд долларов США.
4. Сингапур — 228,1 млрд долларов США (рост на 13 %).
5. Вьетнам — 76,5 млрд долларов США (рост на 9,4 %).

Всего в этом рейтинге представлено 138 стран, среди которых можно найти ряд стран бывшего СССР: Казахстан (37 место), Литва (41 место), Эстония (45 место), Латвия (48 место), Украина (55 место), Армения (62 место), Кыргызстан (77 место) и Узбекистан (82 место). Россия в данном рейтинге отсутствует.

Крупнейшими экспортёрами технологий в соответствии с данным рейтингом являются Китай, Германия, Гонконг, США и Вьетнам. Привлекая глобальные инвестиции и внедряя многочисленные схемы субсидирования, Вьетнам совершает гигантский скачок в полупроводниковой промышленности. В настоящее время Вьетнам уже занимает третье место после Малайзии и Тайваня по экспорту полупроводников в США.

Однако существуют и другие рейтинги, где в десятку лучших попадают другие страны.

Статус государства определяется уровнем технологий, которые оно может себе позволить. Технологические новинки улучшают различные сферы жизнедеятельности как всего общества в целом, так и каждого человека в частности.

Преимущества, которые характерны для технологически развитых стран:

- низкий уровень себестоимости продукции;
- дополнительное стимулирование для развития бизнеса;
- расширение коммуникационных возможностей;
- увеличение числа новых рабочих мест;
- снижение уровня безработицы;

— повышение уровня общественного благосостояния.

Информационными агентствами и авторитетными изданиями систематически публикуются рейтинги стран по различным критериям, среди которых уровень технологического развития является одним из важных.

В 2024 году было рассчитано несколько рейтингов оценки технологического развития государств — Most Technologically Advanced Countries In The World, WIPO U.N.O, Global Finance.

Система критериев рейтинга Most Technologically Advanced Countries In The World считается самой точной. Она учитывает долю пользователей интернета среди населения, процент граждан — владельцев смартфонов, количество людей, имеющих доступ к высокоскоростному интернету, индекс конкурентоспособности государства в сфере цифровых технологий, открытость правительств новым разработкам и инновационным технологиям и т. д.

По версии Most Technologically Advanced Countries In The World центром концентрации технологически развитых стран является Северная Европа.

В таблице 8.1 представлен топ-50 наиболее технологически развитых стран.

Таблица 8.1

Рейтинг технологически развитых стран  
по версии Most Technologically Advanced Countries In The World<sup>1</sup>

1. Норвегия	11. Швейцария	21. Япония	31. Малайзия	41. Словакия
2. Швеция	12. Великобритания	22. Франция	32. Португалия	42. Саудовская Аравия
3. Нидерланды	13. Бельгия	23. Новая Зеландия	33. Словения	43. Греция
4. Дания	14. Канада	24. Ирландия	34. Польша	44. Украина
5. США	15. Австралия	25. Австралия	35. Венгрия	45. Иордания
6. Сингапур	16. Люксембург	26. Катар	36. Казахстан	46. Россия
7. Финляндия	17. Тайвань	27. Литва	37. Италия	47. Аргентина
8. ОАЭ	18. Испания	28. Чехия	38. Китай	48. Румыния
9. Южная Корея	19. Германия	29. Израиль	39. Хорватия	49. Чили
10. Гонконг	20. Эстония	30. Латвия	40. Таиланд	50. Мексика

<sup>1</sup> Наиболее технологически развитые страны по версии WIPO U.N.O // WORLDPOPULATIONREVIEW : сайт. — URL: <https://worldpopulationreview.com/country-rankings/most-technologically-advanced-countries> (дата обращения: 20.01.2025).

В таблице 8.2 представлен топ-10 наиболее технологически развитых стран по версии WIPO U.N.O.

Таблица 8.2

Рейтинг технологически развитых стран по версии WIPO U.N.O. (ООН)<sup>1</sup>

1. Швейцария	6. Южная Корея
2. США	7. Сингапур
3. Швеция	8. Германия
4. Великобритания	9. Финляндия
5. Нидерланды	10. Дания

Система критериев рейтинга WIPO U.N.O. (ООН) учитывает размер инвестиций в развитие передовых технологий и общее состояние научной деятельности, количество патентных заявок, востребованность новейших технологических брендов, процент расходов на образование, НИОКР, производительность труда и масштабы инновационных проектов в рамках отдельно взятого государства.

Рейтинг популярного международного издания Global Finance строится на основании показателей конкурентоспособности цифровых технологий, применения и скорости внедрения технологических инноваций в экономику, возможностей государства в сфере создания новых разработок (табл. 8.3).

Таблица 8.3

Рейтинг технологически развитых стран по версии Global Finance<sup>2</sup>

1. Норвегия	6. Сингапур	11. Швейцария
2. Швеция	7. Финляндия	12. Великобритания
3. Нидерланды	8. ОАЭ	13. Бельгия
4. Дания	9. Южная Корея	14. Канада
5. США	10. Гонконг	15. Австралия

Мониторинг уровня технологического развития очень важен, т. к. он дает представление о качестве и доступности Интернета, о том, как проходит диджитализация (как перестраивается бизнес по-

<sup>1</sup> Там же.

<sup>2</sup> Там же.

средством использования новых технологий), каков масштаб цифровизации и т. д. в различных странах мира.

Пандемия коронавируса подтвердила значимость новых технологий. Именно благодаря им удалось пережить общую проблему более-менее комфортно: хоть и дистанционно, но люди продолжили общаться, учиться и работать.

В заключение следует отметить, что в современной мировой экономике научно-технический потенциал характеризуется следующими особенностями.

Во-первых, транснациональным характером. Сложное, комплексное содержание современных научно-технических проблем стимулирует процесс интеграции национальных интеллектуальных ресурсов. Этот процесс создает новую мировую структуру — транснациональный научно-технический потенциал, который активно формируется в рамках транснациональных корпораций и в рамках территориальной экономической интеграции.

Вторая особенность современного научно-технического потенциала мировой экономики — его гуманизация. Приоритеты в научных исследованиях все более отдаются вопросам медицины. Так, в США более 40 % государственных расходов на НИОКР гражданского назначения — это расходы на медицинские исследования. В этом, в частности, проявляется общая закономерность развития современной мировой экономики — повышение роли человеческого фактора.

## **§ 2. Информационный потенциал мирового хозяйства**

В современном мировом хозяйстве в последние годы наиболее глубокие технологические прорывы произошли в сфере обработки и распространения информационных потоков. В результате оказалось возможным осуществлять в режиме реального времени передачу любой информации, в том числе виртуальное передвижение десятков и сотен млрд долларов по каналам электронной связи из одних стран в другие, на многие тысячи километров.

Материальной основой информатизации современной мировой экономики выступают всемирные коммуникационные системы, включающие, прежде всего, глобальные вычислительные сети, особенно «всемирную паутину» — интернет, образующую мировое виртуальное киберпространство. Положение отдельной страны в мировой экономике в настоящее время определяется развитостью ее информационного потенциала.

По данным отчета ООН «Мировые демографические перспективы» (2024 г.)<sup>1</sup>, из 8,08 млрд человек, проживающих в настоящее время на Земле, 5,61 млрд человек (69,4 %) пользуются мобильными устройствами, интернет-пользователями в мире являются 5,35 млрд человек (66 %).

Больше всего интернет-пользователей зарегистрировано в Китае (1,05 млрд человек, Индии (692 млн человек) и США (311 млн человек). Глобальный охват социальных сетей вырос до 5,04 млрд человек.

Согласно данным из отчета Global Digital Reports, в 2024 года в России насчитывалось 130,4 млн пользователей интернета, что составляло 90,4 % от общей численности населения страны. Несмотря на то, что скорость доступа в интернет в России растет, разрыв со странами-лидерами неуклонно увеличивается. Для примера — первый показатель в ОАЭ составляет 179,61 Мбит/с, а второй в Сингапуре — 237,15 Мбит/с.

Информационный потенциал страны — это ее возможности по производству, переработке и распространению информации. Эти возможности зависят от развитости вычислительных сетей: мощности ЭВМ, распространенности информационных сетей, возможностей производства программных продуктов. Эксперты ведущих стран мира считают, что информационные технологии — наиболее перспективное направление технологического развития современной мировой экономики. В одном из экспертных опросов информационные технологии по своей значимости опередили даже биотехнологии.

Признанным лидером в области информационных технологий являются США. В этой стране в информационном бизнесе занято прямо или косвенно около 1/2 работающего населения. В США сосредоточены самые мощные банки данных. Они лидируют в производстве персональных компьютеров, программных продуктов. Эта отрасль нематериального производства превысила показатели таких традиционных отраслей, как металлургия, станкостроение, производство строительных материалов.

В дорогостоящую гонку за лидером устремились страны ЕС и Японии. В Японии развитие информационного комплекса рассматривается как важный источник экономического роста. Уже сейчас

---

<sup>1</sup> Самое важное об интернет-статистике за 2024 г. // WebCanape : сайт. — URL:[https://www.web-canape.ru/business/statistika-interneta-i-socsetej-na-2024-v-mire-i-v-rossii/?utm\\_referrer=https%3a%2f%2fyandex.ru%2f](https://www.web-canape.ru/business/statistika-interneta-i-socsetej-na-2024-v-mire-i-v-rossii/?utm_referrer=https%3a%2f%2fyandex.ru%2f) (дата обращения: 05.09.2025).

Япония занимает ведущие позиции по экспорту микроэлектронных компонентов и электронной потребительской техники. В настоящее время они работают над наращиванием экспорта персональных компьютеров. Десять ведущих фирм Японии вкладывают в НИОКР в данной области сумму, равную затратам 100 ведущих компаний США на эти же цели. Подобная концентрация ресурсов, по мнению экспертов, практически гарантирует Японии ведущие позиции в информационном потенциале мировой экономики.

Перспективными направлениями развития информационного потенциала мировой экономики являются:

1. Совершенствование технологий и производство техники для получения изображений высокой четкости. Первые достижения в этой области сделаны на основе цифровых технологий. В мировой экономике формируется новый потребительский рынок теле- и видеоаппаратуры, медицинского оборудования с мониторами, позволяющими следить за реальными процессами в организме человека и осуществлять операции. Такая аппаратура необходима и для военных систем электронного слежения.

2. Проведение комплексной автоматизации предприятий. Такая автоматизация должна охватывать как производственный цикл, так и систему делопроизводства, включая бухгалтерский учет, связи с поставщиками и потребителями готовой продукции.

3. Разработка техники и технологий искусственного интеллекта для здравоохранения, образования и социального обеспечения. Научно-экспериментальные наработки в этом направлении активно ведутся, но экономическая отдача ожидается в более отдаленной перспективе.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. В чем заключается сущность понятия «научно-технический потенциал страны»?

2. Каковы особенности НТП на современном этапе развития?

3. Как НТП влияет на экономическую безопасность государства?

4. В чем заключается сущность понятия «информационный потенциал страны»?

5. Что является материальной основой информатизации современной мировой экономики?

## ТЕМА 9. ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

### Учебные вопросы:

1. Сущность и содержание отраслевой структуры мирового хозяйства.
2. Основные межотраслевые комплексы мировой экономики.

### § 1. Сущность и содержание отраслевой структуры мирового хозяйства

Отраслевая структура мировой экономики — это совокупность качественно однородных групп хозяйствующих субъектов, рассматриваемых по определенным критериям. Такими критериями могут быть: общность целевого назначения производимого продукта; общность исходного сырья (например, металлообрабатывающая и деревообрабатывающая промышленность); характер технологического процесса (например, химическая промышленность).

В широком понимании *отраслевая структура мирового хозяйства* представляет собой совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц, характеризующихся особыми условиями производства в системе общественного разделения труда и играющих специфическую роль в процессе расширенного воспроизводства.

Таким образом, отраслевая структура определяется производимым продуктом, а значит, можно выделить следующие отрасли: промышленность, сельское хозяйство, строительство, транспорт, связь, отрасли сферы услуг. Каждая отрасль экономики в свою очередь расчленяется на подотрасли и виды производства. В них входят однородные, специализированные на производстве определенных видов продукции производства. Например, сельское хозяйство расчленяется на растениеводство и животноводство, а животноводство на производство мяса птицы и мяса крупного рогатого скота.

Для формирования структурных элементов экономики создана Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности и Международная стандартная классификация занятий, являющихся составными частями Системы национальных счетов (СНС).

В СНС предусмотрены критерии классификации по отраслям и по секторам. Группировка по отраслям обеспечивает характеристи-

ку отраслевой структуры экономики, позволяет установить вклад каждой отрасли в создание ВВП, проследить межотраслевые связи и пропорции. Группировка по секторам экономики, сформированная в зависимости от функций, выполняемых хозяйственными единицами в экономическом процессе, позволяет анализировать процессы в области распределения и перераспределения доходов, финансирования инвестиций. Так, счета сектора «домашние хозяйства» содержат данные, необходимые для анализа важнейших аспектов социальных процессов и уровня жизни (распределение доходов, потребление, сбережения и др.), а также роли сектора «домашние хозяйства» в создании и использовании валового внутреннего продукта.

Отраслевая классификация по производимому продукту позволяет оценить вклад каждой отрасли в создание ВВП, проследить межотраслевые связи и пропорции. Этим целям служат математические модели межотраслевого баланса, которые основаны не только на целях анализа, но также отражают специфику отраслей экономики.

Особое место в системе национальных счетов занимают межотраслевые балансы, что обусловлено широкими возможностями, которые они представляют для анализа динамики и структуры экономики, основных стоимостных и натурально-вещественных пропорций, проведения международных сопоставлений, выполнения прогнозных экономических расчетов. В зависимости от целей экономического анализа межотраслевые балансы могут включать в себя от нескольких десятков до нескольких тысяч отраслей.

Для разработки межотраслевых балансов базовыми отраслями являются промышленность, строительство, связь и транспорт, торговля, сельское хозяйство, прочие отрасли (в их состав включаются главным образом отрасли сферы услуг). В свою очередь каждая отрасль экономики включает в себя так называемые укрупненные отрасли, отрасли и виды производства. В каждую из укрупненных отраслей входят однородные, но специализированные на производстве определенных видов продукции отрасли.

При отнесении видов производства и услуг, предприятия к той или иной отрасли экономики учитываются вид основного сырья и материала, назначение продукта или услуг, характер технологического процесса. Определенная номенклатура вырабатываемой продукции характерна для каждого производства.

В условиях развивающегося международного разделения труда дифференцированная классификация, в основе которой лежит вид продукции и вид производства с последующим объединением их в отрасли, укрупненные отрасли и отрасли экономики, облегчает преемственность классификации.

Современная промышленность состоит из множества самостоятельных отраслей производства, каждая из которых включает большую группу родственных предприятий и производственных филиалов транснациональных корпораций, расположенных в различных странах мира, порой на значительном территориальном удалении друг от друга. Наукоемкое индустриальное производство, выпускающее «пионерные» небольшие партии новой продукции, сосредоточено в развитых государствах, а массовое производство освоенной продукции переносится на периферию мировой экономики — в развивающиеся страны.

Однако направленность инвестиций в эти страны определяют крупные финансовые фонды. Например, в США существует инвестиционная компания BlackRock, которая управляет активами на сумму более \$10 трлн. С таким капиталом можно целенаправленно влиять на отрасли мировой экономики. Скажем, BlackRock принял решение, что индийские компании очень перспективны, и покупает их акции. В Индию идут сотни миллионов долларов инвестиций, а в соседний Пакистан или Индонезию не идут.

Очевидно, что ни правительство, ни рынок не допустили бы появление такого монополиста, который определяет конъюнктуру мировой экономики. И действительно, BlackRock — это не просто фонд, а акционерное общество, которым владеет целая группа институциональных инвесторов, включая второй по размеру в мире инвестиционный фонд — Vanguard Group. А крупнейшим акционером Vanguard является фонд BlackRock. Вместе «большая тройка» инвестиционных компаний США (фонды BlackRock, Vanguard и State Street) владеют третьей индекса S&P 500. Каждый из этих фондов, опять же, принадлежит целому ряду акционеров с различными интересами.

Еще одной особенностью развития мировой экономики в XXI веке стала ее межотраслевая интеграция и формирование интернациональных межотраслевых комплексов, однако промышленность, по-прежнему, остается ведущей отраслью мировой экономики. В ней производится около 40 % ВВП развитых стран. Ведущая роль промышлен-

ности обусловлена и тем, что от успехов в ее развитии зависит степень удовлетворения общественных потребностей в высококачественной продукции, обеспечение технического перевооружения и интенсификации производства.

Решающее влияние на изменение отраслевой структуры мировой экономики оказывает научно-технический прогресс. Отраслевые сдвиги на макроуровне под влиянием НТП за длительный исторический период осуществлялись следующим образом. Сначала происходил рост первичных отраслей — сельского хозяйства и добывающей промышленности. Затем — вторичных отраслей — промышленности и строительства. В последний период — третичных отраслей — сферы услуг и информационно-инновационной деятельности.

## **§ 2. Основные межотраслевые комплексы мировой экономики**

Современный этап развития мировой экономики характеризуется формированием крупных межотраслевых комплексов, работающих на удовлетворение резко возросших общественных потребностей. На удовлетворение потребностей в орудиях труда работает машиностроительный комплекс, потребностей в энергии — топливно-энергетический комплекс (ТЭК), потребностей в продуктах питания — агропромышленный комплекс (АПК), потребности в информации — информационный комплекс, потребности в передвижении — транспортный комплекс и др. Дадим краткую характеристику первым трем выделенным межотраслевым комплексам.

Машиностроительный комплекс мировой экономики в 1990-е годы развивался ускоренными темпами, добиваясь качественного изменения технического уровня производимых продуктов. Импульс этим процессам придали интенсификация технического перевооружения практически всех отраслей мировой экономики, существенное повышение уровня их автоматизации, широкомасштабное распространение новейших форм организации и управления производством. Интенсификация использования техники и технологии получают свое развитие в ближайшие десятилетия XXI века.

США занимают лидирующее положение в мировом машиностроительном комплексе. На долю США приходится около 45 % производственных мощностей предприятий машиностроения в развитых

странах, в то время как на долю Германии, Франции, Великобритании и Италии — 36 %, Японии — 19 %.

Развитие машиностроительного комплекса органически связано с интенсификацией научно-исследовательской деятельности. Активизация НИОКР обусловлена сокращением жизненного цикла товаров, обострением конкуренции, усложнением научных проектов, приобретающих в массе своей междисциплинарный характер. В настоящее время США тратят на НИОКР в машиностроительном комплексе больше, чем Япония, Германия и Великобритания вместе взятые.

Наиболее быстрыми темпами растет объем научных исследований и разработок в новых, наукоемких отраслях машиностроения, таких, как авиаракетно-космическая промышленность, электронная промышленность, производство ПК, приборостроение. Общая величина годовых затрат на НИОКР в этих секторах машиностроения в середине 1990-х годов достигла в США около 50 млрд долларов, что составило свыше 70 % всех затрат на НИОКР машиностроительного комплекса по сравнению с 63 % в 1970 г.

Среди машиностроительных отраслей в центре современной государственной промышленной политики в рассматриваемых странах стоят авиаракетно-космическая промышленность (АРКП), микроэлектроника и автомобилестроение. Именно эти отрасли играют и, по всей видимости, сохраняют в рассматриваемой перспективе ключевую роль в развитии не только машиностроения, но и всей экономики ведущих стран Запада как важнейшие «поставщики» базисных технологий (микроэлектроника и АРКП) и центр сосредоточения широчайших кооперационных связей в экономике стран в целом (автомобилестроение).

Государственное регулирование указанных отраслей осуществляется по двум основным направлениям — по линии стимулирования инновационного процесса и путем реализации различных мер, включая протекционистские, с целью облегчения национальным фирмам условий конкуренции на внутреннем и внешних рынках.

Быстро наращивает свой научно-технический потенциал Япония. Если в середине 1970-х годов научно-технический потенциал Японии оценивался в 30 % от американского уровня, то в середине 1990-х годов достиг уже 40 %. Начиная с 2000-х годов, Япония сделала ставку на развитие электроники, автомобилестроения и робототехники. Японские компании, такие как Toyota и Sony, стали мировыми лидерами в своих областях благодаря инновациям и качеству продукции. По данным на

февраль 2024 года, в целом по ЕС наблюдался спад промышленного производства — 5,4 %, по Евроне — 6,4 %. При этом в некоторых странах ЕС промышленность демонстрировала рост. Например, в годовом выражении наиболее значительный рост показали Дания (2,7 %), Словения (2,8 %) и Швеция (3,4 %).

Топливо-энергетический комплекс мировой экономики включает производство первичных энергоресурсов (нефтегазодобывающую промышленность, электроэнергетику, угольную промышленность) и нефтепереработку. В долгосрочной перспективе в развитых странах мира ожидается весьма незначительный прирост первичных энергоресурсов. В результате их зависимость от ввоза первичных энергоресурсов из развивающихся стран, при наметившейся устойчивой тенденции снижения в этих странах добычи нефти, будет возрастать.

В структуре потребления первичных энергоресурсов в последние годы за нефтью, по-видимому, сохранится первое место на ближайшие десятилетия XXI века. Однако доля нефти в объеме потребления первичных энергоресурсов будет снижаться. Доля нефти в удовлетворении мирового спроса на энергию в 2024 году впервые за 50 лет упала ниже 30 %. Аналитики связывают это в том числе со снижением спроса на бензин из-за растущей популярности электромобилей.

Более быстрыми темпами будет расти потребление природного газа. Спрос на газ вырос на 2,7 % — за счёт развивающихся стран, при этом в развитых его потребление осталось на уровне 2023 года.

Рост глобального спроса на энергию — 2,2 %, что заметно выше среднего показателя за последнее десятилетие (1,3 %). Более 80 % увеличения мирового спроса обеспечили развивающиеся страны. Наиболее заметно потребление энергии выросло в Китае — на 2,9 %.

Расширение потребления электроэнергии — 4,3 %, что почти в два раза больше среднего показателя за последние десять лет. Среди причин — электрификация транспорта, а также растущий на фоне развития компьютерных технологий и ИИ спрос на услуги центров обработки данных.

Мировой спрос на уголь увеличился на 1,1 %, в ЕС и США он, впрочем, снизился — на 10 % и 4 % соответственно.

Мощность введенных в эксплуатацию возобновляемых источников энергии (ВИЭ) составила 700 ГВт, почти 80 % показателя было обеспечено солнечной энергетикой. Две трети добавленных мощно-

стей, как и рост спроса, обеспечил Китай: в стране было введено 340 ГВт солнечной и 80 ГВт ветряной энергетики.

Модернизация действующих реакторов в свете существующих требований и имеющихся возможностей по повышению их безопасности, возможно, создаст условия для возврата внимания общественности к ядерной энергетике в развитых странах мира.

Кроме того, существует много государств, где ядерная энергетика просто остро необходима. Это Китай, Индия, Иран, Африка, Южная Америка — регионы с огромным населением. Производство энергии на душу населения в этих странах находится на уровне 1 тыс. кВт/ч в год. По Европе же в среднем, в частности и в России, около 5,5–7,5 тыс. То есть в 7 раз больше. У американцев — в 14 раз. В Норвегии — в 25 раз. При таком «энергетическом расслоении» отстающие будут подтягиваться. Сделать это за счет наращивания производства электроэнергии на тепловых станциях они просто не смогут. Ограничение накладывает экология. Если нагрев атмосферы будет продолжаться как в 1990-х годах, то за XXI век средняя температура атмосферы может повыситься от 3 до 6 градусов.

В мировом ТЭК продолжают усиливаться усилия по поиску возможностей производства электроэнергии за счет возобновляемых источников энергии. По ряду технологий за последние годы произошел значительный прогресс, а некоторые из них находятся в стадии коммерциализации и выхода на энергетический рынок. Это, прежде всего, относится к разработкам по солнечным электростанциям, которые могут быть конкурентоспособными при производстве электроэнергии в отдаленных районах, а также для покрытия пиковых нагрузок. Некоторый вклад в производство электроэнергии может дать энергия ветра, геотермальных вод и биомассы. Однако для выхода этих технологий на энергетический рынок требуется довести достижения НИОКР в данной области до приемлемого экономического уровня издержек на производство электроэнергии подобными способами.

В нефтеперерабатывающей промышленности основные усилия сосредоточены на совершенствовании вторичных процессов с целью увеличения выхода светлых нефтепродуктов, в том числе неэтилированного бензина с высоким октановым числом и других высококачественных продуктов с целью уменьшения загрязнения окружающей среды вредными выбросами. Одновременно ведутся исследования по замещению нефтепродуктов альтернативными видами топлива, в ос-

новном на транспорте (сжатым природным газом, электроэнергией, спиртами из природного газа, биомассой и т. д.).

Агропромышленный комплекс в мировом сельском хозяйстве сформировался в 1960–1970-е годы, когда произошел технологический сдвиг, получивший название «агропромышленная интеграция». Агропромышленная интеграция означает организационное и коммерческое объединение двух существенно отличающихся отраслей экономики — промышленности и сельского хозяйства.

Агропромышленная интеграция существенно повышает стабильность производства продуктов питания для населения и обеспечения промышленности сельскохозяйственным сырьем. Агропромышленная интеграция ведет к созданию агропромышленного комплекса. АПК — это комплекс отраслей, которые прямо и косвенно связаны с производством и доведением до потребителей продукции сельскохозяйственного происхождения.

В составе АПК обычно выделяют три блока:

1. Отрасли промышленности, поставляющие средства производства для сельского хозяйства и связанных с ним отраслей, а также осуществляющие производственно-техническое обслуживание сельского хозяйства.

2. Сельское хозяйство (растениеводство и животноводство).

3. Отрасли, занятые переработкой и доведением сельскохозяйственной продукции до потребителя (заготовка, переработка, хранение, транспортировка, реализация).

Ряд отраслей промышленности целиком (или почти целиком) обслуживают нужды АПК (производство сельхозмашин, оборудования для животноводства и кормопроизводства, удобрения, средства защиты растений и т. д.). Другие отрасли лишь частично заняты удовлетворением потребностей АПК. Они включаются в функциональную структуру АПК лишь в той мере, в какой их продукция идет на нужды АПК.

Первый и третий блоки АПК мировой экономики, так же как и другие отрасли, являются объектом деятельности транснациональных корпораций. Это связано со снижением издержек производства при организации массового производства специальной сельскохозяйственной техники, высокими стандартами качества производимых продуктов питания, уровня сервиса в общественном питании.

Современный уровень техники и технологии задает оптимальную мощность фирмы по выпуску массовой продукции, как правило, значительно превосходящую потребности внутреннего рынка даже в самых крупных и развитых странах мира. Так, производство сельскохозяйственных тракторов в США в объеме около 100 тыс. машин в год, дает снижение издержек производства на единицу продукции примерно на 20 % по сравнению с годовым выпуском 20 тыс. тракторов. Учитывая потребность аграрного производства в широком ассортименте тракторов, насчитывающую десятки видов машин различного назначения, даже самый большой внутренний рынок США не может поглотить всю продукцию одной узкоспециализированной фирмы столь высокой мощности.

В производстве высококачественных продуктов массового спроса хорошо известны уже и на российском рынке в 1990 годы такие транснациональные корпорации, как «Вим-Биль-Дамм», «Данон», «Нестле» и др. Символом глобализации АПК мировой экономики в секторе потребления продуктов питания являлись «Мак-Дональдс», «Пицца-Хат» и др.

С 2000-х годов ситуация изменилась и им на смену пришли такие транснациональные корпорации как: «Еврэз Групп», «Лукойл», «Мечел», «ТМК», «Северсталь» и «Пятёрочка», «Газпром».

После 24 февраля 2022 года в России продолжили работу **более 2,1 тыс.** транснациональных корпораций, при этом **около 1,6 тыс.** зарубежных фирм или покинули страну, или свернули свою работу в ней.

Некоторые компании, которые остались в России:

Leroy Merlin, крупный игрок на рынке, а также Philip Morris, Auchan и Metro из сектора розничной торговли.

Procter & Gamble и Unilever в секторе потребительских товаров.

Johnson & Johnson и Novartis в фармацевтическом секторе.

Главным направлением развития международного АПК в современных условиях становится решение крупнейшей глобальной проблемы современности — проблемы удовлетворения возрастающих потребностей населения Земли в продуктах питания.

Дальнейшая интенсификация зернового производства продолжает оставаться основным направлением наращивания валовой продукции сельскохозяйственного производства в АПК. Зерновое хозяйство, как и сельское хозяйство в целом, по существу превратилось в составную часть АПК, в котором непосредственное сельскохозяй-

ственное производство тесно объединено с переработкой, хранением и конечной реализацией продукции, а также с обеспечением аграрных производителей средствами производства.

Вместе с тем, во многих развивающихся странах мира сохранились архаичные формы земледелия и животноводства. Кроме того, производство сельскохозяйственных культур во многих из них, особенно в странах Африки, остается сильно зависимым от условий погоды, в отдельные годы буквально уничтожающей урожай зерновых. Развитие зернового производства в группе развивающихся стран становится все более зависимым от крупных инвестиций в сельское хозяйство, инфраструктуру, проведение мелиоративных работ на основе высших достижений техники и технологий международного АПК. Приток иностранных инвестиций в интересах формирования национальных АПК развивающихся стран становится необходимым условием решения продовольственной проблемы в этой группе государств.

#### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Какие отрасли можно выделить в структуре мировой экономики?
2. Какие признаки используют в классификации безопасности?
3. Экономическая безопасность является основой национальной безопасности?
4. Какие уровни выделяют в объектах экономической безопасности?
5. Как соотносятся понятия «безопасность», «устойчивость» и «конкурентоспособность»?

## ТЕМА 10. МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ ТОВАРАМИ И УСЛУГАМИ

### Учебные вопросы:

1. Основные концепции международной торговли.
2. Роль международной торговли в системе международных экономических отношений.

### § 1. Основные концепции международной торговли

Мировая экономика внешне проявляется, прежде всего, как международная торговля товарами и услугами. Во второй половине XX века международная торговля не только изменилась количественно, но в ней произошли глубокие качественные трансформации. Международная торговля стала максимально либерализованной, сместились акценты в ее структурных элементах. В данном учебном пособии рассматриваются основные концепции международной торговли и дается анализ ее современного состояния.

Теоретические обоснования причин существования международной торговли стали формироваться значительно позже возникновения самого международного обмена товарами и услугами. Рассмотрим основные концептуальные подходы к трактовке причин возникновения и развития международной торговли.

1. *Первой попыткой теоретического осмысления международной торговли, как было заявлено ранее, стал меркантилизм.* Ранний меркантилизм возник в конце XV века. Основная идея раннего меркантилизма — увеличение денежного богатства для чего поощрялся экспорт товаров и осуждался импорт. Поздний меркантилизм развивался со второй половины XVI века. Центральное положение этого учения — достижение активного сальдо торгового баланса страны, т. е. превышение экспорта над импортом. С этой целью поощрялся вывоз товаров (платили премии экспортерам) и ограничивался импорт (высокие таможенные пошлины на ввоз товаров).

2. *Концепции абсолютных преимуществ.* Родоначальник первой концепции сравнительных преимуществ А. Смит. Он сформулировал идею о существовании абсолютных преимуществ в затратах на производство товаров в той или иной стране. Ее суть состоит в следующем. Предположим, что производство вина в Испании дешевле, чем в Великобритании — 8 у. е., против 10 у. е. Производство же сукна

в Великобритании дешевле, чем в Испании — 15 у. е., против 18 у. е. В этих экономических условиях очевидно, что Испания должна специализироваться на производстве вина, а Великобритания на производстве сукна и обмениваться этими продуктами друг с другом.

3. *Концепция относительных преимуществ.* Д. Рикардо развил идею А. Смита. Он, признавая существование абсолютных преимуществ, доказал наличие еще и относительных преимуществ в затратах на производство товаров в тех или иных странах, обуславливающих международную специализацию в производстве этих товаров с последующим обменом ими.

Рассмотрим суть концепции (Д. Рикардо), объясняющей существование международной торговли, на следующем условном примере. Предположим, что Великобритания способна производить зерно и сукно с меньшими издержками, чем Германия. Издержки на производство 1 ед. зерна в Великобритании составляют 8 у. е., в Германии — 9 у. е., а издержки на производство 1 ед. сукна в Великобритании — 11 у. е., а в Германии — 14 у. е. Таким образом, преимущество в издержках производства по зерну у Великобритании составляет — 1 у. е. (9-8), а по сукну преимущество относительно издержек по зерну больше — 3 у. е. (14-11).

В этих экономических условиях Великобритании выгоднее свои ресурсы сосредоточить на производстве сукна, а зерно по обмену на сукно получать из Германии. Это и есть принцип относительных или сравнительных преимуществ, объясняющий развитие производства на экспорт, даже в тех отраслях, где производительность труда ниже, чем у партнера по обмену.

4. *В 1920–1930-е годы принцип относительных преимуществ был трансформирован в концепцию «относительного изобилия одного из факторов производства», теорию Хекшера–Олина, по имени шведских экономистов — ее создателей.* Суть теории состоит в следующем. Пусть в одной из стран существует большая обеспеченность трудом, а в другой — капиталом. Тогда первая страна обладает преимуществом в производстве трудоемкого товара, а другая страна — капиталоемкого. Таким образом, разная обеспеченность стран факторами производства создает стимул к специализации в международной торговле.

Факторы, определяющие международное разделение труда и мировую торговлю, связываются не только с природно-естественными

условиями производства в стране, но и с основными факторами производства: труд, земля, капитал.

Различные страны по-разному наделены этими факторами. В одной стране относительный избыток труда и недостаток капитала, в другой стране, наоборот, избыток капитала и нехватка рабочей силы.

Вывод: страна будет экспортировать «дешевый фактор производства, который у нее в относительном избытке».

5. В 1953 г. американский экономист П. Самуэльсон доказал теорему о выравнивании цен на факторы производства. Она формулируется так: «специализация страны А на трудоемком товаре приведет к росту спроса и цены на труд, а специализация страны Б на капиталоемком товаре приведет к росту спроса и цены на капитал; в результате произойдет сближение структур относительных цен на труд и капитал в обеих странах».

Согласно этой теории при некоторых допущениях (например, отсутствии транспортных издержек) свободная торговля ведет к выравниванию цен, не только на товары, но и на факторы производства. Отсюда следует, что заработная плата, арендная плата и процентные ставки во всех странах должны быть одинаковыми.

6. Теория технологического разрыва М. Познера. Она предполагает, что открытие новых технологий приводит к экспорту новых товаров, произведенных на их основе, а затем и самих технологий. Так развивается международная торговля

7. В 1960-е годы появилась новая, принципиально иная концепция, объясняющая динамику современной международной торговли — теория «жизненного цикла продукта». Систематическое изложение этой концепции было сделано в статье американского экономиста Р. Верона «Международные инвестиции и международная торговля в свете цикла жизни продукта», опубликованной в 1966 г.

Р. Верон установил, что с течением времени менялся вклад различных отраслей в экспорт США. В начале XX века это были текстильная, лесотехническая отрасли, черная металлургия. В конце 1930-х — машиностроение, пищевая промышленность. В начале 1960-х годов — производство транспорта, химических товаров, электрооборудования.

Основа этих изменений — нарастание наукоемкости производимого продукта. Наукоемкий продукт — это разновидность трудоемкого продукта. Главный вклад в его производство вносят высоко-

оплачиваемый научно-инженерный персонал (до 50 % от оплаты труда всех наемных работников). Поэтому Верон разделил труд на две части: высококвалифицированный (в т. ч. труд по управлению) и неквалифицированный. В результате двухфакторная модель Хекшера–Олина перестает работать, так как труд разделился на ряд прослоек. Новая модель, трактующая причины международной торговли, стала многофакторной.

Далее в своей теории Р. Верон выделил три фазы коммерческого производства, которые составляют «жизненный цикл продукта»:

1. Внедрение нового продукта в производство. Главное здесь — уровень развития научно-исследовательской базы и наличие высококвалифицированных кадров. Необходим также и квалифицированный управленческий труд, в задачу которого входит создание производства нового продукта, поиск варианта перехода к его крупносерийному выпуску. Капитал по важности занимает последнее место, так как на этой стадии организуется лишь мелкосерийное производство.

2. Организация массового производства. Главную роль на этой стадии играют капитал и труд по управлению, поскольку необходимо создавать крупные производственные мощности, организовывать подбор и подготовку кадров, решать задачи эффективного соединения вещественных и личных факторов производства.

3. Зрелость производства. Этой стадии характерен массовый выпуск продукции на неизменной технологической основе. На первый план выходит неквалифицированный труд и сохраняет свои позиции капитал. Значение труда ученых, инженеров и менеджеров резко снижается.

Выделение трех стадий «жизненного цикла продукта» приводит к выводу, что каждая страна должна специализироваться на одной из этих фаз. Наиболее развитые страны — на 1 фазе, среднеразвитые — на 2 фазе, слаборазвитые — на 3 фазе. Эту задачу в современной мировой экономике успешно решают транснациональные корпорации, размещая свои дифференцированные производства в разных странах мира. Рассмотренный процесс является одним из направлений глобализации современной мировой экономики.

8. *Теория эффекта масштаба Кемпона.* Согласно этой теории страны могут извлекать выгоду от международной торговли даже при одинаковой обеспеченности факторами производства — на основе отраслевой специализации. Такая специализация обеспечит экономию

издержек производства через эффект масштаба. То есть постоянные издержки (зарплата управленческому персоналу, арендная плата и т. д.) на единицу продукции уменьшаются с увеличением объема производства и международная торговля становится эффективной.

Однако на практике теория межотраслевой специализации на основе эффекта масштаба во многих случаях не подтверждалась. В частности, исследования показали, что развитые страны могут одновременно ввозить и вывозить товары, относящиеся к одной отрасли

9. *Теория внутриотраслевой специализации С. Линдера.* Теория получила развитие в 60–70-х годах XX в., ее суть заключается в следующем, чем ближе уровни национального дохода на душу населения в двух странах, тем товары каждого государства могут удовлетворять спрос в любом из них, отсюда возможность взаимной торговли между странами.

Государства ведут торговлю разными товарами одной отрасли потому, что ни одна из них не в состоянии выпускать всю номенклатуру продукции данной отрасли.

10. *Обобщающая теория «международной конкурентоспособности наций»* М. Портера. Конкурентоспособность нации определяется совокупностью четырех параметров:

- преимущество страны по факторам производства;
- спрос на товар на внутреннем рынке как важное условие конкурентоспособности товара;
- наличие внутри страны смежных и обслуживающих отраслей, позволяющих добиваться требуемого качества товара;
- стратегия фирмы (в международной торговле сравнительными преимуществами, в конце концов, обладают не государства, а коммерческие фирмы) и наличие конкуренции на внутреннем рынке.

На сегодняшний день можно говорить о двух основных конструктивных концептуальных подходах к трактовке причин возникновения и развития международной торговли.

1. Концепция сравнительных преимуществ.
2. Теория «жизненного цикла продукта».

## **§ 2. Роль международной торговли в системе международных экономических отношений**

Резкое углубление международного разделения труда в условиях НТР привело к бурным темпам роста международной торговли.

Если в первой половине XX века мировая торговля увеличилась немногим более чем в 2 раза, то во второй половине XX века она выросла более чем в 20 раз.

Международная торговля — форма международных экономических отношений, характеризующаяся обменом товарами и услугами посредством экспорта и импорта, базирующаяся на международном разделении труда между государственно-национальными хозяйствами. Международное разделение труда — мирохозяйственный процесс специализации и кооперирования производителей.

Специализация — сосредоточение национальных производителей на выпуске отдельных видов продукции, выполнении работ, оказании услуг. Кооперирование — объединение производителей разных стран для совместного создания конкурентоспособных на мировых рынках благ.

Предпосылками развития международной торговли являются:

- неравномерность распределения ресурсов и их обеспеченности;
- разная эффективность производства отдельных товаров.

Значение международной торговли:

- преодоление ограниченности национальной ресурсной базы;
- расширение емкости внутреннего рынка и установление связи национального рынка с мировым;
- обеспечение получения дополнительного дохода за счет разницы национальных и интернациональных издержек производства;
- расширение масштабов производства за счет привлечения иностранных ресурсов.

Международная торговля состоит из двух встречных потоков — экспорта и импорта. Экспорт (вывоз) товаров означает, что их реализация происходит на внешнем рынке. Импорт (ввоз) товаров означает, что страна приобретает товары, производство которых в настоящее время экономически не выгодно, т. е. покупаются товары с меньшими затратами, чем затрачивается на производство данной продукции внутри страны. Объем международной торговли равен сумме экспорта и импорта, если речь идет об одной стране. Наряду с обычными экспортом и импортом используются реэкспорт и реимпорт. Реимпорт — это приобретение с ввозом из-за границы прежде экспортированного и не подвергнутого там обработке товара, ранее поставленного посредникам и не реализованного ими. В качестве реимпорта засчитываем также возврат из-за границы товара, от которо-

го отказался покупатель. Реэкспорт — продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергнутого переработке товара.

Соотношение между экспортом и импортом регулируется государством путем проведения политики протекционизма и свободной торговли.

Протекционизм — это политика, направленная на защиту национальной экономики от иностранных товаров и ограничивающая импорт, т. е. ее цель — обеспечение национальной экономической безопасности.

Методы проведения политики протекционизма:

1. Высокие таможенные тарифы.
2. Добровольное ограничение импорта.
3. Субсидирование экспорта.

Свободная торговля — внешнеторговая политика, при которой таможенные органы выполняют только регистрационные функции; ее проводят страны с высокой эффективностью национальных хозяйств для расширения своих рынков, т. е. товарные потоки не встречают барьеров.

Виды торговых ограничений:

— тарифные барьеры. Таможенные тарифы — величина денежных государственных сборов с товаров, ценностей и имущества, пересекающих границу страны. Более высокие таможенные пошлины при импорте готовой продукции и более низкие — при экспорте;

— нетарифные барьеры: импортные квоты, государственная монополия внешней торговли (это исключительное право государственных органов на осуществление определенных видов внешнеэкономической деятельности), санитарные стандарты на продовольственные товары, сложный валютный контроль за ввозом товаров, скрытые формы нетарифных ограничений.

Демпинг — продажа товаров на мировом рынке по ценам ниже себестоимости или ниже цены внутреннего рынка (искусственно заниженным, бросовым ценам, дешевле, чем на рынке отечественном).

Выделяют следующие виды:

Разбойничий (хищнический) демпинг — временное установление низких цен, которые могут быть восстановлены и взвинчены после вытеснения конкурента с данного рынка.

Постоянный демпинг может продолжаться неограниченное время.

Спорадический демпинг — фирма сталкивается с фактом перепроизводства товара, не желая останавливать производство, выбрасывает товар на рынок разово и распродает по более низким ценам.

Международные организации в области внешней торговли:

1. *Всемирная торговая организация (ВТО).*

В основу деятельности Всемирной торговой организации положены 4 принципа:

— всемирная торговая организация — это, прежде всего, «клуб» стран, стремящихся к расширению торговых связей друг с другом. Членство в этой организации добровольное.

— страны, входящие в ВТО, представляют всем другим государствам статус наибольшего благоприятствования в торговле.

— снижение торговых барьеров между странами-членами осуществляется путем переговоров, а не самоуправно.

— соблюдение правил «справедливой торговли», заключающихся в том, что невозможно снизить импортный тариф для одних стран и оставить повышенный для других.

2. *Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).*

3. *Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).*

4. *Комиссия ООН по международной торговле (ЮНСИТРАЛ).*

5. *Международная торговая палата (МТП).*

Современная международная торговля товарами характеризуется рядом особенностей. В докладе, подготовленном экспертами ВТО<sup>1</sup>, проведен анализ и дан прогноз по статистическим данным по мировой торговле и глобальным финансовым показателям, а также дана оценка рискам, связанным с современной геополитической и финансовой нестабильностью.

Рост торговли продолжает ускоряться в 2024 году, несмотря на региональные конфликты, геополитическую напряженность и предыдущие колебания.

В последние годы на мировую торговлю повлияло сочетание неблагоприятных факторов, которые в совокупности получили название «поликризис». Поликризис — это ситуация, когда различные торгово-экономические и финансовые риски пересекаются и их взаимо-

---

<sup>1</sup> Прогноз и статистика по глобальной мировой торговле // Росконгресс: пространство доверия : сайт. — URL: <https://roscongress.org/materials/prognoz-i-statistika-po-globalnoy-mirovoy-torgovle/> (дата обращения: 10.02.2025).

зависимость ощущается предельно остро<sup>1</sup>. Эти факторы включают ряд потрясений спроса и предложения, связанных с пандемией COVID-19, сбои в цепочках поставок и последствия возросшей неопределенности в торговой политике, вызванной геополитическим соперничеством. Несмотря на эти проблемы, мировая торговля была достаточно устойчивой последние четыре года. Так, к концу 2023 года объем торговли товарами вырос на 6,3 % по сравнению с 2019 годом. Коммерческие услуги также выросли, и в период с 2019 по 2023 год их стоимость в долларах США увеличилась на 21 % в годовом исчислении. Стоимость мировой торговли товарами в долларах США в 2023 году снизилась на 5 % по сравнению с предыдущим годом, до 24,01 трлн долларов, но это снижение было в основном компенсировано значительным ростом торговли коммерческими услугами, которая выросла на 9 % до 7,54 трлн долларов. Сокращение экспорта товаров было частично вызвано падением цен на сырьевые товары, такие как нефть и газ. В то же время рост торговли коммерческими услугами был вызван возобновлением международных поездок и ростом объема услуг, предоставляемых в цифровом формате.

Отмечается, что спрос на импорт в реальном выражении в 2023 году был слабым в большинстве регионов, особенно в Европе, а также в Северной Америке и Азии. Основными исключениями были Ближний Восток и страны Содружества Независимых Государств (СНГ), где импорт вырос.

По официальным данным, объем мировой торговли товарами вырос на 2,6 % в 2024 году и продолжит свой рост на 3,3 % в 2025 году. Рост реального мирового ВВП по рыночным обменным курсам, который замедлился с 3,1 % в 2022 году до 2,7 % в 2023 году, останется стабильным в течение двух лет на уровне 2,6 % в 2024 году и 2,7 % в 2025 году. Контраст между устойчивым ростом ВВП и замедлением объема торговли товарами связан с инфляционным давлением, которое оказало негативное влияние на потребление товаров, требующих больших затрат в торговле, особенно в крупных торговых сетях.

Риски для восстановления и развития международной торговли в основном связаны с геополитической напряженностью и неопределенностью.

---

<sup>1</sup> Яковлев П. П. Риски мировой рецессии в условиях кризиса глобализации // Мировая экономика и международные отношения. — 2020. — Т. 64. — № 2. — С. 5–14.

Ожидается, что неблагоприятная торговая конъюнктура, существовавшая в 2023 году (несколько улучшившись в 2024 году) обеспечит рост торговли товарами в 2025 году. Также ожидается, что в 2025 году инфляция постепенно снизится, и позволит вновь увеличить реальные доходы в странах с развитой экономикой, что приведет к росту потребления промышленных товаров. Произойдет восстановление спроса на продаваемые товары, как показали события 2024 года. Это связано с увеличением потребления домашних хозяйств, которое в свою очередь связано с улучшением перспектив получения дохода. Однако геополитическая напряженность и политическая неопределенность могут ограничить масштабы любого оживления торговли. Хотя рост экспорта во многих странах должен улучшиться по мере увеличения внешнего спроса на товары, цены на продовольствие и энергоносители могут вновь подвергнуться скачкам, связанным с геополитическими событиями.

Выбор подходящего темпа снижения процентных ставок также будет сложной задачей для центральных банков стран с развитой экономикой, и любой просчет может привести к финансовой нестабильности, начиная с 2024 года. Восстановлению торговли могут также помешать рост торговых издержек и неопределенность в международных отношениях.

Устойчивость мировой торговли также подвергается испытанию из-за сбоев в работе двух основных мировых судоходных маршрутов — Панамского и Суэцкого каналов. Хотя к середине прошлого года мировые транспортные расходы вернулись к уровню, существовавшему до пандемии коронавируса, тарифы на контейнерные перевозки снова начали расти.

ВТО также отмечает предварительные признаки фрагментации торговых потоков, когда экспорт и импорт переориентируются в соответствии с геополитическими условиями. Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) также все чаще направляются в страны, которые считаются дружественными. По данным Международного валютного фонда (МВФ), потоки ПИИ в страны с формирующейся рыночной экономикой и развивающиеся страны, а также из них существенно ниже для более географически удаленных партнеров. Эта чувствительность к геополитической удаленности возросла в 2018–2021 годах по сравнению с 2009–2018 годами и особенно заметна в таких стратегических секторах, как полупроводники, телекоммуникацион-

ное оборудование, оборудование, необходимое для перехода к «зеленой экономике», фармацевтические ингредиенты и важнейшие полезные ископаемые.

Растущий протекционизм — это еще один риск, который может подорвать восстановление торговли, начиная с 2024 года.

Остановимся подробнее на анализе изменений в мировой торговле за период 2021–2024 годов.

Темпы прироста международной торговли товарами, составившие в период восстановительного роста в 2021 году 8,6 %, снизились в 2022 и в 2023 годах. В 2024 г. наблюдалось ускорение роста мировой торговли и производства, причем торговля будет расти опережающими темпами, и коэффициент эластичности мировой торговли по ВВП (соотношение темпов прироста торговли и производства) возрастет до 1,2. Торговля услугами, которая после окончания пандемии демонстрировала ускоренный рост, сохранит опережающие темпы по сравнению с торговлей товарами. Однако по мере исчерпания восстановительного эффекта данный разрыв будет уменьшаться, и рост торговли услугами также замедлится. Основные факторы, определяющие развитие мировой торговли в краткосрочной перспективе, будут оказывать сдерживающее влияние. Прежде всего, это относится к общеэкономической ситуации, характеризующейся замедлением роста производства при сохранении высокой инфляции, которая отчасти является наследием пандемии и в значительной мере — результатом геополитических потрясений. При этом крен в сторону ужесточения политики центральных банков, стремящихся таким образом побороть инфляцию, препятствует восстановлению совокупного спроса и, соответственно, производства и торговли. Ближайшие перспективы развития мировой торговли будут в значительной мере складываться в зависимости от состояния экономики КНР, в которой в настоящее время наблюдаются некоторые признаки замедления и неустойчивости. Очевидно, что в прогнозируемом периоде ситуация в экономике страны, занимающей первое место в мировом экспорте, будет привлекать к себе самое пристальное внимание. С 2024 г. мировая торговля будет по-прежнему испытывать негативное воздействие политических и экономических противоречий между странами, находящими свое выражение в растущем использовании мер, ограничивающих торговлю. Обострение геополитической напряженности может привести к усилению наметившейся еще в период пандемии тенден-

ции к изменению конфигурации глобальных цепочек стоимости (ГЦС). При этом если опасения относительно новой вспышки инфекции питают идею сокращения расстояния ГЦС, то возможность новых геополитических конфликтов побуждает организаторов ГЦС ограничивать круг участников партнерами из «дружественных» стран. Переформатирование ГЦС, в свою очередь, повлечет за собой, как можно полагать, временное увеличение транзакционных и логистических издержек, а также сокращение объемов торговли на соответствующих направлениях. Вместе с тем, следует иметь в виду, что изменения в структуре ГЦС пока не приобрели массовый характер, и нет оснований полагать, что они заметно усилятся с 2024 г. Более того, существуют исследования, ставящие под сомнение саму идею о том, что в условиях пандемии стабильность потоков в рамках транснациональных сетей обеспечена путем уменьшения географической протяженности поставок. Имеющиеся данные о динамике международного торгового оборота не дают оснований для предположений о наступлении периода деглобализации. В ближайшие годы опережающий, по сравнению с ВВП, рост мировой торговли продолжится. Тем не менее, нельзя исключить возможность наступления новых глобальных шоков, в результате чего оба фактора — эпидемическая обстановка и геополитические проблемы — могут вновь послужить причиной разрывов поставок не только в рамках ГЦС, но и в торговле сырьевыми и продовольственными товарами. При этом вероятным становится новый взлет цен на продукцию сельского хозяйства и добывающих отраслей. Последующий рост издержек производства и ускорение инфляции способны ухудшить положение в экономике стран-потребителей, что, в свою очередь, может привести к замедлению роста мировой торговли. Наконец, стабильному развитию международного товарооборота по-прежнему угрожает неустойчивое состояние банковской сферы и государственных финансов, а также обострение мировой долговой проблемы. Поддержку росту мировой торговли может оказать улучшение общеэкономической ситуации и смена наблюдаемой в настоящее время тенденции ужесточения условий финансирования на тенденцию к их смягчению. Возможность такого разворота в денежно-кредитной политике будет зависеть от успехов в борьбе с инфляцией и потребности экономики ведущих стран в стимулировании потребительского и инвестиционного спроса. Самым благотворным образом на развитии мировой торговли ска-

залось бы преодоление конфронтации в политических и экономических отношениях между ведущими странами и переход к совместной работе по обновлению ведущих международных экономических организаций. В этих сложных условиях все более настоятельной становится необходимость преодоления кризиса, в котором на протяжении последних лет пребывает многосторонняя торговая система. На сегодняшний день наиболее острой проблемой является неспособность системы разрешения споров в рамках ВТО действовать эффективно. Для решения проблемы необходимо, прежде всего, возобновление работы Апелляционного органа, которое, возможно, удастся осуществить в 2025 г. Более масштабной задачей является реформирование ВТО, о направлениях которого уже много лет ведутся непрекращающиеся дискуссии.

Таким образом, 2024 год стал переломным в развитии ВТО. Успех в ее реформировании во многом определяет траекторию развития мировой торговли не только на ближайшую, но и на длительную перспективу<sup>1</sup>.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. В чем сущность понятия «международная торговля»?
2. Перечислите основные концепции международной торговли?
3. Какие виды торговой политики проводят государства?
4. Каковы современные глобальные проблемы в мировой торговле?
5. Перечислите международные организации в области внешней торговли.

---

<sup>1</sup> Россия и мир: 2024. Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз / рук. проекта: А. А. Дынкин, В. Г. Барановский ; отв. ред.: И. Я. Кобринская, Г. И. Мачавариани. — Москва : ИМЭМО РАН, 2023. — С. 31–33.

## ТЕМА 11. МИРОВОЙ РЫНОК КАПИТАЛОВ

### Учебные вопросы:

1. Международное движение капитала: сущность, причины, формы.
2. Международный кредит: понятие, виды.
3. Мировой рынок предпринимательского капитала.

### § 1. Международное движение капитала: сущность, причины, формы

С одной стороны, мировой рынок капитала представляет собой совокупность рынков капитала стран, международных организаций и мировых финансовых центров, гарантирующая накопление и перераспределение финансовых ресурсов между странами и регионами<sup>1</sup>.

С другой стороны, международный (мировой) рынок капиталов можно представить как механизм приспособления и выравнивания интересов основных участников международного движения капиталов, который способствует выравниванию национальных уровней доходности капиталов и формированию равновесной цены капиталов в форме равновесного уровня доходности капиталов (равновесной процентной ставки).

Основные особенности мирового рынка капиталов:

1. Спрос на мировом рынке капиталов определяется незначительным национальным запасом капиталов и неограниченными возможностями их прибыльного инвестирования.
2. Спрос на капитал выражается через мировые инвестиции.
3. Предложение на мировом рынке капиталов формируется исходя из значительного национального запаса капиталов и ограниченной возможности их прибыльного инвестирования.
4. Мировые сбережения формируют предложение капиталов.
5. Мировой равновесный уровень доходности отражает выравнивание национальных уровней доходности капиталов.
6. Мировой равновесный уровень доходности находится между минимальными и максимальными внутринациональными равновес-

---

<sup>1</sup> Магомедбегова П. И., Сафонова С. Г. Мировой рынок капитала: его структура и тенденции развития // Теория и практика современной науки. — 2021. — № 10 (76). — С. 88–92.

ными процентными ставками при отсутствии международного движения капиталов.

7. Мировой уровень доходности определяет объемы движения капиталов и представляет внутринациональные равновесные нормы процента при отсутствии ограничений их движения.

Международное движение капитала (международная миграция капитала) — это встречное движение капиталов между странами, приносящее их собственникам доход. Причины миграции капитала включают относительный избыток капитала в стране, разную предельную производительность капитала, таможенные барьеры, стремление фирм к географической диверсификации производства и растущий экспорт товаров. Капитал может перемещаться в товарной или денежной форме, а также в виде прямых и портфельных инвестиций.

По источникам происхождения международная миграция капиталов делится на миграцию частных и государственных капиталов; по срокам — на краткосрочную и долгосрочную миграцию, а по характеру — на миграцию предпринимательских и ссудных капиталов.

Международная миграция предпринимательских капиталов связана с иностранными вложениями капитала в форме инвестирования.

Международная миграция ссудных капиталов осуществляется на основе кредитования с использованием частных, государственных и межгосударственных кредитных ресурсов.

Страна, имеющая капитал или капиталоемкие товары, может инвестировать в производство за рубежом и получить большую экономическую выгоду, чем в результате внешней торговли, вследствие того, что страна вложения капитала обладает более дешевой рабочей силой, сырьём или благоприятным инвестиционным климатом.

Причины, способствующие выходу капиталов за национальные границы:

1. Стремление крупных национальных компаний освоить мировое экономическое пространство в поисках прибыльного приложения капитала.

2. Желание обойти тарифные и нетарифные ограничения, которые препятствуют проникновению импортных товаров на национальные рынки.

3. Возможность диверсификации экономических и политических рисков.

4. Получение доступа к более точной информации о конъюнктуре и перспективах сбыта и т. д.

Мировой рынок капитала, как часть мирового финансового рынка, исходя из срока осуществления сделок, можно условно разделить на рынок денег и рынок капитала.

На рынке денег осуществляются сделки (спекулятивные операции) по купле-продаже финансовых активов (валют, кредитов, займов, ценных бумаг) со сроком обращения до одного года.

Рынок капитала ориентирован на более долгосрочные проекты со сроком осуществления более одного года.

Участниками международного рынка капитала выступают коммерческие банки, небанковские финансовые организации, центральные банки, частные корпорации, государственные органы, а также некоторые частные лица.

Влияние международного движения капитала на мировую экономику постоянно увеличивается вслед за увеличением масштабов миграции капитала, позволяя эффективно перераспределять ограниченные экономические ресурсы.

Основные тенденции международного движения капитала:

1. Определяющая роль в процессах экспорта капитала ведущих стран с рыночной экономикой и их корпоративного бизнеса.

2. Сохранение лидирующего положение США в международном движении прямых иностранных инвестиций.

3. Увеличение доли Китая среди стран-импортеров капитала.

4. Постоянное расширение круга стран, участвующих в мировом инвестиционном процессе, за счет развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

## **§ 2. Международный кредит: понятие, виды**

Международный кредит — это движение ссудного капитала, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях срочности, возвратности и уплаты процентов, в сфере международных экономических отношений.

Субъектами кредитных отношений могут выступать банки, фирмы, правительства, государственные учреждения, международные и региональные валютно-кредитные и финансовые организации.

Источниками международного кредита служат временно высвобождаемые у предприятий в процессе кругооборота денежные сред-

ства, денежные накопления государства и личного сектора, мобилизуемые банками.

Основное отличие международного кредита от внутреннего состоит в международной миграции и укрупнении этих источников за счет их привлечения из различных стран.

Международный кредит может выступать в следующих основных видах:

1. Фирменный (коммерческий) кредит.
2. Банковский кредит.
3. Смешанный кредит.

Фирменный (коммерческий) кредит — это ссуда, предоставляемая фирмой, обычно экспортером одной страны импортеру другой страны посредством отсрочки платежа за поставленные товары; коммерческий кредит во внешней торговле выступает в сочетании с расчетами по товарным операциям. Сроки фирменных кредитов могут варьироваться от двух до семи лет и определяются конъюнктурой мировой торговли.

Банковский кредит выступает в форме ссуд под залог товаров, товарных документов, векселей и т. д. Он предпочтительнее фирменного кредита, поскольку предоставляет свободу выбора поставщика, объем банковских кредитов обычно больше, а сроки предоставления длительнее.

Смешанный кредит позволяет ссудополучателю использовать его на разные цели. Специфической формой смешанного кредита являются операции по лизингу, факторингу и форфейтингу.

Лизинг (от англ. — аренда) — одна из форм кредитования экспорта, предусматривающая предоставление лизингодателем лизингополучателю товара в аренду на определенный срок за соответствующее вознаграждение.

Факторинг (от англ. — посредник) — международный кредит в форме покупки специализированной финансовой компанией денежных требований экспортера к импортеру с последующим взиманием долга с импортера.

Форфейтинг (от фр. — отказ от прав) — это кредитование экспортера путем покупки векселей и других долговых и платежных документов. Форейтор приобретает коммерческие обязательства покупателя — импортёра перед продавцом — экспортером за определенное вознаграждение.

Имея поверхностное сходство, факторинг и форфейтинг различаются по сфере применения, срокам действия, процессу оформления, возобновляемости и видам.

### **§ 3. Мировой рынок предпринимательского капитала**

Предпринимательский капитал — это средства, вкладываемые в какое-либо зарубежное производство с целью получения права на доход. Предпринимательский капитал существует в виде прямых и портфельных инвестиций.

Прямые иностранные инвестиции — это прямые долгосрочные вложения в производство, которые дают инвестору право контроля объекта инвестирования и определяют приоритетную форму иностранных предпринимательских инвестиций, конечную цель которых представляет получение дохода в форме прибыли.

Преобладающей формой являются прямые иностранные инвестиции частного капитала.

Основы реализации:

1. Полное владение иностранным инвестором объектом инвестирования.
2. Контролирование иностранным инвестором не менее 10 % уставного капитала объекта инвестирования.
3. Эффективное участие иностранного инвестора в управлении объектом инвестирования.

Портфельные иностранные инвестиции — это краткосрочные и долгосрочные иностранные вложения капитала в производство, обеспечивающие долгосрочное право на получение дохода, но не предполагающее контроль объекта инвестирования.

Портфельные иностранные инвестиции определяют одну из наиболее значимых форм иностранных предпринимательских инвестиций, направленных на получение дохода в форме дивиденда или фиксированной процентной ставки.

Основу портфельных иностранных инвестиций составляют:

1. Иностранные инвестиции посредством покупки акций, выражающие отношение совладения иностранным предприятием.
2. Иностранные инвестиции посредством покупки облигаций и векселей, выражающие кредитные отношения с иностранным предприятием.

Значительное влияние на движение портфельных инвестиций оказывает разница в доходности ценных бумаг в разных странах, степень риска по этим вложениям, желание фирм диверсифицировать портфель ценных бумаг за счет бумаг иностранного происхождения.

Преимущество портфельных инвестиций — их более высокая ликвидность, т. е. возможность быстрого превращения в денежные средства.

Мировая практика показывает, что иностранный капитал более охотно идет в страны со стабильным национальным законодательством, регулирующим иностранные инвестиции, с предсказуемой экономической политикой и устойчивым политическим режимом, благоприятным инвестиционным климатом.

Инвестиционный климат — это совокупность факторов (политических, экономических, правовых, социальных и др.), которые определяют возможности и перспективы прибыльности (эффективности) вложения капитала и степень риска для инвесторов.

Процесс финансовой глобализации, охватывающий и сферу международного производства, резко повысил роль транснациональных корпораций в мировой экономике. На долю ТНК приходится большая часть прямых иностранных инвестиций в мире (90 %) <sup>1</sup>.

Современные тенденции развития ТНК отражают как общие, так и национальные особенности.

К ним можно отнести рост экспансии современных ТНК, усиление их роли в интернационализации денежно-кредитных рынков, научно-техническом прогрессе; относительную независимость денежных потоков корпораций от экономического развития страны базирования материнской компании; диверсификацию их деятельности.

В российской экономике происходят аналогичные процессы, в частности, ее устойчивый рост сопровождается укреплением российских ТНК и усилением их позиций в европейской и мировой экономике. Устойчивые международные рейтинги крупных российских корпоративных структур повышают их инвестиционную привлекательность, создают благоприятные условия для дальнейшего развития.

Влияние иностранных ТНК на экономику страны базирования, на национальную промышленность и рынки, на развитие корпоративного сектора может быть неоднозначным.

---

<sup>1</sup> Карачев И. А. Транснациональные корпорации в современной мировой экономике : учебно-методическое пособие. — Ярославль : ЯрГУ, 2019. — 72 с.

Укрепление экспансии и рост численности ТНК приводит: к дискриминации российских товаров на международном рынке, формированию непрозрачных и неэффективных финансовых отношений, неразумному увеличению расходов на аппарат управления, длительным срокам принятия управленческих решений.

Применение защитных мер по отношению к отечественным производителям и потребителям, создание адекватной системы корпоративного налогообложения и ценообразования позволят преодолеть возможные негативные последствия.

Процесс международной миграции капиталов подвержен регулированию, которое представляет собой процесс обеспечения взаимной выгоды для участников международного движения капиталов. Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала принимает формы внешней государственной инвестиционной политики и международной инвестиционной политики.

Внешняя государственная инвестиционная политика — это система мер государственного регулирования внешних инвестиционных потоков, стратегическая цель которой состоит в формировании благоприятного инвестиционного климата в форме создания системы условий, максимально благоприятствующих инвестиционному процессу.

*Основные тактические цели* внешней государственной инвестиционной политики:

1. Равные возможности для отечественных и иностранных инвесторов.
2. Равная привлекательность для отечественных и иностранных вложений капиталов.

*Основные факторы* внешней государственной инвестиционной политики:

1. Экономический потенциал, определяющий ресурсы, климат и территориальные возможности размещения производства.
2. Рыночная среда, определяющая развитость конкуренции рыночной инфраструктуры, инвестиционную активность, емкость внутреннего рынка, товарный экспорт и присутствие иностранного капитала.
3. Социальные факторы, определяющие уровень жизни и заработной платы, отношение населения к иностранным предпринимателям.
4. Организационно-правовые факторы, показывающие отношение власти к иностранным инвесторам, соблюдение законодательства, эффективность правоохранительных органов.

5. Финансовые факторы, представляющие доходы бюджета и обеспеченность средствами внебюджетных фондов, доступность финансовых средств, кредита в иностранной валюте, ставку банковского процента, сумму вкладов на душу населения.

Международная инвестиционная политика — это система мер международного регулирования международных инвестиционных потоков, которая направлена на либерализацию их движения.

Основная особенность такой инвестиционной политики состоит в том, что определяющая роль в ней принадлежит многосторонним соглашениям, способствующим формированию инвестиционного пространства с общими для большинства участвующих стран унифицированными нормами, гарантирующими соблюдение баланса интересов всех участников международного инвестиционного процесса. Основными организационными формами являются международные валютно-финансовые организации — Международный валютный фонд, Всемирный банк, Организация экономического сотрудничества и развития, европейские институты и т. д.

Участие России в международном движении капитала — это перемещения российского капитала за национальные пределы и иностранного капитала в национальные пределы России, вызванные причинами экономического характера.

Основные особенности участия России в международном движении капитала:

1. Доля России в международном движении капитала незначительна (по разным оценкам около 1 %).

2. Перемещение российского капитала за национальные пределы происходит главным образом в результате «бегства» капитала.

3. «Бегство» капитала определяет уход капитала из страны нарушение действующего нормативного режима, при помощи незаконных мер и в значительных масштабах.

4. «Бегство» капитала дополняют российские зарубежные инвестиции.

5. Объемы поступающих в Россию иностранных инвестиций меньше российских зарубежных инвестиций.

С началом специальной военной операции в России увеличился отток капитала за границу в связи с введением объемных финансовых санкций. Отток капитала подразумевает законные операции по вложению финансовых средств в иностранные активы, ценные бумаги,

переводы в зарубежные банки и покупку иностранной валюты (не путать с выводом средств по подозрительным основаниям). По оценкам экспертов за 2022 год отток составил 243 млрд долларов США (около 13,5 % ВВП) как реакция на чрезвычайные обстоятельства, но по мнению Председателя ЦБ РФ в 2023 году сумма оттока уменьшилась в шесть раз.<sup>1</sup>

Основной отток капитала связан с уходом крупных компаний из России, так, например, «Лукойл» приобрел российский бизнес компании Shell, завершили сделки по продаже своих активов Volkswagen, British American Tobacco, Michelin. И это — только крупнейшие сделки, в целом их гораздо больше.

Кроме того, расчеты за российский экспорт в нынешних условиях происходят с существенным лагом: например, компании получают оплату энергоресурсов в индийских рупиях, но не могут вывести их из страны.<sup>2</sup>

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Каковы причины международного движения капитала?
2. Каковы основные формы и тенденции вывоза капитала?
3. В чем состоит различие между прямыми и портфельными иностранными инвестициями?
4. Какие негативные и позитивные последствия прямых иностранных инвестиций возможны в принимающей стране?
5. Какие угрозы могут создавать иностранные инвестиции с точки зрения экономической безопасности?

---

<sup>1</sup> Кагалтынов Э. Набиуллина: отток капитала из РФ в 2023 году сократился в шесть раз // Коммерсантъ : сайт. — URL:<https://www.kommersant.ru/doc/6338864> (дата обращения: 24.06.2025).

<sup>2</sup> Строителева М. Вывоз и ныне там: чистый отток капитала из РФ вырос вдвое // Известия : сайт. — URL:<https://iz.ru/1602633/mariia-stroiteleva/vyvoz-i-nyne-tam-chisty-i-ottok-kapitala-iz-rf-vyros-vdvoe> (дата обращения: 24.06.2025).

## **ТЕМА 12. МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ**

### **Учебные вопросы:**

1. Международная миграция рабочей силы: сущность, виды, причины, последствия.
2. Государственная миграционная политика: сущность, виды, цели, инструменты.

### **§ 1. Международная миграция рабочей силы: сущность, виды, причины и последствия**

Переселенческое движение рабочей силы между странами осуществляется не одно тысячелетие, однако к началу XXI столетия международная миграция рабочей силы приобрела значительные масштабы, что отражает общее возрастание международной мобильности факторов производства в современной мировой экономике. В мировой миграционный процесс трудящихся вовлечены практически все страны. По данным Отдела народонаселения Департамента ООН по экономическим и социальным вопросам, по состоянию на 2024 года численность международных мигрантов в мире оценивается в 304 млн человек или 3,7% населения мира.

Международная миграция представляет собой перемещение, переселение населения за пределы национальных границ со сменой постоянного места жительства или возвращением к нему.

Различают:

- Эмиграцию — перемещение за границу.
- Иммиграцию — прибытие из-за границы.
- Реэмиграцию — возвращение эмигрантов на родину.

Международная миграция существует в разных формах: трудовой, семейной, туристической и других. Нами рассматривается трудовая миграция (миграция рабочей силы) как важнейшая форма международной миграции населения.

Международный рынок рабочей силы формируется на основе трудовой миграции. Трудовая миграция — это эмиграция, иммиграция населения в трудоспособном возрасте с целью получения работы вне страны проживания в течение определенного периода времени.

Причины трудовой миграции.

На трудовую миграцию влияют как экономические, так и неэкономические причины.

К экономическим причинам трудовой миграции относят:

1. Наличие большого контраста в уровнях экономического и социального развития стран и, прежде всего, в уровне заработной платы;
2. Состояние рынка труда. В частности, безработица в России приводит к оттоку квалифицированной рабочей силы за границу;
3. Вывоз капитала и создание международных транснациональных корпораций (ТНК). Например, для организации бизнеса за рубежом требуются специалисты по установке оборудования, а также профессионалы, способные обучить работе на этом оборудовании;
4. Научно-технический прогресс (НТП), который приводит к появлению новой техники и технологий, а следовательно, уникальных специалистов.

К неэкономическим причинам трудовой миграции относят следующие:

1. Этнические (национализм);
2. Религиозные;
3. Семейные (воссоединение семьи);
4. Экологические (плохая окружающая среда);
5. Политико-правовые (политические гонения, криминальная обстановка в стране);
6. Личные (духовная близость культур, желание познать новую культуру).

Виды международной миграции рабочей силы.

Согласно разработанной Международной организацией труда (МОТ) классификации видов современной международной миграции рабочей силы она подразделяется на пять основных типов:

1. Работающие по контракту. В контракте оговаривается срок пребывания в стране-импортере. К этой категории относят, как правило, сезонных рабочих, приезжающих на уборку урожая, а также неквалифицированных или малоквалифицированных работников.

2. Профессионалы с высоким уровнем подготовки, образования и практического опыта работы. К этой группе относят также преподавателей вузов и студентов.

3. Нелегальные иммигранты. К этому типу международной миграции рабочей силы относят иностранцев с просроченной или туристической визой, занимающихся трудовой деятельностью.

4. Переселенцы, т. е. переезжающие на постоянное место жительства.

5. Беженцы, которые вынуждены эмигрировать из своих стран из-за угрозы их жизни и деятельности.

Основные направления международной миграции рабочей силы.

В международной миграции можно выделить пять направлений:

— миграция из развивающихся стран в промышленно развитые страны. Основными центрами притяжения рабочей силы выступают: страны Западной Европы (Германия как страна с наиболее либеральным законодательством и Великобритания как страна, сохраняющая определенные льготы для стран, входивших ранее в Британскую империю; кроме того, это такие государства, как Франция, Бельгия, Швейцария, Швеция и Нидерланды); США; Канада и Австралия (страны, имеющие нехватку рабочей силы);

— миграция рабочей силы в рамках промышленно развитых стран. Могут быть самые разнообразные причины как экономического характера (более высокая заработная плата), так и неэкономического характера (желание познать новую культуру и др.);

— миграция рабочей силы между развивающимися странами. Как правило, это вызвано экономическими причинами. Миграция происходит из бедных развивающихся стран в более богатые государства;

— миграция рабочей силы, связанная с бывшими социалистическими странами и государствами, входящими в СНГ. Можно выделить несколько направлений международной миграции в рамках данного направления. Во-первых, это эмиграция (отток) рабочей силы из этих стран в развитые рыночные государства, что связано с экономическими причинами. Во-вторых, происходит трудовая миграция между странами СНГ (например, из Казахстана, Таджикистана в Россию). Такая миграция обусловлена целым рядом причин как экономического характера (в России более высокий уровень жизни, чем в других странах СНГ), так и неэкономического характера (национальные притеснения, отказ от русского языка как национального языка во многих странах СНГ и др.). В-третьих, международная миграция рабочей силы происходит между бывшими социалистическими странами (в частности из Китая в Россию);

— миграция научных работников, квалифицированных специалистов из промышленно развитых стран в развивающиеся страны.

Такая миграция обусловлена нехваткой специалистов в развивающихся странах и связана, как правило, с созданием совместных или иностранных предприятий на территории развивающейся страны. Международная миграция рабочей силы оказывает неоднозначное влияние на экономику как страны — экспортера, так и страны — импортера рабочей силы.

Влияние международной миграции на благосостояние основных субъектов рыночной экономики (домашние хозяйства, фирмы, государство).

Страна-импортер рабочей силы.

Для домохозяйств — иммигранты увеличивают предложение рабочей силы и могут способствовать снижению средней заработной платы в стране.

Для фирм (национальных производителей). Расширение рынка труда и снижение заработной платы выгодно национальным товаропроизводителям, повышает их конкурентоспособность на мировом рынке.

Для государства. Значительное влияние оказывает иммиграция на благосостояние государства. Во-первых, иммигранты, как правило, имеют определенный уровень образования и профессиональную подготовку и в этом смысле обходятся принимающей стороне бесплатно. Во-вторых, иммигранты являются плательщиками налогов, что выгодно для государственного бюджета. В-третьих, иммигранты предъявляют дополнительный спрос на товары и услуги внутри страны, стимулируют развитие отечественного производства. В-четвертых, иммигранты могут нести с собой новые знания, которые могут выступать как важнейший фактор конкурентоспособности государства. В то же время иммиграция связана и с определенными издержками для государства. Иммигранты могут вызывать социальные конфликты внутри страны, способствовать развитию преступности в государстве.

Страна-экспортер рабочей силы.

Противоположный эффект оказывает миграция рабочей силы для страны-экспортера.

Для домохозяйств — приводит к уменьшению предложения рабочей силы на внутреннем рынке и повышению средней заработной платы в стране.

Для фирм (национальных производителей). Это не выгодно национальным товаропроизводителям, издержки которых возрастают, снижается международная конкурентоспособность.

Для государства. Государство несет существенные издержки, связанные с экспортом рабочей силы. Во-первых, не окупаются затраты, понесенные при обучении рабочей силы. Во-вторых, страна теряет квалифицированных специалистов. В-третьих, государство недополучает налоги в государственную казну. С другой стороны, мигранты могут осуществлять значительные по объему денежные переводы (родственникам, друзьям), что является хорошим источником как доходов в бюджет, так и поступлений в инвалюте в страну.

Таким образом, международная миграция рабочей силы способствует повышению средней зарплаты в стране-импортере рабочей силы и понижению ее в стране-экспортере рабочей силы. Почему же тогда не происходит выравнивания средней заработной платы на международном уровне? Во-первых, всегда имеются издержки, связанные с переездом и адаптацией. Чтобы осуществить переезд необходимо потратить немалые деньги на транспорт и первоначальное обустройство. Кроме того, есть и издержки по адаптации к чужой культуре, языку, традициям. Даже если заработная плата в родной стране может оказаться ниже, чем в другом государстве, трудно поменять место жительства вследствие издержек адаптации и издержек, связанных с переездом. Во-вторых, рабочая сила в развивающихся странах не имеет должного уровня квалификации и профессиональной подготовки, поэтому она не может составить должную конкуренцию квалифицированной рабочей силе в развитых государствах. В-третьих, развитые рыночные страны проводят иммиграционную политику, существенно ограничивающую миграцию рабочей силы.

## **§ 2. Государственная миграционная политика: сущность, виды, цели и инструменты**

Государственная миграционная политика представляет собой целенаправленную деятельность государства по регулированию потоков экспорта и импорта рабочей силы.

Различают государственную иммиграционную и эмиграционную политику.

Государственная иммиграционная политика связана с регулированием процессов импорта рабочей силы в страну. Целью данной политики является обеспечение оптимального количественного и качественного состава прибывающих в страну трудящихся-мигрантов. На иммиграционную политику могут оказывать влияние различные факторы:

- демографическая ситуация в стране;
- обеспеченность рабочей силой в той или иной отрасли народного хозяйства;
- необходимость привлечения в страну дополнительных инвестиций и другие факторы.

*Инструменты иммиграционной политики.*

Они дифференцируются в зависимости от категории миграции:

- семейная иммиграция связана с воссоединением семьи: супругов, детей и родителей, братьев и сестер. Для регулирования этой категории используется такой инструмент, как установление степени родства, т. е. одним категориям родственников может быть разрешено воссоединение семьи, а другим запрещено;

- экономическая иммиграция связана с необходимостью привлечения в страну иностранного капитала. Иммиграция поощряется для создания на территории страны предприятий, приобретения крупной недвижимости. В качестве инструментов регулирования для этой категории могут использоваться размер собственного капитала, требование о создании в стране-импортере рабочей силы предприятия с определенным числом работников и другие;

- профессиональная иммиграция связана с поощрением притока в страну квалифицированной рабочей силы в требуемые сектора национальной экономики. В качестве инструментов регулирования используются: возрастной ценз, требования к состоянию здоровья, уровню образования, стажу работы, специальности, личностной благонадежности (пребывание в тюрьме), установление национально-географических приоритетов (проживание только в определенном районе государства). Кроме того, могут использоваться и такие инструменты регулирования как лимиты и квотирование (установление количественных ограничений на импорт рабочей силы), а также временные ограничители (по срокам временного пребывания в стране иммиграция в категории за особые достижения связана с желанием привлечь в страну выдающихся уче-

ных, спортсменов, художников и т. д. Как правило, для этой категории важнейшим критерием выступает наличие личных достижений на международном уровне. В качестве инструментов регулирования выступают специальные программы, предоставляющие большие возможности и льготы для этой категории специалистов;

— гуманитарная иммиграция связана с предоставлением статуса беженца по политическим, национальным или религиозным причинам. Для этой категории также устанавливаются лимиты и квоты.

В зависимости от сроков пребывания иммигрантов в стране-импортере рабочей силы различают три типа иммиграционной политики:

— политика, ограничивающая время пребывания иммигранта в стране;

— политика, разрешающая проживание в стране без ограничений по срокам пребывания;

— политика, разрешающая постоянное проживание иммигранта в стране с возможностью последующего получения гражданства. Эмиграционная политика связана с регулированием оттока рабочей силы из страны.

*Инструменты эмиграционной политики* можно дифференцировать на инструменты прямого и косвенного воздействия на эмиграционные процессы.

К инструментам, прямо влияющим на эмиграцию, можно отнести:

— рыночные инструменты, например, введение своеобразного налога на выезд, который покрывает затраты государства на образование и социальную поддержку (например, в Израиле);

— использование административных запретов на выезд из страны через лимитирование выдачи загранпаспортов, запрет на выезд определенных категорий работников и другие меры. К инструментам косвенного регулирования эмиграции можно отнести: поощрение валютных переводов из-за рубежа, открытие эмигрантам валютных счетов под более высокую процентную ставку, другие инструменты.

*Особенности миграционной политики Российской Федерации.* Указом Президента Российской Федерации утверждена Концепция государственной миграционной политики Российской Федерации на

2019–2025 годы (далее Концепция)<sup>1</sup>. Данной Концепцией определены цели, принципы, задачи, основные направления и механизмы реализации государственной миграционной политики Российской Федерации. Согласно Концепции «целью миграционной политики является создание миграционной ситуации, которая способствует решению задач в сфере социально-экономического, пространственного и демографического развития страны, повышения качества жизни ее населения, обеспечения безопасности государства, защиты национального рынка труда, поддержания межнационального и межрелигиозного мира и согласия в российском обществе, а также в сфере защиты и сохранения русской культуры, русского языка и историко-культурного наследия народов России, составляющих основу ее культурного (цивилизационного) кода».

В перечень *задач* государственной миграционной политики Российской Федерации входит:

а) совершенствование правовых, организационных и иных механизмов, регулирующих и обеспечивающих:

— добровольное переселение в Российскую Федерацию на постоянное место жительства соотечественников, проживающих за рубежом, а также иных лиц, которые способны успешно интегрироваться в российское общество;

— въезд в Российскую Федерацию и пребывание на ее территории иностранных граждан, желающих развивать экономические, деловые, профессиональные, научные, культурные и иные связи, изучать язык, историю и культуру нашей страны, способных благодаря своей трудовой деятельности, знаниям и компетенциям содействовать экономическому, социальному и культурному развитию России;

б) создание условий для адаптации к правовым, социально-экономическим, культурным и иным условиям жизни в Российской Федерации иностранных граждан, испытывающих сложности в адаптации, обусловленные особенностями их культуры и привычного жизненного уклада, а также иными факторами;

в) создание благоприятного режима для свободного перемещения обучающихся, научных и педагогических работников в целях развития науки, профессионального образования, повышения уровня

---

<sup>1</sup> О Концепции государственной миграционной политики Российской Федерации на 2019–2025 годы : указ Президента Российской Федерации от 31.10.2018 № 622.

подготовки научных кадров и специалистов для отраслей экономики и сферы государственного управления Российской Федерации;

г) создание условий для снижения диспропорции в размещении населения и решения задач пространственного развития страны;

д) дальнейшее развитие механизмов и средств профилактики, предупреждения, выявления и пресечения нарушений миграционного законодательства Российской Федерации и коррупционных нарушений в сфере миграции, включая совершенствование мер ответственности за нарушение названного законодательства и законодательства Российской Федерации о противодействии коррупции;

е) оказание в соответствии с общепризнанными принципами и нормами международного права и законодательством Российской Федерации помощи иностранным гражданам, ищущим защиту на территории Российской Федерации.

Международная миграция рабочей силы в настоящее время характеризуется следующими тенденциями:

Постоянный рост спроса и предложения иностранной рабочей силы. Национальные рынки труда всё больше утрачивают свою замкнутость и обособленность.

Создание крупных сообществ мигрантов во многих странах, особенно в развитых, где трудящиеся мигранты составляют значительную долю рабочей силы.

Перемещение работников из стран с низким и средним уровнем дохода в страны с высоким уровнем дохода в поисках лучших возможностей для трудоустройства.

Влияние пандемии COVID-19 на международные миграционные потоки. Многие страны ввели ограничения на поездки и закрыли границы для борьбы с распространением вируса. Это затруднило перемещение работников между странами, что привело к сокращению числа трудящихся, въезжающих в новые страны для работы.

Международная миграция рабочей силы имеет как положительные, так и негативные последствия. Для стран, из которых выезжает трудоспособное население, она может способствовать уменьшению уровня безработицы, бедности, повышению уровня жизни населения за счёт денежных переводов. Для стран-импортеров — повышению конкурентоспособности, ликвидации дефицита рабочей силы. Однако нелегальная миграция может вызывать волнения среди национального населения и рост криминальных ситуаций.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Дайте определение понятий «международная миграция рабочей силы», «эмиграция», «иммиграция», «резмиграция», «миграционное сальдо», «утечка умов».
2. Перечислите основные формы и типы международной миграции рабочей силы.
3. Каковы экономические причины миграции рабочей силы?
4. Назовите страны и регионы, которые являются центрами притяжения мигрантов из-за рубежа.
5. Каковы позитивные и негативные последствия миграции для стран-доноров и стран-реципиентов?

## **ТЕМА 13. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ: СОДЕРЖАНИЕ И ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ**

### **Учебные вопросы:**

1. Международная экономическая интеграция: понятие, сущность, предпосылки возникновения.
2. Этапы развития международной экономической интеграции.

### **§ 1. Международная экономическая интеграция: понятие, сущность, предпосылки возникновения**

Интернационализация хозяйственной жизни, научно-техническое, производственное и коммерческое кооперирование различных сфер мирового экономического пространства на основе углубления международного разделения труда неизбежно приводят к развитию международной экономической интеграции. Этот процесс обуславливает сближение и взаимопроникновение макроэкономических систем на основе общих закономерностей развития и устойчивых экономических связей в рамках мировой экономики.

Процесс взаимопереплетения национальных хозяйств берет свое начало в эпоху великих географических открытий конца XV и начала XVI вв. Развитие нового класса, обусловленное первоначальным накоплением капитала, дало толчок созданию единого мегарыночного пространства и интернационализации макроэкономических систем, характеризующейся формированием устойчивых производственно-экономических связей.

В экономическом смысле интеграция (от латинского *integratio* — восстановление, объединение частей, элементов в одно целое) демонстрирует качественно новую ступень интернационализации хозяйственной жизни, сопровождающуюся взаимным приспособлением и объединением национальных хозяйств различных государств, преимущественно с одинаковым уровнем экономического и общественного развития. Каждая страна, входящая в интеграционное объединение, приобретает часть суверенитета других участников группировки, использует их экономические и политические ресурсы. В то же время высокая степень интеграции предполагает передачу части суверенных государственных прав «наднациональным» (надгосударственным), органам управления.

К объективным причинам возникновения процесса международной экономической интеграции можно отнести:

- интернационализацию производительных сил, представляющую собой процесс обмена средствами производства, технологическими знаниями, а также, производственное сотрудничество, формирование глобальной (материальной, информационной, организационно-экономической) инфраструктуры;

- качественное изменение характера международной торговли и возрастание ее масштабов;

- международное перемещение факторов производства (миграция труда, капитала, природных ресурсов), обеспечивающее переплетение и взаимозависимость хозяйственной деятельности в различных странах;

- международное сотрудничество в сфере услуг, опережающее в своем развитии сферу материального производства;

- международный обмен научно-техническими знаниями, обусловленный тем, что быстрое развитие мировой науки и техники не позволяют отдельно взятой стране, даже высокоразвитой в научно-техническом плане, самостоятельно решать все вопросы НТП и тем более быть лидером на всех направлениях развития науки и техники;

- необходимость объединения мировых сил для решения глобальных проблем современности (охрана природной среды, освоение Мирового океана и космоса, помощь голодающему населению развивающихся стран и др.).

Таким образом, международная экономическая интеграция — это объективный процесс взаимопереплетения отдельных национальных хозяйств, посредством согласования действий стран-участниц по выработке экономической политики, отвечающей интересам всех участвующих в интеграционном процессе сторон, а также по отношению к третьим странам.

Внешне международная экономическая интеграция проявляется в:

- взаимопроникновении и переплетении национальных производственных процессов;

- образовании интегрального ранка факторов производства, товаров и услуг;

- взаимосвязанных структурных изменениях в национальных хозяйствах;

— согласовании внешнеэкономической политики, приобретающей интегральную форму;

— появлении наднациональных органов управления объединительными экономическими процессами.

Внутренне международная экономическая интеграция проявляется в:

— переориентации национальных потребителей на внешние источники снабжения товара (сырье, материалы, комплектующие, наименьшие финансовые издержки и т. п.);

— замещение неэффективного национального производства импортным из стран-участниц;

— оптимизация инвестирования в национальное производство посредством взаимодействия интегрированных субъектов;

— выравнивание цен, интеграционных тарифов и величины внутренних сбережений;

— увеличение объемов торговли и производительности труда.

Ведущую роль в данном процессе играют интересы субъектов микроэкономики (в частности фирм), которые стремятся к выходу за рамки национальных рынков, что ведет к увеличению объемов производства, инвестиций, способствует развитию международной торговли и, в конечном итоге, к увеличению массы и нормы прибыли и, как следствие, общему экономическому росту. Необходимо отметить, что одновременно меняется и сама структура национальных экономик — нерентабельные и малоэффективные фирмы, не выдержав внешней (международной) конкуренции, прекращают свое существование, эффективные напротив, повышают степень конкурентоспособности своей хозяйственной деятельности, тем самым укрепляя позиции, как на внутреннем, так и на внешнем (международном) рынке, (что способствует санации (очищению) структуры национальной экономики).

В то же время, создание межнациональных хозяйственных объединений требует изменения экономической политики стран — участников интеграционных группировок и прежде всего — учета общих экономических и зачастую политических интересов. Например, Турции пришлось поступиться собственными интересами в пользу таможенного союза, заключенного в 1995 г. с Европейским союзом, согласно которому, она была вынуждена устранить 40 %-й таможенный тариф на ввоз автомобилей из Европы, что вызвало очень серьезные проблемы в собственной автомобильной промышленности, которая в конечном

итоге была разрушена. Однако, общий макроэкономический эффект данного объединения имел более позитивное значение.

Еще одно серьезное противоречие — это противоречие между регионализацией и глобализацией. С одной стороны, межинтеграционные экономические отношения — это как бы прообраз будущего единого глобального хозяйства, обещающий участникам следующие преимущества:

- свободный доступ к финансовым, материальным, трудовым ресурсам и новейшим технологиям;

- защита от конкуренции со стороны компаний третьих стран;

- снижение издержек сбыта, в том числе за счет отсутствия необходимости содержать торговые представительства в странах, уничтожение торговых барьеров;

- оптимизация рынка всей интеграционной группировки, используя эффект масштаба;

- подтягивание уровня экономики менее развитых государств к уровню более развитых и ускорение либерализации внешнеэкономических связей;

- совместное решение наиболее острых социальных проблем.

С другой стороны, интеграция имеет определенные негативные последствия:

- любое интеграционное объединение стран-участниц в той или иной степени отделено, обособлено от других секторов мирового рынка и стран, не входящих в это объединение;

- привилегии, которые его участники предоставляют друг другу, не распространяются на остальных участников мегаэкономических отношений;

- перераспределение факторов производства в пользу более сильных партнеров;

- ужесточение конкуренции;

- эффект потерь от увеличения масштабов производства;

- облегчение олигополистического сговора.

Это вызывает обоснованную критику со стороны других участников международных экономических отношений, действующих в глобальном масштабе и стремящихся к созданию однородного общемирового экономического пространства.

Как бы то ни было, мегаэкономическая интеграция представляет собой системно, ресурсно, технически и технологически другой уровень интернационализации экономической жизни, которая существенно отличается от традиционного международного экономического сотрудничества тем, что:

1. Формируются группировки, ориентирующиеся на достижение общих экономических целей и сближение хозяйственных механизмов.

2. Создаются межнациональные и наднациональные органы управления интеграционных объединений, наделенные большим объемом полномочий по координации и регулированию хозяйственных процессов, чем в случае международного сотрудничества, позволяющим не только согласование и поддержание национальных интересов, защиту интересов интеграционного объединения в целом, но и потерю части национального суверенитета.

3. Устанавливается специальный режим для миграции товаров, услуг, факторов производства, который в определенной степени может даже не соответствовать как внутренним, так и международным правовым нормам.

Таким образом, международная экономическая интеграция, приводящая к возникновению единого хозяйственного пространства в рамках региона — это неоднозначный и противоречивый процесс, отражающий взаимодействие различных тенденций и сторон развития мировой экономики.

## **§ 2. Этапы развития международной интеграции**

В современной теории и практике мегаэкономики выделяют пять этапов становления интеграционных объединений группировок:

1. Преференциальные торговые соглашения.
2. Зона свободной торговли.
3. Таможенный союз.
4. Единый или общий рынок.
5. Экономический и валютный союз.

Рассмотрим каждый из них.

*Преференциальные торговые соглашения* (от латинского преференции — предпочтение) — подготовительный период интеграции. Данный этап является простейшей (иногда ее называют «доинтеграционной») формой сближения макроэкономических национальных систем. В ходе данного этапа заключаются преференциальные со-

глашения между отдельными государствами, интеграционной группировкой и отдельной страной, группой стран, согласно которым страны, подписавшие договор на двусторонней основе, предоставляют более благоприятный режим друг другу, чем они предоставляют третьим странам. Примером преференциальных торговых соглашений может быть: «SPARTECA» (соглашение о региональной торговле и экономическом сотрудничестве в южнотихоокеанском регионе).

*Зона свободной торговли* или *особая экономическая зона* — самая простая форма интеграционного процесса, в результате которой участники интеграционного объединения отменяют в своих границах торговые ограничения на основе соглашения о создании зоны свободной торговли. При этом страны-участницы сохраняют свои таможенные посты, контролируют прохождение через них товаров, особенно льготный провоз товаров стран, не являющихся участниками зоны свободной торговли, договариваются между собой о снижении ими тарифов во взаимной торговле. По отношению к аграрному сектору либерализация носит ограниченный характер, охватывающий лишь некоторые сельскохозяйственные продукты. С третьими странами каждый участник зоны свободной торговли устанавливает собственный режим прохождения товаров, включающий в себя: отмену или ввод новых пошлин, заключение торгово-экономических соглашений.

Соглашения о создании зоны свободной торговли предполагают введение взаимного моратория на повышение пошлин (Standstill), в соответствии с которым партнеры не могут в одностороннем порядке повышать таможенные пошлины либо возводить новые торговые барьеры. Целью создания особых экономических зон или зоны свободной торговли является повышение эффективности и конкурентоспособности экономики, качества международной торговли, путем привлечения иностранных инвестиций, создания дополнительных рабочих мест, увеличения экспорта.

К преимуществам зоны свободной торговли можно отнести:

— совершенствование системы внешнеэкономической деятельности стран-участниц и гибкое приспособление их к международной практике;

— организация эффективной инфраструктуры функционирования зоны свободной торговли;

— упрощение налоговых процедур и предоставление налоговых льгот фирмам, компаниям и предприятиям, осуществляющим свою деятельность в зоне свободной торговли;

— разработка инновационных процессов, технологий, продуктов;

— дисциплинарность выполнения участниками принятых на себя обязательств;

— отсутствие наднациональных органов управления.

Взаимодействие и регулирование соответствующей области деятельности в зоне свободной торговли осуществляется на основе решений, принимаемых представителями стран-участниц: по политическим проблемам — должностными лицами стран-участниц, по экономическим проблемам — руководителями министерств и ведомств (финансовых и внешнеторговых и др.). Эти решения носят обязательный характер, обеспечивая скоординированность действий и обязательность сторон. С нормативно-правовой точки зрения международные договоренности имеют преференциальный характер по отношению к внутренним законодательным актам.

Отрицательные аспекты функционирования зоны свободной торговли проявляются:

— в обострении конкуренции на национальном рынке, не всегда оказывающем благоприятное воздействие на технический уровень и качество изделий собственной промышленности;

— в либерализации импорта, создающего серьезную угрозу для отечественных производителей, увеличивающего опасность банкротств тех, кто не в состоянии соперничать с более качественными и конкурентоспособными иностранными товарами;

— в возникновении экономической и политической угрозы закрепления иностранных компаний в промышленных структурах «страны пребывания».

К разновидностям зоны свободной торговли относится создание свободных зон для производства, переработки и сборки товаров, свободных портов, транзитных зон, беспошлинных складов на предприятиях, которые базируются на отмене или снижении таможенных пошлин и экспортно-импортного контроля. Примерами зоны свободной торговли могут быть AfCFTA (Африканская континентальная зона), USMCA (зона между США, Мексикой и Канадой) и др.

*Таможенный союз.* На данном этапе экономической интеграции сохраняются все позиции свободной торговли, но принимается еди-

ный таможенный тариф по отношению к третьим странам. Таможенный союз или единая таможенная зона более совершенное интеграционное формирование, чем зона свободной торговли, так как, проводя единую внешнеторговую политику по отношению к третьим странам, страны-участницы таможенного союза на основе коллективного протекционизма с учетом уровня внешнего единого тарифа и итоговых цен регулируют товарные потоки.

Введение единого таможенного тарифа и его регулирование позволяет:

- надежно защитить свое интеграционное рыночное пространство и упрочить положение на международном рынке;
- благоприятно воздействовать на развитие регионального рынка товаров и услуг;
- замедлить рост цен и усилить соперничество между товаропроизводителями и поставщиками импортных товаров в рамках таможенного союза;
- переориентировать ресурсы в потреблении и производстве;
- рационализировать производство в соответствии с теорией «сравнительных преимуществ».

Функционирование таможенного союза требует совместного осуществления координационных мер по макроэкономическому развитию отдельных отраслей, решения различных как социальных проблем, так и других сфер деятельности. Возникает потребность не только согласования таможенно-тарифной политики, но и координации или приспособления национальных рынков к возникающим общим интересам. Это обуславливает необходимость создания наднациональных органов, разрабатывающих, координирующих и контролирующих деятельность отдельных сфер внешней торговли и производства. При этом страны — участницы данного этапа экономической интеграции в отдельности теряют свой национальный суверенитет на внешнеэкономическом пространстве.

Примером таможенного союза может быть ЕАЭС (Евразийский экономический союз).

*Единый или общий рынок.* Наиболее качественной ступенью развития экономической интеграции, где достигается преодоление различий в трудовых и хозяйственных национальных законодательствах, осуществляется координация кредитно-финансовых структур стран — участниц интеграционного объединения, происходит

устранение субсидий из государственного бюджета отдельным предприятиям и выравнивание уровня налогов является общим или единый рынок

Трансформация таможенного союза в единый рынок обусловливается как экономическими, так и политическими факторами. К таким факторам можно отнести наличие крупного внутреннего регионального рынка и большого объема факторов производства, усиление экономической интеграции и специализации между странами — членами таможенного союза, развитие международных торговых отношений и т. п. Переход сопровождается формированием общей торговой территории на основе унификации экономических политик стран-участниц, направленных на свободное перемещение товаров, услуг, трудовых ресурсов и капиталов без учета национальных границ.

К инструментам осуществления политики в рамках единого рынка относят:

— регламенты, представляющие собой законы обязательные к применению в странах — членах единого рынка;

— директивы обязательны для исполнения каждой из стран-участниц, но при этом предоставляют свободу выбора форм и методов для их выполнения;

— решения обязательного характера — предписания совершения (не совершения) каких-либо действий стране — члену группировки, юридическому или физическому лицу в области конкурентной политики;

— рекомендации и заключения, не имеющие обязательной силы.

Преимуществом функционирования единого рынка является:

— повышение эффективности использования факторов производства в результате их свободного перемещения;

— противодействие монополизации регионального рынка в результате увеличения конкурентной среды;

— получение выгоды от экономии на масштабе, в результате вытеснения нерентабельных фирм, предприятий, организаций;

— решение проблемы удовлетворения потребностей в результате увеличения ассортимента продукции и снижения цен.

К негативным эффектам создания единого, общего рынка можно отнести:

— вытеснение национальных производителей с внутреннего рынка более эффективными иностранными производителями;

— перенаправление торговли из конкурентноспособных стран, не являющихся членами свободного рынка, в менее конкурентноспособные страны — участницы интеграционной группировки;

— потеря автономии в экономической политике, так как функционирование единого рынка требует унификации правил в рамках интегрированного региона.

Примером единого рынка является ССАГПЗ (Совет сотрудничества стран Персидского залива), КАРИКОМ (торгово-экономический союз стран Центральной и северо-восточной Южной Америки — Карибское сообщество) и т. п.

*Экономический и валютный союз.* Ключевым моментом формирования единого рынка является создание единого интеграционного пространства (экономического, правового и информационного) и перехода к качественно новой ступени интеграционного развития — экономическому и валютному союзу.

Сохраняя принципы всех вышеперечисленных типов интеграционных объединений, экономический и валютный союз добавляет проведение единой экономической политики посредством создания системы интеграционного регулирования. Постепенно в странах экономического и валютного союза формируются предпосылки для становления политического союза — высшей ступени региональной интеграции. Это предполагает образование зрелого единого рыночного пространства в целостный хозяйственно-политический организм. Кульминацией данного типа становится введение единой валюты.

К признакам экономического и валютного союза можно отнести:

— единый таможенный тариф;

— свободное перемещение товаров, услуг, рабочей силы и капитала;

— соглашение о взаимозаменяемости валют во внутри региональных расчетах;

— наднациональные институты управления.

Достоинства и недостатки функционирования экономического и валютного союза включают в себя все преимущества и недостатки, рассмотренных интеграционных этапов, включая финансовые затраты на внедрение единой валюты, потерю автономности денежно-кредитной политики стран-членов, риски асимметричных шоков (торговые войны, внутренние политические риски, миграционный кризис, различная цикличность функционирования экономик стран-участниц).

Примером экономического и валютного союза является ЕС (Европейский союз).

Рассмотренные этапы становления и формирования международной экономической интеграции направлены преимущественно на торговые и финансово-расчетные стороны сферы обращения. Более высокая ступень экономической интеграции достигается в форме «экономического союза». В связи с этим экономическая политика в рамках экономического союза носит не просто согласованный, но и единый характер для всего интеграционного объединения как целого. Это предполагает создание надгосударственных органов управления, решения которых обязательны для всех стран-участниц. Развитие экономического союза ведет к его трансформации в валютный союз — с единой валютой и валютной политикой.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Каковы условия и предпосылки международной интеграции?
2. Назовите этапы международной интеграции, в том числе, европейской интеграции.
3. Раскройте достоинства и недостатки зоны свободной торговли.
4. Назовите отличие таможенного союза от зоны свободной торговли.
5. Назовите особенности функционирования единого рынка и экономического союза?

## ТЕМА 14. МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ В ЕВРОПЕ

### Учебные вопросы:

1. Развитие интеграционных процессов в Европе.
2. Основные европейские институты и организации.

### § 1. Развитие интеграционных процессов в Европе

Западноевропейская интеграция, носящая многоцелевой характер, отражающий противоречивые цели, предполагает обеспечение стабильного развития единой Европы, гарантированность прочности региональных связей, укрепления социальной солидарности. Наиболее высокая степень международной экономической интеграции достигнута в рамках Европейского Союза (ЕС), прошедшего весь путь интеграционного развития и стремящегося в настоящее время трансформироваться из экономического и валютного союза в политический.

Непрерывный процесс становления европейской интеграции начался с подписания договора шестью странами — ФРГ, Франции, Италии, Бельгии, Нидерландов и Люксембурга о создании Европейского объединения угля и стали (1951 г.). Договор предусматривал решение вопросов стабильности соответствующих рынков, регулирования цен, улучшения социальных условий работников. Реально интеграционные преобразования стали происходить в 1957 г., когда эти страны подписали Римский договор о создании Европейского экономического сообщества. В рамках ЕЭС вначале сложился таможенный союз, впоследствии переросший в общий рынок товаров, услуг, капиталов и рабочей силы, так называемую систему «четырёх свобод», что нашло отражение в измененном названии группировки — она стала именоваться Европейским Сообществом. К нему присоединились в 1973 г. — Великобритания, Дания и Ирландия, в 80-е гг. — Греция, Испания и Португалия, в 90-е Австрия, Швеция и Финляндия. В рамках этой группировки была введена ЭКЮ — единая расчетная единица на базе «корзины валют» стран-участниц, тем самым была создана Европейская валютная система.

Значимым моментом процесса трансформации стал договор о создании Европейского Союза (1992 г.) в г. Маастрихте (Нидерланды). Данный договор предусматривал: создание территории без внутренних границ, образование экономического и денежного союза

и введение общей валюты; обеспечение экономической и социальной взаимоподдержки; осуществление общей экономической безопасности; гарантированность прав и интересов граждан стран-членов; введение гражданства ЕС; взаимодействие в вопросах юстиции и внутренних дел, и в конечном итоге подтверждал существования ЕС как отдельного субъекта международной политики.

1 января 1999 г. была введена общая европейская денежная единица — евро, процесс перехода к которой осуществлялся в течение нескольких лет. Евро, пришедшее на смену ЭКЮ, призвано исполнять функцию денежного средства обращения и заменить национальные валюты. К 2001 г. евро было введено в 12 странах: Австрия, Бельгия, Финляндия, Франция, Германия, Ирландия, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Испания, Греция. Банкноты и монеты были введены в обращение с 1 января 2002 г. После 28 февраля 2002 г. только евро стал официальной валютой стран зоны евро. Три страны — Дания, Швеция и Великобритания решили не вводить общей валюты. Причиной отказа этих стран от перехода на единую валюту была бы потеря самостоятельности в проведении денежно-кредитной политики. В настоящее время в зоне евро 20 стран: (12 + Словения, Мальта, Кипр, Словакия, Латвия, Литва, Эстония, Хорватия).

В состав Евросоюза в 2024 году согласно информации на официальном сайте Европейского союза (<https://european-union.europa.eu>) входят 27 государств:

- 1952 г. — Бельгия, Франция, Германия, Италия, Люксембург, Нидерланды;
- 1973 г. — Дания, Ирландия, Великобритания (последняя вышла из состава ЕС 30.03.2019);
- 1981 г. — Греция;
- 1986 г. — Испания, Португалия;
- 1995 г. — Австрия, Финляндия, Швеция;
- 2004 г. — Кипр, Чехия, Эстония, Венгрия, Латвия, Литва, Мальта, Польша, Словения, Словакия;
- 2007 г. — Румыния, Болгария;
- 2013 г. — Хорватия.

Присоединиться к Союзу может любая европейская страна при условиях: устойчивости демократической системы; верховенства закона, уважения прав человека и защиты меньшинств; рыночной экономики соблюдения законодательства ЕС. Странами-кандидатами на вступ-

ление в Европейский союз в настоящее время являются: Турция (подала заявку в 1987 г.), Северная Македония (в 2004 г.), Черногория (в 2008 г.), Албания (в 2009 г.), Сербия (в 2009 г.), Босния и Герцеговина (в 2016 г.), Грузия (в 2022 г.), Молдавия (в 2022 г.), Украина (в 2022 г.).

Тип организации общественной жизни, характерной для ЕС, выражается следующими принципами: ориентация на экономический рост, приоритет отдается развитию новых технологий в промышленности, информатике и образовании, инновационной сфере, качественному развитию человеческого капитала через образование, здравоохранение и социальные программы, принцип охраны прав и свобод личности, принцип недискриминации и др.

Общая численность 449,2 миллиона человек, доля этой интеграционной группировки в производстве МВП по паритету покупательной способности — 2023 году 14,4 %. ВВП ЕС в 2022 г. составил 15,91 трлн \$.

Уровень «открытости» экономики Евросоюза, измеряемый экспортной и импортной квотами, значительно выше, чем в других центрах мирового хозяйства. Однако страны ЕС в целом зависят от внешнего мира, за счет которого им приходится удовлетворять 45 % своих энергетических потребностей и самых необходимых сырьевых ресурсов. Экспортная квота в среднем составляет около 25 %. Для отдельных, прежде всего малых, западноевропейских стран зависимость от внешнего рынка еще более существенная. Большая часть (до 2/3) торговли стран ЕС приходится на взаимную торговлю (у всех стран ЕС этот показатель превышает 50 %, а у малых стран — 70 %), около 10 % — на торговлю с другими европейскими странами — членами ОЭСР (Организация экономического сотрудничества и развития), около 7 % — на торговлю с США, около 4 % — на торговлю с Японией, около 12 % — на торговлю с развивающимися странами. Нефть, газ, уголь, лес, цветные металлы и многое другое страны ЕС получают из третьих стран.

Западноевропейская интеграция, сталкиваясь с различными проблемами как внутри всего интеграционного региона, так и между отдельными странами-членами группировки, развивается неравномерно. К основным проблемам, с которыми сталкивается ЕС можно отнести:

— экономические диспропорции участников ЕС (Согласно рейтингу швейцарских экономических институтов Credit Suisse и UBS наиболее богатые страны ЕС — Люксембург (556 тысяч евро на человека), Дания (389 тысяч евро на человека), Нидерланды (340 тысяч

евро на человека). Наиболее бедные страны в ЕС — Румыния (42 тысячи евро на человека), Болгария (44 тысячи евро на человека), Польша (50 тысяч евро на человека);

— наличие экономически более слабых территорий в пределах отдельных национальных хозяйств;

— проблема низкой эластичности рынка труда ЕС, сложившейся вследствие низкой мобильности рабочей силы и сильного влияния профсоюзов на политику в отношении заработной платы;

— проблемы государственного долга стран ЕС (в тринадцати странах — членах ЕС коэффициент государственного долга превышает 60 % ВВП, при этом самый высокий показатель в 2023 году был зарегистрирован в Греции (161,9 %), Италии (137,3 %), Франции (110,6 %), Испании (107,7 %) и Бельгии (105,2 %));

— демографическая проблема, связанная с уменьшением и старением населения, и экологическая проблема стран ЕС (по прогнозам Всемирной организации здравоохранения к 2050 году число людей старше 65 лет увеличится, превысив число лиц моложе 25 лет;

— проблема языка (в настоящее время в ЕС существует 23 официальных языка);

— проблема нелегальной иммиграции (по данным Европейского статистического агентства (Евростат) число незаконно проживающих мигрантов в ЕС составляет более 2,08 млн человек. Это приводит к социальной напряженности, риску распространения опасных заболеваний, расизму, дискриминации, физическим конфликтам, угрозам безопасности, финансовым потерям и др.;

— проблемы европейской и международной безопасности в ЕС.

В Европе наряду с ЕС существует ЕАСТ (Европейская ассоциация свободной торговли), сформированная в 1960 г. на основе Стокгольмской конвенции. Членами ЕАСТ в настоящее время являются Австрия, Исландия, Норвегия, Финляндия, Швеция и Швейцария. ЕАСТ — это зона свободной торговли только в отношении промышленных товаров. За каждой страной ЕАСТ, в отличие от ЕС, сохраняются собственные таможенные пошлины в торговле с третьими странами и внешнеторговая автономия. Сопредседательным органом является Совет, принимающий решения лишь на основе единогласия и не являющийся наднациональным органом. В него входят представители всех стран — членов ЕАСТ.

Стратегия открытой экономики и структурно-рыночные преобразования открыли новые возможности для развития экономической интеграции и в Восточной Европе.

Страны Центральной и Восточной Европы в 1990 г. образовали свою объединительную группировку «Вышеградскую тройку», в которую вошли Венгрия, Польша и Чехословакия (после распада Чехословакии на Чехию и Словакию она трансформировалась в «Вышеградскую четверку»). В январе 1996 г. группа пополнилась Словенией. С 1 марта 1993 г. в рамках этой группировки вступило в силу Центральноевропейское соглашение о свободной торговле (СЕФТА), предусматривающее постепенное взаимное снижение пошлин между странами, не являющимися членами Европейского союза. С сентября 1995 г. СЕФТА приобрела статус открытой организации. Важным принципом деятельности СЕФТА стало то, что «внутренние рынки открываются не для конкуренции, а чтобы дополнять друг друга». Членами СЕФТА являются Албания, Босния и Герцеговина, Хорватия, Македония, Молдова, Сербия, Черногория, Косово.

В 1991 г. в соответствии с соглашением, подписанным 8 декабря 1991 в Вискулях (Белоруссия) образовано Содружество Независимых Государств (СНГ). Государства — участники СНГ: Азербайджанская Республика, Республика Узбекистан, Туркменистан (в августе 2005 прекратил постоянное членство), Республика Таджикистан, Российская Федерация, Республика Молдова (вышла из состава 2010 г.), Кыргызская Республика, Республика Казахстан, Республика Беларусь, Республика Армения (вышла из состава в 2006 г.), Украина (вышла из состава в 2018 г.), Грузия (официально покинула состав в 2009 г.). В странах СНГ сосредоточено 10 % мирового промышленного потенциала и почти 25 % разведанных мировых запасов природных ресурсов. Рабочим языком СНГ является русский язык. Содружество имеет собственную официальную символику и флаг. К основным целям Содружества можно отнести:

— сотрудничество в политической, экономической, правовой, культурной, экологической, гуманитарной и других областях;

— создание общего экономического пространства, обеспечение межгосударственной кооперации и интеграции в интересах всестороннего и сбалансированного экономического и социального развития государств-членов;

— взаимопомощь в целях создания мирных условий жизни народов, обеспечение коллективной безопасности;

— мирное разрешение споров и конфликтов между странами-участниками;

— содействие гражданам государств-членов в свободном общении, контактах и передвижении по территории стран, входящих в Содружество.

Отношения между государствами-членами СНГ основаны на принципах уважения суверенитета, самоопределения и территориальной целостности стран и невмешательства в их внешнюю политику и внутренние дела, нерушимости существующих границ, неприменения силы и разрешения споров мирными средствами, а также верховенства международного права.

В середине 1992 г. была учреждена новая международная региональная организация с участием ряда европейских государств — Черноморское экономическое сотрудничество (ЧЭС). Членами ЧЭС на сегодняшний день являются 13 государств (Азербайджан, Албания, Армения, Болгария, Греция, Грузия, Молдавия, Румыния, Турция, Украина, Россия, Северная Македония, Сербия). Бюджет ЧЭС состоит из начисленных взносов стран-членов и в 2024 году составил 2,3 млн евро и обладает статусом наблюдателя в ООН. Основной задачей организации на современном этапе является повышение эффективности организации и утверждение пакета предложений по упрощению торговли.

Таким образом, различные интеграционные процессы, происходящие в Европе, предполагают экономическую и политическую взаимосвязь европейских стран, основой которой является территориальная близость, добровольное объединение государств-участников, углубление их взаимодействия, содействие экономическому, технологическому и социальному прогрессу и свободному предпринимательству; соблюдение специфических экономических интересов государств-участников, использование всех возможностей для развития и диверсификации их сотрудничества в экономике, промышленности, науке, технологии и охране окружающей среды.

## **§ 2. Основные европейские институты и организации**

Успех европейской интеграции во многом обусловлен целой системой политических, правовых, судебных, административных и фи-

нансовых механизмов. Эта система, сложившаяся в процессе развития ЕС, характеризуется сочетанием межгосударственных и наднациональных органов управления. Межгосударственные институты представляют интересы стран-участниц. Наднациональные институты действуют независимо от своих правительств. Такой двойной принцип формирования ЕС способствует поддержанию баланса между интересами отдельных участников и интересами Европейского сообщества в целом — четкое разделение компетенции между институтами группировки и национальными правительствами.

В ЕС создана система органов надгосударственного управления важнейшими, из которых, являются: Европейский Совет, Совет министров, Европейский парламент, Европейская комиссия, Европейский суд.

Европейский Совет. В него входят главы государств и правительств (т. е. президенты и/или премьер-министры) всех стран членов ЕС, а также председатель Европейской комиссии. Европейский Совет заседает три раза в год. На заседаниях обсуждается общая политика ЕС, и оцениваются результаты деятельности. Встречи Европейского Совета называются саммитами.

Совет министров (Совет Европейского союза) состоит из министров правительств всех стран — членов ЕС. Совет регулярно встречается для рассмотрения и принятия решений по конкретным вопросам, принимает европейские законы (совместно с парламентом). Совет утверждает (совместно с парламентом), бюджет ЕС, разрабатывает общую внешнюю политику и политику в сфере безопасности. Именно на уровне органов управления (Европейского совета и Совета министров) принимаются принципиальные решения, определяющие стратегию развития интеграционной группировки.

Европейский парламент является законодательным органом ЕС, избираемым прямым голосованием граждан стран — членов ЕС с 1979 года; резиденция — в Страсбурге. Европейский парламент, представляя интересы граждан ЕС, осуществляет демократический контроль над деятельностью всех институтов ЕС, в частности Комиссии. Он может выражать вотум недоверия Европейской комиссии в целом. Вместе с Советом контролирует бюджет ЕС, а Европейская комиссия разрабатывает поручения по конкретным вопросам развития интеграции.

Европейская комиссия представляет собой исполнительный орган Европейского союза и является инициатором законопроектов. Комиссия вносит законодательные предложения, предложения по политическим и программным действиям. Европейская комиссия выражает интересы Союза в целом. В состав Европейской комиссии входят административные работники, эксперты, переводчики, секретари.

Европейский суд обеспечивает единое толкование европейского законодательства. Суд уполномочен урегулировать юридические споры между государствами — членами ЕС, институтами ЕС, компаниями и физическими лицами. Если национальный суд в какой-то степени сомневается относительно интерпретации или юридической силы того или иного закона ЕС, он может обратиться за советом в Европейский суд.

Интернационализация экономических процессов ведет к необходимости создания международных экономических организаций различных форм и уровней.

В широком смысле слова к международным экономическим организациям относятся любые хозяйственные, производственные, торговые, финансовые, административные и иные экономические единицы, комплексы, объединения, учреждения и институты, действующие в системе международных экономических отношений. В этом смысле к международным экономическим организациям можно отнести все функционирующие на мировом рынке фирмы, ТНК и ТНБ, международные соглашения, картели, интеграционные группировки, неформальные объединения и т. д.

В более узком и специальном значении термина к международным экономическим организациям относят те организационные структуры, которые действуют на глобальном и международном уровнях в целях регулирования международных экономических отношений и содействия росту эффективности мировой экономики.

Как правило, выделяют организации, функционирующие в системе ООН, организации, созданные на основе межгосударственных договоров и соглашений и неправительственные международные экономические организации.

Международные экономические организации в системе ООН характеризуются различными принципами и механизмами создания, а также степенью связи с руководящими структурами этого универсального международного объединения. Большинство из них было со-

здано как учреждения ООН, некоторые из них созданы непосредственно по решению Генеральной Ассамблеи ООН — к их числу относятся:

- Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД),
- Программа развития ООН (ПРООН),
- Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП),
- Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО),
- Всемирный продовольственный совет и др.

В системе Экономического и Социального Совета ООН функционирует несколько десятков универсальных, специализированных и региональных международных экономических организаций. К числу важнейших из них относятся:

— Всемирная Торговая Организация (ВТО; до 1995 г — ГАТТ). Включает в себя более 166 членов. Основные официально сформулированные цели ВТО — содействие развитию и либерализации международной торговли (прежде всего — путем ликвидации таможенных ограничений), устранение всех форм дискриминации в международной торговле, предоставление консультаций, урегулирование споров и т. д.;

— Продовольственная и сельскохозяйственная Организация Объединенных Наций (ФАО) — создана в 1945 г., объединяет более 194 государств и ЕС в качестве коллективного члена;

— Всемирный банк — 189 стран-членов с отделениями более чем в 130 странах;

— Международный валютный фонд состоит из 24 членов, которые являются управляющими центральными банками, министрами или др. должностными лицами сопоставимого уровня из числа управляющих от 190 государств-членов Фонда;

— Всемирная организация интеллектуальной собственности — создана в 1970 г., включает 193 государства, в том числе Россию.

Региональные экономические комиссии:

- Европейская экономическая комиссия,
- Экономическая и социальная комиссия ООН для Азии и Тихого океана и т. д. (для Западной Азии, для Африки, для Латинской Америки и Карибского бассейна).

Из числа международных экономических организаций, возникших на основе межгосударственных договоров и соглашений, наиболее известны:

— Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и ее автономные учреждения:

- Международное энергетическое агентство,
- Агентство по ядерной энергии,
- Центр развития ОЭСР и др.;

— Организация стран — экспортеров нефти (ОПЕК);

— Парижский клуб стран-кредиторов.

Деятельность международных экономических организаций отражает рост степени обобществления мировой экономики и выступает как конкретная форма развития тех сторон современного рынка, которые характеризуют его как рынок глобализирующийся и регулируемый.

В системе регулирования современных международных экономических отношений заметное место принадлежит неправительственным организациям. Всего в мире существует более семи тысяч различных международных неправительственных организаций, имеющих самые разнообразные организационные формы, — это общества, ассоциации, союзы, советы, палаты и т. д. Как правило, неправительственные организации ставят перед собой задачи обмена опытом и информацией, проведения научных исследований, содействия развитию международной торговли и сотрудничества, обеспечения стандартов качества, подготовки и переподготовки кадров. Примером международной неправительственной организации является Международная торговая палата. Целями деятельности МТП являются: защита системы частного предпринимательства и содействие его развитию; борьба с экономической преступностью и недобросовестной конкуренцией.

Также существует большое количество специализированных международных неправительственных организаций, представляющих собой либо отраслевые ассоциации — производителей тех или иных товаров и услуг, либо профессиональные ассоциации — объединения представителей определенных профессий и видов деятельности. По мере развития международных экономических отношений формы неправительственных организаций также эволюционируют, появляются их новые разновидности, меняется соотношение функций и влияния.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. На какие этапы можно разделить становление Европейского союза?
2. Какие страны входят в еврозону?
3. На каких принципах основаны отношения между государствами — членами СНГ?
4. Какие органы надгосударственного управления в ЕС определяют стратегию развития интеграционной группировки?
5. Какие международные организации были созданы непосредственно по решению Генеральной Ассамблеи ООН?

## ТЕМА 15. ОПЫТ ИНТЕГРАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ МИРА

### Учебные вопросы:

1. Интеграционные процессы в Северной и Южной Америке.
2. Интеграционные процессы в Азиатско-Тихоокеанском, Африканском регионах и арабских странах.

### § 1. Интеграционные процессы в Северной и Южной Америке

Развитие процессов интернационализации хозяйственной жизни, углубление международного разделения труда, кооперации и рост обобществления производства привели к формированию системы региональных интеграционных группировок. Всего их в современном мире существует несколько десятков, и одну из глобальных ролей играют объединения — ЕС и ЮСМКА (USMCA), каждое из которых производит около трети МВП. Что касается других группировок, то они значительно уступают этим двум как по количественным показателям, так и по степени внутренней интеграции. Часто экономические связи между участниками отдельных группировок являются менее тесными, чем со странами ЕС, с США или другими крупными державами.

В течение нескольких послевоенных десятилетий США не считали необходимым активно включаться в региональные интеграционные процессы, полагая, что огромная емкость внутреннего рынка и доминирование американской экономики в мире позволяет ей диктовать условия любым партнерам. Эффективное развитие интеграционных процессов в Европе, быстрое усиление экономического влияния Японии и Китая, процессы регионализации и глобализации показали, что даже такая мощная экономика, как американская, нуждается в использовании факторов роста конкурентоспособности, обусловленных участием в международных интеграционных процессах.

Региональный интеграционный процесс в Северной Америке имел свои особенности, а именно:

- интеграция в Северной Америке развивается на частно-корпоративной основе, без создания наднациональных институтов управления;
- высокий уровень взаимопереплетения и взаимопроникновения капиталов;

— преобладающая роль ТНК в континентальной экономической интеграции. Это неоспоримое и очевидное преимущество бизнеса США;

— большой разрыв в объемных показателях народного хозяйства стран-участниц;

— не предусмотрена финансовая помощь более слабым партнерам из совместных фондов, как это практикуется в ЕС.

К предпосылкам интеграционного объединения США, Канады и Мексики можно отнести следующие:

— наличие общих географических границ, а также исторически сложившихся хозяйственных связей и транспортных коммуникаций;

— общность культурных традиций, религии и языка;

— наличие взаимодополняющих структур экономики интегрирующихся стран;

— благоприятные внутренние, а также внешние факторы развития экономики региона;

— общность хозяйственных проблем, а также целей, поставленных перед интегрированием;

— «демонстрационный «эффект» других интеграционных объединений, желание образовать зону свободной торговли, создать свой блок.

В 1994 г. США, Канада и Мексика заключили Североамериканское соглашение о свободной торговле (North American Free Trade Agreement — НАФТА). Эта интеграционная группировка по количественным показателям стала крупнейшей в мире. Для Мексики вступление в НАФТА привело к значительному увеличению притока капиталов и быстрому преодолению разрыва в уровне развития.

В отличие от Европейского Союза, НАФТА не ставила своей целью создание межгосударственных административных органов или разработку нового законодательства, а являлась лишь международным торговым соглашением в рамках международного права. Создание НАФТА способствовало усилению тенденций экономической интеграции в Америке. В ноябре 2018 года США, Канада и Мексика подписали USMCA (The United States-Mexico-Canada-Agreement) — «Торговое соглашение о свободной торговле» сменившее НАФТА. Данное соглашение создает более сбалансированную, взаимную торговлю между странами-участницами, поддерживая высокооплачиваемые места для североамериканских рабочих и способствуя росту североамериканской экономики.

Интеграционные образования в Латинской Америке, включающие в себя Южную и Центральную Америку, на протяжении многих десятилетий развивались преимущественно на побережье.

Постепенный переход многих латиноамериканских стран к модели открытой экономики с целью модернизации ее структуры привел к появлению региональной интеграции. Этому способствовало следующее:

- рост конкуренции в торговле, рост доходов от инвестиций и новых технологий, а также создание более крупных и открытых рынков;
- либерализация внешней торговли, введение единых тарифов, снятие нетарифных ограничений, а также возможности для подписания двух- и многосторонних соглашений о либерализации торговли;
- создание в 1960 г. договора «Монтевидео» о создании зоны свободной торговли, включающей страны — члены латиноамериканской интеграции (ЛАИ);
- улучшение политической жизни региона и отдельных стран на континенте.

Развитие интеграционных региональных образований в Латинской Америке началось с основания Гватемалой, Гондурасом, Коста-Рикой, Никарагуа и Сальвадором в 1960 г. Центральноамериканского общего рынка (ЦАОР), который представлял собой организацию развивающихся стран Центральной Америки, созданную в целях постепенного объединения национальных хозяйств стран-участниц в единый «общий рынок».

Участники ЦАОР договорились постепенно либерализовать взаимную торговлю, применять единый таможенный тариф «общего рынка» в отношении третьих стран. Однако, создание ЦАОР не способствовало решению проблем социально-экономического развития стран Центральной Америки, и из-за экономических и политических разногласий среди стран-участниц организация распалась в 1970 г. Однако интеграционное объединение послужило мощным толчком для процессов индустриализации в странах Центральной Америки.

В 1960 году семь государств Латинской Америки (Аргентина, Бразилия, Мексика, Парагвай, Перу, Уругвай, Чили) подписали Соглашение об образовании Латиноамериканской ассоциации свободной торговли (ЛАСТ). Позже к нему присоединились Боливия, Венесуэла, Колумбия и Эквадор, целью которого было создание общего рынка. Данное соглашение объединило 85 % стран Латинской Аме-

рики и Карибского бассейна. Однако, огромная дифференциация экономики этих стран не достигла поставленных целей, ограничившись только системой взаимных торговых преференций.

Средние и малые по размеру экономики стран Южной Америки, недовольные результатами интеграции в рамках ЛАСТ и распределением ее выгод, образовали в 1969 году новый интеграционный блок — Андский пакт. В новое объединение вошли все страны тихоокеанского побережья Южной Америки: Боливия, Колумбия, Перу, Чили, Эквадор, а затем к Андскому пакту присоединилась Венесуэла. Однако и здесь странам региона не удалось наладить межотраслевое сотрудничество. Общий таможенный тариф на импортные товары из третьих стран так и не был реализован на региональном уровне.

Последующим импульсом интеграционных преобразований стала трансформация Латиноамериканской ассоциации свободной торговли в 1980 г. в Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ). Новый договор стал более гибкой структурой, которая стала представлять собой скорее набор двусторонних соглашений о полных или частичных торговых преференциях, чем полноценное интеграционное объединение.

В целом результаты интеграционных процессов 1960–1980 гг. в странах Латинской Америки были ограниченными. Странам региона не удалось в значительной мере сблизить уровни развития, увеличить взаимную торговлю, а также активизировать перемещение национального капитала.

Начиная с 1990-х годов и по настоящее время, происходит трансформация интеграционных процессов в регионе, целью которых является вовлечение стран в мировую экономику, либерализация внешнеэкономической деятельности, снятие ограничений во взаимной торговле, приток иностранного капитала. Страны Латинской Америки перестали рассматривать региональную интеграцию как защитный инструмент от конкуренции со стороны развитых стран, резко увеличив количество региональных торговых соглашений не только внутри региона, но с внерегиональными участниками, прежде всего США и ЕС.

В 1973 г. было основано Карибское сообщество язычных стран (CARICOM), объединившее малые островные государства. Основной целью данного сообщества было создание общего рынка и валютного союза, крупнейшим торговым партнером которого является США.

Население стран CARICOM составляет всего 6 млн человек. Страны договорились о создании таможенного союза, отмене всех нетарифных барьеров в торговле товарами, производимыми внутри субрегиона, создании общего рынка со свободным движением капиталов, общей денежной единицей, согласованной политикой в области финансов и в отношении иностранных инвестиций.

В 1991 г. был создан общий рынок стран южного Конуса (МЕРКОСУР) между Аргентиной, Бразилией, Парагваем и Уругваем и Венесуэлой (членство приостановлено 5 августа 2017 г.). МЕРКОСУР объединяет 300 млн человек и производит более 75 % совокупного ВВП континента. Создание МЕРКОСУР привело к увеличению взаимной торговли между его участниками. В зоне свободной торговли первых четырех стран-участников были ликвидированы таможенные пошлины на 90 % товаров, согласованы общие внешние тарифы для торговли с третьими странами на 85 % импортируемых товаров. С 1 января 1995 МЕРКОСУР перешел на более высокий уровень интеграции: от зоны свободной торговли к таможенному союзу. Для всех участников был введен единый таможенный тариф на продукцию, ввозимую из третьих стран (ставка импортных пошлин для разных товаров колеблется от 0 до 20 %).

В 2010 году было создано Сообщество стран Латинской Америки и Карибского бассейна (CELAC), объединившее все независимые государства Северной, Центральной и Южной Америк (всего 33 государства-члена, численностью 590 млн человек). Создание этого сообщества преследовало следующие основные цели:

- устойчивое развитие экономик региона;
- повышение благосостояния народов Латинской Америки и Карибского бассейна;
- уменьшение влияния США на политику и экономику региона;
- углубление интеграционных процессов стран сообщества, включая различные сферы: экономику, политику, культуру и др. на основе равноправия мнений;
- совместное решение глобальных проблем;
- построение свободного общества на основе демократии и справедливости;
- утверждение многополярного, ненасильственного, справедливого, равноправного мира.

Высшим органом CELAC является ежегодное совещание глав государств, определяющее основные направления политики и стратегические планы.

Таким образом, интеграционные преобразования, происходящие в Северной и Южной Америке, направлены, прежде всего, на объединение все видов ресурсов для решения стратегически важных задач в области экономического, технологического, информационного, культурного, политического, общественного развития данных регионов.

## **§ 2. Интеграционные процессы в Азиатско-Тихоокеанском, Африканском регионах и арабских странах**

Азия, особенно Тихоокеанский регион в настоящее время отличается достаточно высокими темпами развития, о чем свидетельствуют высокий уровень жизни населения, рост среднедушевых доходов, улучшение социальных условий.

В 1967 году была создана Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН), в которую вошли Индонезия, Малайзия, Сингапур, Таиланд и Филиппины, позже к ним присоединились Бруней, Вьетнам, Лаос, Мьянма, Камбоджа. Россия является полноправным партнером данного объединения. Данный региональный блок — один из наиболее динамичных не только с точки зрения темпов экономического роста, но и выстраивания разветвленной сети экономических альянсов в мировой экономике. Кроме того, АСЕАН — ключевой центр инноваций и новых направлений интеграции (во многом благодаря созданию экономических соглашений в области цифровой экономики). В условиях, когда страны АСЕАН все активнее вовлекаются в процессы экономического сотрудничества, данная региональная группировка может стать ключевым связующим фактором интеграционных проектов Севера и Юга.

Высшим органом АСЕАН являются встречи глав государств и правительств. Основные задачи Ассоциации:

— превращения Юго-Восточной Азии в зону мира, свободы и нейтралитета (ЗОПФАН);

— создание зоны свободной торговли, промышленного сотрудничества, зоны инвестиций в АСЕАН;

— организация экономического и культурного обмена между странами-участницами на основе сотрудничества и взаимопомощи;

— соблюдение взаимоуважения, равенства, суверенитета и территориальной целостности.

В ноябре 1989 был образован Форум «Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество» (АТЭС), целью которого было обеспечение сотрудничества в области региональной торговли и облегчения и либерализации капиталовложений. В настоящее время участниками форума является 21 участник, из которых 19 стран: Австралия, Бруней, Вьетнам, Индонезия, Канада, КНР, Республика Корея, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Перу, Россия, Сингапур, США, Таиланд, Филиппины, Чили, Япония и 2 территории: Тайвань и Сянган (Гонконг). Исходя из того, что в составе объединения не только страны, но и территории, участников АТЭС принято обозначать термином «экономики». В странах — членах АТЭС проживают 3 млрд человек (около 40 % мирового населения), на долю экономик приходится более 62 % ВВП и 48 % мировой торговли. Высшим органом являются саммиты — ежегодные встречи лидеров экономики (APEC Economic Leaders Meeting), в ходе которых подводятся итоги и определяют перспективы деятельности. К основным задачам форума можно отнести:

— повышение экономического роста и процветания в регионе и укрепление сообщества;

— создание многосторонней системы торговли и либерального инвестиционного режима.

Таким образом, основной целью АТЭС является обеспечение всеобъемлющего и устойчивого экономического роста в Азиатско-Тихоокеанском регионе и углубление интеграционных процессов.

В 2006 году в рамках Петербургского международного экономического форума было образовано межгосударственное объединение стран Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР (BRICS). Впоследствии к ним присоединились Южная Африка, Саудовская Аравия, ОАЭ, Иран, Египет и Эфиопия, с целью развития и укрепления экономического и инвестиционного взаимодействия между странами-членами и решения возникающих глобальных проблем. Номинальный ВВП стран-участниц составляет 26,22 трлн долларов 27 % мирового ВВП, в странах объединения проживает 3,5 млрд человек.

Основными целями BRICS являются:

— экономический рост, искоренение бедности, борьба с безработицей;

- улучшение жизни граждан стран объединения;
- стимулирование инновационного экономического развития;
- построение экономики знаний;
- развитие расчетов в национальных валютах;
- взаимодействие и сотрудничество со странами, не являющимися членами BRICS и др.

За весь период своего существования, данное интеграционное объединение демонстрирует устойчивый рост интеграции и экономического взаимодействия на основе нового многополярного мирового порядка. BRICS отличает открытость, равенство в отношении с партнерами, неприкосновенность в праве выбора пути развития, уважение к национальным интересам, суверенитет участников, экономическое сотрудничество, поэтому оно остается привлекательным для развивающихся стран.

Проявляют растущий интерес к интеграции, тесному взаимовыгодному сотрудничеству и арабские государства Персидского залива. Однако, по мнению экспертов по Ближнему Востоку, препятствием для общеарабской интеграции выступают: различия в экономическом развитии арабских стран, неразвитость инфраструктуры, невовлеченность аграрной продукции в интеграционные соглашения, негибкость хозяйственного механизма, политические разногласия, протекционизм, слабая финансовая база. Сложность интеграции обусловлена сильной зависимостью экономики от политики, что проявляется не в союзничестве, а конкуренции арабских стран. Тем не менее, объединению арабских стран способствует совокупность факторов: религиозная и историко-культурная общность, этническая близость, схожие географические особенности региона и пр.

В настоящее время в странах арабского региона функционирует целый ряд региональных интеграционных соглашений. Общей организацией для всех арабских государств является Лига арабских стран (ЛАГ), образованная в марте 1945 г. ЛАГ — старейшая региональная организация, в которой проживает более 500 млн человек, объединяющая 18 арабских стран. Целью создания Лиги является социальная ликвидация колониализма, укрепление мира, безопасности и стабильности, предотвращение конфликтов и кризисов в регионе. Страны — члены ЛАГ в то же время являются участниками других организаций, подконтрольных Лиге, таких как: Арабская организация труда (АЛО, 1965 г.); Арабская организация спутниковой связи

(ARABSAT); Организация ЛАГ по вопросам образования, науки и культуры (ALECSO, 1964 г.); Экономический и социальный совет (1953 г.), координирующий интеграционные процессы в регионе.

Для решения проблем, касающихся развития товарообмена, уменьшения тарифов, освобождения от пошлин продукции аграрного производства были созданы: Арабский фонд экономического и социального развития (1968 г.), Арабский институт гарантий инвестиций (1970 г.), Арабский валютный фонд (АВФ) (1975 г.). Основными задачами АВФ являются: стабилизация обменных курсов валют стран-участниц и создание условий для их взаимной обратимости, устранение в рамках организации валютных ограничений, создание механизма взаимных расчетов, а также единой валюты. Под влиянием АВФ созданы различные интеграционные формирования, которые концентрируются в трех районах: Союз арабского Магриба (Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис); район Персидского залива — Объединенные Арабские Эмираты и Саудовская Аравия; Совет арабского сотрудничества (Египет, Ирак, Иордания, ЙАР).

В 1995 г. на базе ЛАГ создается Панарабская зона свободной торговли (ПАФТА), в которую вошли 18 из 22 государств — членов Лиги арабских государств. ПАФТА стала крупнейшей интеграционной инициативой на Ближнем Востоке и в Северной Африке. На ее долю приходится 96 % взаимной арабской торговли и 95 % арабского товарооборота с внерегиональными странами.

Из различных форм субрегиональной арабской интеграции в настоящее время эффективно функционирует лишь Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ) — «нефтяная шестерка», включающую Саудовскую Аравию, Кувейт, Катар, Бахрейн, ОАЭ, Оман (основная цель — координация, сотрудничество и интеграция во всех областях стран-участниц).

Таким образом, интеграционные преобразования охватывают и арабские государства, однако создание высокоэффективного интеграционного центра усложнено множеством экономических и политических разногласий, происходящих в арабском мире.

В африканском регионе особых успехов в области интеграции нет. Замедленное развитие интеграционных процессов во многом обусловлено неравномерным уровнем развития экономики, политической нестабильностью и межэтническими конфликтами. Однако

африканские страны осознали необходимость формирования интеграционных объединений в многополярном мире.

В мае 1963 г. была создана ОАЕ (Организация африканского единства). Она имела только консультативный статус, постоянно сталкивалась с финансовым дефицитом и была фактически не в состоянии наладить процесс всеафриканской интеграции. В 2002 году правопреемником ОАЕ стал Африканский союз, целью которого стало международное сотрудничество, защита суверенитета, территориальная целостность и независимость стран-участниц, ускорение политической и социально-экономической интеграции континента, защита интересов африканских стран на международной арене.

Первым эффективным региональным интеграционным объединением в Африке считается Экономическое сообщество государств Западной Африки — ЭКОВАС (ECOWAS, 1975 г., 15 государств), целью которого является повышение уровня жизни стран-участниц, а также поддержание и укрепление экономической стабильности, содействие прогрессу и развитию африканского континента. Население ЭКОВАС составляет 400 млн человек, совокупное ВВП около 550 млрд долларов. Однако государства — члены ЭКОВАС находятся под политическим и экономическим давлением западных держав. Они не могут достичь поставленных целей и проявить достаточную самостоятельность при решении задач, что порождает коррупцию, нестабильность и доминирование некоторых государств.

Помимо ЭКОВАС в Африке функционирует 14 региональных и субрегиональных интеграционных объединений. Наиболее успешные среди них:

— Общий рынок Восточной и Южной Африки — КОМЕСА (COMESA, 1994 г., 21 страна). Данное региональное экономическое сообщество, пришло на смену зоны преференциальной торговли и направлено на стимулирование экономического роста, создание благоприятных условий для инвестиций и внедрения инновационных технологий, развитие сотрудничества, укрепления мира и безопасности.

— САДК (SADC, 1992 г., 14 государств) — Сообщество развития Юга Африки, осуществляет сотрудничество по различным направлениям экономики, политики, обороны, безопасности, активно развивает международные связи с Индией, Китаем, Россией и др. странами. В настоящее время САДК существенно продвинулось на пути создания зоны свободной торговли.

— Экономическое сообщество стран Центральной Африки, (ЭКОЦАС, 1994 г., 11 стран, преобразовано из Таможенного и Экономического Союза Центральной Африки, созданного в 1967 г.), основной целью создания было содействие региональной интеграции на основе взаимного согласования экономической и валютной политики. Данное объединение еще называют Экономическим и Валютным сообществом, так как часть стран использует общую валюту франк КФА ВЕАС.

— Сообщество Сахельских и Сахарских государств (СССГ, «Син-Сад», 28 государств) — субрегиональная африканская организация с общей численностью населения около 300 млн человек. Основными целями данного сообщества являются: создание экономического союза на базе национальных планов развития стран — членов сообщества, инвестирование в различные сферы экономики (промышленность, сельское хозяйство, энергетику, торговлю, транспорт и т. п.) инфраструктуру, культуру, науку, свободное перемещение факторов производства, обеспечение прав и свобод граждан данного сообщества. Взаимодействие между государствами-участниками строится на принципах взаимопомощи, территориальной целостности, суверенитета и невмешательства во внутренние дела друг друга.

— Союз арабского Магриба (1989 г.) — панарабская региональная организация, направленная на экономическое и политическое единство Северной Африки (Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко, Тунис). Основные цели Союза заключаются в максимизации экономического и политического единства, создании единого рынка Магриба, зоны свободной торговли и таможенного союза, защиты интересов стран-участниц.

— Африканская континентальная зона свободной торговли (АКФТА, (АСФТА), 2019 г.) — население более чем 1,27 млрд человек. По численности участвующих стран это крупнейшее интеграционное объединение в мире. В его состав входят 55 стран — членов Африканского союза и производят более 3,4 млрд долларов США совокупного регионального ВВП. Цель — углубление экономической интеграции на основе свободной торговли. АКФТА устанавливает единый рынок товаров и услуг, обеспечивая свободное перемещение факторов производства и инвестиций, определяя приоритетные сферы взаимодействия стран-участниц, а также создает единый таможенный союз для оптимизации торговли на континенте.

Таким образом, интеграционные преобразования, происходящие на Африканском континенте в значительной степени зависят от особенностей развития входящих в них стран, которые при этом обладают колоссальным потенциалом (к 2050 там будет проживать более 3 млрд человек) для развития производства, обрабатывающей промышленности, социальной сферы. Интеграционные возможности Африканского континента должны быть ориентированы на достижение его устойчивого роста и развития, опираться на базовые установки в определении правил нового миропорядка, такие как многополярность и взаимоуважительное отношение друг к другу, защита суверенитета, антиколониализм и усиление роли развивающихся стран в глобальных институтах.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Что послужило началом интеграционного развития в Северной Америке?
2. Какие страны входят в USMCA — «Торговое соглашение о свободной торговле»?
3. Что является основной целью Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества — АТЕС?
4. Что, по мнению экспертов по Ближнему Востоку, является препятствием для общеарабской интеграции?
5. Какие субрегиональные интеграционные объединения в Африке являются наиболее успешными?

## ТЕМА 16. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНО-РАСЧЕТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

### Учебные вопросы:

1. Международная валютная система.
2. Международные расчеты: содержание и формы.

### § 1. Международная валютная система

Международная валютная система — это совокупность форм организации валютных отношений. Валютные отношения — это экономические отношения, возникающие при использовании национальных денежных единиц в международных расчетах.

Международная валютная система имеет определенную структуру, включающую:

- Валюты.
- Сеть валютных бирж, банков, осуществляющих валютные операции.
- Межгосударственные и государственные финансовые организации, регулирующие валютные отношения (например, Международный валютный фонд).
- Экономико-правовой каркас. Международные и национальные законы, регулирующие валютные отношения.

Валюта — это любая национальная денежная единица, участвующая в международных расчетах. Обычно речь идет о банкнотах и денежных средствах на банковских счетах. Но валютой считаются также и другие платежные документы: чеки, векселя, аккредитивы.

Все национальные валюты делятся на три группы:

- Свободно конвертируемые валюты (СКВ).
- Частично конвертируемые.
- Неконвертируемые (замкнутые).

Свободно конвертируемые валюты не имеют законодательных ограничений по любым видам операций. К ним относятся американский доллар, евро, английский фунт стерлингов, японская йена. Эти валюты составляют основу современной международной валютной системы. Их определяют как резервные валюты. В этих денежных единицах ведется накопление золотовалютных резервов Центральными банками различных государств. Чем определяется доминирующее положение СКВ в международной валютной системе? Устойчивым

и определяющим положением их национальных экономик в мировой экономике. Наличием сети банков и свободной обратимостью СКВ в другие национальные валюты.

Все национальные денежные единицы приравняются друг к другу в определенных пропорциях. Этот процесс находит свое выражение в понятии валютный курс. Валютный курс — это цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны. Например, максимальный курс доллара США за последние 10 лет был 11 марта 2022 года и составлял 120,3785 руб. за \$1, минимальный — 20 мая 2015 года и был равен 49,1777.

Валютный курс складывается на торгах на валютных рынках под воздействием спроса и предложения на валюты. Валютный курс постоянно колеблется. Какие же факторы определяют движение валютного курса? Их много. Это и политические, и экономические, и психологические, и другие факторы. Но основу, в конечном счете, составляют экономические факторы. К ним относятся:

- Состояние платежного баланса страны.
- Соотношение в движении внутренних цен.
- Соотношение в уровне процентных ставок по депозитам в национальных банках.

Платежный баланс — это конечный результат всех экономических сделок фирм, граждан и государства данной страны с иностранными государствами за определенный период времени (месяц, квартал, год). Учет платежей ведется по принципу двойной бухгалтерии. Денежные средства, поступающие в страну, скажем, за счет экспорта, приходятся в активах, в кредитовых статьях баланса (со знаком «+»), покидающие страну, допустим, использованные на импорт иностранных товаров, — в пассивах, в дебитовых статьях баланса (со знаком «-»).

Платежный баланс состоит из трех больших разделов. Это — счет или баланс текущих операций, счет или баланс операций с капиталом и раздел, отражающий расчеты по официальным международным резервам. Статьи последнего раздела отражают источники покрытия обязательств страны, например, из золотовалютных резервов, а также показывают средства, уравновешивающие складывающееся сальдо платежного баланса (приток или отток валюты и золота).

На практике суммарный итог — сальдо — первого и второго разделов может быть нулевым, положительным или отрицательным.

Если платежный баланс положительный, то есть активов больше, чем пассивов, то существует тенденция повышения курса национальной валюты, так как растет спрос на национальную валюту со стороны иностранных экономических агентов. И наоборот, если платежный баланс отрицательный, то существует тенденция падения курса национальной валюты, так как на валютных рынках увеличивается предложение национальной валюты.

Большое влияние на курс валюты оказывает соотношение в движении внутренних цен. Более высокие темпы инфляции в данной стране ведут к падению валютного курса ее национальной валюты, так как на валютных рынках увеличивается предложение данной валюты. И наоборот, более низкие темпы инфляции в данной стране определяют тенденцию к повышению ее валютного курса, так как повышается спрос на ее становящиеся более конкурентоспособными товары и, следовательно, растет спрос и на национальную валюту.

Более высокие процентные ставки по депозитам в национальных банках ведут к увеличению спроса на национальную валюту и оказывают воздействие на повышение ее курса. И наоборот, меньшие процентные ставки по депозитам в национальных банках определяют падение курса национальной валюты.

Изменение выделенных экономических факторов, влияющих на валютный курс, на практике бывает разнонаправленным. Положительное сальдо платежного баланса, определяющее повышение курса национальной валюты, может нивелироваться более высокими темпами инфляции, ведущими к понижению валютного курса. Обострение политической обстановки в стране также ведет к снижению валютного курса. Таким образом, изменение валютного курса есть результат интегрального воздействия экономических и неэкономических факторов социального движения.

Формирование международной валютной системы шло вслед за становлением и развитием мировой экономики. Первой сложившейся формой мировой валютной системы стала Парижская (с 1867 г. до начала 20-х годов XX века). Ее характерные черты — принятие золотого стандарта и режима свободно плавающих валютных курсов. Это означало, что каждая национальная валюта имела золотое содержание, в соответствии с которым устанавливался ее паритет к другим валютам.

На смену ей после Первой мировой войны пришла Генуэзская валютная система (с 1922 г. до начала 1930-х годов). Она базировалась на золотодевизном стандарте. В этот период наряду с золотом в международных расчетах использовались валюты тех стран, которые были основаны на золотом стандарте. Генуэзская система существовала недолго. Великая депрессия (1929–1933 гг.) привела ее к краху. К началу Второй мировой войны только в США производился размен банкнот на золото. Все остальные валюты фактически утратили связь с золотым обеспечением, что и означало крушение золотодевизного стандарта.

В конце Второй мировой войны была предпринята попытка создания новой мировой валютной системы. На состоявшейся в 1944 г. в г. Бреттон-Вудсе (США) конференции были приняты международные соглашения, которые легли в основание системы валютных отношений, получившей название «Бреттон-Вудской». Данная система сохранила, хотя и в урезанном виде, золотодевизный стандарт. Страны, подписавшие соглашение, зафиксировали курсы своих валют в долларах или в золоте. Однако только доллар был увязан с золотом (35 долларов за 1 унцию золота) и обменивался на благородный металл по требованиям центральных банков других стран. Таким образом, доллар был признан основной резервной и расчетной валютой, что отражало усиление экономических позиций США в послевоенном мире.

В рамках принятой Бреттон-Вудской системы был осуществлен переход к фиксированным валютным курсам. Согласно данной системы, допускалось лишь небольшое отклонение валютных курсов от установленных пределов. Для этого были созданы две валютно-финансовые и кредитные организации: Международный валютный фонд и Международный банк реконструкции и развития. Данные международные финансовые организации при возникновении серьезного дефицита платежного баланса, утрате стабильности национальной валюты стали предоставлять кредиты странам-участницам, а также осуществлять контроль за соблюдением ими принятых обязательств.

Роль Бреттон-Вудской системы заключается в том, что она была призвана компенсировать отсутствие свободного обмена валют на золото. Данная система усиливала степень воздействия регулирующего начала в стихийно-рыночном характере международных расчетов. Следует отметить, что предусмотренная в ней система коллективной защиты фиксированных паритетов могла существовать, пока доллар,

будучи резервной мировой валютой, был столь же устойчивым обеспечением, как и золото.

После официального прекращения обмена доллара на золото (1971 г.) произошло крушение Бреттон-Вудской системы. Фиксированные курсы валют уступили место плавающим, что привело к обострению кризисных явлений в мировой экономике 1970-х годов. Дело в том, что хаотичное изменение курса валюты вызывает изменение цен на товары и услуги, стимулирует либо экспорт, либо импорт, определяя тем самым серьезное влияние на экономическую ситуацию в стране. Если, например, в России с тревогой следят за продолжающимся падением курса рубля, то в Японии воспринимают как катастрофу рост курса иены, который, по мнению специалистов, выносит приговор японскому экспорту и, соответственно, экономическому росту.

Поиски путей выхода из кризиса привели к замене Бреттон-Вудской системы Ямайской. Соглашение, подписанное в Кингстоне (Ямайка) в 1976 г. и вступившее в силу в 1978 г., означало юридическое оформление четвертой мировой валютной системы. Вместо золотодевизного стандарта был введен стандарт специальных прав заимствования (СПЗ), представляющий собой международные активы в виде записей на специальных счетах в МВФ. Стоимость 1 единицы СПЗ определяется на основе валютной корзины, в состав которой входят резервные валюты наиболее развитых стран мира.

В связи с переходом к стандарту СПЗ юридически завершился процесс демонетаризации золота, т. е. утраты им денежных функций. Были отменены золотые паритеты. Страны — члены МВФ получили право выбора любого режима валютного курса. Однако они договорились, что центральные банки государств будут поддерживать курсы национальных валют от спекулятивных колебаний. Считается, что управляемые плавающие курсы валют помогли западной цивилизации в конце XX века добиться существенного экономического и социального развития, выйти на новую постиндустриальную стадию эволюции мировой экономики.

Валютный рынок — это экономические отношения, возникающие между субъектами при совершении операций по купле-продаже валюты, а также ценных бумаг в иностранной валюте. Валютные рынки сложились в XIX веке. Однако наиболее бурное развитие получили в конце XX века. Так, если в середине 1980-х годов ежедневный объем сделок

с валютой равнялся примерно 300 млрд долларов, то через десять лет он увеличился в 4 раза, достигнув примерно 1200 млрд долларов.

Быстрый рост мирового валютного рынка в значительной степени связан с крушением Бреттон-Вудской валютной системы. Ямайская система, в которой разрешен свободный выбор режима валютного курса, привела к усилению повседневной нестабильности валютных курсов. Одним из следствий стало возрастание масштабов валютной спекуляции. Периодически ее давление испытывают практически все валюты, в которых совершаются сделки. Действия валютных спекулянтов привели, например, в 1992 г. к резкому снижению курса английского фунта стерлингов. Именно поэтому большое значение имеет государственное регулирование валютного курса.

С институциональной точки зрения валютный рынок — это система коммерческих банков и других финансовых учреждений, осуществляющих торговлю валютой и связанных между собой информационными системами (от телефонов до электронных и спутниковых систем). Дилеры банков на экране компьютеров имеют информацию о текущей котировке валют по другим банкам. Приняв решение о покупке, дилер связывается, например, по телефону с банком продавцом и заключает сделку. Сделка занимает до 2–3 минут. Документы по ней проводятся позже. Как правило, в течение 2-х рабочих банковских дней. Такая форма работы называется межбанковским валютным рынком.

Во многих странах часть межбанковского рынка организационно оформляется в виде валютной биржи. Валютные биржи имеют свою внутреннюю иерархию. Они делятся на мировые, региональные и национальные. К мировым валютным биржам относятся три центра: Лондонская, Нью-Йоркская и Токийская. На них происходит более 70 % объема мировых валютных продаж. Крупными региональными валютными биржами являются: в Европе — Парижская, Франкфуртская, в Азии — Гонконгская, Сингапурская. Примером национальной валютной биржи является Российская валютная биржа.

На валютных рынках осуществляются валютные операции.

Валютные операции — это сделки по поводу купли-продажи валюты, в результате чего происходит смена ее собственника. Валютные операции бывают: с наличной валютой, с немедленной поставкой и срочные сделки. Первый вид валютных операций осуществляется между коммерческими банками и клиентами с использованием

наличной валюты. Сделки с немедленной поставкой предполагают поставку валюты на второй рабочий день со дня заключения сделки. Срочные сделки являются соглашениями о будущей поставке валюты по курсу, зафиксированному на момент заключения сделки. При этом валютный контракт может быть категоричным (твердым), т. е. обязательным для исполнения обеими сторонами сделки. Такие сделки подразделяются на: форвардные и фьючерсные. Особенностью последних является то, что они осуществляются только централизованно на биржах. В другом случае срочный валютный контракт дает клиенту банка право выбора осуществлять или не осуществлять заключенную ранее сделку. Такие сделки имеют форму опциона.

В валютных операциях всегда участвуют два субъекта, одним из которых является банк. Банк должен не только покрывать издержки, связанные с куплей-продажей валюты, но и получать доход. Поэтому банк продает клиенту валюту по курсу, называемому курс продавца, который выше, чем курс, по которому он покупает валюту у клиента, называемому курсом покупателя. Разница между курсом продавца и курсом покупателя образует доход банка («маржа»).

При совершении валютных сделок банкам необходимо следить за валютной позицией, под которой понимается соотношение требований (спрос) и обязательств (предложение) по каждой иностранной валюте. При их равенстве (спрос равен предложению) позиция считается закрытой, в других случаях — открытой. Длинной открытой позицией, если требования по валюте превышают обязательства и короткой открытой позицией, когда требования по валюте меньше обязательств. Открытая позиция всегда означает возможность резких колебаний валютного курса, что может привести к серьезным финансовым и социально-экономическим потрясениям. Ярким примером являются острейшие кризисные процессы в России после августовского 1998 г. падения курса рубля.

Поскольку изменения валютного курса имеют столь ощутимые последствия для экономической и социальной жизни общества, закономерно, что он является важным объектом регулирования как внутри государства, так и в межгосударственных отношениях. Среди действий государства, влияющих на валютный курс, можно выделить меры прямого и косвенного регулирования. К последним в условиях открытой рыночной экономики относится практически весь арсенал денежно-кредитной и финансовой политики. На курс национальной

валюты влияет и количество денег, находящихся в обращении, и реальные нормы процента, и темпы инфляции и т. п.

Государство может использовать и меры прямого воздействия. Среди них следует, прежде всего, выделить валютные интервенции. Проводя валютную интервенцию, центральные банки государств продают или покупают валюту своей страны на валютных рынках. Если на валютных торгах курс национальной валюты начинает понижаться, то Центральный банк должен скупать ее в обмен на имеющуюся у него иностранную валюту и, наоборот, если курс национальной валюты начинает расти, то Центральный банк начинает увеличивать предложение национальной валюты на валютном рынке.

Для проведения подобных операций необходимы валютные резервы. Обычно при казначействах создаются специальные стабилизационные фонды. Такие фонды были созданы в Англии в 1932 г., в США в 1934 г., во Франции в 1936 г., а затем и в ряде других стран. При необходимости на эти цели используются и займы, например, МВФ. Так, при вступлении России в МВФ из обещанного ей кредита в 24 млрд долларов на создание стабилизационного валютного фонда предназначалось 6 млрд долларов. Поскольку валютные резервы — величина ограниченная, существует проблема выбора активов, в которых он должен быть представлен. Англия, например, перевела часть своих резервов в 1999 г. из золота в валюту.

## **§ 2. Международные расчеты: содержание и формы**

Международные расчеты — это организация и регулирование платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим между государствами, юридическими и физическими лицами, находящимися в разных странах.

Международные расчеты непосредственно выступают как повседневная деятельность банков, производящих расчеты с иностранными государствами по правилам, выработанным международным сообществом. Международные расчеты осуществляются в основном безналичным путем на основе списания средств с одного счета и перевода их на другой счет. Для этого банки устанавливают между собой корреспондентские (договорные) отношения. Они открывают друг у друга счета: ностро — если у данного банка открыты счета в других банках и лоро — если в данном банке открыты счета других банков. Оговариваются также порядок расчетов, величина комисси-

онного вознаграждения, методы пополнения корреспондентского счета по мере расходования средств.

Основные формы международных расчетов: инкассо и аккредитив. Суть инкассо состоит в том, что банк по поручению клиента (экспортера) получает платежи от импортера (плательщика) после отгрузки товаров или оказания услуг. Инкассовая операция в целом более выгодна импортеру, так как он оплачивает уже отгруженный товар, по документам, которые идут к нему некоторое количество времени (порой до месяца). В это время деньги импортера находятся в собственном обороте. Экспортер фактически кредитует импортера. Кроме того, существует риск, что импортер по разным причинам вообще может отказаться от получения товара.

Аккредитив — это поручение банка одной страны банку-партнеру другой страны произвести по просьбе своего клиента (импортера) оплату документов в пользу экспортера при выполнении им условий контракта. Эта форма международных расчетов уже более выгодна для экспортеров.

Существуют и другие формы международных расчетов. Расчет в форме аванса (до  $1/3$  суммы контракта). Эта форма может применяться тогда, когда импортер крайне заинтересован в получении товара. Используются и расчеты по открытому счету: периодически переводятся деньги на счет экспортера. Данная форма международных расчетов применяется между деловыми партнерами, связанными тесными хозяйственными отношениями и доверяющими друг другу. В последние годы в международных расчетах все шире применяются кредитные карточки — именные денежные документы, дающие их владельцам возможность приобретать товары и услуги без оплаты наличными. Есть все основания считать, что роль электронных средств в международных расчетах будет возрастать.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Что такое международная валютная система?
2. В какой валютной системе был введен стандарт СДР?
3. Что такое условные денежные единицы, используемые для соизмерения международных требований и обязательств между государствами, и установления валютного паритета между национальными валютами?
4. Что такое валютный курс?
5. Определите понятие «Международные валютные отношения».

## ТЕМА 17. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ВАЛЮТНО-ФИНАНСОВЫЕ, БАНКОВСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ И ИНСТИТУТЫ

### Учебные вопросы:

1. Международные валютно-кредитные и финансовые организации: понятие, виды.
2. Региональные валютно-кредитные и финансовые организации.

### § 1. Международные валютно-кредитные и финансовые организации: понятие, виды

Мировое хозяйство, имеющее сложную иерархическую структуру, не может развиваться без определенных регулирующих начал. Масштабы национальных экономик и всего мирового хозяйства требуют координации или, по крайней мере, согласования противоречивых интересов его субъектов.

К исходу второго тысячелетия в мире накоплен немалый опыт разрешения межгосударственных конфликтов в политической и экономической сферах. В ряде случаев он был получен в результате разрушительного противостояния: только в XX в. человечество прошло через две мировые войны, жесткую идеологическую конфронтацию государств с различным общественным строем, результатом чего стали уничтожение значительной части богатства, созданного трудом многих поколений, и непроизводительное использование ограниченных сырьевых, капитальных и трудовых ресурсов, перекосы в развитии экономики.

Тем не менее, в целом удалось найти формы организации экономического взаимодействия государств, которые способствуют ускорению экономического роста, увеличению общественного богатства, преодолению доставшегося в наследие от колониального прошлого существенного отставания значительного числа развивающихся стран от экономически развитых стран. Такие формы созданы, прежде всего, на двусторонней основе.

Регулирование мирового хозяйства принимает различные организационные формы. Эти формы многообразны:

— Двусторонние и многосторонние соглашения, регулирующие международные экономические отношения. В мае 1992 г. между странами Европейского экономического сообщества и Европейской ассоциацией свободной торговли было подписано и 1 января 1994 г.

вступило в силу соглашение о создании Европейского экономического пространства (ЕЭП). Основной целью ЕЭП являлось создание более благоприятных условий для движения товаров, услуг, рабочей силы и капиталов на экономическом пространстве двух интеграционных группировок.

— Различные международные конференции и совещания. Некоторых из них проводятся нерегулярно, другие обрели более или менее постоянный характер.

— Формирование и развитие устойчивых институциональных форм организации мирового хозяйства, таких как международные организации.

В мире насчитывается значительное число таких организаций. Некоторые из них наделены широкими функциями и действуют на уровне всего мирового хозяйства; деятельность других осуществляется в отдельных сферах мирового хозяйства (например, в валютно-кредитной, финансовой); третьи объединяют страны, принадлежащие к той или иной группе, например к промышленно развитым или развивающимся странам. Целый ряд международных экономических организаций создан по отраслевому принципу (в качестве примера можно назвать организацию стран — экспортеров нефти ОПЕК).

Большинство международных экономических организаций не участвует непосредственно в производстве товаров или услуг, однако, их роль в регулировании рыночных отношений в последние годы существенно возросла, поскольку переход мировой экономики в новое качество — глобализацию — объективно требует усиления регулирующих начал.

Важнейшее место в системе МЭО занимают международные валютно-финансовые и банковские организации.

Международные валютно-кредитные и финансовые институты — это международные экономические организации, которые обеспечивают регулирование международных валютных, кредитных и финансовых отношений, проводят исследования по проблемам валютно-кредитной и финансовой сфер мирового хозяйства, вырабатывают рекомендации и предложения.

Международные валютно-кредитные организации и финансовые организации призваны координировать деятельность национальных хозяйств при решении общих глобальных валютно-кредитных и финансовых вопросов на международном уровне.

К основным функциям, выполняемым этими международными организациями, относят следующие:

1. Информационная функция.

Международные валютно-финансовые, банковские организации выполняют роль информационного центра, где можно получить информацию о деятельности того или иного государства, об общих тенденциях развития мирового хозяйства. Международные организации предоставляют такую информацию, публикуя статистические материалы, результаты исследований, проводя международные встречи, конференции, собрания.

2. Консультационная функция.

Международные валютные организации консультируют правительства различных стран по проведению валютно-кредитной и финансовой политики.

3. Регулирующая функция.

Международные валютно-финансовые кредитные организации выполняют также функцию регулирования международных финансовых отношений, в частности, предоставляют временную финансовую помощь странам, которые имеют трудности платежных балансов.

4. Прогнозирование.

Международные валютно-финансовые кредитные организации осуществляют прогноз развития национальных и мировых экономик.

В зависимости от целей и степени универсальности они подразделяются на:

1. Организации, имеющие мировое значение — это Международный валютный фонд (МВФ) и группа Всемирного банка, которая включает Международный банк реконструкции и развития (МБРР) и три его филиала — Международная ассоциация развития (МАР), Международная финансовая корпорация (МФК) и Многостороннее инвестиционно-гарантийное агентство (МИГА).

2. Региональные — это Азиатский, Африканский, Межамериканский, а также Европейский инвестиционный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Исламский банк развития и др.

3. Организации, деятельность которых охватывает какую-либо конкретную сферу всемирного хозяйства. Например, Давосский экономический форум, Парижский и Лондонский клуб кредиторов.

## **§ 2. Региональные валютно-кредитные и финансовые организации**

К региональным валютно-кредитным и финансовым организациям относятся:

1. Региональные и субрегиональные банки развития, которые были созданы по образцу Международного банка реконструкции и развития (МБРР).

2. Целевые фонды, которые занимаются льготным или безвозвратным финансированием приоритетных отраслей, а также ликвидацией последствий стихийных бедствий.

3. Региональные расчётные системы, которые создаются в рамках региональных интеграционных объединений и упрощают расчёты между компаниями из разных стран.

Региональные валютно-кредитные и финансовые организации на современном этапе развития мировой экономики не ограничиваются особенностями европейской интеграции. В мире существует множество региональных межгосударственных кредитных организаций и целевых фондов, которые развернули свою деятельность во всех регионах мира. Важнейшую роль среди них играют региональные и субрегиональные банки развития, которые были созданы по образцу Международного банка реконструкции и развития.

Основная цель деятельности региональной валютно-кредитной и финансовой организации состоит в стимулировании экономического развития данного региона в том случае, когда данные проекты не интересны частному инвестору. Это может быть кредитование и финансирования объектов, которые представляют интерес для региона и для страны в целом. При этом кредитование более лояльное и расширенное, чем в МБРР.

Вторым направлением деятельности региональных банков является приобретение ценных бумаг кредиторов, которое увеличивает ликвидность данных бумаг при первичном размещении.

Так как региональные банки ограничены в свободных ресурсах, то они часто привлекают сторонних инвесторов, в рамках софинансирования.

Одним из важнейших инструментов, который используется банками развития, является техническая помощь — обучение персонала, экспертиза проектов, посредничество в переговорах и пр.

В первую очередь, среди таких объектов выделяют инфраструктурные проекты с высоким сроком окупаемости. К таким проектам относят строительство дорог, мостов, электростанций, портов и пр. Помимо перечисленных также стоит сказать и о кредитовании низко rentабельных объектов, которые имеют высокую социальную значимость, к примеру, строительство объектов здравоохранения или сельского хозяйства.

Для развития региона большое значение имеют целевые фонды. Деятельность таких фондов состоит в льготном или безвозвратном финансировании приоритетных отраслей, а также ликвидации последствий стихийных бедствий и пр. Примечательно, что большая часть подобных фондов находится под управлением региональных банков развития, однако некоторые из них всё же осуществляют самостоятельную финансовую деятельность.

Если заглянуть в историю возникновения региональных банков развития, то необходимо отметить, что первоначально они создавались без привязки к интеграционным объединениям. Однако спустя непродолжительное время они начинают с ними взаимодействовать. Таким примером служит Европейский банк реконструкции и развития, который имеет тесную связь с Европейским союзом, а также Азиатский банк развития, который активно взаимодействует с ASEAN.

Значительную роль в мировой экономике играют именно региональные банки развития (Азиатский, Африканский, Межамериканский, Северный инвестиционный банк и Исламский банк развития, а также Европейский инвестиционный банк, Европейский банк реконструкции и развития, Исламский банк развития и др.) Иногда их называют многосторонними банками развития (multilateral development banks). Такое название позволяет относить к подобным банкам и Всемирный банк. Однако деятельность Всемирного банка охватывает большинство стран мира, в то время как региональные банки развития действуют на определенной территории.

В 2023 году многосторонние банки развития и ВОЗ объявили о создании новой платформы для инвестиций в интересах укрепления первичной медико-санитарной помощи. Цель данного решения состоит в привлечении финансирования для укрепления и повышения устойчивости к последствиям изменения климата и кризисным ситуациям систем оказания важнейших услуг первичной медико-санитарной помощи (ПМСП) в странах с низким и средним уровнем

доходов. Членами — учредителями данной платформы выступили Африканский банк развития (АфБР), Европейский инвестиционный банк (ЕИБ), Исламский банк развития (ИсБР) и ВОЗ. Поскольку речь идет о задаче глобального масштаба, возможность присоединения к этому партнерству также рассматривает Межамериканский банк развития (МБР), что позволит охватить этой инициативой страны региона Латинской Америки и Карибского бассейна.

2 августа 2023 года Межамериканский банк развития (МАБР) утвердил кредит для Эквадора в размер 500 млн долларов на усиление социальных инвестиций, предусмотренных в бюджете на этот год, и на профилактическое финансирование борьбы с явлением «Эль Ниньо». Данное явление носит естественный характер и выражается в колебании температур океанской воды в центральной и восточной зонах экваториального пояса Тихого океана в сочетании с изменениями в атмосфере этих районов. Что ставит под угрозу не только экономическое положение жителей Эквадора, но и их социальную безопасность.

Первым собственно региональным банком развития стал Межамериканский банк развития (МАБР), созданный по инициативе латиноамериканских стран. В настоящее время это самый крупный региональный инвестор в странах Латинской Америки и Карибского бассейна. Считается, что другие региональные банки развития образованы по типу МАБР.

По состоянию на 2024 год членами организации являлись 48 стран, в том числе стран-заемщиков (Аргентина, Бразилия, Мексика, Венесуэла, Чили, Колумбия, Гондурас и т. д.) и 26 стран, являющихся заемщиками, то есть государства — члены банка, которые имеют право на получение кредита (в том числе США, Канада, Китай, Израиль, Южная Корея, Германия, Франция, Испания, Швейцария, Великобритания и т. д.).

Азиатский банк развития — банк, основанный в 1966 году, его главной задачей является стимулирование роста экономики в Азии и на Дальнем Востоке, путем направления в эти регионы прямых займов и оказания технического содействия. Штаб-квартира находится в Маниле (Филиппины).

В настоящее время Азиатский банк развития является крупнейшим многосторонним институтом развития в АТР, в систему которого также входят Азиатский фонд развития (Asian Development Fund), Специальный фонд технической помощи (Technical Assistance Special

Fund) и Японский специальный фонд (Japan Special Fund). В число стран — участниц Азиатского банка развития (АБР) входят: Республика Армения, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Республика Таджикистан.

Азиатский банк развития обладает всеми основными свойствами региональных банков развития, к которым относятся: цели и задачи деятельности обусловлены потребностями стран с развивающимися экономиками; приоритет в кредитном стимулировании интеграционного процесса отдается, прежде всего, направлению инфраструктурного развития; при выборе заемщиков определенное предпочтение отдается наиболее платежеспособным странам региона, основной объем кредитов АзБР за весь период деятельности Банка был предоставлен Индонезии, Пакистану, Индии и КНР.

Партнером банка является Евразийский фонд стабилизации и развития (ЕФСР). Так, например, 2 июля 2014 года Совет Евразийского фонда стабилизации и развития (ЕФСР) принял решение о предоставлении Республике Армения инвестиционного кредита для финансирования проекта «Строительство автодорожного коридора "Север-Юг" (4 очередь)» в объеме 150 млн долларов США.

3 июля 2015 года Совет ЕФСР принял решение о предоставлении инвестиционного кредита Кыргызской Республике на финансирование проекта «Реабилитация сектора энергетики, который предполагал замену второго и четвертого агрегатов с заменой/ремонтom вспомогательных систем и оборудования станции» в размере 100 млн долларов США.

На Африканском континенте действует учрежденный в 1964 г. Африканский банк развития (АфБР) (штаб-квартира — в столице Кот-д'Ивуара Абиджане). Члены банка — 53 африканские страны и 24 неафриканских государства, расположенные в Азии, Европе, Северной и Южной Америке.

АфБР является ядром группы, куда также входят Африканский фонд развития (АФР) (кредитование на льготных условиях) и Тростовый фонд Нигерии.

В последние годы существенно изменилась кредитная политика АфБР. Если раньше (примерно до середины 80-х гг.) более половины ресурсов было направлено на осуществление инфраструктурных проектов, то далее банк стал уделять больше внимания кредитованию мелкого и среднего предпринимательства.

В конце 90-х гг. приоритетным становится кредитование развития сельского хозяйства и сельских районов, объектов социальной инфраструктуры, поскольку прогресс указанных сфер имеет большое значение для уменьшения масштабов бедности на континенте.

В 27 государствах Восточной, Центральной Европы и бывшего СССР осуществляет операции Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР — The European Bank for Reconstruction and Development, EBRD), совладельцами которого стали 60 стран, в том числе Россия, а также две международные организации — Европейское экономическое сообщество (ныне Европейский союз) и Европейский инвестиционный банк. Членами ЕБРР является также ряд неевропейских государств. В отличие от МБРР доли стран — членов ЕБРР в капитале ЕБРР распределены более равномерно. Ни одна из стран не имеет свыше 15 % капитала, а, следовательно, и более 15 % голосов.

Основная задача, которую призван решать ЕБРР, как крупнейший инвестор в регионе, это оказание содействия странам в переходе к рыночной экономике. Банк работает в основном с частными, но также и с государственными компаниями.

Особенностью деятельности ЕБРР является то, что он имеет право осуществлять операции только в тех странах, которые привержены принципам демократии. Другая особенность состоит в том, что при оценке проектов банк уделяет повышенное внимание их экологической составляющей.

ЕБРР может предоставлять кредиты на развитие предприятий и участвовать в их капитале. Значительная часть ресурсов выделяется в виде синдицированных кредитов.

В 1958 г. начал свою деятельность как финансовый институт Европейского экономического сообщества (ныне Европейского союза) Европейский инвестиционный банк — ЕИБ (Люксембург). Все государства ЕС являются акционерами ЕИБ. Величина возможных кредитов определялась в зависимости от удельного веса экономики той или иной страны в ВВП этой интеграционной группировки.

В 2000 г. с целью поддержки малого и среднего бизнеса ЕИБ создал Европейский инвестиционный фонд, в котором является основным акционером, ему принадлежит 50 % акций ЕИБ.

Хотя основной географический регион, в котором ЕИБ осуществляет свою операционную деятельность, — государства ЕС, банк

также предоставляет кредиты другим европейским странам, а также странам, расположенным в других регионах.

Исламский банк развития (54 страны-участницы), официальной целью деятельности имеет содействие экономическому развитию и социальному прогрессу стран-участниц и мусульманских общин. Основным условием для вступления в банк является членство в Организации исламского сотрудничества (ОИС).

Самая большая доля (около четверти) капитала банка принадлежит Саудовской Аравии.

Исламский банк развития (ИБР) действует в соответствии с исламскими принципами банковского дела, запрещающими взимание процентов за кредит. Вместо займов и кредитов он предоставляет беспроцентные займы, получая вознаграждение за обслуживание. Банк оказывает техническое содействие, делает вложения в капитал промышленных и сельскохозяйственных объектов, принимает участие в финансировании предприятий в виде соглашений о разделе прибыли, а также получает доход от участия в совместных прибыльных операциях. Определенное место в деятельности банка занимают лизинговые операции.

Черноморский банк торговли и развития (ЧБТР) (приступил к операционной деятельности с 1 июля 1999 г.). Банк учрежден 11 государствами Организации черноморского экономического сотрудничества с целью ускорения экономического развития и стимулирования экономического сотрудничества между странами — членами банка. Капитал ЧБТР составляет 1 млрд СДР (доля России 16,5 %).

Для осуществления своей деятельности банк может привлекать ресурсы с международных рынков капитала.

Характерной особенностью мирового экономического развития является возрастание роли неформальных экономических организаций, в частности Давосского экономического форума, Парижского и Лондонского клубов кредиторов. Членами Парижского клуба могут быть только государства-кредиторы, в то время как Лондонский клуб объединяет частные банки. Обе организации созданы для рассмотрения вопросов урегулирования внешней задолженности государств. Широко известными начиная с середины 70-х гг. стали прогнозные оценки будущего развития мировой экономики, проводимые ведущими экономистами мира.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Какие виды международных валютно-кредитных и финансовых организаций вы знаете?
2. Каковы цели создания ООН, Международного валютного фонда и Международного банка реконструкции и развития (группы Всемирного банка)?
3. Какие задачи решают валютно-финансовые организации системы ООН в международных экономических отношениях?
4. Каковы особенности сотрудничества России с МВФ и МБРР?
5. В чем состоит роль региональных международных валютно-кредитных и финансовых организаций?

## ТЕМА 18. ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В МИРОВОЙ ТОРГОВЛЕ

### Учебные вопросы:

1. Ценообразующие факторы в мировой торговле.
2. Основные виды цен мирового рынка.
3. Специфика ценообразования на мировых товарных рынках различных типов.

### § 1. Ценообразующие факторы в мировой торговле

Конъюнктура мирового рынка — это текущая ситуация или состояние на мировом рынке, которая включает в себя спрос, предложение, цены, торговые барьеры, экономические условия и другие факторы, влияющие на международную торговлю. Изучение конъюнктуры мирового рынка помогает компаниям и странам принимать обоснованные решения о производстве, потреблении, экспорте и импорте товаров и услуг. Важность анализа конъюнктуры возрастает в связи с глобализацией мировой экономики и усилением конкуренции на международном уровне.

Анализ конъюнктуры мирового рынка позволяет получить информацию о динамике изменения различных показателей, таких как цены, объемы производства, экспорта и импорта, уровень конкуренции и другие, что в свою очередь помогает определить тенденции развития мирового рынка и принять обоснованные решения в области международной торговли и инвестиций.

В конечном итоге изменения конъюнктуры мировых товарных рынков проявляются в изменениях цен на товары и услуги, предлагаемые в мировой торговле.

Согласно модели сравнительных преимуществ, каждая страна имеет свои уникальные факторы производства, такие как труд, земля, капитал и технологии. Эти факторы определяют производительность страны в производстве различных товаров и услуг. Если страна специализируется на производстве товаров, в которых она имеет сравнительное преимущество, то есть производит их более эффективно, чем другие страны, то она может получить выгоду от обмена этими товарами на товары, которые другие страны производят более эффективно.

В мировой торговле цены на товары определяются рядом факторов, которые могут отличаться от страны к стране. Некоторые из

наиболее важных ценообразующих факторов в мировой торговле включают:

1. Затраты на производство. Стоимость сырья, рабочей силы, транспортировки и других факторов может значительно варьироваться в зависимости от страны.

2. Конкуренция. В некоторых странах может быть много производителей одного и того же товара, что снижает цены на него. В других странах может быть мало производителей, что повышает цены.

3. Спрос и предложение. Если спрос на товар высокий, цены на него могут расти. Если предложение товара ограничено, цены могут также расти.

4. Политические и экономические факторы. Изменения в экономической ситуации, такие как инфляция или девальвация валюты, могут повлиять на цены.

5. Таможенные пошлины и налоги. Некоторые страны вводят таможенные пошлины или налоги на импортные товары, что может увеличить их стоимость.

6. Торговые соглашения и международные организации. Участие в торговых соглашениях или членство в международных организациях может влиять на цены на товары.

7. Инновации и технологический прогресс. Новые технологии и инновации могут привести к снижению затрат на производство товаров и, следовательно, к снижению цен на них.

В мировой торговле обычно используются понятия — цена международного контракта — это цена, по которой реализуется конкретный товар; либо цена мирового рынка — это цена, чаще всего встречающаяся при международных продажах конкретного товара.

Цена международного контракта может зависеть от различных факторов, таких как стоимость товаров или услуг, условия поставки, условия оплаты, риски, связанные с исполнением контракта, и другие факторы. Чтобы определить цену международного контракта, необходимо провести анализ рынка, определить конкурентов и их цены, а также учесть все возможные издержки и риски.

Для того чтобы цена, используемая в международной торговле, считалась мировой, она должна удовлетворять определенным требованиям:

— быть доступной для любого желающего участвовать в международной торговле продавца или покупателя;

— быть представительной для мирового товарооборота, т. е. обслуживать обычные торговые сделки.

К обычным относят торговые сделки, при которых регулярно осуществляются отдельные взаимно не связанные экспортные или импортные поставки, оплачиваемые в свободно конвертируемой валюте, при этом торгово-политический режим должен быть открытым. Именно такие сделки являются типичными для мировой торговли, они обслуживают значительную часть мирового товарооборота.

Еще бывают специальные сделки, при которых продажи осуществляются на условиях внутрифирменных поставок, по программам государственной помощи, на условиях взаимозачетов, в счет предоставленных займов, и т. д.

В практической деятельности используются цены основных экспортеров или импортеров соответствующих товаров в качестве мировых. Считается более обоснованным использовать цены импортеров, поскольку они лучше учитывают интересы продавцов и покупателей, а также полнее отражают стоимость продукции. По некоторым товарам мировыми считаются цены крупнейших мировых торговых центров (бирж, аукционов, торгов).

Цена товара в международной торговле характеризуется неустойчивостью. На нее влияет множество факторов, поэтому фирме для успеха на внешнем рынке необходимо разрабатывать оптимальную ценовую политику и постоянно проверять ее эффективность, корректируя по мере необходимости.

Для современной мировой экономики характерна множественность цен, которая заключается в том, что на одинаковые товары устанавливаются разные цены. Причинами множественности цен являются ценовая политика конкретных корпораций, воздействие на цены международной торговли со стороны государства и осуществление самими государствами некоторых внешнеторговых операций (поставки продукции в счет помощи или покрытия долговых обязательств и пр.). При этом на одни и те же товары существуют различные уровни цен:

— цены по обычным коммерческим сделкам с платежом в конвертируемой, неконвертируемой или ограниченно конвертируемой валюте;

— цены во встречной торговле, в том числе по бартерным операциям;

— цены при поставке товаров по программам помощи и др.

Таким образом, множественность цен в международной торговле отражает многообразие условий реального совершения сделок купли-продажи.

По одним сырьевым товарам мировые цены определяются уровнем цен стран-экспортеров или стран-импортеров, а по другим — уровнем цен бирж, аукционов и др. При определении цен готовых изделий решающую роль играют ведущие фирмы, выпускающие и экспортирующие определенные виды изделий.

Например, базой мировых цен на железную руду принято считать цены крупнейших экспортеров — Австралии, Бразилии, Канады; определяющую роль в формировании цен на медь, свинец, цинк, играют котировки Лондонской биржи металлов, а базовыми ценами для мировых цен на продовольственные товары являются: на пшеницу — Австралия, на рис — Таиланд, на сливочное масло — Новая Зеландия; на чай — Шри Ланка, на кофе — Бразилия и т. д.

Цены в международной торговле зависят от конкретной рыночной ситуации (соотношение спроса и предложения), однако здесь взаимодействует более широкий круг субъектов рыночных отношений, чем во внутренней торговле, влияющих на конъюнктуру и соответственно на изменение цен. Поэтому цены в международной торговле — более многофакторное понятие, чем цены во внутренней торговле.

Факторы, влияющие на уровень цен в мировой торговле, принято классифицировать следующим образом:

1. Общеэкономические, т. е. действующие независимо от вида продукции и конкретных условий ее производства и реализации. К ним относятся:

- экономический цикл;
- состояние совокупного спроса и предложения;
- инфляция.

2. Конкретно экономические, т. е. определяемые особенностями данной продукции, условиями ее производства и реализации. К ним относятся:

- издержки;
- прибыль;
- налоги и сборы;
- предложение и спрос на этот товар или услугу с учетом взаимозаменяемости;

— потребительские свойства: качество, надежность, внешний вид, престижность.

3. Специфические, т. е. действующие только в отношении некоторых видов товаров и услуг:

— сезонность в производстве и реализации;

— гарантии и условия сервиса;

— эксплуатационные расходы;

— комплектность.

4. Специальные, т.е. связанные с действием особых механизмов и экономических инструментов:

— валютный курс;

— государственное регулирование;

5. Внеэкономические, т. е. политические; военные, социальные факторы, прямо не относящиеся к экономике, однако оказывающие вполне определенное воздействие на динамику цен в сфере международной торговли.

В реальной практике вся эта совокупность динамично меняющихся и взаимодействующих между собой факторов оказывает комплексное итоговое воздействие на уровень цен в мировой торговле.

## **§ 2. Основные виды цен мирового рынка**

В зависимости от специфики товаров и преобладающей формы их реализации в международной торговле принято выделять следующие виды цен:

1. Справочные цены — это цены на товары, реализуемые на внутреннем оптовом и международном рынках (топливно-сырьевые товары, химическая продукция, прокат металлов). Такие цены публикуются в периодических изданиях объединениями производителей, информационными агентствами, консультационными фирмами. Справочные цены общедоступны, относительно стабильны, поскольку пересматриваются несколько раз в году, отражают типичные для рынка условия купли-продажи, сравнимы с ценами фактических сделок.

2. Цены прейскурантов, каталогов, проспектов — это специально разрабатываемые производителями цены возможной реализации на основные виды продукции чаще всего массового производства (товары широкого потребления). Данные цены публикуются в отраслевых изданиях, или сообщаются определенному кругу покупателей.

В прейскурантах дается краткая характеристика товара, подробная информация содержится в каталогах.

3. Цены торгов (тендеров) — это цены при специализированной форме торговли, основанной на конкурсном размещении заказов на поставку товаров или размещении подрядов на производство конкретных работ. Устанавливаются при продаже технически сложной капиталоемкой продукции, имеющей уникальный или ярко выраженный индивидуальный характер. Заказ удается разместить по минимальной цене, из-за конкуренции потенциальных исполнителей, что отвечает интересам заказчика. Бывают цены фактических сделок, либо цены предложений, между ними возможно значительное расхождение. Ценовая информация носит нерегулярный характер, поскольку торги проходят по мере необходимости.

4. Цены аукционов — это цены, действующие на специально организованных рынках продажи реальных товаров по максимальной предложенной цене (чай, пушнина, пряности, шерсть, лошади, цены на табак, а также произведения искусства, драгоценные и полудрагоценные камни, и др.). Чаще всего это пользующиеся повышенным спросом, не подлежащие стандартизации товары индивидуального качества. На цены аукционов существенно влияет изменение спроса и предложения. Аукционы проводятся нерегулярно, а ценовая информация имеет тенденцию к устареванию.

5. Цены биржевой торговли — это цены, постоянно действующего рынка массовых однородных товаров (сырьевые товары), при этом специально организованного. Биржевые цены рассчитываются и публикуются в биржевых бюллетенях, информационных и периодических изданиях. Биржевой рынок всегда конкурентный, поэтому монополии и государства могут лишь косвенно влиять на цены. Биржевые цены в наибольшей степени соответствуют требованиям, предъявляемым к мировым ценам (доступность, масштабность и регулярность сделок), поэтому их предпочтительно использовать в качестве мировых. Современный биржевой рынок состоит из двух взаимосвязанных секторов:

— рынка реального товара, где продаются конкретные партии биржевого товара различного качества, количества, условий и сроков поставки;

— фьючерсного рынка, т. е. рынка прав на товар, где сделки заключаются на полностью унифицированные контракты товара стан-

дартного качества и количества с фиксированными условиями и сроками поставки в будущем.

6. Контрактные цены — это цены фактических сделок при заключении прямых международных контрактов. Они объективно отражают конъюнктуру рынка, но получить информацию о них существенно сложнее, поскольку часто — это коммерческая тайна. По способу установления контрактные цены бывают:

— твердыми фиксированными — устанавливаются при подписании контракта и не меняются в течение всего срока его действия;

— фиксированными ценами, которые предполагают возможность последующей корректировки, но условия возможной корректировки устанавливаются при подписании контракта;

— ценами с последующей фиксацией — в контракте указывается принцип определения цен, источники ценовой информации и дата определения цены. Используются для долгосрочных контрактов, предусматривающих периодические поставки, особенно при возможности существенных ценовых изменений.

7. Скользящие цены — устанавливаются в зависимости от изменений в издержках производства, произошедших за период изготовления продукции по согласованной и указанной в контракте формуле.

Публикуемые цены носят преимущественно справочный характер и довольно часто значительно отклоняются от фактически уплачиваемых покупателем цен вследствие широкого применения системы специальных скидок.

Скидка с цены — это та сумма, на которую снижается цена в зависимости от изменения рыночных условий. Размер скидки находится в зависимости от характера сделки, условий поставки и платежа, взаимоотношений с покупателем и от конъюнктуры мирового рынка.

Наибольшее распространение получили следующие виды скидок:

1. Простая скидка — предоставляется с прейскурантной или справочной цены товара и может составлять 20-30 %. Используются при заключении сделок на стандартное оборудование. К простой можно отнести скидку, предоставляемую при покупке товара за наличный расчет. Она предоставляется продавцом, если справочная цена предусматривает краткосрочный кредит и покупатель готов оплатить наличными. Эта скидка обычно соответствует размеру ссудного процента, существующему на денежном рынке.

2. Скидка за оборот (бонусная) предоставляется постоянным покупателям на основе специальных договоренностей. В контракте устанавливается шкала скидок в зависимости от достигнутого оборота в течение конкретного срока (обычно одного года), а также порядок выплаты сумм на основе этих скидок.

3. Скидка для привилегированного покупателя, в заказах которого особо заинтересованы продавцы. Фирма-импортер является единственным поставщиком товара в страну или регион, добивается наилучших условий для продажи этого товара. Может составить 10–15 % от первоначальной цены (для рынка монопольной конкуренции).

4. Скидка за количество или серийность (прогрессивная) предоставляется покупателю при покупке заранее определенного увеличивающегося количества товара. Для производителей серийность очень важна, поскольку при изготовлении машин и оборудования одного и того же типа и размера снижаются их издержки производства.

5. Дилерская скидка, предоставляется производителями своим постоянным заграничным представителям или посредникам по сбыту. Дилерские скидки распространены при продаже стандартного оборудования, автомобилей и могут составлять в зависимости от марки 15–20 % розничной цены.

6. Скрытые скидки предоставляются покупателям в виде льготных или беспроцентных кредитов, скидок на фрахт, путем предоставления бесплатных образцов или оказания бесплатных услуг.

Как правило, размеры скидок варьируются между 2 и 10 % от первоначально предлагаемой цены. Бывают и более существенные скидки.

### **§ 3. Специфика ценообразования на мировых товарных рынках различных типов**

Характер и степень свободы конкуренции принято считать определяющим критерием классификации основных типов мировых товарных рынков. На основе этого критерия можно выделить следующие типы рынков:

- рынок совершенной (свободной) конкуренции;
- рынок чистой монополии;
- рынок монополистической конкуренции;
- олигопольный рынок (рынок конкуренции немногих поставщиков).

Механизм ценообразования на этих рынках определяется количеством субъектов торговли. А это предопределяет уровень цен на каждом из типов рынков.

Рынок совершенной (свободной) конкуренции характеризуется значительным количеством конкурирующих между собой покупателей и продавцов, а также относительной однородностью поставляемой продукции (товары широкого потребления). В процессе конкуренции цены могут сближаться, поэтому в данный временной промежуток, в данном регионе, цены могут быть практически одинаковыми. Снижение цены на товар позволяет экспортерам получить максимальную прибыль: они нередко идут на скидку в цене порядка 3–5 %, выигрывая при этом на наращивании объемов продаж.

На рынке свободной конкуренции поставщики продукции (ими могут быть сами производители-экспортеры, их торговые агенты) стремятся к максимальному удовлетворению потребительского спроса. Производители в данных условиях ориентируются на продажу товара по достаточно низкой цене с учетом собственных издержек производства, а конкурирующие фирмы-поставщики — на товары, произведенные по более эффективным технологиям.

Рынок чистой монополии характеризуется господством единственного поставщика товара, который и является монополистом, определяющим цены на рынке и их изменения, а также регулирующим объемы продаж.

Чистых монополистов в мировой торговле в настоящее время практически не осталось. Долгое время на позиции чистых монополистов находились такие компании, как:

— Microsoft. Несмотря на появление альтернативных операционных систем macOS и Linux, большинство компьютеров по всему миру работает на операционных системах Windows, компанией Microsoft.

— De Beers. Одна из крупнейших в мире компаний, до недавнего времени контролировавшая до 90 % алмазов, добываемых во всем мире.

На рынке монополистической конкуренции сосуществуют нескольких фирм-монополистов. Каждая из указанных фирм выпускает продукцию, несколько отличающуюся от продукции фирм-конкурентов. Поэтому совсем не обязательно, что покупатели начнут приобретать товары других фирм в случае незначительного повышения цен на них у данной фирмы-монополиста. В данной ситуации

монополистом на определенные разновидности одного и того же вида продукции фирму делает дифференциация товаров. С учетом данных обстоятельств рассматриваемая фирма оказывается в определенной мере вне конкуренции.

Предполагается, что фирма в модели монополистической конкуренции не пытается влиять на цены конкурентов, считая, что собственные ценовые решения не затронут ценовую политику других производителей. Поэтому каждая фирма до определенной степени может действовать как монополист, хотя она конкурирует с другими фирмами в действительности.

Конкуренция монополий, представляющих разные отрасли, предлагающие товары с различной товароведческой характеристикой и разными физическими свойствами, но которые используются для одной и той же цели, оказывает значительное влияние на цены. Так, на автомобильном рынке Европы группа ведущих фирм («Фольксваген», «Рено», «Фиат», «Вольво», «Ниссан», «Форд», и др.) предлагает достаточно разные, но конкурирующие между собой автомобили, что сказывается на уровне цен.

На такие рынки в экономической практике существенно влияет диверсификация деятельности фирм, которые стремятся увеличить ассортимент производимых и реализуемых ими товаров и проникнуть на другие рынки. Растет конкуренция со стороны фирм, производящих товары, способные замещать другие, например, пластмассы и металл, шерсть и химическое волокно и т. д. (товары-субституты). Таким образом, конкуренция проявляет себя на рынках, которые в настоящее время представляются в значительной степени монополизированными.

Олигопольный рынок (конкуренции немногих поставщиков) представлен несколькими крупными компаниями производителей-поставщиков, практически полностью обеспечивающих поставку товаров на мировой рынок, занимающими существенные сегменты рынка. Между фирмами и странами-импортерами, как правило, разделены сферы влияния и существуют соглашения о сотрудничестве.

Бывают и «неофициальные» (тайные) договоренности между фирмами о фиксировании цен, о разделе рынков сбыта, об объемах производства.

Необходимость координации деятельности на мировом рынке вынуждает компании создавать определенные механизмы, которые

способствуют большей предсказуемости в их деятельности. С целью поддержания согласованных уровней цен компании договариваются о разделе рынков сбыта

На олигопольных рынках практикуется создание картелей — соглашений, устанавливающих обязательства всех фирм-участниц по ценам, объемам производства и реализации продукции, доле (квоте) каждого из участников в общем объеме производства и сбыта продукции, условиям найма работников, обмену патентами. Результатом деятельности картеля является формирование картельных цен, позволяющих участникам соглашения сохранять и укреплять свое присутствие на данных рынках, поддерживать высокую доходность проводимых операций.

Пример международного картеля — Организация стран — экспортеров нефти (ОПЕК), которая периодически принимает решения о сокращении (увеличении) объемов (квот) добычи нефти, что естественно сказывается на уровне мировых цен на нефть.

Для таких компаний характерна тенденция к максимизации прибылей, поэтому их поведение напоминает действие чистых монополий.

Оценивая специфику ценообразования на различных типах мировых товарных рынков, необходимо учитывать также фактор влияния государства на цены международной торговли. На практике воздействие государства на цены международной торговли оказывается тем сильнее, чем активнее оперируют на мировом рынке фирмы данной страны.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Какие факторы определяют цены на товары в мировой торговле?
2. Каким требованиям должна удовлетворять цена, используемая в международной торговле, чтобы считаться мировой?
3. Какие виды цен используются в международной торговле?
4. Какие виды скидок получили наибольшее распространение в международной торговле?
5. Назовите основные типы мировых товарных рынков.

## **ТЕМА 19. ГОСУДАРСТВЕННОЕ И МНОГОСТОРОННЕЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ**

### **Учебные вопросы:**

1. Национальный и многосторонний механизмы регулирования международных экономических отношений.
2. Современная внешнеторговая политика.
3. Методы регулирования международных экономических отношений.

### **§ 1. Национальный и многосторонний механизмы регулирования международных экономических отношений**

Регулирование международных экономических отношений осуществляется нормами международного права.

В Конституции Российской Федерации (п. 1 ст. 15) предусмотрено, что международные договоры являются составной частью правовой системы Российской Федерации. При этом если международным договором Российской Федерации установлены иные правила, чем предусмотрены в законе, то применяются правила международного договора.

Международный договор — это соглашение между государствами или иными субъектами международного права, которое устанавливает, изменяет или прекращает их взаимные права и обязанности в различных сферах международных отношений, таких как политика, экономика, наука, техника, культура и другие.

Основными видами международных договоров, используемых во внешнеэкономической деятельности, являются договоры, устанавливающие режим торговли в отношениях между двумя государствами или группой государств. По содержанию они подразделяются на следующие типы:

- торговые договоры и соглашения;
- соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве;
- экономические соглашения;
- соглашения о предоставлении финансовой помощи;
- соглашение о защите инвестиций.

— договоры, содержащие гражданско-правовые правила, регулирующие имущественные отношения, возникающие из внешнеэкономических контрактов.

Межгосударственное регулирование международных экономических отношений (далее — МРМЭО) — это совокупность добровольно принимаемых на себя различными странами обязательств и общих правил действия в сфере мирохозяйственных связей, основной задачей которого является разработка правовых норм и условий международного сотрудничества, на базе которых строятся взаимоотношения между странами.

Объектами МРМЭО выступают различные формы международных экономических отношений, а субъектами — национальные государственные органы, международные межправительственные организации. Существенная роль в МРМЭО принадлежит международным экономическим организациям, поскольку они обладают наднациональными полномочиями, т. е. совокупностью структурных, функциональных и процедурных особенностей, определяющих их приоритетный характер по отношению к государствам-участникам.

МРМЭО производится на основе различных международных соглашений (двусторонних, многосторонних, международных), конференций, союзов, ассоциаций, переговоров

Инструментами МРМЭО являются: торговые договоры, соглашения об экономическом техническом сотрудничестве, соглашения о финансовой помощи, конвенции, резолюции, руководства и типовые контракты.

Необходимость МРМЭО, создание особых наднациональных органов регулирования обусловлены:

- ростом производства и развитием коммуникаций в международном масштабе;
- углублением международного разделения труда, международной специализации и кооперирования производства;
- интенсивным развитием всех форм международного экономического сотрудничества;
- региональной экономической интеграцией;
- обострением глобальных проблем (окружающей среды, борьба с эпидемиями, с международным терроризмом и распространением наркотиков и т. д.).

## § 2. Современная внешнеторговая политика

Внешнеторговая политика представляет собой целенаправленное воздействие на регулирование и развитие международной торговли товарами и услугами. В качестве основных форм внешнеторговой политики принято выделять государственную и международную внешнеторговую политику.

Внешнеторговая политика — это деятельность государства и органов его управления, направленная на оптимизацию национального участия в международной торговле товарами и услугами.

Международная внешнеторговая политика — это деятельность международных организаций и региональных союзов, направленная на регулирование мировой торговли (ВТО, ЮНКТАД и др.)

Однако в области внешнеторговой политики роль государства остается существенной. При этом внешнеторговая политика является частью общей экономической политики государства и тесно связана с внутренней экономической политикой.

Внешнеторговая политика государства складывается из ее стратегии и совокупности различных методов и средств ее реализации.

Стратегия внешнеторговой политики состоит в постановке ее целей и решении главных для развития и регулирования внешней торговли вопросов. Поэтому во многих странах принимаются законодательные акты, связанные как с общими вопросами положения страны в мировой экономике и политике, так и с более конкретными вопросами внешнеторговой политики. Так, в России принята Стратегия национальной безопасности, а также действует Федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности».

Главная задача внешнеторговой политики любого государства — обеспечение благоприятных условий для эффективной национальной деятельности в сфере международной торговли товарами и услугами.

Кроме того, внешнеторговая политика должна учитывать особенно остро проявляющиеся в последние годы тенденции гармонизации международных экономических отношений и обострения международной конкуренции. Внешнеторговая политика является составной частью внешней политики государства. Поэтому ведущие страны с рыночной экономикой часто используют политические средства воздействия на страны — конкуренты на международной экономиче-

ской арене, средства военно-политического давления, что вызывает несогласие со стороны других государств.

Основными разновидностями современной внешнеторговой политики являются протекционизм и либерализация (фритредерство).

Протекционизм — это внешнеторговая политика государства, направленная на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции, а нередко и на развертывание и поддержку деятельности отечественного бизнеса на внешних рынках — как на рынках отдельных стран и регионов, так и конкретных товарных сегментах мирового рынка.

Существует несколько форм протекционизма:

— скрытый протекционизм — использует механизмы внутренней экономической политики государства;

— открытый протекционизм — использует механизмы государственной внешнеэкономической политики;

— селективный протекционизм — избирательный протекционизм в отношении иностранных конкурентов;

— отраслевой протекционизм — направлен на защиту новых растущих отраслей национального производства;

— односторонний протекционизм — регулирует внешнюю торговлю без согласования с партнерами;

— двухсторонний протекционизм — согласует выдвигаемые протекционистские меры с партнерами;

— интеграционный протекционизм для стран, входящих в интеграционные объединения;

— многосторонний протекционизм — разработка протекционистской политики участниками из многих стран.

Основные функции протекционистской внешнеторговой политики государства:

— защита национальных производителей — ограждение от иностранной конкуренции на внутреннем рынке;

— покровительство национальных производителей — поддержка деятельности на внешних рынках.

Положительное влияние протекционизма на национальный рынок:

— увеличивает национальную занятость и стимулирует национальное производство;

— обеспечивает защиту формирующихся национальных отраслей;

— увеличивает доходы государственного бюджета;

— способствует экономической безопасности и обороноспособности.

Отрицательное влияние протекционизма на национальную экономику:

— вызывает обострение межгосударственных противоречий;

— способствует разбалансированию торгового баланса страны;

— ограничивает возможности использования преимуществ международной специализации;

— в результате ослабления конкуренции сдерживает развитие национального рынка страны.

В последние годы протекционизм активно используется для защиты национальных рынков. В частности, Европейский союз использует скрытый протекционизм для изменения условий доступа других стран на европейские рынки.

А в США действуют протекционистские экономические меры, включающие на тарифную политику, направленную на защиту отечественных производителей и стимулирование внутреннего производства.

В России на сегодняшний день действует политика импортозамещения как инструмент протекционистской политики.

В основном защита национального производителя производится посредством: государственных субсидий и льгот для определённых отраслей или компаний; ограничений на импорт и экспорт товаров и услуг, установленных правительством; регулирования цен и тарифов на определённые товары и услуги; предоставления эксклюзивных прав и привилегий некоторым компаниям или отраслям.

Хорошим примером грамотного подхода правительства к введению и последующему отказу от протекционистских мер является политика так называемых «азиатских тигров» — Южной Кореи, Сингапура, Гонконга и Тайваня, продемонстрировавших очень высокие темпы экономического развития.

К особенностям протекционистской политики азиатских «тигров» можно отнести:

— индустриализацию: масштабные программы индустриализации, например, «программа пятилеток» в Южной Корее, привели к созданию высокотехнологичных отраслей, в частности, электроэнергетики и нефтехимии;

— конгломераты фирм (чеболи): в Южной Корее существует множество конгломератов фирм, принадлежащих одной семье, таких

как Samsung, LG и Hyundai, которые играют важную роль в экономике страны;

— экспортную ориентацию: страны «азиатских тигров» сосредоточились на экспорте трудоёмкой продукции и ориентировались на развитые страны, используя низкую стоимость рабочей силы для получения конкурентного преимущества на мировом рынке;

— централизацию экономики: политика «азиатских тигров» характеризуется централизацией экономики вокруг государства или крупных конгломератов фирм.

Либерализация (политика свободной торговли, фритредерство) предполагает ликвидацию всяческих барьеров, мешающих развитию внешней торговли и внешнеэкономических связей в целом.

Либерализация противоположна государственной политике протекционизма и направлена на освобождение от излишней регламентации международной торговли товарами и услугами.

Преимущества государственной политики либерализации внешней торговли:

— стимулирует процессы конкуренции в сфере международной торговли товарами и услугами;

— позволяет осуществлять международную торговлю товарами и услугами в соответствии с законом сравнительных конкурентных преимуществ;

— увеличивает возможности использования международной специализации;

— расширяет границы международной торговли товарами и услугами.

В чистом виде протекционизм и либерализация выступают как крайности внешнеторговой политики. Государства обычно реализуют компромиссный вариант, в котором используются элементы протекционизма и либерализации. Соотношение в использовании внешнеторговой политики государства инструментов протекционизма и либерализации отражает реакцию на изменения внешнеторговой политики других государств и их группировок.

### **§ 3. Методы регулирования международных экономических отношений**

Число средств и инструментов государственной внешнеторговой политики постоянно увеличивается в связи с вовлечением новых

продуктов различных сфер экономической деятельности в международный обмен. А это требует более эффективной защиты интересов национальных товаропроизводителей на международных рынках товаров и услуг.

Государство активно участвует в развитии внешнеэкономической деятельности путем целенаправленного воздействия на определенные сферы и объекты этой деятельности. Это воздействие осуществляется с помощью комплекса специальных методов, которые подразделяются на две основные группы:

— экономические методы, влияющие на условия ведения бизнеса и включающие контроль таможенной стоимости, финансовые меры (связанные с субсидиями, санкциями и др.), валютный контроль, а также защитные меры: особые виды пошлин (антидемпинговые, компенсационные, специальные) и дополнительные таможенные обложения (акцизы, НДС, другие налоги);

— административные методы, включающие запреты (эмбарго) в открытом и скрытом виде, лицензирование, квотирование и экспортный контроль.

Существует принципиальное различие между группами средств регулирования внешней торговли. Если используются экономические средства, то право выбора ресурсов, импортного или местного товара, остается за потребителем, который исходит из цены, качества, условий предоставления ресурсов, поставки продукции.

Административные средства регулирования нарушают рыночный механизм, сокращают возможности доступа к ресурсам, ассортименту товаров, и вынуждают потребителя выбирать отечественные продукты или ресурсы.

К экономическим методам регулирования внешней торговли относятся тарифные методы, представляющие собой систему обязательных платежей при импорте и экспорте продукции.

Основные формы:

— таможенные тарифы на импорт — плата, которая взимается в связи с ввозом продукции в страну;

— таможенный тариф на экспорт — плата, которая взимается в связи с вывозом продукции за пределы национальных границ;

— таможенный союз — координация таможенной политики между странами путем создания зон свободной торговли и установления единого внешнеторгового тарифа.

Главные особенности тарифных методов государственной внешнеторговой политики:

— наиболее распространенный вид ограничения международной торговли — таможенный тариф на импорт;

— наличие таможенного тарифа на импорт обеспечивает его ограничение с целью защиты отечественных производителей от иностранной конкуренции;

— таможенный тариф на экспорт вводится в случае, если цена на какой-либо продукт находится под административным контролем государства и удерживается на уровне ниже мирового;

— таможенный союз предполагает ликвидацию таможенных пошлин в торговле между членами союза и сохранение таможенной защиты по отношению к третьим странам в форме единого внешнеторгового тарифа.

Таможенные тарифы на импорт, представляющие собой денежные сборы государства с ввозимой продукции, подразделяются на:

1. Адвалорные — в форме процента от таможенной стоимости товара;

2. Специфические — в форме фиксированных сумм с единиц измерения.

Основные особенности введения таможенного тарифа на импорт:

— затрагивает интересы различных групп потребителей; приводит к росту цен на импортируемые и импортозамещаемые продукты;

— отвечает интересам национальных товаропроизводителей;

— способствует расширению продаж и увеличению прибыли национальных производителей, поскольку из-за подорожания импортных товаров возникает дополнительный спрос на отечественные товары и возможность повышения цен на них;

— представляет не только конкретную отрасль, но и другие, технологически связанные с ней отрасли;

— является одним из источников дохода государственного бюджета;

— приносит доход государству при условии ограничения, а не полного запрета импорта.

Таможенный тариф на экспорт — это денежный сбор государства с вывозимой продукции для поддержания ее достаточного предложения на внутреннем рынке.

Основные особенности введения таможенного тарифа на экспорт:

— целесообразно, если цена экспортируемого товара ниже мирового уровня, а экспорт продукции находится под контролем государства;

— предотвращает избыточный экспорт;

— позволяет государству получить дополнительные бюджетные доходы;

— ухудшает положение производителей, но способствует росту благосостояния потребителей;

— является зеркальным отражением импортного тарифа;

— развитыми странами не используется. Введение таможенного тарифа на экспорт характерно для развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

Таможенный союз — это соглашение между странами о беспошлинной торговле внутри союза и установление единого внешнеторгового тарифа.

Основные особенности:

— ликвидация таможенных пошлин в торговле между странами — участницами таможенного союза предполагает сохранение каждой из стран-участниц таможенной защиты по отношению к третьим странам;

— снятие таможенного тарифа приводит к снижению внутренних цен стран-участниц таможенного союза;

— производителям стран — участниц союза снятие таможенного тарифа приносит убытки;

— бюджеты стран-участниц таможенного союза несут потери от снятия таможенного тарифа;

— вступление в таможенный союз сопровождается расширением торговли со странами — партнерами по союзу и одновременным свертыванием торговли с третьими странами;

— экономический эффект от присоединения к таможенному союзу зависит от изменений объемов торговли страны-участницы.

Нетарифные методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности представляют собой совокупность экономических (кроме таможенного тарифа), административных и технических мер, оказывающих регулирующее действие на внешнюю торговлю.

Антидемпинговые меры — это меры борьбы с искусственным занижением цен на импортируемые изделия.

Основные элементы антидемпинговых мер:

— меры, направленные против постоянного или агрессивного демпинга;

— меры противодействия разовому или пассивному демпингу.

Цель борьбы с постоянным демпингом — противодействие вытеснению конкурентов с рынка и завоеванию позиций в одном из сегментов международного рынка путем продажи продукции по ценам ниже себестоимости. Главный инструмент противодействия демпингу — антидемпинговые пошлины.

Компенсационные меры — это меры борьбы с экспортными субсидиями, предоставляемыми национальным экспортерам продукции для повышения ее конкурентоспособности.

Основные формы:

— меры противодействия прямым экспортным субсидиям;

— меры противодействия косвенным экспортным субсидиям.

Основной инструмент — компенсационные пошлины.

Количественные ограничения — это меры количественного контроля импорта и экспорта продукции.

Основными инструментами являются импортное (экспортное) квотирование — ограничение объема импорта (экспорта) определенным натуральным или стоимостным количеством.

В международной практике наиболее часто используется импортное квотирование.

Основные формы импортного квотирования:

— тарифное квотирование — установление льготного таможенного тарифа на определенное количество импорта;

— одностороннее квотирование — установление максимального объема импорта в течение определенного периода;

— квотирование путем выдачи лицензий на импорт;

— двустороннее квотирование — установление определенного объема импорта и предоставление возможности распределения лицензий иностранному государству;

— смешанное квотирование — определение государством доли импортного сырья при изготовлении национальной продукции.

Эмбарго — это специфическая форма квотирования, полностью запрещающая торговлю. Эмбарго может вводиться в отношении импорта или экспорта определенного вида товаров, независимо от места назначения, в отношении поставляемых в конкретные страны отдельных видов товаров, или в отношении поставляемых в определенные страны всех видов товаров. Эмбарго обычно используется в политических целях.

Технические барьеры — это скрытые методы торговой политики, основанные на ограничении участия продукции в импорте и экспорте.

Основой для технических барьеров являются национальные технические, административные и санитарные ограничения и правила.

Основные формы:

- национальные нормы безопасности;
- национальные технические стандарты качества;
- национальные санитарные ограничения;
- национальные требования специфической маркировки и упаковки продукции;
- национальные требования к экологическим характеристикам продукции.

Цель использования — повышение конкурентоспособности национального производства и уровня национальной безопасности.

Финансовые меры обычно связаны с использованием специальных правил совершения валютных операций при осуществлении внешнеторговой деятельности (обязательная продажа части валютной выручки внутри страны и др.).

Существуют также паратарифные методы регулирования внешней торговли, которые представляют собой виды платежей (помимо таможенных пошлин), которые взимаются с иностранных товаров при их ввозе на территорию данной страны. К ним относятся различные таможенные сборы, внутренние налоги, специальные целевые сборы (НДС, акцизы). Данные платежи регулируют цены импортных товаров на внутреннем рынке страны и защищают отечественные товары от иностранной конкуренции.

Нетарифное регулирование применяется лишь в исключительных случаях для защиты национальной экономики, а также для выполнения международных обязательств.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. На основании чего осуществляется регулирование международных экономических отношений?
2. Назовите основные виды международных договоров.
3. Чем обусловлена необходимость межгосударственного регулирования международных отношений?
4. В каких формах существует протекционизм?
5. Назовите основные особенности введения таможенного тарифа на экспорт.

## ТЕМА 20. ФОРМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ. ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### Учебные вопросы:

1. Формы организации внешнеэкономической деятельности.
2. Экономическая информация о внешнеэкономической деятельности.

### § 1. Формы организации внешнеэкономической деятельности

Принято выделять несколько форм внешнеэкономической деятельности.

*Внешнеторговая деятельность* — это деятельность по осуществлению сделок в области внешней торговли товарами, услугами, информацией и интеллектуальной собственностью<sup>1</sup>.

Существует два вида (режима) внешнеторговых операций:

— экспорт товара — это вывоз товара из Российской Федерации без обязательства об обратном ввозе;

— импорт товара — это ввоз товара в Российскую Федерацию без обязательства об обратном вывозе.

Принято выделять разновидности экспортно-импортных операций.

Реэкспорт, определяемый как продажа ранее импортированного товара за территорию страны, который не был дополнительно переработан или реализован на территории реэкспортирующей страны. Предметом реэкспорта чаще всего выступают товары, продаваемые на международных аукционах и товарных биржах.

Реимпортом называют покупку ранее экспортированного товара с ввозом его из-за границы и не подвергшегося там дополнительной переработке или реализации. Ими могут быть товары, не проданные на аукционе, возвращенные с консигнационного склада, забракованные покупателем и др.

Внешнеторговая деятельность включает: изучение внутреннего рынка, в т. ч. его конъюнктуры; рекламу для продвижения товара; мероприятия по расширению рынка сбыта; переговоры с потенциаль-

---

<sup>1</sup> Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности : федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ.

ными поставщиками — иностранными фирмами; заключение новых контрактов.

К методам внешнеторговой деятельности относятся:

— прямой — когда фирма-производитель продукции самостоятельно проводит операции по подготовке, заключению и исполнению договоров с зарубежными фирмами<sup>1</sup>;

— кооперативный — предполагающий участие в международных сделках торговца-экспортера или международного посредника;

— внутрифирменный — исключая посредников, когда товар поставляется собственному зарубежному подразделению компании-производителя, находящемуся непосредственно на рынке;

— косвенный — использование международных торговых посредников, которые оказывают услуги международного маркетинга и принимают на себя риски и вспомогательные операции, связанные с осуществлением международной торговли<sup>2</sup>.

Основными коммерческими операциями во внешнеторговой деятельности являются:

— сделки по купле-продаже продукции в материально-вещественной форме;

— обмен технологиями, сопровождаемый передачей в другую страну научно-технических и производственно-экономических знаний, т. е. технологическим обменом в нематериальном виде;

— обмен научно-техническими знаниями (результаты интеллектуальной деятельности в форме торговли патентами, «ноу-хау», лицензиями);

— оказание технических услуг (консультативный и строительный инжиниринг), предполагающее предоставление инженерно-технических услуг, связанных с проектированием, строительством или усовершенствованием имеющихся объектов;

— продажа «ноу-хау» в нелицензионной форме, носящая сопутствующий характер при экспорте оборудования, строительства, модернизации и эксплуатации предприятий за рубежом;

---

<sup>1</sup> Казанцева Н. К. Подтверждение соответствия во внешнеэкономической деятельности: общие понятия и международное регулирование торговли : учебное пособие. — Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2017. — 116 с.

<sup>2</sup> Сушко В. И. Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью : учебное пособие. — Минск : Вышэйшая школа, 2022. — 496 с.

— арендные сделки.

Обеспечивают международный товарооборот вспомогательные операции по международным расчетам, перевозкам, страхованию и хранению грузов, оказанию транспортно-экспедиторских услуг.

Внешнеторговая деятельность приносит целый ряд выгод для страны:

— обеспечивает экономический рост посредством увеличения доходов государства и стимулирования экономической активности;

— позволяет привлекать в страну иностранную валюту;

— стимулирует модернизацию производственных отраслей за счет стремления бизнеса соответствовать международным стандартам эффективности и качества;

— российские компании получают доступ к новым рынкам сбыта, что увеличивает объемы производства и повышает конкурентоспособность отечественной продукции;

— позволяет импортировать передовые технологии и оборудование;

— способствует обмену технологиями и передовым опытом, что ускоряет технологическое развитие;

— экспортно ориентированные отрасли создают рабочие места;

— увеличение конкуренции на внешних рынках стимулирует российские компании улучшать условия труда и повышать квалификацию работников;

— стимулирует развитие несырьевых секторов экономики;

— открывает доступ и новые возможности для малого и среднего бизнеса;

— обеспечивает расширение товарного ассортимента на российском рынке за счет импортных товаров.

Большая часть международного товарного обмена осуществляется при содействии торговых посредников трех основных типов: агент, консигнатор и дистрибьютор. Например, официальные автодилеры Санкт-Петербурга — Changan, Chery, EXEED, Geely, Great Wall, Haval — обеспечивают поставки и реализацию китайских автомобилей.

*Международное научно-техническое сотрудничество* — это комплекс совместных мероприятий, работ, отношений и форм взаимодействия сотрудничающих сторон в различных областях науки, техники и инноваций с целью получения новых знаний, развития технологий, а также создания и усовершенствования новых продук-

тов в результате интеллектуальной деятельности для национальных нужд или реализации на мировом рынке<sup>1</sup>.

Примерами крупнейших проектов в международном научно-техническом сотрудничестве могут служить российские варианты объединения усилий с другими странами по созданию международной космической станции для проведения экспериментов в условиях микрогравитации (участвуют США, Канада, Япония) по ядерным исследованиям в рамках экспериментов на Большом андронном коллайдере (участвуют ученые более чем из 100 стран), по созданию международного экспериментального термоядерного реактора (участвуют ученые более чем из 50 стран).

Как самостоятельную форму внешнеэкономической деятельности выделяют *инвестиционное сотрудничество*. Такой позиции придерживается и Министерство иностранных дел Российской Федерации. Целями инвестиционного сотрудничества в международных экономических отношениях являются:

- извлечение экономических выгод от участия страны в международном разделении труда;
- внедрение рациональных методов использования ресурсов;
- внедрение эффективных технологических решений в структуру производства.

Инвестиционное сотрудничество предполагает использование трех типов инвестиций:

- реальные (долгосрочные вложения средств в отрасли материального производства);
- финансовые (международная кредитно-финансовая деятельность, включая операции с ценными бумагами);
- интеллектуальные (подготовка специалистов на курсах, передача опыта, лицензий и ноу-хау, совместные научные разработки и др.)<sup>2</sup>.

В такой ситуации направлением деятельности фирмы становятся вложения в зарубежный бизнес в другой стране. То есть фирма-инвестор рассчитывает на прибыль от результатов деятельности ино-

---

<sup>1</sup> Концепция международного научно-технического сотрудничества Российской Федерации // Минобрнауки : сайт. — URL:[https://minobrnauki.gov.ru/upload/2021/07/kontseptsiya\\_MNTS\\_Rossiyskoy\\_Federatsii.pdf](https://minobrnauki.gov.ru/upload/2021/07/kontseptsiya_MNTS_Rossiyskoy_Federatsii.pdf) (дата обращения: 02.02.2025).

<sup>2</sup> Что такое Инвестиционное сотрудничество // Точка банк : сайт. — URL:<https://tochka.com/info/glossary/investicionnoe-sotrudnichestvo> (дата обращения: 02.02.2025).

странного бизнеса, а зарубежная компания получает финансовые ресурсы для поддержания или расширения своего производства.

Выгодами от инвестиционного сотрудничества во внешнеэкономической деятельности являются:

- приток прямых иностранных инвестиций;
- развитие экономики регионов за счет модернизации и диверсификации;
- привнесение передовых технологий и управленческих практик, способствующих модернизации российских предприятий;
- создание инновационных предприятий в рамках совместных проектов с международными компаниями, что стимулирует и развитие инновационной инфраструктуры;
- инновационное сотрудничество стимулирует развитие новых отраслей экономики (биотехнологии, возобновляемая энергетика, туризм);
- внедрение лучших мировых практик через стандарты корпоративного управления, деловой этики и экологической ответственности;
- стабилизация экономики за счет предсказуемости иностранных инвестиций как источника финансирования, уменьшения зависимости от внутренних ресурсов и кредитных источников;
- повышение инвестиционной привлекательности страны, ее положительного имиджа за счет успешной реализации международных проектов.

В качестве примеров:

— Инвестиции из Индии в Россию в 2023 году достигли 34 млрд рублей и характеризуются следующим: переход инициативы к частному бизнесу и рост вложений в машины, оборудование и интеллектуальную собственность; повышенный интерес к российскому IT и к нефтегазовому сектору вылился в инвестиции индийского гиганта ONGC в проекты, воплощаемые в Красноярском крае, Якутии и на Сахалине; строительство фармацевтических производств на общую сумму 12 млрд рублей за 2023 год; начало крупноузловой сборки в Чебоксарах тракторов индийской компании International Tractors Limited.

— Россия реализует во Вьетнаме 186 инвестиционных проектов на сумму порядка \$985 млн. Они сконцентрированы в первую очередь в нефтегазовой, горнодобывающей и обрабатывающей промышленности. Вьетнам же осуществляет 18 инвестиционных проектов в РФ на сумму \$1,63 млрд.

— Выделим крупные предприятия с российским капиталом, работающие в Беларуси: ОАО «Мозырский нефтеперерабатывающий завод» (доля Беларуси — 42,76 %), ОАО «Газпром трансгаз Беларусь» (доля ПАО «Газпром» — 100 %), ООО «Мобильные ТелеСистемы» (49 % — доля российского АО «Мобильные ТелеСистемы»).

— Строительство атомной электростанции (инвестиции 11 млрд USD) является крупнейшим российским инвестпроектом, реализованным в Беларуси.

*Международная производственная кооперация* — это процесс установления и развития производственных связей между фирмами разных стран на базе: разделения труда, специализации производства в целях большей загрузки производственных мощностей, налаживания массового производства, повышения производительности труда и снижения издержек производства<sup>1</sup>.

Данная форма международного сотрудничества основана на объединении мощностей нескольких иностранных компаний из разных государств для совместного выпуска продукции. Целью объединения является экономия, извлекаемая из организационно-правовых различий в условиях ведения бизнеса в разных странах (порядок регистрации, ставки налогов, отчетность). Как результат — выгодно вести бизнес в одной стране, а производство размещать в другой. Такое решение дает ряд преимуществ<sup>2</sup>:

— рост объемов реализации продукции за счет увеличения объемов взаимопоставок комплектующих;

— экономия валютных средств предприятия;

— рост технической оснащенности процессов производства.

Сегодня в России реализуется национальный проект Международная кооперация и экспорт. Инициативами проекта являются: промышленный экспорт; экспорт сельхозпродукции; поддержка экспортеров. Проект преследует цель организации системных мер по развитию международной кооперации и экспорта. В результате использования мер государственной поддержки произошел рост на 60 % числа

---

<sup>1</sup> Международное кооперирование производства // InvestFuture : сайт. — URL: <https://investfuture.ru/articles/mezhdunarodnoe-kooperirovanie-proizvodstva> (дата обращения: 12.10.2025).

<sup>2</sup> Внешнеэкономическая деятельность // Альтернатива : сайт. — URL: <https://alt-nn.ru/information/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost-ved> (дата обращения: 02.02.2025).

экспортеров в дружественные страны среди субъектов малого и среднего предпринимательства.

С 2020 года запущена цифровая платформа «Мой экспорт», работающая в режиме «одного окна». Достоинство платформы — доступ предпринимателя из личного кабинета ко всем услугам по сопровождению выхода на международный рынок. Результатом работы цифровой платформы «Мой экспорт» стало увеличение в 12 раз количества зарегистрированных на ней компаний. В 2024-м году их стало более 30 тысяч. Сегодня пользователям доступно свыше 120 услуг. Продолжает развиваться платежный сервис за счет цифровизации услуг от региональных Центров поддержки экспорта, которые работают более чем в 80 регионах страны<sup>1</sup>.

Классическими примерами международной производственной кооперации являются:

- строительство атомной электростанции в Беларуси;
- создание ЗАО СП «Брянксельмаш» по производству зерноуборочных и кормоуборочных комбайнов, в котором в числе учредителей — ОАО «Гомсельмаш».

*Валютные и финансово-кредитные операции* — это совокупность операций, сопровождающих внешнеторговые сделки, в виде операций по осуществлению международных расчетов за поставленную продукцию, операций купли-продажи валюты и страхования валютных рисков, международных кредитных операций<sup>2</sup>.

Особенностью построения схем для таких операций является то, что сделки (лизинг, валютные кредиты и др.) осуществляются между целыми странами или крупными финансово-кредитными организациями.

Под лизингом понимают специфическую форму аренды и финансирования покупки различного оборудования. На рынке лизинговых услуг в качестве самостоятельного вида выделяют финансовый лизинг. Условия такой сделки предусматривают, что лизинговая компания (лизингодатель) финансирует сделку по покупке актива и передает его в аренду лизингополучателю. При этом риски эксплуатации объекта лизинга переносятся на пользователя.

---

<sup>1</sup> Международная кооперация и экспорт : сайт. — URL:<https://xn--80aарамремсчfmo7a3с9ehj.xn--p1ai/projects/eksport/> (дата обращения: 02.02 2025).

<sup>2</sup> Сушко В. И. Экономика и управление внешнеэкономической деятельностью : учебное пособие. — Минск : Вышэйшая школа, 2022. — 496 с.

К особенностям финансового лизинга относятся: длительный срок сделки, компенсирующий нехватку денежных средств у арендатора; невозможность повторной сдачи, что приближает финансовый лизинг к форме продажи в кредит; невозможность расторжения лизингового договора в течение всего срока контракта; возможность лизингополучателя выкупить актив по окончании лизинга; срок лизинга стремится к сроку полезной службы имущества.

Условия финансового лизинга предусматривают выплату лизинговых платежей в течение установленного срока и арендных отчислений, сумма которых достаточна для полного возмещения всех расходов лизингодателя и обеспечения ему установленной договором прибыли.

Примерами финансового лизинга могут служить: лизинг локомотивов (электровозов и тепловозов) для российских железных дорог, осуществляемый ВЭБ-лизингом и Государственной транспортной лизинговой компанией; лизинг комбайнов и тракторов для агропромышленных предприятий через лизинговую компанию «Росагролизинг»; лизинг автотранспорта компанией «Почта России» для доставки корреспонденции и грузов через «ВТБ Лизинг; лизинг современного медицинского оборудования через Сбербанк Лизинг».

## **§ 2. Экономическая информация о внешнеэкономической деятельности**

Экономические показатели внешнеэкономической деятельности страны могут быть перечислены в нескольких типах документов. Основные из них:

*Государственные отчеты и статистические бюллетени:*

- годовые отчеты Центрального банка;
- отчеты национальных статистических служб (Росстат в России).

*Национальные программы и стратегии:*

— государственные программы социально-экономического развития.

- стратегии внешнеэкономической деятельности.

*Отчеты международных организаций:*

- доклады Всемирной торговой организации;
- доклады Международного валютного фонда;
- доклады Всемирного банка.

*Документы бюджетного планирования:*

- федеральный бюджет и его приложения;
- бюджетные послания.

Эти документы предоставляют комплексную информацию о состоянии внешнеэкономической деятельности страны, включая как текущие показатели, так и прогнозные данные.

Экономическая информация о внешнеэкономической деятельности страны может включать следующие характеристики:

*Экспорт и импорт:*

- объемы экспорта (импорта) и основные экспортируемые и импортируемые товары и услуги;
- географическая структура экспорта и импорта (страны-партнеры).

*Торговый баланс:*

- разница между экспортом и импортом;
- динамика изменения торгового баланса.

*Валютный курс и международные резервы:*

- текущий курс национальной валюты;
- размер международных резервов страны.

*Иностранные инвестиции:*

- приток и отток прямых иностранных инвестиций, их основные отрасли и страны-источники;
- объем и структура внешних инвестиций в экономику страны.

*Задолженность и финансовые обязательства:*

- внешний долг страны;
- условия и объемы заимствований на международных финансовых рынках.

*Международные соглашения и членство в организациях:*

- участие страны в международных торговых организациях;
- наличие и условия торговых соглашений с другими странами;
- участие в интеграционных объединениях (ЕС, ЕАЭС).

*Капиталовложения и трансфер технологий:*

- вложения в зарубежные предприятия и проекты;
- импорт и экспорт технологий, лицензий и ноу-хау.

*Экономическая политика:*

- таможенно-тарифная политика;
- меры нетарифного регулирования;
- программы по развитию внешнеэкономической деятельности.

*Уровень интеграции в мировую экономику:*

- доля внешнеэкономической деятельности в ВВП страны;
- уровень диверсификации внешнеэкономических связей.

*Логистика и транспортная инфраструктура:*

- объемы и направления грузоперевозок;
- развитие транспортных коридоров и инфраструктуры, поддерживающей внешнюю торговлю.

Эти характеристики помогают анализировать состояние и тенденции во внешнеэкономической деятельности страны, определять ее сильные и слабые стороны, а также прогнозировать будущее развитие.

Экономическая информация о внешнеэкономической деятельности собирается и анализируется Минэкономразвития России. Принята государственная программа Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности», предусматривающая методику расчета показателей для ее оценки<sup>1</sup>.

Методика включает 34 расчетных показателя, характеризующих внешнеэкономическую деятельность страны. При этом расчеты строятся на основе базовых показателей, в числе которых:

- объем российского экспорта несырьевых товаров, неэнергетических товаров и несырьевых неэнергетических товаров;
- объем российского экспорта машин, оборудования и транспортных средств;
- объем российского экспорта в целом в текущем году;
- число организаций, осуществлявших экспортные поставки по данным таможенных деклараций на товары;
- число утвержденных внешнеэкономических проектов компаний;
- число завершенных внешнеэкономических проектов компаний;
- участие России в переговорных мероприятиях ВТО;
- стоимостной объем российского экспорта товаров в страны СНГ, без учета Украины;

---

<sup>1</sup> Об утверждении Методики расчета показателей (индикаторов) государственной программы Российской Федерации «Развитие внешнеэкономической деятельности»: приказ Министерства экономического развития Российской Федерации от 28.07.2017 № 387.

— объем внешнеторгового оборота России промышленной продукции высокой степени обработки и услугами со странами — членами ЕАЭС<sup>1</sup> и др.

Ключевые агрегаты в январе — июне 2024 года:

— профицит баланса внешней торговли товарами вырос с 56,8 до 67,8 млрд долларов США при более значимом снижении импорта, чем экспорта;

— по данным Банка России, дефицит баланса первичных и вторичных доходов в 2024 году сократился на 5,6 млрд долларов США и составил 30,6 млрд долларов США по причине уменьшения доли иностранных инвесторов в капиталах российских компаний и снижением объема исходящих личных трансфертов;

— иностранные активы выросли на 41,0 млрд долларов США, в т. ч. в связи с увеличением лагов в международных расчетах и ростом прочих инвестиций;

— снижение внешних обязательств экономики на 6,4 млрд долларов США против 7,0 млрд долларов США в январе — июне 2023 года, что в основном обусловлено сокращением задолженности по привлеченным кредитам, в том числе в рамках отношений прямого инвестирования, а также по выплате дивидендов;

— резервные активы уменьшились на 8,2 млрд долларов США (на 6,6 млрд долларов США за прошлый год) в связи с расходованием средств Фонда национального благосостояния и операций по регулированию валютной ликвидности на основе сделок «валютный своп»<sup>2</sup>.

По итогам 2023 года Россия увеличила товарооборот со странами АСЕАН. Например, по сравнению с 2022 годом торговля с Мьянмой выросла на 167 %, с Сингапуром — на 112 %. Растет и товарооборот и с еще рядом стран: Лаос (+17 %), Камбоджа (+15 %), Вьетнам (+8 %). Такие показатели во многом были обеспечены за счет снятия экспортных барьеров для российской пшеницы во Вьетнам, Мьянму, Индонезию, и для экспорта удобрений — во Вьетнам.

Сформировался тренд — смещение вектора внешнеэкономической деятельности нашей страны на связи с дружественными страна-

---

<sup>1</sup> Там же.

<sup>2</sup> Оценка ключевых агрегатов платежного баланса Российской Федерации // Банк России : сайт. — URL:[https://cbr.ru/statistics/macro\\_itm/external\\_sector/pb/bop-eval/](https://cbr.ru/statistics/macro_itm/external_sector/pb/bop-eval/) (дата обращения: 02.02.2025).

ми, доля которых во внешней торговле России уже составила около 75 %. Работа проводится в рамках заключенных соглашений:

— в формате СНГ — о свободной торговле услугами, учреждении, деятельности и осуществлении инвестиций;

— со странами ШОС и БРИКС — в рамках инновационного сотрудничества удалось сформировать и масштабировать механизм привлечения инвестиций в российские стартапы;

— с Ираном — о свободной торговле, предусматривающее тарифные преференции на 95 % российских поставок в Иран, системные обязательства сторон по созданию предсказуемости для российских поставщиков;

— с Индией, Саудовской Аравией, Конго и КНР — по формированию новых и модернизации действующих соглашений по защите инвестиций;

— с Индонезией, ОАЭ и Египтом — в рамках переговоров по соглашениям о создании зон свободной торговли;

— С КНР — о торгово-экономическом сотрудничестве, достигшем в 2023 году 200 млрд долларов США<sup>1</sup>.

Сегодня формируется поддержка малых технологических компаний из России по выходу на международные рынки. В том числе через Всероссийский конкурс «Экспортер года», проводимый Российским экспортным центром в рамках нацпроекта «Международная кооперация и экспорт».

Цель — поощрить тех, кто достиг исключительных результатов в экспортной деятельности, а победителям возможность заявить о своих успехах на всю страну, свидетельство надежности компании и подтверждение, что ей могут доверять как потребители, так и партнеры<sup>2</sup>.

---

<sup>1</sup> Ильичев В. По итогам 2023 года доля дружественных стран во внешней торговле России составляет более 75 % // Министерство экономического развития Российской Федерации : сайт. — URL:[https://www.economy.gov.ru/material/news/vladimir\\_lichev\\_po\\_itogam\\_2023\\_goda\\_dolya\\_druzhestvennyh\\_stran\\_vo\\_vne shney\\_torgovle\\_rossii\\_sostavlyayet\\_bolee\\_75.html](https://www.economy.gov.ru/material/news/vladimir_lichev_po_itogam_2023_goda_dolya_druzhestvennyh_stran_vo_vne_shney_torgovle_rossii_sostavlyayet_bolee_75.html) (дата обращения: 02.02.2025).

<sup>2</sup> Михайлова Т. У российских компаний появятся новые возможности выйти на мировой рынок // RG.RU : сайт. — URL:<https://rg.ru/2024/04/19/u-rossijskih-kompanij-poiaviatsia-novye-vozmozhnosti-vyjti-na-mirovoj-rynok.html> (дата обращения: 02.02.2025).

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Какие формы внешнеэкономической деятельности страны относятся к основным?
2. Чем определяется роль научно-технического сотрудничества как формы внешнеэкономической деятельности?
3. Каково место инжиниринговых услуг во внешнеэкономической деятельности страны?
4. Являются ли значительными усилия посредников на международном рынке?
5. Что включает экономическая информация о внешнеэкономической деятельности страны?

## ТЕМА 21. БАЛАНСЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ КАК ОТРАЖЕНИЕ МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ СТРАНЫ

### Учебные вопросы:

1. Сущность и виды балансов международных расчетов.
2. Платежный баланс: сущность, принципы построения, факторы, его определяющие.
3. Государственное регулирование платежного баланса.

### § 1. Сущность и виды балансов международных расчетов

В информации, которая раскрывала бы такие аспекты, как активность участия стран в современном мировом хозяйстве, степень их интеграции в мировое хозяйство, испытывают острую необходимость: с одной стороны, органы власти, определяющие политику государства, которым необходимы сведения о взаимоотношениях с зарубежными экономическими партнерами, с другой — сами экономические партнеры, использующие эту информацию для принятия оптимальных решений в области инвестиционной и ценовой политики. Ученым, которые анализируют экономическую ситуацию в стране, прогнозируют ее изменения в будущем и определяют место страны в системе мирового хозяйства, также необходима информация о внешнеэкономической деятельности страны.

Основные потребности в подобной информации удовлетворяют *балансы международных расчетов*, в которых отражаются все имеющиеся взаимоотношения страны с другими странами мирового хозяйства. Это статистическая отчетность, отражающая: во-первых, степень экономического развития государства и его финансовое положение, во-вторых, характер, масштабы и структуру внешнеэкономической деятельности страны, ее участие в мировом хозяйстве и в международном разделении труда, в-третьих, ее позиции на мировых финансовых рынках.

Основными видами балансов международных расчетов являются:

- платежный баланс;
- баланс международной задолженности;
- расчетный баланс.

Платежный баланс — это систематизированная запись итогов всех экономических сделок между данной страной и другими странами, входящими в мировое хозяйство, в течение определенного перио-

да времени, показывающая изменения: с одной стороны, во внешне-торговом обороте (поток товаров и услуг), с другой — в движении капитала (поток финансовых ресурсов). Платежный баланс служит индикатором для выбора направлений деятельности государства в сфере кредитно-денежной, валютной, бюджетно-налоговой, внешне-торговой политики и управления госдолгом.

В расчетном балансе отражается отчетность о соотношении требований и обязательств данной страны по отношению к другим странам независимо от сроков поступлений платежей.

Различают два вида расчетных балансов:

1. *Расчетный баланс за определенный период*, который отображает соотношение требований и обязательств, возникших за этот период, т. е. то, сколько страна должна получить и заплатить за это время (месяц, квартал, год). Он показывает динамику требований и обязательств одной страны по отношению к другим странам. Но на основе этого баланса невозможно определить финансовое положение страны в целом.

2. *Расчетный баланс на определенную дату* — показывает соотношение всех обязательств и требований данной страны независимо от времени их возникновения.

Сальдо данного баланса отражает международную расчетную позицию страны:

— если сальдо активное, то страна больше предоставляла, чем привлекала кредитов и инвестиций, и в будущем она должна получить валютные поступления;

— если сальдо пассивное, то страна является должником, и в будущем она должна будет осуществлять валютные платежи.

Рассмотрим основные различия между расчетным и платежным балансами:

— если в платежном балансе отражаются только фактически произведенные поступления и платежи, то в расчетном балансе — все требования и обязательства, в том числе и непогашенные;

— если в расчетный баланс входят все полученные и предоставленные кредиты, то в платежный баланс непогашенные кредиты не входят.

Следовательно, сальдо платежного баланса может не совпадать с сальдо расчетного баланса.

Баланс международной задолженности на первый взгляд тождествен расчетному балансу, т. к. в него включаются все требования страны по отношению к другим странам независимо от времени и срока погашения. Однако их различие состоит в наборе статей. Баланс международной задолженности может включать такие статьи, как золотовалютные резервы, частные активы, расположенные за рубежом, которых нет в расчетном балансе.

Наиболее распространенным видом балансов международных расчетов является платежный баланс.

## **§ 2. Платежный баланс: сущность, принципы построения, факторы, его определяющие**

Процесс международной торговли схематично можно представить следующим образом: через национальные границы движется поток товаров и услуг, который уравнивается противоположным финансовым потоком (денежных средств), представляющим собой платежи за эти товары и услуги. Эти потоки обобщенно отражаются в статьях платежного баланса.

Платежный баланс страны — это статистическая система, в которой отражаются все экономические операции между странами за определенный период времени с целью получения наиболее точных сведений о состоявшихся внешних платежах страны и поступлениях денежных средств из-за рубежа.

Если поступления денежных средств превышают их расходование, то баланс является активным, в противоположном случае — пассивным.

Основа платежного баланса — группировка всех видов сделок, результаты которых связаны с ростом потребностей в товарах и услугах (отток валюты из страны) или поступлением иностранной валюты (приток ее в страну).

Основными принципами построения платежного баланса являются<sup>1</sup>:

1. *Принцип двойной записи*, который лежит в основе построения платежного баланса. Каждая экономическая сделка в балансе отражается дважды: по кредиту одного счета и по дебету — другого.

---

<sup>1</sup> См.: Моисеев С. Р. Международные валютно-кредитные отношения : учебное пособие. — Москва : Дело и сервис, 2007. — 815 с.

Записи по кредиту счета производятся в случаях:

— движения товарных (реальных) потоков, направленных из страны (экспорт);

— движения финансовых потоков, уменьшающих зарубежные активы страны либо увеличивающих зарубежные обязательства.

Запись, которая произведена по дебету счета, отражает:

— движение товарных (реальных) потоков, направленных в страну (импорт);

— движение финансовых потоков, увеличивающих активы и уменьшающих обязательства.

Следовательно, для реальных или финансовых активов положительная запись (кредит) означает отток стоимостей, за которым должен последовать компенсирующий приток стоимостей (платежи) в данную страну, т. е. сделка в раздел кредит заносится со знаком плюс в том случае, если в результате внешнеэкономической сделки государство получает дополнительную иностранную валюту. Отрицательная запись (по дебету) говорит о притоке стоимостей, за который субъекты экономической деятельности государства должны платить, т. е. сделка заносится в раздел дебет со знаком минус в случае расходования иностранной валюты.

Поэтому сумма всех кредитовых проводок должна совпадать с суммой всех дебетовых проводок, а общее сальдо должно равняться нулю. Однако на практике из-за сложности полного охвата всех сделок, неоднородности цен, разницы во времени регистрации сделок и др. такое состояние недостижимо, неизбежны различные искажения. Вследствие этого в платежный баланс введена специальная статья «Ошибки и пропуски». Как правило, величина, показанная в этой статье, относительно невелика и стабильна. Но в странах со слабым контролем за предоставлением отчетов участниками внешнеэкономических связей она резко возрастает, что указывает на незарегистрированный отток (или приток) капитала.

Чем больше объемы экспортных операций государства, тем больше оно зарабатывает иностранной валюты, составляющей кредит платежного баланса. Наоборот, для импортных операций требуются валютные затраты, составляющие дебет платежного баланса. В особо сложном положении оказываются страны, у которых национальная валюта имеет ограниченную конвертируемость.

2. *Принцип определения понятий «экономическая территория страны», «центр экономических интересов субъекта» и «резидентность»*, необходимых для того чтобы правильно определить, какие экономические субъекты относятся к субъектам внешнего мира, а какие — к внутренним, какие экономические операции и потоки считаются внешнеэкономическими.

*Экономической территорией страны* считается географическая территория, находящаяся под юрисдикцией правительства данной страны, в пределах которой свободно перемещается рабочая сила, товары и финансовые ресурсы. Эта территория не всегда совпадает с территорией государства, т. к. включает посольства, консульства, военные базы, научные станции и т. п., расположенные на территории других государств, но при этом находящиеся в распоряжении данного государства.

*Центром экономических интересов* экономического субъекта на территории данного государства считается место, находящееся на экономической территории страны, на котором находится имущество, которое этот экономический субъект прямо или косвенно использует или намеревается использовать в течение длительного периода времени (обычно в течение года) для осуществления экономических операций или сделок в достаточно большом объеме.

Четкое определение понятий «экономическая территория» и «центр экономических интересов субъекта» необходимо для того чтобы установить критерии, в соответствии с которыми тот или иной экономический субъект относится к категории резидента данной страны. В соответствии с методологией Международного валютного фонда (далее — МВФ) в системе платежного баланса *резидентом* данной страны является экономический субъект, имеющий центр экономических интересов на экономической территории страны, что не соответствует определению, принятому в России, где понятие резидентства регулируется нормами валютного законодательства<sup>1</sup>.

3. *Принципы оценки экономической сделки и времени записи.* Сравнительный анализ и агрегирование статистических данных балансов международных расчетов возможны только на основе единой системы оценки сделок, а также активов и обязательств на опреде-

---

<sup>1</sup> О валютном регулировании и валютном контроле: федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ.

ленный момент времени. Поэтому, как правило, экспорт учитывается в ценах CIF (расходы по доставке товара в порт отгрузки, страхованию, погрузке, фрахту до порта назначения относятся на экспортера), а импорт — в ценах FOB (в цену товара входят затраты на страхование и транспортные расходы продавца по доставке товара на транспортное средство).

Каждая экономическая операция должна быть зафиксирована по дебету и кредиту счета одновременно в момент создания, преобразования, обмена, передачи или ликвидации экономической стоимости.

4. *Принцип установления расчетной единицы.* При составлении платежного баланса используется расчетная единица, которая утверждена в самой стране для этих целей. Для пересчета платежного баланса в иностранную валюту используются рыночные валютные курсы, реально действовавшие на дату оставления баланса.

На состояние платежного баланса страны оказывают влияние следующие факторы:

1. *Процесс глобализации и либерализации экономики,* способствующий усилению развития производства и структурной перестройке экономики.

2. *Неравномерность экономического и политического развития стран* меняет соотношения сил в конкурентной борьбе за рынки сбыта, источники сырья и т. д.

3. *Милитаризация экономики.* Повсеместно наблюдается рост расходов на военные цели.

4. *Финансовая глобализация,* ведущая к чрезмерному вывозу капитала в поисках более прибыльных и надежных сфер его приложения.

К основным причинам «бегства» капитала можно отнести экономическую и политическую нестабильность, инфляцию, недоверие к национальной валюте, неэффективную экономическую политику, высокие налоги и т. д.

5. *Изменения в международной торговле товарами и услугами.* Например, в результате научно-технической революции в настоящее время на первое место выходит торговля готовыми изделиями, в том числе наукоемкими товарами, энергоресурсами.

6. *Валютно-финансовые факторы.* Изменения валютного курса может существенным образом повлиять на внешнеэкономические по-

зиции страны. Девальвация стимулирует экспорт, а ревальвация — импорт.

7. *Инфляция*, ведущая к повышению цен на товары, что снижает их конкурентоспособность на мировом рынке.

8. *Чрезвычайные обстоятельства*, такие как неурожай, стихийные бедствия, катастрофы и т. д. также отрицательно влияют на платежный баланс.

В платежном балансе выделяют две основные группы счетов:

1. Счет текущих операций, учитывающий экономические сделки с товарами, услугами, получение дохода и текущие трансферты.

Счет текущих операций состоит из следующих статей:

— товары;

— услуги;

— доходы, в состав которых входят оплата труда — вознаграждение за труд, полученное от резидентов других стран, и доходы от инвестиций;

— текущие трансферты — предоставление гуманитарной помощи, денежные переводы работающих, пенсии др.

2. Счет операций с капиталом и финансовыми инструментами, который охватывает капитальные трансферты, продажу/приобретение произведенных нефинансовых активов, а также операции с финансовыми требованиями и обязательствами.

Капитальные трансферты подразделяют на трансферты государственного сектора (аннулирование долга страной-кредитором стране-должнику; инвестиционные трансферты — передача права собственности на основной капитал, инвестиционные субсидии) и трансферты других секторов (трансферты, связанные с миграцией, частные пожертвования на инвестиционные цели).

Непроизведенные нефинансовые активы — это материальные активы, не являющиеся результатом производства (земля и ее недра) и неосязаемые активы (патенты, авторские права, торговые знаки и пр.).

Для определения сальдо платежного баланса его статьи подразделяются на основные и балансирующие.

Основные статьи — это статьи, имеющие наибольшее влияние на сальдо платежного баланса. К ним относятся текущие операции и движение долгосрочного капитала.

Балансирующие статьи — это статьи, которые характеризуют методы и источники погашения сальдо платежного баланса.

Таким образом, формально платежный баланс уравновешен, т. к. основные и балансирующие статьи взаимно погашают друг друга. В случае превышения платежей над поступлениями по основным статьям дефицит баланса погашается за счет балансирующих статей. Для этого используются:

- займы и ввоз предпринимательского капитала;
- краткосрочные кредиты по межгосударственным договорам о взаимном валютном кредитовании;
- предоставление МВФ странам — членам Фонда резервных (безусловных) кредитов;
- кредиты банковских консорциумов, облигационные займы;
- использование средств из внутренних валютных резервов страны.
- продажа национальных ценных бумаг на иностранную валюту.

Платежный баланс Российской Федерации составляется Банком России по методологии шестого издания «Руководства по платежному балансу и международной инвестиционной позиции» (далее — Руководство), выпущенного МВФ.

Законодательной базой разработки платежного баланса являются: Федеральный закон «О Центральном банке Российской Федерации (Банке России)»<sup>1</sup>; Федеральный закон «О банках и банковской деятельности»<sup>2</sup>; постановление Правительства Российской Федерации «О порядке разработки и представления платежного баланса Российской Федерации»<sup>3</sup>.

Ответственным за составление платежного баланса является Центральный банк Российской Федерации.

Перечень основных операций, включаемых в российский платежный баланс, представлен в таблице 21.1.

---

<sup>1</sup> О Центральном банке Российской Федерации (Банке России) : федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ.

<sup>2</sup> О банках и банковской деятельности : федеральный закон от 02.12.1990 № 395-1.

<sup>3</sup> О порядке разработки и представления платежного баланса Российской Федерации : постановление Правительства Российской Федерации от 18.07.1994 № 849.

Перечень основных операций  
платежного баланса России<sup>1</sup>

Товары	Экспорт и импорт; имущество мигрантов; гуманитарная помощь в товарной форме; бартерные сделки; экспорт и импорт товаров, используемых для переработки и прочие операции с товарами, включая челночную торговлю
Услуги	Транспорт; поездки, в том числе туризм; услуги связи; финансовые, страховые, строительные, информационные услуги; услуги в сфере культуры и отдыха; государственные услуги и т. п.
Доходы от инвестиций и оплата труда	Оплата труда резидентов за рубежом и нерезидентов в России; доходы от инвестиций
Текущие трансферты	Получение и оказание гуманитарной и технической помощи; взносы в международные организации; денежные переводы работающих; прочие трансферты
Капитальные трансферты	Трансферты, связанные с миграцией населения: вывоз и ввоз товаров, наличной иностранной валюты и рублей, финансирование жилищного строительства и т. п.
Прямые инвестиции	Вложения резидентов в зарубежные предприятия и нерезидентов в российские предприятия
Портфельные инвестиции	Вложения резидентов в иностранные ценные бумаги и нерезидентов в российские ценные бумаги
Финансовые производные	Финансовые инструменты биржевой торговли (фьючерсы, опционы, форварды и пр.)
Прочие инвестиции	Ввоз и вывоз наличной иностранной валюты и наличных рублей; получение и предоставление торговых авансов; получение и предоставление ссуд и займов от международных организаций, банков и т. п.
Резервные активы	Монетарное золото, иностранная валюта, специальные права заимствования (СДР), право на безусловное получение кредита в МВФ

Платежный баланс РФ публикуется на официальном сайте Банка России.

<sup>1</sup> См.: Борисов С. М. Методологические основы построения платежного баланса России // Деньги и кредит. — 2006. — № 12. — С. 38–49.

### § 3. Государственное регулирование платежного баланса

Государственное регулирование платежного баланса — это совокупность экономических мероприятий государства, направленных на формирование основных статей платежного баланса, а также покрытие сложившегося сальдо.

Необходимость регулирования платежного баланса обусловлена следующими причинами:

1. Повысившимся значением платежного баланса в системе государственного регулирования экономики.

2. Неуравновешенностью платежных балансов различных стран, влияющей на валютный курс, отток и приток капиталов, состояние экономик.

Уравновешивание платежного баланса в настоящее время стало одной из основных задач экономической политики государства. При этом методы регулирования платежного баланса варьируются в зависимости от экономического положения и состояния международных расчетов страны. Они могут быть направлены либо на стимулирование, либо на ограничение внешнеэкономических операций.

Странам с дефицитным платежным балансом необходимо сдерживать импорт товаров, стимулировать экспорт, привлекать иностранный капитал, ограничивать вывоз собственного капитала. Для этого применяют:

1. Инструменты дефляционной политики, ограничивающие денежную массу, такие как увеличение ставки рефинансирования, что приводит к повышению ставок по кредитам, предоставляемых коммерческими банками; кредитные ограничения (установление предельных объемов кредитования, ограничение потребительского кредитования); установление пределов роста денежной массы (минимальных и максимальных границ); увеличение норм обязательных резервов банков.

Обычно дефляционная политика имеет только временный эффект, т. к. снижение общего уровня цен ведет к снижению прибыли компаний и заработной платы сотрудников, которые будут вынуждены снизить потребление товаров и услуг, что в конечном итоге приведет к дальнейшему снижению экономического роста и обострению социальных конфликтов.

2. Понижение курса национальной валюты (девальвация). Однако эта мера может привести к росту издержек производства, повы-

шению цен и последующей утрате полученных с ее помощью конкурентных преимуществ на внешних рынках.

3. Введение валютных ограничений, таких как:

— блокировка выручки экспортеров в иностранной валюте;

— введение лицензирования на продажу иностранной валюты импортерам;

— сосредоточение всех валютных операций в уполномоченных банках.

4. Финансовые и кредитные методы государственного регулирования. Для уменьшения дефицита платежного баланса используются:

— бюджетные субсидии экспортерам, позволяющие снизить цену на товар, продаваемый за границей, тем самым увеличивая его конкурентоспособность;

— повышение импортных пошлин (протекционизм) для защиты национальных производителей от иностранной конкуренции;

— введение налоговых послаблений для иностранных держателей ценных бумаг с целью увеличения притока капитала в страну и т.д.

5. Применение специальных мер государственного воздействия на платежный баланс в процессе формирования его основных статей, к которым относятся:

— снижение налогового бремени и льготное кредитование для экспортеров товаров и услуг;

— государственная поддержка экспортеров, осуществляемая в виде страхования экспортных кредитов;

— послабления тем предприятиям, которые применяют новые технологии для увеличения конкурентоспособности товаров (амортизационные льготы);

— ограничение норм вывоза валюты физическими лицами данной страны;

— участие государства в привлечении иностранных туристов в страну;

— государственные дотации на научно-исследовательские работы для увеличения доходов от продажи интеллектуальной собственности;

— ограничение въезда иммигрантов для сокращения оттока денежных средств из страны;

— создание благоприятных условий для зарубежных инвестиций;

— страхование коммерческого и политического рисков зарубежных инвесторов.

Государство также принимает меры по сдерживанию «бегства» капитала. В их числе:

- экономическая и политическая стабилизация в стране;
- повышение доверия к правительству и национальной валюте;
- укрепление государственности;
- обеспечение национальной безопасности;
- борьба с коррупцией и «теневой» экономикой.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод, что государственное компенсационное регулирование платежного баланса основывается на сочетании двух противоположно направленных комплексов мероприятий:

— с одной стороны, ограничительных (кредитные ограничения, сдерживание роста денежной массы, «бегства» капитала и др.);

— с другой — расширяющих зоны влияния государства (стимулирование экспорта товаров, услуг, девальвация и т. д.).

Необходимо отметить, что уменьшение дефицита платежного баланса зачастую вступает в конфликт с такими целями экономической политики как стимулирование экономического роста и реализация права на труд (обеспечение занятости), для достижения которых требуется расширение деловой активности, увеличения бюджетных ассигнований, снижения процентных ставок.

### **Вопросы для самоконтроля:**

1. Назовите виды балансов международных расчетов.
2. Какая отчетность отражается в расчетном балансе?
3. Каковы основные различия между расчетным и платежным балансами?
4. Каковы основные принципы построения платежного баланса?
5. Какие группы счетов выделяют в платежном балансе?

## ТЕМА 22. РОССИЯ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

### Учебные вопросы:

1. Место России в современной мировой экономике.
2. Перспективы изменения места и роли России в мировой экономике.

### § 1. Место России в современной мировой экономике

Место сегодняшней России в мировом экономическом сообществе определяется двумя фундаментальными факторами. Во-первых, такое место во многом предопределено последствиями ее семидесятилетнего пребывания в составе бывшего СССР — лидера стран социалистического лагеря. Во-вторых, на современном этапе развития происходят процессы мировой трансформации и перехода с всеобщей интеграции к региональной, что во многом связано с санкционным давлением недружественных стран и политическими событиями.

С 1992 г. Россия, будучи признана правопреемницей СССР, выступает в качестве самостоятельного субъекта международных экономических отношений. Она заняла место СССР в ООН и Совете Безопасности.

С начала 1990-х гг., когда был провозглашен курс на создание рыночной экономики, проблема экономической интеграции России с мировым сообществом встала в практическом аспекте.

Крах системы реального социализма и обретение Россией национального суверенитета в начале 1990-х гг. серьезно ослабили ее позиции в мире. Продолжая оставаться крупнейшей в мире страной по размерам своей территории, Россия отступила на шестое место по численности населения, а по общему объему производства оказалась во второй десятке государств мира.

По уровню экономического развития страны мирового сообщества подразделяются на несколько групп в зависимости от величины дохода на душу населения. При этом существуют классификации ООН, ОЭСР и Мирового банка. Россия в классификациях такого рода долгое время не упоминалась, что подчеркивало неопределенность ее положения. В последние годы место России в мировом сообществе по данному показателю определяется достаточно четко.

Простой расчет показывает, что величина ВВП на душу населения в России составляет около половины среднемирового уровня и,

следовательно, по данному показателю мы уступаем большой группе развивающихся государств Латинской Америки, Африки, Азии и Арабского Востока. Рядом с нами находятся такие страны как Алжир, Марокко, Тунис, Панама, Таиланд Филиппины, Шри-Ланка, Папуа-Новая Гвинея, Эквадор, Ямайка.

Объективно Россия относится к числу развивающихся стран со всеми вытекающими из этого статуса последствиями. К тому же долгое время мировое сообщество не всегда признавало Россию в качестве страны с рыночной экономикой. Отмеченные обстоятельства весьма неприятны для национального престижа, но именно они определяет место и роль современной России в мировом хозяйстве.

В 2000 году Россия взяла активный курс на включение страны в сферу международных потоков товаров, услуг, капитала и рабочей силы. При этом «открытие» экономики страны происходило с известным опережением общехозяйственных рыночных реформ.

Однако либерализация внешнеэкономической деятельности в России не была закономерным результатом рыночных преобразований и осуществлялась не поэтапно в соответствии с проведением институциональных и структурных изменений в экономике, а в форсированном режиме, зачастую опережая события, следствием которых она должна была быть. При этом действенный контроль за этим процессом, по существу, отсутствовал.

Шоковый вариант открытия экономики означал бесконтрольную распаханность хозяйственной системы, что предопределило возникновение потерь для народного хозяйства и создало угрозу экономической безопасности страны. Вхождение России в мировое экономическое сообщество осложнилось глубоким экономическим кризисом, охватившим все постсоциалистическое пространство.

Россия вступила в ряд международных экономических организаций: Международный валютный фонд, Мировой банк реконструкции и развития, Международную финансовую корпорацию и др. Исключительно важное значение имело заключение Соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и Европейским союзом.

Европейский союз поддерживал Россию в ее усилиях по цивилизованной интеграции в мировые экономические отношения и международные организации. Эта поддержка, в частности, помогла России на время избежать кризиса внешнего долга и отсрочить погашение задолженности Западу, участвовать во встречах «большой семер-

ки», стать членом Парижского клуба кредиторов, начать процедуру вступления во Всемирную торговую организацию, подать заявку на членство в ОЭСР. Россия принята в число членов организации Азиатско-Тихоокеанского сотрудничества.

В последние годы, после начала специальной операции на Украине главными внешнеэкономическими партнерами России стали промышленно развитые страны. Изменились ее отношения с развивающимися странами, в частности, прекратилась их односторонняя поддержка главным образом по линии оказания военной помощи.

Россия с точки зрения мирового сообщества в двухтысячные года относилась к группе стран с переходной экономикой. Статус страны с переходной экономикой накладывал определенный отпечаток на характер экономических взаимоотношений России с развитыми странами. Он, в частности, оставляет за ними возможность использования в отношении России мер дискриминационного характера. Так, Европейский союз, равно как и другие страны Запада, и сегодня применяет к российским производителям антидемпинговые процедуры. Ежегодный ущерб российских фирм от введения антидемпинговых пошлин на отечественные товары оценивается в один миллиард долларов.

Этап экономического развития России, начавшийся в 2014 году, связан с рядом противоречивых внешних и внутренних факторов. С одной стороны, его начало сопряжено с более активным рыночным развитием страны и окончательным уходом от переходной экономики, активным научно-техническим прогрессом, а с другой — с санкционным давлением недружественных стран и началом определенных дезинтеграционных процессов.

Особенностями этапа развития экономики России в мировом хозяйстве можно назвать:

- снижение темпов роста мировой экономики и ее несбалансированный рост с 2018 г.;
- усиление инфляционного давления;
- старение населения и медленный рост производительности труда;
- переход интеграционных процессов от глобальных к региональным;
- риск финансовой стабильности и активное инфляционное таргетирование;
- структурные изменения ВВП и экспорта (от сырья к продукции);

— демографические проблемы и активное стимулирование рождаемости;

— формирование цифровой экономики.

С 2014 года экономика России прошла через ряд значительных изменений, вызванных как компромиссными решениями, так и постоянными факторами. Одним из ключевых событий этого периода стало присоединение Крыма к России, что привело к введению на Западе первых масштабных экономических войн. Эти санкции ограничили доступ России к западным рынкам, заблокировали экспортные поставки передовых технологий, в том числе в таких важнейших секторах экономики, как энергетика, оборона и информационные технологии, и заморозили крупные проекты с участием иностранных компаний. Это вызвало замедление экономического роста и усиление в России внутреннего производства и альтернативных внешнеэкономических связей. В ответ на судебное разбирательство Россия развернула политику импортозамещения, направленную на снижение зависимости от импорта, особенно в таких отраслях, как регулирование экономики, машиностроение и фармацевтика. Эта политика позволяет России ускорить рост отдельных отраслей, но приводит к удорожанию производства и затруднениям в доступе к финансовым ресурсам.

Вторым неблагоприятным условием для российской экономики стало падение цен на нефть в 2014–2015 годах, что привело к значительному давлению на государственный бюджет. Нефтегазовый сектор традиционно является одним из ключевых источников доходов для России, и резкое снижение цен на мировых рынках сокращает поступления в бюджет. В ответ на это российские власти пересмотрели бюджетные приоритеты, внедрили жесткие меры экономии и оптимизации госрасходов, что позволило снизить бюджетный дефицит. Также были предприняты шаги для сохранения национальной валюты и создания макроэкономической устойчивости: Банк России перешел к режиму плавающего курса рубля и ужесточил денежно-кредитную политику. Эти меры позволили справиться с инфляцией и сохранить резервы Центрального банка на низком уровне.

Санкции и снижение цен на нефть стали драйверами изменений в структуре российской экономики. Органы власти создали условия для развития несырьевых секторов, таких как экономическое развитие, технологии обучения и производство товаров народного потребления. Политика импортозамещения дала свои результаты в аграрном

секторе, где Россия достигла значительных успехов. В частности, Россия стала мировым лидером по экспорту зерна, что способствовало снижению импорта продовольствия и усилению экспортной позиции на мировом рынке. В то же время зависимость от углеводородов, несмотря на заявления о необходимости диверсификации экономики, сохраняет резервы, которые продолжают делать Россию уязвимой.

Следует признать, что место Российской Федерации в мировой экономике сегодня по-прежнему определяется ее природно-ресурсным потенциалом (ПРП), под которым следует понимать совокупность естественных ресурсов, являющихся основой экономического развития территории.

Природные ресурсы Российской Федерации отличаются значительной величиной и разнообразием, недостаточной изученностью, неравномерностью размещения по территории государства с наибольшей концентрацией в слабообжитых районах (в зоне неблагоприятных природных условий), истощением запасов в хорошо освоенных районах.

Россия занимает важнейшее место на мировом рынке ресурсов. В 2021 г. страна оказалась на втором месте по добыче нефти с показателем в 536,4 млн тонн, уступив только США, которые добыли 711,1 млн тонн. По запасам нефти Россия находится на шестом месте в мире, и при нынешнем уровне добычи ее запасов должно хватить на 59 лет. Доля России на мировом рынке нефти составляет 13 %. Другим важным ресурсом является природный газ, по которому Россия также занимает второе место, добыв 701,7 млрд кубометров газа в 2021 году, что соответствует 17 % мирового рынка. Что касается запасов, то здесь Россия бесспорно лидирует. Имеющихся сегодня запасов газа должно хватить на 103 года при нынешних темпах добычи. Но по добыче газа мы уступаем США, которые в 2021 году добыли 934,2 млрд кубометров газа. Третье место занимает Иран с показателем 256,7 млрд кубометров в год.

По добыче каменного угля Россия находится на шестом месте с добычей 433,7 млн тонн в 2021 году. Лидером по данному показателю является Китай, который добыл 4126 млн тонн, за ним следуют Индия и Индонезия. Но и здесь Россия занимает четвертое место. Запасов России при нынешнем темпе добычи, вероятно, хватит на одно столетие. При этом доля России на мировом рынке угля составляет около 5 %.

Лидирует Россия по такому важному и практически не заменимому природному ресурсу, как алмазы. В 2020 году страна произвела 31,2 миллиона каратов, что составляет 29 % мирового рынка. Важно отметить, что у многих развитых стран такой ресурс полностью отсутствует. А второе и третье места принадлежат Канаде и Ботстване. Интересным фактом является то, что, несмотря на лидерство России не только по добыче, но и по запасам алмазов, имеющих месторождений может хватить примерно на 13 лет.

Одним из важнейших и универсальных ресурсов в экономике остается золото. По показателю его добычи Россия занимает третье место после Китая и Австралии. Рынок золота, впрочем, достаточно диверсифицирован и на наше третье место приходится лишь 10 % мировой добычи.

Россия также начала активно переориентировать свои внешне-экономические связи на Восток. Одним из главных принципов стала интенсификация сотрудничества с Китаем, который ввиду введенных западными странами санкций и ухудшения отношений России с Европой стал одним из основных экономических и политических партнеров. Взаимный товарооборот между странами вырос в несколько раз, особенно в таких секторах, как энергетика, хозяйство и инфраструктурные проекты. Санкции западных государств были направлены на наиболее развитые отечественные отрасли, а практически каждый пакет санкций напрямую связан с нефтегазовой отраслью, поэтому газовые и нефтяные контракты с Китаем стали стратегически важными с точки зрения переориентации экспорта углеводородов из Европы на азиатские рынки. К тому же Китай является важным партнером ввиду того, что он располагает технологиями и оборудованием, доступ к которым также достаточно жестко ограничивается недружественными странами, что позволяет России компенсировать доступ к западному рынку.

Одним из решительных шагов в поддержку структуры российской экономики стала глубокая интеграция в Евразийский экономический союз (ЕАЭС), в который входят Белоруссия, Казахстан, Армения и Киргизия. Россия активно продвигает экономическую интеграцию в рамках ЕАЭС, выступая в роли лидера организации. В рамках этого союза страны работают над координацией своих экономик, снятием торговых барьеров и созданием общего рынка. Однако, в данном направлении имеются и проблемы, которые вызваны, во-первых, опре-

деленными политическими разногласиями членов союза, вторичными санкциями в отношении партнеров, а также достаточно разным уровнем развития их экономик, что в совокупности строит определенные барьеры активному развитию и функционированию союза.

Значительную роль в стратегии внешнеэкономического взаимодействия России играет участие в БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южная Африка). Этот блок является площадкой для экономического сотрудничества, а также для революции в создании альтернативных финансовых институтов, таких как Новый банк развития (НБР), который должен способствовать финансированию инфраструктурных проектов в развивающихся странах. БРИКС стал для России важным фактором в ее стремлении к диверсификации экономических связей и сокращению зависимости от западных финансовых систем.

2022 год ознаменовался для российской экономики введением новых, более жестких санкций со стороны Запада. Ограничения затронули не только финансовый сектор и доступ к технологиям, но и энергетическую сферу. Европа, которая на мировых рынках была основным потребителем российских углеводородов, резко сократила свои закупки. Это вынудило Россию искать новые рынки и активно развивать торговлю с азиатскими странами. Внутри страны происходит процесс ускоренного импортозамещения и внедрения западных технологий в китайскую и другие азиатские отрасли.

Существенные изменения произошли и в валютной политике. В условиях финансовых обязательств Россия активизировала использование альтернативных валют для международных расчетов, таких как юань, рупия и дирхам. Это стало важной частью стратегии по снижению зависимости от доллара и евро, а также по обеспечению финансовой устойчивости в условиях санкционного давления. Россия также активизировала свои усилия по дальнейшему развитию собственной платежной системы «Мир», что стало ответом на отключение от международной системы SWIFT. В то же время и в отношении данной системы вводятся санкции, в том числе вторичные, что существенно тормозит интеграционные процессы.

Несмотря на все вызовы, российская экономика, в последние годы, смогла избежать глубокого кризиса. Доходы от экспорта углеводородов, по-видимому, служат основанием для финансирования государственного бюджета, что поддерживает макроэкономическую стабиль-

ность. В то же время продолжается активный поиск путей дальнейшего изменения структуры экономики и укрепления несырьевых секторов.

## **§ 2. Перспективы изменения места и роли России в мировой экономике**

Российская внешняя политика в конце XX — начале XXI вв. стала более определенной, нацеленной на перспективу и учитывающей геополитические факторы.

Проблемы включения Российской Федерации в мировое хозяйство обусловлены такими обстоятельствами, как: несовпадение представлений в нашем государстве и за рубежом о будущем Российской Федерации, в т. ч. о её позициях в миропорядке; риски новой изоляции государства; появление альтернативных геополитических моделей, не учитывающих или ущемляющих интересы нашего государства.

Перспективы изменения места и роли России в мировой экономике свидетельствуют о значительных переменах, влияющих на развитие как мировой экономики в целом, так и развивающихся стран. Россия, как крупнейшая мировая экономика, оказывает влияние на ряд факторов, среди которых — изменения на внешних рынках, технологические прорывы, санкционные ограничения и структурные реформы внутри страны.

Одним из ключевых факторов, определяющих перспективы России на мировой арене, остается экспорт энергоресурсов, прежде всего, нефти и газа. В прогнозе на долгосрочную перспективу до 2036 года предполагается, что Россия сохранит свою роль крупного поставщика энергоресурсов, однако структура экспорта будет изменяться. В частности, доля экспорта топливно-энергетических ресурсов сократится более чем в два раза, с 54,1 % в 2017 году до 26,5 % к 2036 году. Этот процесс сопровождается диверсификацией экспорта: возрастание продукции химической и пищевой промышленности, а также продукции машиностроения.

Важным значением будет рост наукоемких секторов экономики. В условиях происходящих изменений, таких как старение населения, в странах экономического роста и замедление мирового роста, особое внимание уделяется инновационной экономике и технологическому развитию. Прогнозируется, что Россия сможет активно развивать внутренний рынок продуктов и услуг, а также укреплять свои позиции на внешнем рынке за счет научно-технических и инновационных дости-

жений. Долгосрочная стратегия научно-технологического развития, утвержденная Указом Президента Российской Федерации, определяет приоритетные направления, которые отдают предпочтение России за сохранение конкурентных преимуществ на мировом рынке.

Важным фактором будущего России в мировой экономике останется развитие сектора услуг. С ростом уровня благосостояния во всем мире структура глобальной сети будет смещаться в сторону услуг, что приведет к снижению темпов роста экономики России, к новым вызовам. Доля экспорта услуг в ВВП России возрастет с 3,7 % в 2017 году до 5,3 % к 2036 году, что позволит снизить зависимость страны от экспорта. Успешное развитие сектора услуг будет способствовать активному развитию цифровых технологий, экономическому развитию и усилению конкурентоспособности на международном рынке.

Противоречивы прогнозы относительно изменений на энергетических рынках. Однако России при любом раскладе придется к ним адаптироваться. С одной стороны достаточно активно развиваются рынки альтернативной и зеленой энергетики. В то же время некоторые страны приходят к тому, что такие источники энергии оказываются крайне невыгодными, а более того, не всегда экологически безопасными. Поэтому наблюдаются и тенденции по сворачиванию развития зеленых источников энергии. Но так или иначе, Россия должна диверсифицировать свой рынок энергетики. Хотя на ближайшую перспективу природный газ все же сохранит свою важную роль в мировом энергетическом балансе, что позволит России стать крупным игроком на этом рынке.

Кроме того, Россия сталкивается с демографическими вызовами, которые затрудняют экономический рост. Важным направлением было и остается увеличение рабочей силы и повышение производительности труда. Усложняется данный аспект ужесточающейся миграционной политикой, связанной, в том числе, с развитием международного экстремизма и терроризма.

Исходя из вышеизложенного, перспективы развития России с точки зрения ее места в мировой экономике зависят от ряда факторов, включая структурные изменения в национальной экономике, рост наукоемких секторов, адаптацию к новым глобальным вызовам на рынке энергоресурсов и активное развитие международных торговых связей. Успешная реализация поставленных в стратегических документах целей позволит России не только сохранить свое место

в мировой экономике, но и укрепить позиции в условиях глобальной трансформации экономических процессов.

**Вопросы для самоконтроля:**

1. Почему в структуре экономики России сформировался топливно-сырьевой уклон?
2. Почему Россия отстаёт от наиболее развитых стран по уровню развития высокотехнологичных производств?
3. Какова роль России в мировой экономике?
4. Как географическое положение России влияет на торговые связи и экономическое развитие страны?
5. Какие перспективы развития экономики России?

## ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Настоящее учебное пособие «Мировая экономика и международные экономические отношения» позволяет связать теорию экономических отношений, складывающихся в мировом сообществе на микро- и макроуровнях, с особенностями российской экономики и, тем самым, определить место и роль России в глобальной системе мирового хозяйства и международных экономических отношений.

В результате изучения учебной дисциплины «Мировая экономика и международные экономические отношения» обучающиеся получают знания теории мировой экономики, ее ресурсов, основных тенденций и проблем, получают навыки анализа экономической ситуации в мире и ведущих странах; овладеют: методами изучения мировой и национальной экономики, в том числе внешней торговли, экспорта и импорта капитала, международного обмена знаниями и миграции рабочей силы, а также валютно-расчетных отношений; смогут принимать решения по противодействию правонарушениям в сфере мировой экономики и обеспечению экономической безопасности России.

Современная модель образования, заключающаяся в развитии способности у обучающихся действовать в нестандартных ситуациях и находить эффективные способы и методы решения поставленных задач, усиливает необходимость экономической подготовки кадров в системе МВД России, особенно это важно для экономистов в системе органов внутренних дел. Изучение дисциплины предполагает формирование у курсантов и слушателей университета МВД России экономического мышления и экономической культуры.

Угроза международного терроризма и его влияние на внутривнутриполитическую обстановку в стране, нестабильность мировой экономики, неоднозначность отношения к России многих стран мира вызывают острую необходимость подготовки специалистов системы МВД России, обладающих высоким уровнем развития профессионально важных качеств, включая профессионально-нравственные качества, чувство долга, бдительность, психологическую и нравственную устойчивость, экономическое мировоззрение и др. Подготовка высококвалифицированных специалистов обусловлена также сложностью задач, выполняемых сегодня выпускниками университета МВД России по защите интересов личности, общества и государства, конституционных прав и свобод граждан.

## СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

### *Нормативные правовые акты\**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020).
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Ч. I от 30.11.1994 № 51-ФЗ (с изменениями и дополнениями).
3. Федеральный закон от 07.02.2011 № 3-ФЗ «О полиции» (с изменениями и дополнениями).

### *Основная литература*

4. Васильева Т. Н. Мировая экономика : конспект лекций. — 4-е изд., стер. — Москва : ФЛИНТА, 2021. — 161 с.
5. Игнатова О. В. [и др.]. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник для вузов / под редакцией О. В. Игнатовой, Н. Л. Орловой. — Москва : Издательство Юрайт, 2024 — 327 с.
6. Николаева И. П., Шаховская Л. С., Клочков В. В. [и др.] Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / под ред. И. П. Николаевой, Л. С. Шаховской. — 3-е изд., стер. — Москва : Дашков и К°, 2022. — 241 с.
7. Роик В. Д. Экономика развития : неравенство, бедность и развитие : учебное пособие для вузов. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 475с.
8. Россия и мир : 2024. Экономика и внешняя политика. Ежегодный прогноз / рук. проекта: А. А. Дынкин, В. Г. Барановский; отв. ред.: И. Я. Кобринская, Г. И. Мачавариани. — Москва : ИМЭМО РАН, 2023. — 124 с.
9. Чеботарёв Н. Ф. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник. — 4-е изд., стер. — Москва : Дашков и К°, 2022. — 350 с.

### *Дополнительная литература*

10. Вазим А. А. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие. — Томск : ТУСУР, 2015. — 202 с.

---

\* Все нормативные правовые акты приводятся по данным официального интернет-портала правовой информации [pravo.gov.ru](http://pravo.gov.ru) (дата обращения: 20.10.2025).

11. Ломакин В. К. Мировая экономика : учебник. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Юнити-Дана, 2019. — 688 с.
12. Колосова Р. П. Международное разделение труда (МРТ) // Большая российская энциклопедия 2004–2017: сайт. — URL: <https://old.bigenc.ru/economics/text/2199215> (дата обращения: 02.03.2025).
13. Международные экономические отношения : учебник / ред. Б. М. Смитиенко. — 2-е изд. — Москва : ИНФРА-М, 2012. — 528 с.
14. Мировая экономика и международные экономические отношения : курс лекций / сост. Т. В. Волкова [и др.]. — Санкт-Петербург : СПбУ МВД России, 2016. — 239 с.
15. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник / МГИМО(У) МИД Рос. ; ред.: А. С. Булатов, Н. Н. Ливенцев. — изд. с обновлениями. — Москва : Магистр, 2013. — 654 с.
16. Стрелкова И. А. Мировая экономика : учебное пособие для студентов высших учебных заведений, обучающихся по специальности «Мировая экономика». — Москва : РИОР : ИНФРА-М, 2012. — 265 с.
17. Моисеев Е. Г. Международно-правовые основы сотрудничества стран СНГ : учебное пособие. — Москва : ВЛАДОС, 2017. — 469 с.
18. Пономарева Е. С., Кривенцова Л. А., Томилов П. С. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие : Москва : Юнити-Дана, 2017. — 287 с.
19. Современный экономический словарь. — 6-е изд. перераб. и доп. — Москва : ИНФРА-М, 2011. — С. 168.
20. Экономика : учебник/ под ред. д-ра экон. наук, проф. А. С. Булатова. — 5-е изд. — Москва : Магистр: ИНФРА-М, 2011. — 662 с.
21. Внешнеэкономическая деятельность // Альтернатива : сайт. — URL: <https://alt-nn.ru/information/vneshneekonomicheskaya-deyatelnost-ved> (дата обращения: 02.02.2025).
22. Департамент по экономическим и социальным вопросам ООН // ООН : сайт. — URL: <https://www.un.org/ru/events/water/depart.htm> (дата обращения: 03.10.2025).
23. Доклад о наркоситуации в Российской Федерации в 2024 году // Государственный антинаркотический комитет : сайт. — URL: [https://35kichgorodeckij.gosuslugi.ru/netcat\\_files/607/2719/Doklad\\_o\\_narkosituatsii\\_v\\_RF\\_v\\_2024\\_g..pdf?ysclid=mgnwovzunj546971845](https://35kichgorodeckij.gosuslugi.ru/netcat_files/607/2719/Doklad_o_narkosituatsii_v_RF_v_2024_g..pdf?ysclid=mgnwovzunj546971845) (дата обращения: 02.02.2025).

24. За пять лет число киберпреступлений увеличилось более чем вдвое // Российская газета : сайт. — URL: <https://rg.ru/gazeta/rg/2024/09/26.html> (дата обращения: 12.10.2025).

25. Ильичев В. : по итогам 2023 года доля дружественных стран во внешней торговле России составляет более 75 % // Министерство экономического развития Российской Федерации : сайт. — URL: [https://www.economy.gov.ru/material/news/vladimir\\_lichev\\_po\\_itogam\\_2023\\_goda\\_dolya\\_druzhestvennyh\\_stran\\_vo\\_vneshney\\_torgovle\\_rossii\\_sostavlyayet\\_bole\\_75.html](https://www.economy.gov.ru/material/news/vladimir_lichev_po_itogam_2023_goda_dolya_druzhestvennyh_stran_vo_vneshney_torgovle_rossii_sostavlyayet_bole_75.html) (дата обращения: 02.02.2025).

26. Краткая характеристика состояния преступности в Российской Федерации за январь–июль 2022 года // ГИАЦ МВД России : сайт. — URL: <https://мвд.рф/reports/item/31904956> (дата обращения: 12.10.2025).

27. Концепция международного научно-технического сотрудничества Российской Федерации // Минобрнауки : сайт. — URL: [https://minobrnauki.gov.ru/upload/2021/07/kontseptsiya\\_MNTS\\_Rossiyskoy\\_Federatsii.pdf](https://minobrnauki.gov.ru/upload/2021/07/kontseptsiya_MNTS_Rossiyskoy_Federatsii.pdf) (дата обращения: 02.02.2025).

28. Лихие 90-е вернулись: в России зафиксирован резкий взлет оргпреступности // Новые известия : сайт. — URL: <https://novyeizvestia.com/> (дата обращения: 10.10.2025).

29. Магомедбегова П. И., Сафонова С. Г. Мировой рынок капитала: его структура и тенденции развития // Теория и практика современной науки. — 2021 — № 10 (76) — С. 88–92.

30. Прогноз и статистика по глобальной мировой торговле // Росконгресс: пространство доверия : сайт. — URL: <https://roscongress.org/materials/prognoz-i-statistika-po-globalnoy-mirovoy-torgovle/> (дата обращения: 02.02.2025).

31. Россия 2024. Статистический справочник // Росстат: сайт — URL: [https://eng.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Ejegodnik\\_2024\(1\).pdf](https://eng.rosstat.gov.ru/storage/mediabank/Ejegodnik_2024(1).pdf) (дата обращения: 02.02.2025).

32. Состояние мировых земельных и водных ресурсов для производства продовольствия и ведения сельского хозяйства // FAO : сайт. — URL: [https://www.fao.org/fileadmin/templates/solaw/files/executive\\_summary/SOLAW\\_EX\\_SUMM\\_WEB\\_RU.pdf](https://www.fao.org/fileadmin/templates/solaw/files/executive_summary/SOLAW_EX_SUMM_WEB_RU.pdf) (дата обращения: 03.10.2025).

33. Темпы роста мирового населения // Global Population Growth Rate : сайт. — URL: <https://database.earth/population/growth-rate> (дата обращения: 02.02.2025).

34. Топ-10 стран с наибольшими запасами нефти // OILPRICE.COM : сайт. — URL: <https://oilprice.com/Energy/Crude-Oil/Top-10-Countries-With-Largest-Oil-Reserves.html> (дата обращения: 03.10.2025).

35. Фрагментация и слабый рост. Глобальные экономические тренды 2024 // ИИМР : сайт. — URL:<https://worldmarketstudies.ru/> (дата обращения: 03.10.2025).

Учебное издание

**Шкварок** Владимир Михайлович, кандидат экономических наук, доцент;  
**Литвиненко** Александр Николаевич, доктор экономических наук, профессор;  
**Гиоев** Георгий Варганович, доктор экономической наук, доцент;  
**Волкова** Татьяна Васильевна, кандидат экономических наук, доцент;  
**Дончевская** Людмила Владимировна, кандидат экономических наук, доцент;  
**Фролова** Ольга Викторовна, кандидат юридических наук, доцент;  
**Ахмедов** Тимур Чингизович, кандидат экономических наук, доцент;  
**Мячин** Николай Валерьевич, кандидат экономических наук, доцент;  
**Рахлина** Людмила Валентиновна, кандидат экономических наук

**МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА  
И МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОТНОШЕНИЯ**

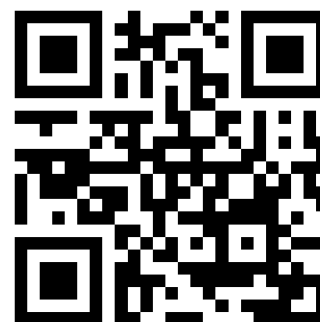
Учебное пособие

Редактор *Лукьянова Г. В.*  
Компьютерная вёрстка *Душкова А. Ю.*

ISBN 978-5-00277-018-2



EDN: RDPDRZ



---

Подписано в печать 13.05.2025. Формат 60×84 <sup>1</sup>/<sub>16</sub>  
Печать цифровая. Объем 16,0 п. л. Тираж 50 экз. Заказ № 78/25

---

Отпечатано в Санкт-Петербургском университете МВД России  
198206, Санкт-Петербург, ул. Летчика Пилютова, д. 1